



PRODUCIR: MISIÓN IMPOSIBLE

La presión fiscal que recibe el campo argentino hace inviable producir en tierras alquiladas, con pocos incentivos para trabajar en campo propio. El Estado se lleva hasta un 80% de la renta agrícola



Línea de protección para el cultivo de maíz



DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

54 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar

Todo para el agro, la industria y la construcción.



**Chapas para techo
Alambres**

**Bebederos y Comederos
Hierros y Caños**

Casa Central: 12 de octubre 1428
Tel (03462) 427351 - Tel/fax 434186



Sucursal: Av. Chapuis 2434
Tel.: (03462) 313730 - 313731

(2600) Venado Tuerto/ Santa Fe/ Argentina/ E-mail: expochapa@powervt.com.ar/ www.expochapasrl.com.ar



STIHL

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar





INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro **Centro de Investigación y Producción de Inoculantes.**

- Mejora la estabilidad de los inoculantes ante condiciones adversas.
- Incrementa la supervivencia de las bacterias sobre semilla y en el suelo.
- Potencia los beneficios PGPR de la formulación Turbo con Pseudomonas y Azospirillum.



TBP[®]

**EL SISTEMA
BIOTECNOLÓGICO
QUE POTENCIA
EL RINDE
DE SU SOJA**

La formulación **TBP** se aplica a todas las presentaciones de Inoculantes Barenbrug Palaversich.



Consultar por presentaciones **Premium** con fungicida Metalaxil-M



BARENBRUG

PALAVERSICH

Investigación en semillas y microbiología



Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio
www.inoculantespalaversich.com

Editorial

Avanzar

Vincent Van Gogh dijo alguna vez, “¿Qué sería de la vida si no tuviéramos el valor de intentar algo?”, y Conexión Rural es el resultado de un acto de valentía en un momento especial de nuestras vidas.

En agosto último cumplimos siete años de vida con la Revista. Los comienzos allá por el 2006 fueron difíciles, como muchos inicios, y con muchos temores, incertidumbre, esperando la reacción y aceptación de los lectores, y sobre todo de los anunciantes ante un medio nuevo.

Siete años después, y en poco tiempo hemos atravesado momentos difíciles, pero seguimos adelante con mucho esfuerzo, imaginación, trabajo y apoyo, sobre todo de los anunciantes y la “gente”, mucha gente, de Sociedad Rural Venado Tuerto y los miles de lectores que nos acompañan cada año.

Al igual que todos los años eleccionarios, es tal la vacilación de productores, comerciantes, la sociedad en sí, que se hace dificultoso avanzar, lo extraño es que esto no sucedió en épocas donde hubo crisis en el campo, como sequías o inundaciones.

Nosotros, al igual que lo hemos hecho en momentos difíciles, seguimos apostando a crecer, a sembrar y cosechar, tal lo hace el productor más

allá de los conflictos políticos, el clima o cual fuera la dificultad que toque afrontar, todos debemos y tenemos la obligación de continuar.

Actualmente la Revista tiene una tirada de 5 mil ejemplares y el mes anterior llegamos a 40 páginas a todo color, iniciamos este proyecto en el 2006 con 24 páginas y una tirada de 1500 ejemplares. En marzo del 2008, en pleno conflicto del gobierno con el campo, decidimos apostar de nuevo y arriesgar de nuevo, y creamos Conexión Rural Radio y dimos un salto a la información agropecuaria comunicando con entrevistas en línea directa con los protagonistas.

En el 2009 creamos www.conexionrural.com, la web con información y actualización diaria; tenemos más de 20 mil seguidores mensuales. Más de 4500 seguidores en twitter y 5000 seguidores en facebook.

Si uno mira atrás no es poco lo que hemos realizado pero tampoco es todo lo que podemos hacer. Podemos más, todos sabemos que podemos más, solo no hay que quedarse detenido, mirando qué sucede a nuestro alrededor. Solo aquellos que luchen contra sus propios temores podrán avanzar.

Mariano Vitulli, Director de medios Conexión Rural

CONEXIÓN RURAL

Es una publicación con el apoyo de la Sociedad Rural de Venado Tuerto Conexión Rural un producto de BEDSA SRL, Una empresa dedicada a la comunicación.

DIRECTOR
Lic. Mariano Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar

REDACTOR
Lic. Roberto Cassane
Gisela Gace
T.S.P Facundo Sorribes

NOTAS
Gisela Gace
Lic. Mariano Vitulli
T.S.P Facundo Sorribes

COLABORACIÓN
Lic. Juan Cruz Kelly
CPN Ana Delrio
CPN Gustavo Buzeta

ARTE Y DISEÑO
Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN
Borsellino Impresos. Av. Ovidio Lagos 3653

FOTOGRAFIA
Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN
San Martín 1450
Venado Tuerto. Sta. Fe
03462 15672788/ 03462 46360
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la Dirección. Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que se cite la fuente. Registro DNDA en trámite.
OCTUBRE de 2013.

COMISIÓN DIRECTIVA



Presidente:

Castagnani, Carlos

Vicepresidente:

Aramendi, Tomás

Tesorero:

Zampana, Sergio

Vocales Titulares:

Landaburu, Roberto

Covernton, Federico

Banchio, Ezequiel

Alvado, Nanci

Boyle, Esteban

Boyle, Patricio

Gallo, Germán

Pereyra, Pedro

Vocales Suplentes:

Zuza, Gabriela

Martin, Enrique

Rébora, Juan Carlos

Nolan, Edmundo

Revisores de Cuenta Titulares:

Cardoso, Edgardo

Berasi, Luis

Berrueta, Claudio

Revisores de Cuenta Suplentes:

Urquiza, Sebastián

Covernton, Carlos



Hacete socio de la Sociedad Rural de Venado Tuerto y accedé a los beneficios que tenemos para ofrecerte.

Los mejores descuentos en:



SWISS MEDICAL
MEDICINA PRIVADA

(CG) Cuicchi Gaveglio
ASESORES EN SEGUROS

Esteban Roque Boyle

GENPRO
Genética Productiva

Pampa
AGROVETERINARIA

Cargill

UDS
AGRO

CSF
Cereales Santa Fe S.A.
TRANSPORTE DE HACIENDA

tekna1
Nutrición Animal

Pertam S.A.
INSUMOS PARA TAMBO - SERVICIO TECNICO

Tecno Motors Industrial

Acercate a Sociedad Rural Venado Tuerto para interiorizarte de todos los beneficios

Consultá los acuerdos y sus condiciones en administración@ruralvenadotuerto.org.ar

Sumario

- 4 Editorial
- 6 Golondrín presenta su nuevo pulverizador en dos diferentes modelos.
- 10 Buena leche y mala leche
- 14 Brasil: el nuevo líder de la alimentación mundial
- 18 Producir: misión imposible
- 24 Cuál es la presión fiscal
- 28 Producir conservando
- 32 El desafío de la Argentina
- 36 Poco maíz en septiembre y octubre
- 38 Se entregaron los premios de ExpoVenado 2013

Espacio Comercial

GOLONDRIN PRESENTA SU NUEVO PULVERIZADOR EN DOS DIFERENTES MODELOS

Son los modelos "La Lucia 3426" y "La Lucia 3421". Resultado de un trabajo que empezó en el año 1999 con el modelo GOLONDRIN "La Lucia 2750" y se convirtió, desarrollado y perfeccionado constantemente, en un elemento distintivo de la marca.

Uno de los grandes atractivos del modelo GOLONDRIN "La Lucia 3426" y "La Lucia 3421" es su diseño exclusivo, un trabajo de ingeniería que llevó más de dos años de desarrollo para lograrlo. Esta extraordinaria herramienta no pierde los principios constructivos de la marca GOLONDRIN; estructura fuerte y compacta, caracterizada por un chasis en línea; tren delantero sumamente fuerte, el tren trasero presenta robustez y accesibilidad a la hora de realizar el mantenimiento del sistema de cadenas y lubricación del mismo.

La filosofía de la marca es simplemente ponerse en el lugar del usuario, para lograr así acercarse a la

perfección. Algo muy importante en estas máquinas son los aspectos de seguridad; la nueva GOLONDRIN "La Lucia 3426" y "La Lucia 3421" presentan frenos del tipo campana; los mismos son sumamente seguros a la hora del frenado ya que al estar protegidos de los productos, plantas y todo lo que uno se pueda imaginar que complica la labor de un freno de disco, con este sistema aseguramos la protección del elemento de frenado; a esto se le suma que el maquinista tiene cinturón de seguridad y el aire que ingresa a la cabina se encuentra filtrado previamente por carbón activado.

Además, estas dos nuevas pulverizadoras se destacan por su aspecto tecnológico y operacional, algo muy demandado hoy en el mercado. Son operacionalmente una de las más eficientes del mercado mundial, ya que cuentan con una perfecta combinación de capacidad y tecnología.

Compuestas por un tanque de pulverización de 3.400 litros, construido en fibra de vidrio con protecciones interiores de alto impacto, que dan



Financiación
6,5% anual - 5 años
Banco Nación



Renueve su máquina ARPOVECHE PLAN CANJE DE CLASIFICADORAS!!!

Insumos de pulverización; todas las marcas del mercado en un solo lugar. Boquillas, picos, filtros, bombas, rótulas, computadoras, bajadas para fertilizante líquido, banderilleros satelital, motobombas, mangueras de pulverización, válvulas.

TeeJet

ALBUZ

ARAG

UDOR



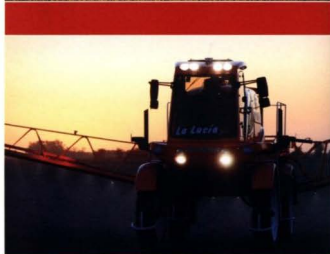
GOLONDRIN

la tranquilidad de que no habrá fisuras de material. Sumado a ello un botalón que viene en tres versiones: de 25, 28 y 36 metros. Construido en fibra de carbono (este último marca King Agro); las versiones de 25 y 28 metros tienen el exclusivo sistema de amortiguación horizontal shock-absorbing, diseñado por el equipo de ingenieros de GOLONDRIN para poder contrarrestar los esfuerzos en dicho eje.

GOLONDRIN incorpora en estos nuevos equipos lo último en tecnología mundial, estamos hablando de un sistema eléctrico Can Bus y un poderoso computador de a bordo que además de todas las tareas de pulverización, permite tener acceso al sistema hidráulico y tener acceso remoto.

Tan innovador como sus máquinas, es el servicio de GOLONDRIN; es que en todas las piezas producidas por GOLONDRIN (chasis, botalón - marca GOLONDRIN- y tanque de pulverización) la firma brinda dos años de garantía sin límites de hectáreas en piezas defectuosas en buen uso, contando con un servicio a su disposición durante las 24 horas y los 365 días del año. Técnicos de GOLONDRIN especialmente formados se hacen cargo de todo para restablecer la operatividad de su GOLONDRIN ya sea por teléfono o personalmente en el campo.

Y si hablamos de servicio, GOLONDRIN es el interlocutor apropiado también cuando se trata de dinero. Es que con GOLONDRIN Servicios Financieros le ofrece diseños a su medida y atractivas condiciones en materia de leasing, financiación bancaria y propia, canje cereal, seguros. **CR**



Los opcionales son:

- Banderillero satelital (todas las marcas y modelos).
- Corte de sección pico a pico.
- Corte de sección de 5-7 secciones.
- Piloto automático con accionamiento a volante o directo a bocha de dirección.
- Variedad de pastillas.
- Motorización Cummins.
- Otros.

El precio de la máquina es \$ 830.000 + IVA (sin opcionales)

Formas de pago:

- Créditos prendarios por Banco Nación (6,5%), Credicoop, Galicia, Macro, Provincia y Patagonia (todos 15,5%)
- Leasing.
- Directo de fábrica con una entrega y hasta tres años de financiación.
- Canje cereal primera línea y segunda línea (soja, trigo, maíz).

Estamos en todas las etapas de tus proyectos, desde la pre impresión hasta el armado y encuadernado final. Si lo podés imaginar, lo podemos hacer.

CRA DANTONOME

Borsellino Impresos

ESTAMOS EN TODO®

Borsellino Impresos S.R.L.

Administración y ventas: Ovidio Lagos 3653, (S2004GKA) Rosario, Argentina.

Teléfono: (54 341) 4317174 / 4313315. | Mail: info@borsellino.com.ar

Planta industrial: Callao 3648, Rosario, Argentina. | Web: www.borsellino.com.ar



Casa Central:

Ovidio Lagos 1179
(03462) 439155/425665

Suc. Venado Tuerto:

Mitre Esq. Dorrego
(03462) 435143 / 424038



Para su mejor inversión trabajamos con las tarjetas



Corral de Bustos - Laboulaye - Casilda - Firmat - Rosario

Lechería

BUENA LECHE Y MALA LECHE

Desde la Bolsa de Comercio de Rosario aseguran que la herramienta ya está lista para ponerla en funcionamiento y la producción ya no quiere esperar. El precio de referencia sería el mayor escollo.

Te contamos qué papel cumpliría el Decreto Binner en estos contratos y los dichos desafortunados de la Presidenta.

La conformación de un mercado lechero está cada vez más cerca y el sueño de poder darle mayor transparencia y seriedad a las transacciones de este producto ya es casi un hecho, gracias a un impulso constante y un trabajo paso a paso realizado por la Bolsa de Comercio de Rosario.

Según dicha entidad, lo que sería el “contrato tipo”, que serviría para formalizar la transacción entre productor e industria, ya está redactado, con un modelo lo suficientemente amplio para que las partes se sientan cómodas y le den el formato que mejor acuerden dentro de un esquema básico para que sea repetible y pueda ser tomado como instrumento base.

El ingeniero agrónomo Eduardo García Maritano, asesor, productor y presidente de PLASSACO (Productores de Leche Asociados del Sur de Santa Fe y Córdoba) asegura que se está dando un gran paso y menciona la importancia de su difusión.

“Se van haciendo acciones para que esta herramienta se vaya conociendo. Las acciones son permanentes hacia una mayor difusión y conocimiento del sector de esta herramienta”, indicó el especialista.

Se estima que en unos 30 días podría estar funcionando, ya que la herramienta está lista, pero se está buscando la forma de lanzarla o presentarla para ponerla a disposición. Hay quienes preguntan si los contratos van a ser obligatorios. Los contratos por definición no pueden ser obligatorios, siempre que se comercializa o pacta algo con un tercero se hace en forma voluntaria.

“Hoy las transacciones en el sector lechero se hacen en forma oral y aunque sea oral eso es un contrato, pero por ser oral es imposible de arbitrarlo porque a las palabras se las lleva el viento, entonces formalizar este acuerdo significa ponerlo por escrito. O sea que pasa de ser oral a ser escrito y por ello puede ser arbitrado por cámara o por un tercero”, comentó García Maritano.

“Hoy las transacciones en el sector lechero se hacen en forma oral y aunque sea oral eso es un contrato, pero por ser oral es imposible de arbitrarlo...”





“Es igual que el precio pizarra en soja, vos no estás obligado a comprar o vender al precio que está en pizarra, sirve de referencia...”

El papel del Decreto Binner

Otra de las dudas del sector, es cómo se complementaría el precio de referencia de la leche de la provincia en estos contratos. Y verdaderamente ese es un paso fundamental, porque el gran escollo para la industria es que al estar formalizado va a tener que poner precio, porque la ley lo dice así.

Desde PLASSACO se intenta que la provincia

instrumente correctamente el Decreto Binner, para así tener un precio de referencia estadísticamente válido que sirva para ajustar las transacciones.

“Es igual que el precio pizarra en soja, vos no estás obligado a comprar o vender al precio que está en pizarra sirve de referencia, entonces lo ideal sería que esto salga en un conjunto: la Bolsa ofreciendo los contratos y la Provincia mostrando al sector un

ALARIEL S.A. Concesionario Oficial Pauny

RUTA 8 ESQUINA LOPEZ - TEL.: (03462) -15317160 - WWW.ALARIEL.COM.AR



www.pauny.com.ar





“CFK está mal informada.
Del 2003 a la fecha
desaparecieron 3 mil
tambos...”

precio de referencia estadísticamente convalidado, que inequívocamente sirva para ajustar las transacciones”, manifestó el ingeniero.

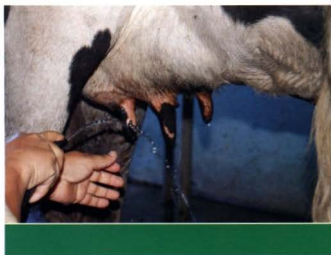
El Decreto Binner fue una herramienta que permitió definir qué es leche, punto de partida para poder armar un mercado, ya que sin saber qué comprar o vender no se puede poner un precio. Entonces, para la provincia de Santa Fe, “leche” es el producto



ordenado de la vaca, el cual posee determinadas características. “Según como se define, yo te puedo decir cuánto vale eso y comparar cuánto pagó ese mismo producto otra fábrica y entonces, gracias a tener un estándar, generar un precio de referencia”, dijo el asesor.

Ese precio de referencia se genera porque el Gobierno de Santa Fe, en su potestad federal, pone en práctica la Ley de Defensa de la Competencia, que establece en uno de sus artículos que las provincias tienen autoridad de policía para solicitar y publicar precio.

Aún hay partes del Decreto Binner que no están en acción, como la habilitación del arbitraje de los parámetros de comercialización. “Hay que poner en plena vigencia el Decreto Binner, que fue el primer pedido que le hizo la producción lechera santafesina a este gobierno”, pidió el presidente de PLASSACO. “Desde la producción no manejamos los tiempos, no nos queda más que creer en la buena voluntad y en la buena fe de los funcionarios, que nos dicen que lo van a hacer, pero por ahora no se hace y desde 2010 que está vigente este decreto y nosotros



venimos pidiendo que se cumpla”, enfatizó García Maritano.

Mientras tanto, CFK nuevamente faltó a la verdad al afirmar en un discurso que “esta ha sido una década ganada también para la leche”, agregando que este año la producción de leche será record llegando a los 11.800 millones de litros, cosa que no es verdad.

“Está mal informada. Del 2003 a la fecha desaparecieron 3 mil tambos y recién en 2010 volvimos al buen nivel de producción que teníamos en 1999, por ejemplo. Hoy estamos un 7% abajo en lo que es producción con respecto al año anterior y a este ritmo será casi imposible llegar a esos 11.800 millones de litros”, dijo el profesional. 

MOVIMIENTO DE SUELOS
CANALIZACIONES
ALCANTARILLADOS
BOMBEO
CAMINOS RURALES
DESMONTES
TOPOGRAFIA
FEED LOT

FANDOS

CONSTRUCCIONES

OBRAS HIDRÁULICAS Y VIALES

ALICOMS S.A. 12 de Octubre 24 - (2600) Venado Tuerto (Sta.Fe) - Telefax (03462) 423244
Cel. (03462) 15505419 - info@fandos.com.ar - www.fandos.com.ar



Lonas para el agro:

Cosechadoras
Acoplados Tolvas
Comederos de hacienda
Capitas de terneros
Big Bag
(contenedores de semilla y fertilizante)

LONERA

AHUMADA^{MR}

CORTINAS ROLLER

AUTO ENROLLABLES

BLACK - OUT

SCREEN

12 de Octubre 168 - 2600 Venado Tuerto - Telefax: 03462 426292 - Tel.: 03462 426068 - loneraahumada@powervt.com.ar

ÑARÓ

ALTA MODA HOMBRES

BELGRANO 467
Tel. 03462 423421
Venado Tuerto

Un ejemplo a seguir

BRASIL: EL NUEVO LÍDER DE LA ALIMENTACIÓN MUNDIAL

Por: Juan Cruz Rey Kelly. Economista. Jcrk@cra.org.ar

Nuestro país vecino lidera los mercados alimentarios a nivel global y ha alcanzado una evolución de su sector agroalimentario extraordinaria. Te mostramos el paso a paso del plan agrícola brasileño y sus notorios resultados.

La realidad marca hoy en día que Brasil se ha transformado en un nuevo líder en el mercado mundial de alimentos. Este proceso hacia el liderazgo no ha sido casualidad, tiene que ver con una visión común entre el sector privado y el sector público, recursos naturales, recursos humanos, tecnología, políticas públicas, instituciones, el sueño de ser líderes en la alimentación mundial.

En esta serie de artículos describiremos la evolución del sector agroalimentario de Brasil en las últimas décadas, resaltaremos los cambios ocurridos, los resultados alcanzados, los cambios en las políticas públicas y las metas para el 2020.



Evolución del Agro en Brasil

La agricultura en Brasil se puede estructurar en tres grandes ciclos; el primero hasta 1960, el “Ciclo del Café”; una segunda etapa, que la podemos catalogar como “Modernización Verde” que llega hasta los 90; y por último, la etapa de “Liderazgo Alimentario

Mundial” en los 2000. En el “Ciclo del Café” la agricultura brasileña estaba dominada por el café, siendo el resto de los cultivos, así como las actividades pecuarias, de relativa importancia. La misma se basaba en la calidad natural del suelo y en el uso intensivo en la mano de obra. La mecanización, la incorporación de tecnología y la productividad todavía no estaban incorporadas dentro del modelo agropecuario, así como tampoco las políticas públicas.

En la década del '60 el proceso de sustitución de importaciones generó una creciente industrialización y una explosión en la migración hacia los centros urbanos, lo que planteó serios desafíos al abastecimiento alimentario de Brasil y por lo tanto hizo repensar el modelo agropecuario.

Asimismo, era necesario contar con las divisas para pagar las importaciones necesarias para el proceso de industrialización y en este caso el sector agropecuario jugó un rol clave. Estaba claro que era necesario alimentar a los nuevos ciudadanos, con nuevas dietas, y el modelo extensivo no satisfacía estas demandas.

A partir de esta oportunidad, comienza el ciclo "Modernización Verde" que consiste en el uso intensivo de fertilizantes y agroquímicos y la mecanización de la producción.

Para satisfacer estas demandas fue indispensable la modernización de las políticas públicas dirigidas hacia el sector, basándose en dos pilares: La creación del Sistema Nacional de Crédito Rural, que permitiría el financiamiento de la mecanización y el uso intensivo de insumos; y la Política de Garantía de Precios que permitía, dado el casi nulo desarrollo de futuros y opciones, contar con herramientas para la cobertura para el riesgo de precios.



REVESTIMIENTOS PLÁSTICOS . PINTURAS . PISOS

Texturas y colores que cambian tu vida

Grafiato®

SANTA FE: MIRO Venado Tuerto, SAN MIGUEL Rufino, URQUIZA Maria Teresa, CORRALON SAN MARTIN Villa Canas, TECNICA FISHERTON Rosario, PCIA CORDOBA: SAN MIGUEL Canals



ASOCIACION de
COOPERATIVAS
ARGENTINAS

RUTA 8 Y LÓPEZ . 2600 VENADO TUERTO .
SANTA FE . ARGENTINA
TEL 03462 422346 . FAX 03462 435970
www.ocacoop.com.ar
pta_tuerto@ocacoop.com.ar

CENTROS DE DESARROLLO COOPERATIVO Venado Tuerto - La Chispa

Acopio y comercialización de cereales.

Soja

Maíz

Trigo

Sorgo

Cebada

Garbanzo

Insumos agropecuarios

Fertilizantes

Agroquímicos



El resultado fue sorprendente, en 15 años lograron duplicar la producción de granos pasando de 25 a 50 millones de toneladas para los '80.

40 años del Plan Agrícola de Brasil.

Resultados y Liderazgo Alimentario Mundial

Como se describe en la sección anterior, es indudable que Brasil mantiene una política de Estado dirigida hacia el sector de los agronegocios y productor de alimentos que viene cumpliendo con sus objetivos a partir de las oportunidades que tanto el mercado externo como el interno le plantearon, independiente del color de los políticos.

En un primer momento era abastecer de alimentos a la nueva población urbana (similar al fenómeno chino de las últimas décadas) que migraba desde las zonas rurales, lo que implicaba una agricultura más

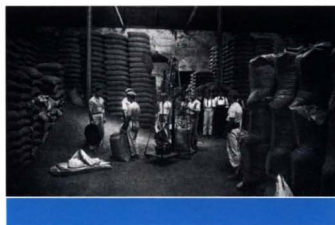


moderna e intensiva, dados los nuevos requerimientos de alimentación de esta nueva población e incrementar las exportaciones para conseguir divisas que financien las importaciones industriales.

Posteriormente, fue incrementar la productividad, crecer en área sembrada y la producción de proteína animal, tanto en cerdos, aves como en bovinos. Ya en los 2000 la meta fue posicionarse como Líder Mundial en Alimentos y en el Agronegocio. Es decir, Brasil no se plantea sólo abastecer al mundo con alimentos sino que se posiciona como líder mundial de energías a partir del agro.

Resultados: entre 1960 y 2010 la producción de granos se ha multiplicado casi por 9 y el stock ganadero 3 veces y media.

En el siguiente cuadro destacamos los resultados de la política agrícola de Brasil, entre 1960 y 2010.



BRASIL-EVOLUCION DE INDICADORES AGROPECUARIOS

CONCEPTO	VARIABLE	1960	2010	VARIACIÓN %
Producción de Granos	Millones de toneladas	17,2	150	772%
Área	Millones de Hectáreas	22	47,5	116%
Productividad	Ton/ Hectárea	0,78	3,2	310%
Stock Ganadero	Millones de Cabezas	58	204	252%
Superficie Ganadera	Millones de hectáreas	122	170	39%
Productividad	Cabeza/Hectarea	0,47	1,2	155%

Fuente: elaboración propia en base a MAPA-Brasil

Conclusiones

La explosión fenomenal y el liderazgo de Brasil en materia de producción mundial de alimentos es un hecho consumado, nadie lo discute. Estos logros son consecuencia de objetivos comunes: crecer en la producción, la innovación, la calidad institucional y querer ser líderes mundiales. Luego vienen los instrumentos para alcanzar dichos objetivos. Brasil lo logró a través de un marco general que es el Plan Agrícola, que es un ámbito de diálogo público privado, que implica analizar, discutir y llegar a consensos entre los representantes que diseñan las políticas públicas y quienes las ejecutarán, que son los representantes del sector privado agropecuario.

Está claro que Argentina tiene mucho para aprender de Brasil. 

A LA CARTA



Seleccionamos las mejores compañías, coberturas y precios para que puedas realizar una muy buena elección del seguro de granizo que necesitás. Así, con la tranquilidad de la siembra protegida, tu preocupación será solo la cosecha...
... del vino que elijas para festejar una gran campaña agrícola 2013-2014.

CG Cuicchi Gaveglio
ASESORES EN SEGUROS
DEPARTAMENTO AGRO

Departamento Agro, Ruta 8 (O.Lagos 520) y Uruguay - Venado Tuerto
www.cuicchigaveglio.com.ar



ALICOOPER S.A.
NUTRICION ANIMAL

ACA NUTRICION ANIMAL

Visitas a campo

Asesoramiento veterinario permanente

Formulación de raciones

Ruter
Vanguardia activa

AFMIX
SUPLEMENTOS
VITAMINICOS
MINERALES

Micro Concentrados
MICRO
CONCENTRADOS

Sustitutos Lacteos
SUSTITUTOS
LACTEOS

Petting
ALIMENTO COMPLETO PARA PERROS
Cooperación
ALIMENTOS PARA
MASCOTAS

Marcos Ciani 2155 - Venado Tuerto (Santa Fe) - Tel/Fax (03462) 437272 - crocenzivic@cevt.com.ar - www.alicoopersa.com.ar



DISTRIBUIDORA
BAUDRACCO

*Desde 1972
junto al comercio, la industria,
el campo y el hogar.*

MATERIALES ELECTRICOS - FERRERIA e ILUMINACION

CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900 <http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR> - e-mail: ventas@baudracco.com.ar

Presión Impositiva - Nota de tapa

PRODUCIR: MISIÓN IMPOS

Hoy por hoy, el sector agropecuario argentino se encuentra en una situación realmente delicada y los números no terminan de cerrar. La presión fiscal es verdaderamente muy elevada, los precios internacionales que no ayudan y el aumento constante de costos pone en aprietos al productor que no encuentra ningún tipo de incentivos para seguir produciendo.

El flagelo de la alta presión impositiva está instalado entre productores y empresarios vinculados al sector y está muy claro que existe una enorme distorsión en materia impositiva que resta incentivos a una actividad que ve en riesgo la posibilidad de obtener ganancias con cada explotación.

Dejemos en claro que la presión fiscal es el cociente entre la recaudación fiscal y el Producto Bruto Interno (PBI) de un país. En recaudación fiscal se incluyen los impuestos directos (impuesto sobre la renta, patrimonio, etc.), los impuestos indirectos o impuestos al consumo y en

algunos casos las cotizaciones a la seguridad social. Hay algunos expertos que apuntan que es más preciso hablar de la presión fiscal como el porcentaje del gasto público respecto al PBI.

Un estudio de CREA estima que esa presión fiscal se lleva hasta un 80% de los ingresos del sector, número con pocos antecedentes en el país. Las provincias que menos presión fiscal tienen van del 71% al 72%, tomando como base un año normal de resultados físicos en cuanto a producción y clima. En general, a lo largo y ancho del país, se ven esos números que varían entre el 72 y 80%, es decir que del resultado del productor (ingresos menos gastos), por lo menos el 72% se lo transfiere al Estado, sea nacional, provincial y/o municipal.

El ingeniero agrónomo Ricardo Negri, responsable de Investigación y Desarrollo de CREA, aseguró que “la producción agropecuaria con estos números de presión impositiva es viable únicamente en años buenos, transformándose en imposible en años malos, ya sea por inclemencias climáticas o alguna que otra falla técnica”.



BLE

La presión fiscal que recibe el campo argentino hace inviable la producción en tierras alquiladas y pocos incentivos da para trabajar en campo propio. En estos últimos el Estado se lleva hasta un 80% y en los primeros en ocasiones la cifra llega a 120%. Cada vez se produce menos y la situación afecta a todos y todas.

Podemos decir además, que como resultado de la intervención oficial sobre los mercados de trigo y maíz, dependiendo de cuál sea su composición de lotes, hay un 11% más en el caso del sudeste bonaerense o un 7% más en el norte de Santa Fe, que es como un impuesto privado, como una transferencia del productor al siguiente eslabón de la cadena.

Para ajustar aún más los números, podemos aclarar que hoy el 95% de la presión fiscal es nacional, un 4% provincial y sólo el 1% municipal, por lo que el Estado nacional es quien mayor provecho saca del sector. “Hay que ser conscientes de que no se puede ordeñar siempre la misma vaca, el agro es la misma vaca que ordeñamos todos y se llegó al límite de la capacidad de ordeño, por lo que hay que pensar en algo distinto. Desde lo técnico se pueden hacer muchas cosas pero el problema es político no técnico”, explicó Negri, y ejemplificó con productos menores (más allá de la soja y el maíz) afectados con retenciones sin ningún sentido ya que son ingresos fiscales muy insignificantes.



“...se deben crear incentivos que inviten a los productores y sobre todo tener reglas de juego claras”

Jorge Henn



En campo alquilado es imposible producir

Ahora bien, lo analizado hasta el momento se refiere a campo propio, pero en tierras arrendadas la realidad es totalmente diferente y aún peor, para el productor claro está. En un año con problemas como 2012, en un campo alquilado, se estima que en cualquier zona del oeste de la provincia de Buenos Aires y sur de Santa Fe la presión fiscal supera el 110%, y queda



“...hoy el 70% del campo argentino está en un problema serio”

Salvador Di Stefano

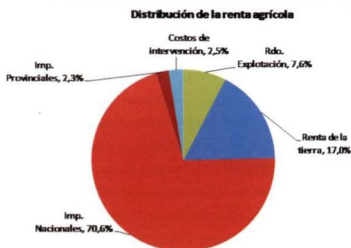
entre el 110% y el 120%. Eso significa que el Estado se queda con más dinero de lo que genera el productor, que debe perder capital operativo para pagar sus impuestos.

La baja en los precios de los alquileres pudo haber sido mayor, para así facilitar un poco la vida del productor que trabaja sobre campo ajeno, pero es que el dueño de las tierras también necesita vivir y no puede dar el brazo a torcer.

El consultor privado Salvador Di Stefano analiza la situación y opta por dividir al sector agrario en tres partes. Los dueños de campo que lo dan en alquiler,

quienes ganan dinero; los dueños de campo que lo explotan, quienes también ganan dinero; y los emprendedores que alquilan y los números no le dan. “El 70% del campo argentino está en manos de emprendedores, que a la hora de sembrar tienen que pagar impuestos terribles y sumado a eso un alquiler, por lo que hoy el 70% del campo argentino está en un problema serio”, indicó el especialista.

Además agregó que muchas veces la clase política no se detiene en este tema y hay que empezar a pensar en el campo argentino y otra estructura impositiva, donde el dueño del campo que no lo trabaja y lo da en alquiler pague un Impuesto a las Ganancias más alto que el que lo trabaja. “Así vamos a hacer un incentivo para que los pueblos productivos del interior crezcan más y no se produzcan más migraciones a los grandes centros urbanos”, manifestó Di Stefano.

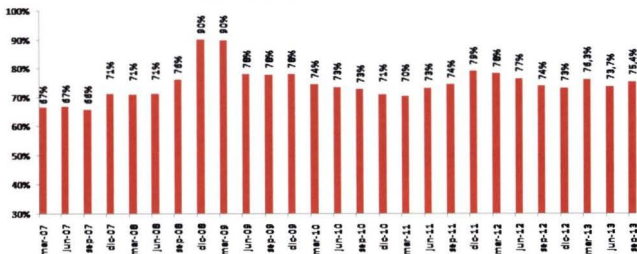


Participación del Estado en la Renta Agrícola



“la producción agropecuaria con estos números de presión impositiva es viable únicamente en años buenos...” Ricardo Negri

Participación del Estado en la renta agrícola 2007-2013



Fuentes/ En este estudio se consideran los cuatro principales cultivos de Argentina: soja, trigo, maíz y girasol. Para cada uno de ellos, se analiza la estructura de ingresos, costos e impositiva para una hectárea de uso propio con costos de fletes promedio a nivel nacional. Se utilizan los rendimientos nacionales promedio de las últimas cinco campañas y los precios de septiembre de 2013

FADA FUNDACIÓN AGROPECUARIA PARA EL DESARROLLO DE ARGENTINA

Por otra parte, el vicegobernador de Santa Fe, Jorge Henn, también opinó y recordó la falta de diálogo que hay en el país, indicando que sería una de las salidas. “Estamos en un momento donde pareciera que es difícil sentarse a dialogar, necesitamos un país donde haya mayor diálogo, mayor justicia

distributiva y que la presión fiscal no la tengan los sectores que menos tienen. También se deben crear incentivos que inviten a los productores y sobre todo tener reglas de juego claras”, dijo el funcionario.

Henn advirtió que saben lo que pasa con los

CABAÑA GOYTA

ANGUS COLORADOS

- Venta de reproductores y vientres puros de Pedigree todo el año.
- Establecimiento libre de brucelosis y tuberculosis.
- Trazado para Unión Europea.

(03462) 15661085/ 15415277/ 15415233 . 2600 Zona Rural Venado Tuerto . inggoytia@yahoo.com.ar

Máquinas Agrícolas

BENEFICIOS ADICIONALES

La tranquilidad de estar protegido ante cualquier imprevisto.



COOPERACION SEGUROS

COOPERACION MUTUAL INTERNA 1944

Casa Central: 25 de Mayo 530 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado Tuerto info@cooperacionseguros.com.ar www.cooperacionseguros.com.ar



“...Desde lo técnico se pueden hacer muchas cosas pero el problema es político no técnico”

Ricardo Negri

pequeños productores y están acompañándolos con medidas que tienen que ver con las cadenas de valor. “Las mayores variables son nacionales y no hay diálogo.

Compartimos la necesidad de repensar el sistema económico, financiero, impositivo y de coparticipación. Pero primero el Gobierno nacional debe entender que el campo es un aliado, una parte medular y central para pensar en términos de desarrollo de la Argentina”, indicó el vicegobernador.

Quizá suene exagerado y hasta ilógico, pero el país se encuentra entre la espada y la pared ante situaciones como ésta. Las retenciones son un impuesto a los ingresos y como tal desestiman la inversión, sobre todo en los lugares de riesgo, entonces en esos se

es algo terrible para un país como el nuestro”, advirtió Ricardo Negri.

Por su parte, el consultor privado Di Stefano sostuvo que se necesita algo más desde el sector político, ya que los números no dan y los días siguen pasando. “Sembrar soja en campo alquilado da pérdida, maíz también da pérdida, y así podría enumerar muchísimas economías regionales. Estamos lejos de los temas productivos, hay mucha presión tributaria nacional y la situación del campo hoy es muy complicada”, insistió el ruralista.

Más números

Para ahondar la investigación, recabar más fuentes y datos y confirmar el duro momento por el que pasa el campo argentino, repasamos algunos números de la Fundación Agropecuaria para el Desarrollo de Argentina (FADA).

Midió que la participación del Estado en la renta agrícola es del 76,3% (2% impuestos provinciales, 6,1% costos de intervención y 68,2% impuestos nacionales), mientras que la renta de la explotación, es decir, del capital invertido, es del 4,3%, al tiempo que la renta de la tierra es del 19,4%.

A partir de esta distribución, se formuló el Índice FADA de participación del Estado en la renta agrícola que refleja la suma de impuestos provinciales, impuestos nacionales y costo de intervención sobre la renta agrícola.

Dicho índice es 76,3%, lo que significa que cada 100 pesos de renta que produce una hectárea promedio representativa de uso agrícola a nivel nacional, el Estado recibe (en forma directa o indirecta a través de subsidios a otras actividades de la cadena) 76,30 pesos. **CR**



disminuye el área o bien la tecnología, y eso claramente afecta a la productividad y sustentabilidad ambiental.

“Va a haber menos tecnología y menos producción, ya hay varios analistas que hablan de que no se va a sembrar todo el área agrícola en Argentina y ahí perdemos todos. Es por la presión fiscal insoportable, que hace que sea imposible y entonces no lo hacés, te quedás en tu casa. Y dejar de producir



NEW HOLLAND

AGRICULTURE



ACAPLADOS
BELEN

jacto



Illochis
FERTILIZANTES CHILENOS

Cestari

GROSSPAL

RICHIGER

Giorgi



FINANCIA
BANCO NACIÓN

COMPANES

Máquinas Agrícolas

CONCESIONARIO OFICIAL NEW HOLLAND

12 de Octubre 1146

Venado Tuerto

Tel. 430380

ventas@ocompans.com.ar

Repuestos legítimos con envíos a todo el país (03462) 15538027

Servicio mecánico especializado (03462) 15577652

Usados disponibles -Financiación 3 años- (03462) 15579050

FERTILIZANTES



agro **DORO**

Fertilizantes Agrícolas

UN PRODUCTO DE LABORATORIO ARGENTINO



www.agrodoro.com.ar

Impuestos

CUÁL ES LA PRESIÓN FISCAL

De qué hablamos cuando hablamos de presión fiscal; en esta nota te mostramos cada uno de los impuestos que le cobran al campo.

Por: CPN Gustavo Buzeta. BDPM Asesores Contables SA. Estudio.bdpm@gmail.com

Impuesto al Valor Agregado

El sector agropecuario está gravado por dos tipos diferentes de tasas. La tasa general es del 21% y la llamada tasa reducida equivale a la mitad de la anterior, o sea, el 10,50%.

Si hablamos de retenciones, el sector agropecuario está sujeto a varias de ellas. Respecto al IVA las operaciones sujetas a retención son la compraventa de granos no destinados a la siembra y legumbres secas. Estableciéndose que son agentes de retención los adquirientes de granos no destinados a la siembra y legumbres secas que estén inscritos en IVA, los exportadores de estos productos y los acopiadores, cooperativas y demás intermediarios. En tanto son pasibles de retención quienes estén inscritos en IVA y comercialicen los mencionados productos anteriormente.

Los montos a retener van de una 8% a un 10,50% dependiendo de si el productor está o no inscripto en el Registro Fiscal de Operadores de Granos. Nótese que en caso de no estar inscripto la retención equivale al total del impuesto a ingresar producto de esa venta.

Es importante agregar que los sujetos inscritos en IVA que realicen ventas y/o prestaciones de servicios/locaciones con otros sujetos inscritos, quienes cancelen dicha operación con granos no destinados a la siembra, deben efectuar una percepción en concepto de IVA sobre



el precio de venta, la cual será de una un 1% (sujetos inscritos en el Registro) o un 10,50% (sujetos no inscritos).

Impuesto a la Ganancia Mínima Presunta

La ley prevé la exención para aquellos sujetos cuyos activos gravados, en conjunto, no superen el valor de 200 mil pesos. Al respecto vale mencionar que se prevén formas de valuación particulares para determinados bienes a los fines de medir el límite de exención. Superado ese límite, el contribuyente tributa por el total del valor de sus bienes.

El impuesto a pagar surgirá de aplicar la alícuota del 1% sobre el valor total del activo del contribuyente, de acuerdo a lo mencionado en el párrafo anterior. La ley permite que el Impuesto a las Ganancias determinado para el ejercicio fiscal por el cual se liquida el gravamen, pueda computarse como pago a cuenta del Impuesto a la Ganancia Mínima Presunta.





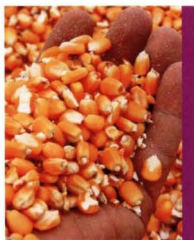
**MEDIO BOLETO
ESTUDIANTIL INTERURBANO.
MÁS DE 55.000 CREDENCIALES
ENTREGADAS.**

Seguimos alentando la participación
y los derechos de la juventud.



**SANTA FE
AVANZA**

www.santafe.gob.ar/tramites



INGRESOS BRUTOS

En el caso particular de la provincia de Santa Fe, la actividad se encuentra exenta, ya que así lo establece el Código Fiscal provincial, siempre que la producción se realice en la provincia. Para el caso de producción que se comercialice en territorio provincial y se haya producido en otra jurisdicción, los ingresos están gravados al 1%.

IMPUESTO SOBRE LOS BIENES PERSONALES

El monto a ingresar en concepto de impuesto a pagar, se calcula a través de la tabla progresiva que la misma ley establece en su artículo 25 y que establece porcentajes que van del 0,50% al 1,25% para patrimonios que estén entre 305 mil pesos y más de 5 millones de pesos. Cuando el valor en conjunto de los bienes gravados sea igual o inferior al importe de 305 mil pesos, dichos bienes se encuentran exentos

IMPUESTO SOBRE LOS BIENES PERSONALES APARTADO SOCIEDADES

Las sociedades ingresan a la finalización del año calendario un monto en concepto de bienes personales de sus socios equivalente al 0,50% de su patrimonio neto al 31 de diciembre de cada año.

IMPUESTO A LA GANANCIAS

En cuanto al productor agropecuario la ley divide las ganancias en cuatro categorías: rentas del suelo, rentas del capital, rentas de explotaciones unipersonales y/o explotaciones, rentas de la empresa y rentas del trabajo. Una vez determinada la ganancia de cada categoría, las mismas se suman y al resultado le siguen las deducciones generales a las cuatro categorías, a fin de obtener la ganancia neta.

A esta, le descontamos las deducciones personales permitidas por el artículo 23 de la ley, lo cual nos da como resultado la ganancia neta sujeta a impuesto. A los fines de determinar el impuesto correspondiente, sobre la ganancia neta sujeta a impuesto del período se aplicará la escala progresiva que establece la ley en su artículo 90, que establece lo siguiente:

GANANCIA NETA SUJETA A IMPUESTO		PAGARAN		
Más de \$	A \$	\$	Más el %	Sobre el excedente de \$
0	10000	-	9	-
10000	20000	900	14	10000
20000	30000	2300	19	20000
30000	60000	4200	23	30000
60000	90000	11100	27	60000
90000	120000	19200	31	90000
120000	En adelante	28500	35	120000

IMPUESTO A LAS GANANCIAS APARTADO SOCIEDADES

Las denominadas sociedades de capital deben presentar Balances Contables y al resultado se le aplican ajustes determinados por las leyes impositivas para transformarlo en un resultado impositivo. Luego se le aplican las deducciones que la ley permite realizar y obtenemos la ganancia neta sujeta a impuesto. A ello se le aplica la alícuota del 35% y el resultado es el impuesto a pagar en concepto de Impuesto a las Ganancias.



RETENCIONES A LAS EXPORTACIONES AGROPECUARIAS

Los valores actuales de retenciones para los principales productos agrícolas son los siguientes: soja 35,0%, girasol 30-32% (dependiendo del tipo y/o condiciones particulares), trigo 23,0% y maíz 20,0%. La forma de liquidación es través de las exportadoras, quienes actúan como meros agentes de retención de las mismas. El costo total recae sobre el productor, que es quien vende o entrega los productos al exportador para su posterior venta.

Actualmente se encuentran en tratamiento en el Congreso de la Nación dos nuevos impuestos, el "Impuesto a la transferencia de acciones", el cual grava las ventas, permutas, daciones en pago, y demás transferencias de acciones de sociedades de capital que no operen en oferta pública sus acciones (bolsas y mercados organizados). La alícuota sería de un 15%.

Y el "Impuesto a la asignación de dividendos", el cual tiene como objetivo gravar la asignación de dividendos que hagan las sociedades a sus accionistas/socios. La alícuota en éste sería de un 10%. **CR**

PANNAR
Semillas de Calidad

f Pannarargentina
www.pannar.com.ar

PRODUCIR CONSERVANDO

La realidad marca que el recurso suelo tiene fecha de vencimiento y a este ritmo no será muy lejana. Los sistemas de monocultivo y la casi nula rotación conspiran contra la sustentabilidad. Producir Conservando es uno de los caminos hacia un futuro productivo y rentable.

“Producir Conservando” es una fundación que nació allá por el año 1991, con el fin de promover la utilización de “Sistemas Conservacionistas” de producción en el sector agropecuario argentino.

Hoy se compone por 22 años de experiencia y un equipo de valiosos empresarios y técnicos de distintas zonas del país. Consolidándose como fuente de información de alta calidad y confiabilidad sobre temas que abarcan a toda la cadena agroindustrial, su potencial y sus desafíos en el contexto local y global actual.

Se inició en su momento con una tarea netamente de extensión y difusión de los citados sistemas conservacionistas de producción, y ya a partir del año 2000 comenzó a trabajar más en temas relacionados con la parte económica del sector,

realizando diagnósticos de potencial de producción, como así también de limitantes de producción y muchos otros trabajos. Hoy se encuentra más abocado a temas que tienen que ver con logística, infraestructura y sustentabilidad.

Todos sus trabajos son públicos y se encuentran permanentemente en su página web, como así

también se los puede ver en las redes sociales Twitter y Facebook. Además la Fundación realiza

dos seminarios anuales en Buenos Aires y recorre el interior con diferentes jornadas. También participa de los grandes congresos anuales del sector como el de CREA, AAPRESID y otros más.

El ingeniero agrónomo Gustavo Oliverio, coordinador de la Fundación Producir Conservando, comenta que la clave de, justamente, producir conservando es poder tener un sistema de rotación confiable, y que la sustentabilidad es un tema que tiene que ver con lo ambiental, lo económico y lo social. “A medida que se puede dar el equilibrio entre modelos rentables y que puedan permitir la incorporación de todos los cultivos de la rotación, se conservará en mayor medida la sustentabilidad”, dijo el profesional.

Algunas empresas, agrupaciones o fundaciones apuestan a la concientización del productor para lograr sistemas más sustentables, pero Oliverio apunta a otro lado. “Hay que ver por qué los cultivos de cereales no son rentables, hoy el ‘por qué’ claro de la no rentabilidad del trigo, por ejemplo, es el Estado, que interviene en esos mercados a través de regulaciones, de controles de comercio exterior, de otorgar o no permisos de exportación, que hacen que el mercado haya perdido transparencia”, indicó el ingeniero.

Trascartón agregó que “hay alguien que se queda con 20, 30 y hasta 50 dólares, que no son ni los productores ni los consumidores y eso desvirtúa totalmente el mercado”.





REPUESTOS | SUSPENSIÓN | DIRECCIÓN | FRENO

Amortiguadores SACHS



Espirales AG
Tuning



FLEXIBILIDAD CONFIABLE

Bujes Capemi



Mitre 1421
Venado Tuerto
Tel (03462) 430515 / 436575

Av. Eduardo Bulnes 1280
Córdoba Capital
Tel. (0351) 4282604/ 4250184

www.suspencar.com.ar

Próximo remate EN VENADO TUERTO

JUEVES 31 de OCTUBRE/ Anote su consignación

Esteban Roque Boyle

Representante de:

ML
MARTIN G. LALOR S.A.
CONSIGNATARIO EN LINIERS

Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865
Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar



Salvador M.
CASES e HIJOS
HIERROS - CHAPAS - ALAMBRES

80 años
de trayectoria
comercial

50 años
en el rubro
siderúrgico

Productos siderúrgicos para el Agro, la Industria y la Construcción

Saavedra 1795 - Tel. 03462 421496 - Venado Tuerto - Santa Fe - carloscases@powervt.com.ar
Sucursal: 12 de octubre 1829 - Tel. 03462 420123 - casesdiego@powervt.com.ar



Prof. Lorenzo Perez; Carlos Castagnani, Presidente SRVT; Ing. Agrónomo Gustavo Oliverio e Ing. Agrónomo Santiago Oneto Gaona; antes del ingreso a la charla

Por otra parte, se sabe que los alquileres de corto plazo, cuando se alquila año a año, conspiran contra la sustentabilidad, porque lo único que uno busca es salvarse para ese año. Distinto sería si los sistemas de rotación fueran de mediano o largo plazo, ya que se vería algo más equilibrado.

La soja y el doble discurso oficialista

Quien conspira también contra la sustentabilidad a largo plazo es la “sojización” que se produce año tras año en el país, disminuyendo los sistemas de rotación y perjudicando notablemente al recurso suelo.

En lo que respecta a la nueva campaña 2013/14 que está dando los primeros pasos, se cree que lotes destinados a maíz terminen siendo de soja, debido a la situación actual. “Está básicamente orientado a los precios que se están manejando, ya que estamos hablando de una soja a 300 dólares, entrega abril, contra un maíz de 160”, manifestó el licenciado Gustavo María López, consultor de la Fundación Producir Conservando.

Además, si se piensa en los costos que involucran al maíz que son mucho más altos, la situación se vuelve más complicada para aquellos que deciden el maíz, más aun hablando de los tardíos. Al respecto se especula que seguirá incrementando el área de soja en Argentina y es bastante factible que se llegue a las 20 millones de hectáreas.

Hay quienes creen que el gobierno de turno quiere llevar al país a esta especie de sojización, ya que es

conveniente económicamente hablando. Pues desde el punto de vista del ingreso de divisas, son casi 10 mil millones de dólares que entran y de ellos hay no menos de un 70% que viene del complejo soja. “La conveniencia es muy grande y a veces se lo trata como al ‘yuyo maldito’”. Por otra parte se está manteniendo una carga tributaria enorme a los cultivos que teóricamente deberían estar reemplazando a éste y no se los mueve, no se genera ningún tipo de incentivo para cambiar la situación”, sostuvo López.

Luego agregó que más allá del discurso oficial, lo que le interesa al Gobierno es nada más que la soja, ya que es el gran incentivo que tienen de todo el sector. “La soja es quien motoriza todo. Acá existe un doble discurso, donde se plantea que se va a tratar de generar algún tipo de incentivo para equilibrar la situación y no es así. Situación además que se hará insostenible en el tiempo, por una cuestión de rotación y sustentabilidad del sistema”, planteó el profesional.

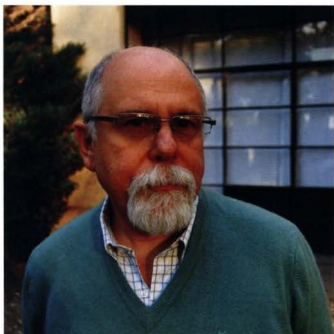
En sí, el desinterés por el sector es evidente y aunque haya incentivos o no el campo seguirá produciendo de todas sus formas posibles. “Tendrían que empezar a reflexionar sobre el sector y utilizar algunos instrumentos de política agrícola como el tipo de cambio, para otorgar un poco más de rentabilidad e incentivos a ciertos productos. El marco mundial sigue siendo favorable para nosotros, hay que pensar en incentivar a cultivos tradicionales que permitan un esquema más sustentable en el tiempo”, opinó el consultor.

Situación actual de los mercados

Se está viendo una situación a nivel internacional donde se encuentran recomponiendo las producciones y eso está llevando a que el principal líder del mundo, que es Estados Unidos, haga un aporte sustantivo en materia de producción y por ende se está esperando que crezca el consumo, pero no al ritmo que crece la producción, entonces eso va a llevar a una situación de stocks más altos y tendrá el resultado de un nivel de precio algo menos sostenido a lo que fue el año anterior.

De igual manera, aún está todo muy dependiente de lo que pase con el clima en el hemisferio norte, en la zona maicera de Estados Unidos siguen los problemas de falta de humedad y la posibilidad de una mala cosecha es muy grande. "Si no tienen una buena producción van a tener una caída en sus stocks y los precios ahí van a estar sostenidos. Es más factible que el que termine motorizando todo sea la soja, a partir de un mejor nivel de precios internacionales", explicó Gustavo María López.

Luego es el momento del hemisferio sur, donde hay una apuesta fuerte en lo que es Brasil y Argentina, y la situación tampoco está decidida, las condiciones de



Lic. Gustavo María López

humedad no son ideales y se demoran un poco las siembras. "En Brasil hay zonas muy secas y la soja sobre todo es un interrogante. En alguna medida la soja, dado el grado de sustitución que tiene con el maíz y el resto de los cultivos, puede hacer una suerte de sostenimiento en los precios de casi todos los commodities", expresó el profesional. **CR**

MIRÓ!!! PARK

APART HOTEL · CENTRO DE CONVENCIONES & NEGOCIOS

Chacabuco 915 Esq. Casey · Información y Reservas: 03462 423423 - 421608
info@miropark.com.ar · www.miropark.com.ar · Venado Tuerto · Santa Fe · Argentina

CARIGNANO

ELECTROMECHANICA

- BATERIAS
- REPUESTOS
- REPARACIONES
- MOTORES ELECTRICOS
- REBOBINADOS
- BOMBAS ESTERCOLERAS
- LAVADO TAMBOS



Brown 1556 · Te: 429885 / 434981
www.bombascarignano.com.ar · Venado Tuerto

CREA

EL DESAFÍO DE LA ARGENTINA

Por el economista francés Guy Sorman

El negocio de la Argentina es y ha sido siempre alimentar al mundo. Los empresarios agropecuarios argentinos han alcanzado ese logro no por las ventajas naturales presentes en el territorio, sino por contar con un espíritu emprendedor.

Otros países del mundo, si bien cuentan con suelos fértiles y un clima similar al presente en la Argentina, no logran generar resultados económicos significativos. Los empresarios agropecuarios argentinos pudieron incrementar la producción de granos en un 260% entre 1989 y 2012 a pesar de contar, muchas veces, con condiciones locales adversas.

Han sido siempre los mejores en lo que respecta al seguimiento de las tendencias de mercado mundiales, demostrando grandes habilidades tanto productivas como comerciales.

Y el Movimiento CREA desempeñó un papel decisivo en ese proceso al promover la generación de conocimiento y el intercambio de información.

Sin embargo, ¿puede el modelo productivo argentino, basado en la exportación de commodities agrícolas, ser considerado un modelo sostenible? La respuesta es sí, pero siempre y cuando se mantengan flexibles y abiertos a nuevos desafíos.



Tendencia 1/ La crisis financiera internacional de 2008 no quebró el orden económico mundial.

Aún tenemos un mercado global y el espíritu emprendedor es todavía la clave del crecimiento. No ha aparecido ningún modelo alternativo. Ningún gobierno ha optado por el proteccionismo o bien por aplicar una devaluación competitiva.

El libre mercado aún constituye el mejor sistema posible. Está lejos de ser perfecto. La crisis es intrínseca al sistema mismo, porque el libre mercado requiere innovación y la innovación requiere tanto de los fracasos como de los éxitos. El proceso es conocido como destrucción creativa. Dicho proceso ha sido la causa de la última crisis, así como también de las crisis anteriores.

No podemos prever una crisis y probablemente no podemos tampoco prevenirla. Pero, ante esa situación, la política no debe reaccionar exageradamente, porque eso puede hacer que la crisis sea más profunda y extensa.

Tendencia 2/ Los parámetros productivos cambiarán: los precios probablemente descenderán.

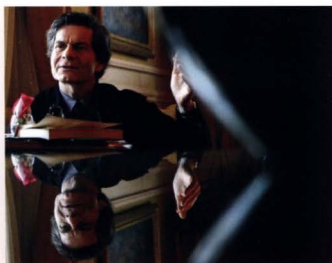
El costo de la energía descenderá porque nuevas fuentes de recursos naturales aparecerán, aunque la mayor parte será de energías no renovables, especialmente en lo que respecta a producción

de shale gas (gas no convencional que se encuentra en formaciones rocosas sedimentarias).

Las patentes serán cada vez más difíciles de proteger por una mayor competencia y un crecimiento de la piratería. Las industrias químicas, farmacéuticas y de semillas se verán obligadas a trabajar con precios decrecientes.

Los precios del transporte también caerán a medida que se implementen infraestructuras más eficientes en todo el orbe.

Estas fuerzas reductoras de costos promoverán la aparición de nuevos participantes en el negocio y esa mayor competencia generará a su vez menores precios.



¿Quiénes se beneficiarán de ese proceso de destrucción creativa que renovará al mercado? Favorecerá a aquellos que puedan entender que las nuevas grandes tendencias mundiales son una oportunidad antes que una amenaza.

Tendencia 3/ Muchas marcas pasarán a ser commodities.

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría
Seguridad Social - Contratos
Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe



Para las amenazas del futuro sería adecuada la creación de una marca sólida que garantice calidad tanto del producto como del servicio de venta.

"Made in Argentina" debería ser una construcción asociada a esos desafíos. Una marca sólida, además de una diferenciación con los competidores, permite contar con una suerte de amortiguador contra la volatilidad de precios. El mercado siempre determinará los precios, pero una marca basada en la calidad podrá compensar parcialmente la inevitable variación de precios presente en todo mercado.

Tendencia 4/ Cambios en los patrones de consumo de alimentos.

Muchos asiáticos han adoptado patrones de consumo occidentales al incrementar la ingesta de carne. Ese proceso fue muy favorable para la Argentina. Pero ese proceso podría cambiar si, por ejemplo, en las principales naciones occidentales y posteriormente en las asiáticas avanza la tendencia a consumir más vegetales en desmedro de la carne.

Los asiáticos tienen la tradición de obtener proteínas a través de insectos y ya está siendo considerada a

El mejor servicio en auxilio del Automotor.



Servicio las 24hs.
Unidad equipada con camilla hidráulica.
Máxima seguridad en traslado.
Concesionarios.
Talleres integrales.
Empresas de Asistencia.
Compañías de Seguro.
Mandatarias.
Logísticas.
Coleccionistas, etc.

Tel: (03462) 15-616120

E-Mail: gaposauxilio@gmail.com - Murphy - Sta. Fe

una escala industrial en algunas regiones.

Tendencia 5/ La globalización permanecerá amenazada por el nacionalismo y las ideologías autosuficientes.

El proteccionista en Europa y Japón está más fuerte que nunca: ambos mercados seguirán cerrados. La única manera de ingresar sin inconvenientes al mercado europeo será ofrecer alimentos muy sofisticados con el respaldo de una sólida marca. Lo mismo se aplica en el mercado estadounidense.

Tendencia 6/ Las próximas fronteras estarán en India y África.

China podría comenzar a cerrarse para perseguir el sueño de la autosuficiencia alimentaria y eso obligaría al sector agroindustrial argentino a buscar nuevos mercados.

India podría resultar ser una alternativa más



sostenible que China al disponer de una economía más abierta y diversificada. Millones de indios están incorporando hábitos de consumo occidentales y África es actualmente el mercado más promisorio, con una clase media emergente del orden de 200 millones de personas. La agricultura africana no está en condiciones de alimentar a esa nueva clase media: Argentina tiene una gran oportunidad en ese mercado, no sólo en lo que respecta a la exportación de alimentos, sino también a la tecnología de producción de los mismos.



Tendencia 7/ Una Argentina más predecible.

¿Argentina alguna vez podrá instaurar un sistema que reemplace al tradicional autoritarismo político? La respuesta es sí: eso sucederá porque la gente estará más informada con lo que sucede a su alrededor.

En el tiempo de Internet ninguna información podrá ser censurada. La gente percibe progresos afuera que no aparecen en la realidad argentina.

En Argentina no existen reglas de juego claras instrumentadas sobre un sistema legal sólido. Pero la gente aprende de sus propios errores y la Argentina ya ha cometido la cantidad suficiente de errores como para volverse una nación racional.

La modernización política permitirá promover un futuro económico sostenible, una mejor vida para las nuevas generaciones, una creciente reducción de la pobreza y una sociedad, en definitiva, más civilizada.

El Movimiento CREA no es un partido. Pero es una fuente de pensamiento racional. Es lo que necesita la Argentina para pasar de la pasión a la razón y hacer así que los gobiernos y los partidos políticos sean más responsables.

Una pregunta final. ¿Somos lo suficientemente éticos? Nadie podrá negar que el Papa Francisco es un hecho significativo para la realidad argentina. Pero como ciudadanos, ¿están ustedes haciendo lo suficiente? ¿Están marcando una diferencia? ¿Están haciendo lo que ustedes consideran ético? Una sociedad mejor comienza con la autocrítica. La autocrítica es esencial para la civilización occidental: nos hace a todos mejores y mejora la sociedad en la que vivimos. **CR**

PROVIMI, LÍDER MUNDIAL EN NUTRICIÓN ANIMAL

En Provimi nos esforzamos cada día por brindar más y mejores soluciones para satisfacer las necesidades de nuestros clientes en todo el mundo.

Ovidio Lagos 1957 (2600) Venado Tuerto, Argentina
Tel. + 54 3462 431480 www.provimiargentina.com

provimi
shaping tomorrow's nutrition
A Cargill Company

NUEVA RAV4 2013



Cada sensación es un lugar al que podés llegar.

La nueva RAV4 potencia tus actividades y cada destino no a motorarte mucho más de lo que esperas. La nueva RAV4 llegó para que redescubras tu estilo de vida y tus ganas de seguir: no se detengan nunca. Encontrá nuevas sensaciones en www.toyota.com.ar. Encontrá a la nueva RAV4.

**NUEVA
RAV4**

www.toyota.com.ar

[f ToyotaAIDia](https://www.facebook.com/ToyotaAIDia)

Dale a tu día la forma que quieras.



Ruta 8 y Dante Alighieri - Tel. (03462) 427610 / 439563
Telefax (03462) 427034 - Venado Tuerto - Sta. Fe

Panorama complicado por las pocas lluvias.

POCO MAÍZ EN SEPTIEMBRE Y OCTUBRE

La primavera viene algo atrasada, como así también la siembra de maíz. La falta de agua mantiene en pausa la campaña maicera y los productores comienzan a especular con la soja o maíces tardíos. Además de la sequía, las bajas temperaturas y algunas heladas complicaron a los trigos.

Comenzó la campaña de maíz 2013/14 con los lotes bien barbechados a la espera de las lluvias de la primavera, que según los expertos no tardarán en llegar, para poder recibir la siembra que viene bastante atrasada y amenaza con disminuir el área.

Si bien se ven lotes con buenas reservas de agua en el perfil, todavía no ha llovido en la mayor parte del área y hay una seca importante, sobre todo en la superficie. Por otra parte, tuvimos una importante alternancia de temperatura en este invierno, donde hubo heladas y mucho frío por momentos.

Hoy en día es muy difícil calcular el déficit de agua que existe, no se puede hablar de valores exactos sobre la falta de humedad. Es un concepto bastante variable, ya que tiene mucho que ver si el lote tiene o no napas. "Cada región tiene diferentes sub zonas, hay

lugares que le llueve 50 mm y se moja bien toda la capa superficial, conecta bien con el resto de la parte húmeda del suelo y las napas y ya se puede sembrar" explicó Santiago Gallo, coordinador Región CREA Sur de Santa Fe.

En este contexto, sale perdiendo el maíz y gana terreno la soja, ya que el productor que en este momento está decidiendo sembrar maíz tiene dos variables en contra como lo son la poca humedad y las temperaturas bajísimas. A medida que nos vamos

corriendo para adelante y no llegamos a 60 o 70 milímetros los productores se irán a la soja. Una situación económica ajustada del productor irá a lo seguro, o a maíces tardíos de diciembre, que es una buena opción ya que la primavera viene atrasada.

Es que en el maíz es muy importante arrancar con los perfiles llenos y en esos lugares donde no hay napas hacen falta entre 50 y 100 mm para arrancar con una cierta seguridad y ya no depender tanto de lluvias posteriores.

También hay otros factores, como puede ser el efecto de la chinche. "En monitoreos que se están haciendo hay lotes que tienen chinches de los cuernos en los rastrojos y lo que se ve es que químicamente es bastante complicado su control y por ahí hay que buscar sembrar un poco más tarde, hacia fines de septiembre, ya que la emergencia es más rápida y las probabilidades de picado de la chinche son menores", indicó el profesional.

De todas maneras, para que se posible el comienzo de la siembra deberá caer al menos una lluvia bastante consistente para que los lotes presenten mayor uniformidad. "Muchas veces la cobertura en los lotes no es pareja y eso hace que tenga sectores que no tengan condiciones óptimas de humedad, así que una lluvia emparejaría más o menos todas las zonas", completó Gallo. El área de siembra en líneas generales se especula que se mantendrá, siempre y cuando las precipitaciones no lleguen muy tarde.



Aunque puede ocurrir que haya una mayor superficie dentro del área de maíz que se siembre con fechas tardías (fin de noviembre, principio de diciembre) y se perderá un poco el área de siembra de primera. Se da esto por las condiciones que se presentan y sobre todo por el tipo de ambientes. En esta agricultura el impacto que tiene el ambiente, el tipo de suelo y su relación con el clima, llevan al manejo y en este caso los productores deciden hacer su cultivo más tarde de lo habitual.

Los costos de implantación del maíz rondarían entre los 400 y 500 dólares por hectárea, sin contar el alquiler, lo que significa en líneas generales un aumento aproximado del 20% con respecto a la campaña anterior.



Santiago Gallo,
coordinador CREA
Sur de Santa Fe

exportadores mundiales del cereal, según algunos expertos climáticos.

Las heladas son especialmente dañinas en momentos en que el cereal, ya golpeado desde hace semanas por una severa escasez de agua, comienza a encaminarse hacia su etapa de floración, en que las plantas se tornan más vulnerables al clima extremo.

Las heladas seguidas pueden ser fatales, esta es una etapa de alta sensibilidad y depende de lo adelantado que esté el desarrollo de cada lote. Según reportes del Servicio Meteorológico Nacional,

se reportaron temperaturas de entre 0 y -5 grados centígrados en gran parte de la provincia de Buenos Aires y en dos importantes distritos muy perjudicados por la sequía: Córdoba y el sur de Santa Fe.

Toda esa zona está muy seca y los trigos que se pudieron hacer están muy exigidos, casi en nivel de sequía, y justo cuando están entrando a su etapa de mayor demanda de agua. **CR**

Se complican los trigos

Las heladas que se produjeron a fines de septiembre en gran parte de la región agrícola de Argentina, afectaron al trigo del ciclo 2013/14, lo que generaría pérdidas de rendimiento en uno de los mayores

La restauración de tus pisos al instante sin polvo ni ruidos



La mayor tecnología y certificación sueca de



Sacar lo mejor de tus pisos.
Es nuestro compromiso.



Juan A Clérici. Construcciones

Tel 03462-425 316 Cel 03462 1546 81 37 - Colon 845 -Juanalbertoclerici@gmail.com

SE ENTREGARON LOS PREMIOS DE EXPOVENADO 2013

El premio mayor, un Fiat Uno 0 Km de Méndez Automotores, ya está en poder de la venadense Adriana Ibarra, que posó junto al coche en el predio ruralista, recibiendo las llaves de manos de Castagnani y la copordinadora de Gabinete, Norma Orlanda.

La moto Corven correspondió a Alejandro González, oriundo de Arias.

En el caso del silobolsa Plastar, de Ferrari Agro, fue

para Osvaldo Tosoni, de Venado Tuerto.

La Súper Promo Bingo Club Centenario y Unión y Cultura benefició este año a Ricardo Leotta (VT), Roberto Carlos Ubal (VT), Gastón Sosa (VT), Miguel Miranda (VT) y Rocío Semprini (Chañar Ladeado).

Por último, las chombas oficiales del equipo de Pato de Sociedad Rural fueron para María Cecilia Pereyra (Teodelina) y Brenda Cepa (María Teresa). **CR**



ADRIANA IBARRA RECIBE LLAVES 0 KM DE MANOS DE CASTAGNANI Y ORLANDA, JUNTO A JORGE MENDEZ



CASTAGNANI Y PIELI JUNTO A LA FAMILIA GONZALEZ, GANADORA DE MOTO CORVEN



GANADORES CHOMBAS EQUIPO DE PATO



OSVALDO TOSONI RECIBE SILOBOLSA DE CACHI FERRARI



GANADORES DEL BINGO SUPERPROMO

Arte con Semillas

El primer premio de "Arte con Semillas" fue para el grupo La Semilla, integrado por Malena Naiara Arce, Alejo Alejandro Cabrera y Facundo Ezequiel Castro, alumnos de 5° de la Escuela 676 "Carlos Federico Brandsen" de La Chispa.

El segundo premio correspondió al grupo I, conformado por Lucas Ferreyra, Ezequiel Armayor, Pedro Ramón y Agustín Iníiguez, de 6° de la Escuela 6391 "Antártida Argentina" de Venado Tuerto.

El tercer premio recayó en el grupo "Las chicas de las semillas", integrado por Agustina Vallini, Miranda Cavanagh y Trinidad Bocalini, de 6° de la Escuela 1329 "Cultura Inglesa" de Venado Tuerto.



Alumnas cultura inglesa, tercer premio del concurso arte con semillas

Sr. Productor Agropecuario:

La producción agropecuaria moderna exige de un marcado profesionalismo. Cuando contrate a un ingeniero agrónomo asegúrese que esté matriculado y habilitado.

No es más caro y es más seguro.



Es un consejo del
**COLEGIO DE
INGENIEROS AGRÓNOMOS**
Provincia de Santa Fe - Ley 10.780

Brown 425 - 03462-431897 - www.ciasfe4.org.ar - Vdo. Tto.




ESTUDIO AGRONÓMICO
Roberto Boyle y Asociados S.A.

*Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
*Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"
Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Tel/Fax 03462-423945
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
E-mail: boylecasoc@waycom.com.ar - www.boylecasoc.com.ar - www.robertoboylecasoc.com.ar



FINANCIACION EXCLUSIVA ENTREGA INMEDIATA

CELTA



CLASSIC



SPARK



AGILE



AVEO



CRUZE



CAPTIVA



**SERVICIO POSVENTA
REPUESTOS Y
ACCESORIOS ORIGINALES
CONSULTE POR
PLANES DE AHORRO**

NUEVA S10



CHEVENT
VENADO TUERTO
CONCESIONARIO OFICIAL

Ruta 8 y Velez Sarsfield
Venado Tuerto - Santa Fe
(03462) 424000
chevent@acara.org.ar

INOCULACIÓN

CKC[®] SOJA



CKCPACK
premium

CKC[®] SOJA
Liquid

► **DanJiriSi**
Soja protección lagunas

Poder erradicante
en mancha
ojo de rana.



CKCPACK
Full

- CKC[®] SOJA
Liquid
- CKC[®] FLOW
SYSTEMIC
- CKC[®] METALAXIL

Mayor espectro de control
de hongos de suelo
y aporte de nitrógeno.



CKCPACK
Soja Sistémico

- CKC[®] SOJA
Liquid
- CKC[®] FLOW
SYSTEMIC

Tratamiento de semillas
de soja sistémico
y de contacto.

CO-INOCULACIÓN



Alta tecnología para un rendimiento superior

Rinde Más
A SIMPLE VISTA

- Potencia la fertilización química
- Mejor respuesta a distintos factores de stress
- Aumenta la eficiencia de agua y nutrientes
- Estimula el crecimiento de las plantas (pgpr)

► CKC[®] SOJA
Liquid

► **RHIZOFLO**
premium soja



LABORATORIOS CKC ARGENTINA S. A.

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A.
Tel/Fax : (011) 4941-5777 (rotativas) - email : ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar



www.ckc.com.ar



Crawford, Keen[®]