



PROHUERTA

Una forma de vida

Analizamos lo que fue el 2011 y lo que viene del 2012. La técnica responsable, Cristina Aisemberg hizo un recorrido del programa. Hay más de 7500 huertas en todo el departamento General López, que dejaron de ser un recurso de supervivencia para transformarse en un emprendimiento económicamente estable.



Línea de protección para el cultivo de soja



Más plantas, más sanas
y más rápido



Rápida desecación.
Adelanta la cosecha.



Arranque protegido.



La evolución del glifosato.



Asegura el mayor periodo de control
para las enfermedades
de fin de ciclo (EFC) y Roya.



La perfecta combinación para el
control de enfermedades en soja.



Máxima residualidad
que ahorra aplicaciones.



Mucho más que volteo.



El mejor insecticida
con la más alta tecnología.

DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

53 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar

No te pierdas la última oportunidad del verano.

¡Gran rebaja!

LIQUIDACIÓN
fin de temporada

Aprovechá las promos con tarjetas

50% 40% 30% 20%



Más verano. Más shopping para vos.



INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro **Centro de Investigación y Producción de Inoculantes.**

- Mejora la estabilidad de los inoculantes ante condiciones adversas.
- Incrementa la supervivencia de las bacterias sobre semilla y en el suelo.
- Potencia los beneficios PGPR de la formulación Turbo con Pseudomonas y Azospirillum.



TBP[®]

**EL SISTEMA
BIOTECNOLÓGICO
QUE POTENCIA
EL RINDE
DE SU SOJA**

La formulación **TBP** se aplica a todas las presentaciones de Inoculantes Barenbrug Palaversich.

Consultar por presentaciones **Premium** con fungicida Metalaxil-M



BARENBRUG

PALAVERSICH

Investigación en semillas y microbiología

Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio
www.inoculantespalaversich.com



Generando espacios de encuentro entre el campo y Usted

conexión rural revista

www.conexionrural.com.ar

www.conexionrural.com.ar/clasificados

conexión rural radio AM LT29, sábados 12hs

6 años comunicándonos

Suscribase a nuestro newsletter/
noticias@conexionrural.com

CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de
la Sociedad Rural de Venado Tuerto

PROPIETARIA

Gisela Y. Gace

DIRECTOR

Lic. Mariano Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar

REDACTOR

Pablo Salinas
Gisela Gace

COLABORACIÓN

Ing. Agr. Miguel A. Cacciurri
Dra. CP. Ana Amalia Delrío/
Centro de Integración Profesional para el
Desarrollo Agroalimentario
Eduardo García Meritano PLASSACO

ARTE Y DISEÑO

Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN

Borsellino Impresos

FOTOGRAFIA

Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN

San Martín 1450
Venado Tuerto. Sta. Fe
03462 15672788
03462 461360
Conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan
necesariamente la opinión de la Comisión
Directiva de SRVT, ni de la Dirección.
Se autoriza la reproducción total o parcial
siempre que se cite la fuente.

COMISIÓN DIRECTIVA



Presidente
Castagnani, Carlos

Vicepresidente
Guiroy, Alejandro

Secretario
Muniagurria, Mariano

Tesorero
Zampana, Sergio

Vocales Titulares
Rébora, Juan Carlos
Sánchez de Bustamante, Eduardo
Flamini, Rafael
Alvado, Nancy
Casagrande, Guillermo
Martín, Enrique
Roma, Hernán

Vocales Suplentes
De Elia, Eduardo
Aramendi, Tomás
Zuza, Gabriela
Banchio, Ezequiel

Revisores de
Cuenta Titulares
Covernton, Federico
Landaburu, Roberto
Pereyra, Pedro

Revisores de
Cuenta Suplentes
Cardoso, Edgardo
Gallo, Germán

Sumario

- 6 Lo último y lo mejor del mundo en maquinarias para el campo
- 10 El trabajo de Prohuerta apunta a la calidad de vida
- 14 Cien años de lucha, esfuerzo y producción
- 20 Información de cosecha
- 22 ¿Cómo vienen los cultivos?
- 26 ¿Cuánto me van a pagar la leche?
- 28 El país de las 120 millones de toneladas



Hacete socio de la Sociedad Rural de Venado Tuerto y accedé a los beneficios que tenemos para ofrecerte.



SWISS MEDICAL
MEDICINA PRIVADA

Tarifa preferencial en todos los planes

Cuicchi Gavaglio
ASESORES EN SEGUROS

2% del premio al contratar seguro de granizo

Esteban Roque Boyle

2% gastos remate ferias mensuales en Venado Tuerto
1% en cargas al Mercado de Hacienda de Liniers

GENPRO
Genética Productiva

10% en semen convencional nacional o importado, carne o leche



Pampa
AGROVETERINARIA

5% en toda la línea Ivomec

Cargill

Consultar por beneficios exclusivos

Consultá los acuerdos y sus condiciones en
administración@ruralvenadotuerto.org.ar

Expoagro

Lo ÚLTIMO y lo MEJOR del mundo en MAQUINARIAS para el CAMPO

Expoagro sigue siendo el lugar que las empresas de excelencia eligen para mostrar sus productos, con las últimas novedades presentadas en el Farm Progress Show de Estados Unidos y Agritechnica de Alemania.

Como todos los años, las primeras marcas dirán presente en la mega muestra del sector agropecuario argentino, para presentar sus últimas novedades del 6 al 9 de marzo en Junín, Provincia de Buenos Aires. Lo último en innovación y también las promociones de cada

innovaciones en pulverización, ya sea en equipos de arrastre como autopropulsadas para Agricultura de Precisión. En lo que respecta a cosecha acercarán dos modelos que están comercializando actualmente: la Nueva MA 1370 y la MA 1475 Axial, presentadas en

Expoagro 2011 con gran suceso. En este caso, exhibirán la cosechadora Axial con innovaciones y mejoras tecnológicas, especialmente el botalón de caño redondo que permite alivianar la máquina y darle mayor robustez. También cuenta con banderilleros satelitales y algunos aspectos estéticos que le brindan un mayor atractivo a la máquina. Con respecto a los planes de financiación y promociones, como siempre, cuentan con el apoyo de bancos vinculados y la financiación de fábrica, que genera

un trato con el cliente más ameno y agradable. Este año habrá también una fuerte apuesta al mercado de los equipos usados reacondicionados y a las reparaciones de equipos de terceros.

empresa tendrán su lugar en el predio de Expoagro 2012.

Por ejemplo, como ya es habitual año tras año, Metalfor presentará en Expoagro las



Tarjeta Galicia Rural, la tarjeta que su campo necesita.

PAGUE EN
2013



Una vez más, su Tarjeta Galicia Rural,
líder en el mercado agropecuario,
le acerca los mejores beneficios de financiación para su campo.

**Durante marzo de 2012, compre en las mejores condiciones con acuerdos
a tasa 0% en estas y otras empresas líderes, y pague en 2013^(*):**



0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Siempre junto al campo.



^(*) CFT: 1,5% Consulte desde bancogalicia.com/agro todos los acuerdos y sus condiciones. Sujeto a previa aprobación comercial y cumplimiento de requisitos legales. Los plazos de los acuerdos a tasa 0% van de los 90 a los 180 días, con un Costo Financiero Total Máximo (CFT) de 1,5%. Vigencia: hasta el 31 de marzo de 2012. Las marcas que figuran aquí corresponden a sus titulares y se encuentran registradas.

También Cestari estará en Expoagro, afirmando el compromiso de la empresa con sus contratistas y con los productores usuarios de la marca. Se presentarán con su línea totalmente renovada de acoplados tolvas autodescargables, que acompaña la gran inversión realizada por el usuario en la cosechadora que haya adquirido. De esta manera, la firma brinda en sus 85 años de vida comercial, una línea totalmente renovada, acorde a las cosechadoras a las que tiene que asistir, con un servicio de mantenimiento muy simple y fácil de reacondicionar, y velocidades de descarga que no dependen de aumentar las RPM, sino de agrandar los tubos de descarga, acompañados por cajas de transmisión de mayor porte. Además la marca se diferencia por su servicio post venta, que, más allá de su simpleza, al dedicarse únicamente a este producto tiene un compromiso total y una disposición plena con el contratista rural y el productor agropecuario a la hora de trabajar. Transitando la cuarta generación, sus premisas siguen siendo la creatividad, la innovación, la competitividad, la orientación al cliente y, por supuesto, la calidad. Asimismo, Massey Ferguson presentará su familia de tractores (series MF2600, MF4200, MF6400, MF7000 y MF7100), todos ellos con la opción de piloto automático. La serie MF7000

tiene la particularidad de contar con una transmisión Dyna-6 automática, que en su modo auto drive selecciona la marcha más eficiente del tractor según la demanda del implemento y del terreno. Además cuenta con un circuito hidráulico de centro cerrado de 150 lts/ minuto. En cuanto a cosechadoras, se exhibirá la afianzada línea 90 (MF9790 y MF9690) con rotor hidrostático de mayor desempeño en condiciones difíciles de cultivo, mapeo satelital y opción de piloto automático. La línea de forrajeras Massey Ferguson fabricadas y diseñadas por Hesston (marca del mismo grupo), ya tiene 14 años en el país, lanzando modelos en Argentina conjuntamente con los lanzamientos en EEUU. Esta línea está compuesta por segadoras acondicionadoras de alta productividad y pivot central, las únicas rotoenfardadoras inteligentes del mercado y enfardadoras prismáticas estándar y gigantes. Mientras tanto, se presentará la MF96 de la línea vial, un equipo que el año pasado fue récord de ventas histórico de la marca, con una clientela basada en feedlots, consorcios camineros, corralones y municipios. Además prometen importantes novedades en cuanto a condiciones de financiación de los productos de la marca.





Por su parte, luego de haber sido premiada con el galardón Quality Crown Award - London 2011, por su eficiencia y compromiso con la calidad y la satisfacción del cliente, la firma TBH-Banfi Hnos estará presente con toda su línea de productos, y particularmente prometen algunas novedades de riego que lanzarán al mercado este año. Entre ellas se encuentran las electrobombas sumergibles, fabricadas en la planta de Balcarce y que siguen la línea de rendimiento de todos sus productos.

Gherardi e hijos también se acercará a Junín con cuatro interesantes novedades para el sector:

- 1) g-647 sembradora de granos finos air drill de 47 líneas a 21 cm, 2 trenes de siembra, abresurcos doble disco, con tolva de 10.000 litros de capacidad.
- 2) g-636 sembradora de granos gruesos air drill de 36 líneas a 35 cm, 1 tren de siembra, abresurcos doble disco, con tolva de 10.000 litros de capacidad.
- 3) g-731 sembradora de granos finos air drill de 31 líneas a 21 cm, 2 trenes de siembra, abresurcos doble disco, con tolva de 4.000 litros de capacidad.
- 4) kit de granos gruesos con dosificador neumático para sembradoras air drill.

Maria Salas
creative touch

Tel 03462 462230 - 1553 5142

Porque su EMPRESA necesita una buena IMPRESION...

TARJETAS EMPRESARIALES: Inauguraciones - Charlas - Cursos - Salutación fin de año

EN 48 HS

www.mariasalas.com.ar
info@mariasalas.com.ar

Logos for Cargill, SOLA, and Desab are also visible.

AI•BAR S.R.L.

AGROQUÍMICOS - SEMILLAS - FERTILIZANTES

TRANSPORTE - ASESORAMIENTO

COMERCIALIZACIÓN DE GRANOS

Av. Marcos Ciani 2047 - Tel. 03462 428870 - 2600 Venado Tuerto - S.F.
aibarsrl@hotmail.com.ar aibarsrl@gmail.com

Three circular images show grain, a person pouring grain, and a person working with grain.

Cristina Aisemberg

“El trabajo de PROHUERTA apunta a la CALIDAD de VIDA”

Cristina Aisemberg, técnica responsable del ProHuerta, hace un análisis del año que se fue y mira hacia el 2012 con mucho más optimismo. Afirma que hay más de 7500 huertas en todo el departamento General López y que ya dejó de ser un recurso de supervivencia para transformarse en un emprendimiento económicamente rentable.

Un intenso trabajo viene desarrollando desde hace años, y con especial predicamento a partir de la crisis de 2001, el programa ProHuerta que permitió a muchas familias lograr su sustento alimentario durante duros momentos económicos que atravesó el país.

Más allá que la situación ha cambiado para bien en la última década, el proyecto logró sostenerse en el tiempo y de hecho fue trasladado a otros países, entre ellos el siempre caótico Haití, víctima constante de crisis políticas, económicas y naturales.

Para analizar la situación del programa en la región, Conexión Rural dialogó con Cristina Aisemberg, técnica responsable del ProHuerta en el departamento General López: “En general el trabajo de ProHuerta no está a simple vista, porque las huertas están en los patios, están en las casas, están en los barrios, están en los pueblos. La realidad es que venimos trabajando muy intensamente y con mucha llegada en toda nuestra zona. El programa llega a todas las

localidades del departamento y hemos superado las 7500 a 7600 huertas que están recibiendo cada temporada su paquete de semillas”.

El programa incluye tanto las huertas familiares, como aquellas de mayor escala que llegan a vender parte de su producción “en algunos casos generando ingresos interesantes para la familia”, reconoció la funcionaria.

“En un pequeño espacio, con un poquito de tierra, sol, agua y algo de trabajo, podemos generar parte de nuestro propio alimento”.

Para favorecer el trabajo de estos huerteros que trabajan a mayor escala se organizó un sistema de ferias que en Venado Tuerto funciona todos los sábados en el predio de Belgrano y 9 de Julio. Experiencias similares se han desarrollado en Rufino y Teodelina, y en forma ocasional en el resto de las localidades del departamento.

"Hay una movilización permanente y lo que hacemos desde ProHuerta es apoyar"

"Hay una movilización permanente y lo que hacemos desde ProHuerta es apoyar, estimular, impulsar estas actividades y aportar algunos de los insumos, que son básicamente las semillas", acotó Aisemberg.

Paralelamente, todas las temporadas se entregan pollitas ponedoras y pollos camperos de muy buena calidad genética, producidos en el área avicultura del INTA Pergamino, a la vez que ProHuerta tiene en Santa Fe su propio centro de multiplicación en San Genaro donde se produce para toda la provincia.

"Nada de esto sería posible si no articuláramos con comunas y municipios de todo el departamento. La fortaleza nuestra es poder delegar y armar una gran mesa de consenso con las comunas y las municipalidades, con algunas instituciones y con los establecimientos educativos", afirmó la técnica para luego describir que "nosotros tenemos en nuestro departamento más de 90 colegios, de distintas modalidades, que hacen huerta".

En la misma línea aseguró que "la presencia de ProHuerta en las escuelas es de una potencia muy importante, porque nuestro ritmo de vida, más allá de que vivamos en una ciudad mediana o en un pueblito pequeño, es cada vez más urbano y

eso nos va alejando de los ciclos de la naturaleza, de la observación. Tener una huerta es un anclaje en lo sensorial".

A la hora de historiar el nacimiento del programa, la responsable de ProHuerta a nivel departamental recordó: "Esto nació como una propuesta de autoproducción de alimentos para resolver carencias alimentarias importantes en los 90', en épocas de crisis. La realidad es que ProHuerta apuesta fuertemente a lo que es la calidad de vida. Aprender a nutrirse, aprender a alimentarse adecuadamente, aprender a incorporar distintos productos de origen vegetal y animal a la dieta diaria. ProHuerta, definitivamente, es un programa educativo, y se asienta tratando de aportar a lo más sano y a lo elemental que tiene que ver con la calidad de vida, con la vida sana, con conocer los ciclos de la naturaleza. Esto no quiere decir que se sea fundamentalista, ni que se apunte a ser vegetariano, sino todo lo contrario. Aprender que en un pequeño espacio, con un poquito de tierra, sol, agua y algo de trabajo, podemos generar parte de nuestro propio alimento".



El mejor servicio en auxilio del Automotor.



Servicio las 24hs.
Unidad equipada con camilla hidráulica.
Máxima seguridad en traslado.
Concesionarios.
Talleres integrales.
Empresas de Asistencia.
Compañías de Seguro.
Mandatarias.
Logísticas.
Coleccionistas, etc.

Tel: (03462) 15-616120
E-Mail: gaposauxilio@gmail.com - Murphy - Sta. Fe

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría
Seguridad Social - Contratos
Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe



"El programa llega a todas las localidades del departamento y hemos superado las 7500 a 7600 huertas"



Cristina Aisemberg

Paralelamente, comentó que "cuando comenzamos nuestros grupos de trabajo eran de gente con problemas económicos importantes y mucha gente mayor que ya traía la cultura de la huerta o de la quinta. Hoy, con mucha alegría,



vemos mucha gente joven haciendo huerta, muchos matrimonios o parejas jóvenes con chicos que quieren darles a sus hijos una alimentación de calidad y que saben dónde está la diferencia. También tenemos muchos de esos jóvenes que han hecho huerta en la escuela, y entonces la educación que parece lenta, llega. Ya tenemos 20 años de trabajo de ProHuerta, entonces hay generaciones de chicos que hicieron huerta en la escuela y han llevado parte de esa capacitación, de esos aprendizajes a sus familias".

Por otra parte, la profesional destacó que la mayoría de los huerteros que integran el programa producen para el consumo propio, y una mínima parte genera un

excedente para comercializar.

Convenios adicionales tiene ProHuerta con distintas instituciones, entre ellos centros de diálisis, centros de día, escuelas laborales y especiales, "porque las huertas son un anclaje muy importante para personas que tienen alguna carencia, y el contacto con la tierra, el ser testigos y artífices de ese ciclo de vida, es muy sanador. En general nuestro programa es muy amplio, tiene una carga humanitaria muy grande, y adherimos fervientemente a ir conociendo los distintos procesos de la naturaleza de la que formamos parte. El contacto con la tierra nos enseña, nos humaniza, nos sensibiliza".

Proyectos para 2012

"Nosotros en 2012 tenemos proyectado seguir trabajando como hasta ahora. No hemos tenido ningún tipo de recorte en el aporte de los insumos básicos, y ya hace un tiempo largo que desde las áreas gubernamentales nos vienen cuidando mucho como proyecto y tenemos lo que necesitamos para trabajar", afirmó Aisemberg.



"Nada de esto sería posible si no articuláramos con comunas y municipios de todo el departamento"

"ProHuerta apuesta fuertemente a lo que es la calidad de vida"

En este marco, dejó abierta la invitación a la población para sumarse a esta propuesta inscribiéndose en las comunas y municipalidades del departamento, en el caso de Venado Tuerto a través del programa Chacras Urbanas, que depende de la Secretaría de Desarrollo Productivo de la Municipalidad.

Para terminar, la coordinadora remarcó que "Venado Tuerto es la ciudad con más huertas en toda la provincia de Santa Fe. Tenemos en Venado más de 3500 familias que retiran semillas, así es que hay toda una infraestructura y un equipo de trabajo muy importante. En cada una de las localidades articulamos, conver-

samos y trabajamos en conjunto con las autoridades y cada equipo se organiza a su manera, pero el ProHuerta es el ámbito para solicitar las semillas, y nosotros en INTA estamos

"Nosotros en 2012 tenemos proyectado seguir trabajando como hasta ahora"

dispuestos para las consultas o capacitaciones en los lugares donde nos invitan. Trabajamos muy fuertemente, no hay techo en esto, y continuamente llegan nuevas propuestas y nos vamos fortaleciendo en redes regionales, provinciales y nacionales, intercambiando experiencias y apuntando a lo que nos demande la comunidad".



REVESTIMIENTOS PLÁSTICOS . PINTURAS . PISOS

Texturas y colores que cambian tu vida

Grafiato®

SANTA FE: MIRO Venado Tuerto, SAN MIGUEL Rufino, URQUIZA Maria Teresa, CORRALON SAN MARTIN Villa Canas, TECNICA FISHERTON Rosario, PCIA CORDOBA: SAN MIGUEL Canals

Próximo remate

JUEVES 29 DE MARZO/ Anote su consignación

Representante de:

Esteban Roque Boyle

ML
MARTIN G. LALOR S.A.
CONSIGNATARIO EN LINIERS



Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865

Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar

1912 . 15 de febrero . 2012

Cien años de LUCHA, ESFUERZO y PRODUCCIÓN

La Constancia hace honor a su nombre con un siglo de historia; el 15 de febrero cumplió 100 años el establecimiento por el cual ya pasaron cinco generaciones de productores.

El pasado 15 de febrero cumplió sus primeros cien años de vida el establecimiento La Constancia, un espacio rural emblemático de la región, que haciendo honor a su nombre ha logrado sobrellevar crisis económicas, vaivenes políticos y las inclemencias del tiempo.

Los cien años comienzan a contar a partir del 15 de febrero de 1912, fecha en que la familia Gallo llegó al lugar que había adquirido un año antes.

Parte de la familia viajó en tren desde Santa Teresa, y otra en chatas tiradas por caballos en las que venía todo el mobiliario y cargamento adicional, incluida una buena dotación de leña, porque según les habían informado en esta zona de la pampa húmeda no había árboles para quemar.

"El 15 de febrero es la fecha en que la familia llega a La Constancia. Todos sus integrantes eran nacidos en Argentina, aunque los abuelos eran italianos", detalló Celso Gallo uno de los primeros propietarios del emprendimiento familiar.

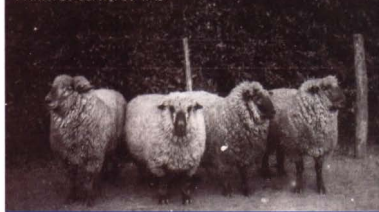
Apenas llegados al campo comenzaron con la producción de ladrillos y lo primero que se construyó fue el galpón en 1913, el baño y el lavadero, dando origen de esta manera a la próspera empresa agropecuaria.

En los primeros años de instalados en La

Constancia se sucedieron hechos de trascendencia para el país y el mundo: una gran sequía azotó ese año al país, en 1914 se inició la Primera Guerra Mundial, y el período 1923 a 1930, sin muy buenos recuerdos, marcaron el futuro del emprendimiento.

Este marco histórico obligó a los Gallo a demorar las intenciones de progreso, y las comodidades familiares pasaron a un segundo plano. Así fue que durante años la familia vivió en un rancharío tipo "chorizo" de barro y paja, asentados sobre

Primeros carneros 1915



hilos de alambre, mientras que los cereales y equipos ocuparon el galpón. En estas condiciones vivieron hasta 1919, año en que pudieron terminar la construcción de la casa principal, que había comenzado en septiembre de 1918.

La diversidad era una característica particular de la actividad productiva de La Constancia: “En el campo se hacía fundamentalmente agricultura, pero también había ganadería, porque siempre tuvimos hacienda, además de criar aves”, recordó Celso.

En La Constancia habitaron varias generaciones, entre ellos los bisabuelos, abuelos y padres de Celso Gallo, Don Antonio Mariano Gallo y Clementina Airasca, quienes tomaron la posta junto a sus hijos, Celso, Delmo y Mario, para mantener viva la llama encendida en 1912.

El 16 de julio de 1928 Don Antonio F. Gallo y su familia se trasladan a Venado Tuerto y queda en el campo Antonio Mariano Gallo y su familia.

Celso Gallo: “El 15 de febrero de 1912 es la fecha en que la familia llega a La Constancia. Todos sus integrantes eran nacidos en Argentina, aunque los abuelos eran italianos”

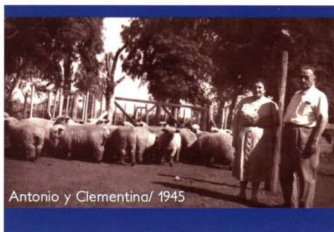
LA LLEGADA DE LOS GALLO A LA ARGENTINA

La llegada de los primeros integrantes de la familia Gallo al país se produjo en 1870, luego de algunos inconvenientes que marcan a las claras la férrea determinación que guiaba a los inmigrantes que se animaron a cruzar el océano para iniciar una nueva vida en las Américas.

Don Antonio Filiberto Gallo nació en Scarnafigi Cuneo Italia, el 15 de junio de 1867. A los 17 años emprendió viaje hacia la Argentina.

“Mi abuelo Antonio llegó en un barco a vapor a

Celso Gallo: “El abuelo le compraba a los vecinos que tenían poca majada, llenaba un camión y lo mandaba para Avellaneda, donde estaba el Mercado de Concentración Ovina”



Antonio y Clementina/ 1945

Montevideo, allí estuvo cerca de un mes en cuarentena y después lo mandaron de vuelta a Italia, sin poder desembarcar, porque decían que en el barco había fiebre amarilla. Después, no se sabe exactamente cómo, mi abuelo volvió a embarcar, aparentemente como polizonte, y allá por 1870 llegó a la Argentina”, recordó Celso.

Primero trabajó en el puerto y de ayudante en un hotel. Un tiempo después vinieron sus padres y hermanos y se instalaron en una chacra en la provincia de Buenos Aires, en la zona de San Antonio de Areco.

Se casó con Doña Constancia Antonia María Mireto, con quien tuvieron siete hijos, dos varones y cinco mujeres, entre ellos Antonio Mariano.

“Cuando juntó unos pesos alquiló un campito en la zona de capitán Sarmiento, para luego trasladarse a Santa Teresa, en Santa Fe. Después un tío que vivía en Santa Isabel le comentó que por esa zona vendían campos fraccionados, y así fue como el abuelo compró 160 has que fueron la base de La Constancia”, comentó Don Celso, con la vista en el horizonte, debajo de uno de los árboles que enmarcan el parque del establecimiento.





“El talento es el hombre en libertad,
nace en cualquier persona que se sienta
capaz de volar con sus ideas”.

Luis Alberto Spinetta (1950 – 2012)



AÑOS DE VIDA



NOS ACOMPAÑAN EN ESTE MOMENTO ESPECIAL
LAS SIGUIENTES EMPRESAS E INSTITUCIONES

Morguen
vivero

DISTRIBUIDORA
BAUDRACCO S.A.

Esteban Roque Boyle
Representante de
ML
MARTIN G. LAJOL S.A.
CONDICIONADOR EN LINEA

AI-BAR S.R.L.

AGROQUÍMICOS - SEMILLAS - FERTILIZANTES
TRANSPORTE - ASESORAMIENTO
COMERCIALIZACIÓN DE GRANOS

BATERIAS
TICAR

RC
ROMA
Combustibles

CONSULTORES
ASOCIADOS

mecan s.a.
DISTRIBUIDOR OFICIAL

AGROAEREO
Empresa de Insumos y Servicios para el Campo
53 años junto al Campo

R
Ferretería Agropecuaria

EC
CHAPUY CEREALES S.A.



Pampa
AGROVETERINARIA

SILTEC



mut
Venado Tuerto
Gobierno de la Ciudad.

SALUDAN EN ESTE CENTENARIO

Sr. Darío Mascioli
Diputado Provincial

Sr. Maximiliano Pullaro
Diputado Provincial

Sr. Lisandro Enrico
Senador Provincial

LA PARTICIPACIÓN EN LA SOCIEDAD RURAL

La familia Gallo fue partícipe y parte del desarrollo de las comunidades de la región. Para mencionar algunos de los hechos relevantes, Don Celso recuerda la creación del Club Recreativo Sportivo Sol de Mayo, de la escuela rural de Runciman, de la Sociedad Rural Venado Tuerto, todos emprendimientos de vital importancia social para la zona.

Con los recuerdos frescos, como si sus cansadas retinas estuviesen reviviendo la historia, Celso Gallo comenta que “en alguna revista por ahí”, hay una foto en la que “estamos con mi abuelo, mi papá y yo, que tenía cerca de diez años, en el Parque Español para la fundación de la Sociedad Rural. Yo

estuve en la fundación que fue el 25 de abril de 1937”. Tanto Antonio Mariano, como sus hijos formaron parte de las Comisiones Directivas y presidieron la institución. En la actualidad los bisnietos continúan por ese camino, Luis es presidente del Ateneo Juvenil y Germán integra la Comisión Directiva actual de la Sociedad Rural.

El veterano productor se toma su tiempo para detallar que los primeros concursos de la Rural fueron de producción de cereales, luego se sumaron las aves, los laneros y los concursos de novillos gordos: “Nosotros somos los únicos productores que hemos estado durante los 75 años de la Rural”, destaca con orgullo el empresario rural.

LAS NUEVAS GENERACIONES

Roberto Gallo tiene el honor de haber sido el primer integrante de las nuevas generaciones (primer nieto de Antonio, y primero de los hijos de los tres hermanos, Celso, Delmo y Mario) que tuvo la posibilidad de sumarse a la actividad productiva de La Constancia.

“Yo viví la época en que se cosechaba todo en bolsa. Viví las primeras veces en que se llevaron carneros a la exposición, con todas las lanas largas y la inexperiencia de aquel momento en el proceso de prepararlos. Acompañaba mucho a Mario, que entonces era el encargado de la cabaña. Me acuerdo que la abuela Clementina nos daba de comer a la noche y al mediodía a 16 personas”, rememora Roberto.

Durante esos años también era común la contratación de trabajadores golondrina, principalmente santiagueños, que trabajaban en la juntada del maíz y que se movilizaban en tren, y desde la zona se enganchaba un vagón para llevarlos hasta Rosario, donde realizaban el trasbordo para regresar a sus pagos.

La ampliación de la familia llevó a que en un momento determinado se produjera la disolución de la sociedad madre Antonio M. Gallo e Hijos, que luego pasó a llamarse Hijos de Antonio Gallo, hasta que finalmente el establecimiento se dividió entre los tres hermanos.

De la mano de Roberto, La Constancia comenzó a lograr trascendencia nacional a partir de la participación en las exposiciones organizadas por la Sociedad Rural Argentina en Palermo, y en la actualidad presenta sus animales en doce muestras del interior del país.

Por si le faltaran actividades productivas que encarar, La Constancia también decidió incursionar en el turismo rural, veta que comenzó a explotar hace 38 años con la visita de productores de todo el planeta, y desde hace 19 años se hizo extensivo el emprendimiento de agroturismo a toda la población.

De esta forma, en el presente en la estancia se realizan tanto campamentos juveniles, como fiestas familiares, reuniones empresarias y charlas.

Luis Gallo: “Con German somos la quinta generación y nos quedamos en La Constancia porque la estancia pasó un muy mal momento y estuvo a punto de desaparecer”

LA QUINTA GENERACIÓN

Luis Gallo forma parte de la quinta generación de la familia que administra La Constancia desde 1912: "Con Germán somos la quinta generación y en su momento decidimos quedarnos en La Constancia, la estancia pasó un muy mal momento y estuvo a punto de desaparecer. Entonces cuando salimos de la secundaria decidimos jugar nos acá. Además, para mí es una pasión trabajar con las ovejas, y espero que sea así para el resto de mi vida".

Con especial cuidado se refirió Luis a la importancia que tiene para los actuales administradores el ejemplo de las cinco generaciones anteriores que tuvieron el mando, y prueba de ello es la repuntada que logró el establecimiento después de la crisis.

Y en ese renacimiento mucho tiene que ver el incentivo de participar cada año de las exposiciones, especialmente la rural porteña: "Dentro de lo que es la cabaña, si bien hay muchos negocios paralelos, nosotros trabajamos para Palermo. Cuando termina la exposición y tomas la ruta 8 ya venís pensando en los animales nacidos para volver al año siguiente. Nosotros seguimos trabajando día a día, con el incentivo de que esto es nuestro, y con la pasión que es necesaria para llevarlo adelante. Acá trabaja toda la familia y por eso es primordial el trabajo en grupo".

A su turno, Germán se mostró orgulloso "por formar parte de La Constancia y poder participar de este festejo de los cien años. Cuando empezamos era como estar metido en un pozo, donde no veíamos cuántos escalones teníamos que subir para salir, pero la lucha del día a día, y el meterle para adelante nos permitió resurgir. Por eso estos cien años son el reflejo de lo que mamamos desde chicos, y el ejemplo de cinco generaciones que jamás bajaron los brazos", y remató con un especial agradecimiento a todos los integrantes de la familia y a los amigos que nos acompañaron y siguen haciéndolo en este camino. 🇨🇱

LA HACIENDA LANAR

Una de las principales actividades desarrolladas en La Constancia en esos primeros años fue el acopio de ovejas que luego eran enviadas a Avellaneda: "El abuelo le compraba a los vecinos que tenían poca majada, llenaba un camión y lo mandaba para Avellaneda, donde estaba el Mercado de Concentración Ovina".

El primer plantel ovino llegó al establecimiento el 25 de abril de 1945, y estaba integrado por 15 borregos Hampshire Down P.P.C. de Cabaña "la Granja" de Holmberg de Don José R. Nievas, según el relato de Celso. Luego en la Exposición del mismo año en Sociedad Rural Venado Tuerto compraron de la misma cabaña un borrego de pedigrí, completando de esta manera la base del plantel.

En la Exposición del '48 de la Sociedad Rural local se presentaron los dos primeros borregos de La Constancia y obtuvieron una mención y un primer premio campeón.

Así se llega hasta el día de hoy donde Cabaña La Constancia continúa presentando animales de primer nivel, en todas las Exposiciones de relevancia. Don Celso es quien se encargó de remarcar, en una clara declaración de principios, que "en La Constancia siempre hubo ovejas, y siempre va a haber".



Rosario 1984



Palermo 1990



Palermo 1992

Economía

Información de COSECHA

Una masa de casi 3000 productores agropecuarios anualmente reciben en sus domicilios fiscales una nota de la AFIP donde deben informar la fecha de recolección de la cosecha gruesa.- Esto ha generado en varias oportunidades confusión entre los productores y por ello queremos aclarar algunos conceptos al respecto, para que no se generalice una preocupación:

1/ ¿Quiénes son los obligados a otorgar dicha información?

- Solamente aquellos productores agropecuarios a los cuales expresamente el Fisco Nacional se los haya solicitado y dentro de las 48 horas antes de comenzar la cosecha, ya que el requerimiento no tiene el carácter de masivo

2/ ¿Por qué medios?

- Por nota o mail y ante cualquier cambio también podría informarse hasta telefónicamente, ya que sabemos que al tratarse de activos biológicos, diversos acontecimientos pueden hacer variar dichas fechas enunciadas

3/ ¿Qué sucede cuando el productor posee más de un inmueble rural?

- Debe proceder a comunicar cuando comenzará la cosecha en el primer predio y posteriormente acordará con los inspectores.-

4/ ¿Qué datos son requeridos por la AFIP en las mismas?

- La fecha y hora en que se realizará la cosecha de la superficie sembrada-campaña 2010/2011,-

- La duración aproximada de la recolección,

- Localización de cada predio (coordenadas de latitud y longitud en grados, minutos y segundos)

- El número de partida inmobiliaria,

- Si utiliza maquinaria propia,

- Si utiliza maquinaria de terceros, informando en este caso razón social o nombre y apellido y CUIT del prestador del servicio de cosecha.

5/ ¿Siempre se deben contestar las mismas?

- Es de fundamental importancia dar respuesta en consonancia con la realidad de los hechos.- Ante cualquier cambio (llámese inclemencias climáticas, demora de la máquina que debe entrar en el inmueble del productor, falta de condiciones propicias para el inicio de la cosecha, entre otros) se puede volver a informar el cambio de fecha, ya que puede diferir la realidad de la cosecha con las expectativas del productor.- Además recordemos que dadas las condiciones de tratarse de activos biológicos y expuestos a factores climáticos puede haber un sinnúmero de situaciones que pueden hacer posponer las fechas establecidas en primera instancia como ideales para cosechar.-

Debe considerarse que el contribuyente tiene un deber de colaboración con el Fisco Nacional y consecuentemente debe dar respuesta a este tipo de requerimientos

6/ ¿Cuál es la función del inspector que se apersonara en el establecimiento rural?

a- Control de quintales producidos por hectárea

b- Control de la masa de empleados que trabajarán en la cosecha y su correspondiente inscripción

c- Control de la documentación de transporte del grano

d- Condiciones generales de los cultivos

e- Determinación exacta del inmueble rural

f- Y cuestiones que tengan estrecha vinculación con los rendimientos, documentación y personal entre otros.

Dres. CP.: Alfredo Brunotti - Ana Delrío - Lidia Giovannoni-Nestor Lazzaretti - Teresa Stafforte- (Integrantes de CIPDA- Centro Integración Profesional para el Desarrollo Agroalimentario), especial para Conexión Rural

El campo revive su experiencia máxima



En Expoagro 2012 encontrarás lo más avanzado en genética de semillas, la tecnología en maquinaria a través de la muestra dinámica, cientos de expositores, conferencias entre miles de novedades a las que podrás acceder sólo con venir.




Expoagro

DEL MARTES 6 AL VIERNES 9 DE MARZO
Junín - Provincia de Buenos Aires
Ruta 65, a 1200 m del cruce con la Ruta Nacional 188

www.expoagro.com.ar

¿Cómo vienen los CULTIVOS?

Las lluvias de febrero trajeron algo de alivio al maíz y la soja en la zona núcleo. La mayor preocupación es la pérdida del maíz y no se esperan mas de 60 quintales por hectárea.

Cumpliendo casi al pie de la letra con lo pronosticado durante gran parte del año pasado, la sequía se hizo sentir en gran parte del país, y la pampa húmeda no fue la excepción a la regla.

De hecho durante diciembre y enero, los escasos chaparrones caídos no lograron cubrir las necesidades hídricas del maíz y la soja.

De todas formas, las lluvias caídas en los primeros días de febrero en la denominada zona núcleo de los cultivos de soja, trigo y maíz, "mejoraron notablemente" la situación de los mismos, según informó la Bolsa de Comercio de Rosario.

De acuerdo al último informe elaborado por la Guía Estratégica para el Agro (GEA), las lluvias arrojaron montos significativos en casi toda la zona núcleo, con un máximo de 130,4 milímetros en General Pinto, en la provincia de Buenos Aires, seguida por Rosario, en Santa Fe, con 100,4 milímetros.

"Estas lluvias son más que bienvenidas", destacó Cristian Russo, de GEA, quien precisó que "estábamos con los cultivos de soja más avanzados en pleno periodo crítico, y estas lluvias generalizadas de 50 o 60 milímetros por primera vez cubriendo toda el área núcleo, van a tener una importancia fundamental".



Russo estimó que el nivel de lluvia registrado el 7 de febrero "será más que favorable" para los cultivos, porque afirmó que "hasta ahora se venía hablando de posibles pérdidas importantes y esto limita esa probabilidad".



"Estábamos en una situación entre regular y mala y ahora nos alejamos de esa situación, e inclusive de 2009", cuando la sequía ocasionó la peor cosecha de la década, indicó el experto.

Según el informe de GEA, titulado "¿Chau sequía?", con los últimos valores "se recompone la



humedad en los perfiles en la mayor parte del área núcleo".

"Indudablemente, las perspectivas para el cultivo de soja mejoran significativamente luego de estos montos, sobre todo para los sembrados que se encontraban en mejores condiciones con anterioridad a las lluvias", concluyó el análisis.



Antes de las lluvias

“En diciembre y enero sólo se dieron lluvias aisladas, con acumulados de 50 milímetros pero, lamentablemente, tampoco fue algo regional, porque alcanzó a cubrir la mitad del departamento General López. Fue un sector muy reducido de la zona núcleo que nosotros estamos monitoreando para el cultivo el que recibió estas lluvias”, resumió Russo.

En este marco, el investigador comentó que diciembre fue muy crítico en cuanto a lluvias, y

enero no trajo el agua que los cultivos necesitaban para mejorar su condición.

Antes de las lluvias de febrero el peor foco de sequías estaba ubicado en el sur de Córdoba.

A partir de las consultas que se realizaron en los primeros días de febrero en distintos puntos de la zona núcleo, el nivel de pérdidas en soja estaba, en ese momento, rondando entre el 20 y el 40 por ciento. “Tenemos que esperar lo que ocurra en los próximos días, pero en los ciclos cortos la recuperación va a ser complicada.



PACCACARP S.R.L.

CARPINTERÍA DE MADERA Y P.V.C.

Aberturas de PVC, el límite perfecto entre interior y exterior



Alma de acero
Estructura interna de
cámaras aislantes y
sistema de burletes de
alta eficiencia térmica y
mecánica



Texturas y colores
únicos, foliados de
alta duración
100 % libres de
mantenimiento



La más alta tecnología
en herrajes de alta
calidad y durabilidad



- Excelente aislamiento térmico (frío-calor).
- Reducción del consumo energético (electricidad-gas).
- Máxima resistencia a la intemperie.
- Libre mantenimiento.
- Renovamos aberturas SIN ROMPER.
- Amplia gama de colores.

López 451 - Venado Tuerto (2600), Santa Fe - Telefax: 03462 - 425451
paccacarp@powervt.com.ar - www.paccacarp.com.ar



Ya estamos hablando de pérdidas que serán imposibles de remontar”, comentó el técnico en los primeros días de febrero. En cuanto al maíz, informó que “los rendimientos en la zona núcleo van a estar rondando los 60 quintales. Esta es una primera proyección y estamos comenzando a ajustar estos resultados, pero es un número inferior al que estábamos dando para lo que es el maíz a nivel nacional. Diciembre fue un mes muy fuerte en cuanto a la sequía y eso pegó de lleno en la zona núcleo, y los maíces han sufrido mucho. Los números que nos dan los técnicos son terribles”.

Russo evitó emitir una opinión sobre las condiciones que enfrentarán los cultivos en las próximas semanas, alegando que “los modelos meteorológicos en estas condiciones no son muy fiables, y entonces es difícil hablar de una mejora o un empeoramiento de las condiciones”.

A nivel nacional se habrían sembrado alrededor de 18,5 millones de hectáreas con soja, de las cuales 5,5 millones pertenecerían a la zona núcleo, en tanto que habría 4,5 millones de hectáreas sembradas con maíz, 1 millón en la región núcleo.

Sequía y plagas

“En la zona núcleo los productores están

luchando con las plagas, como bolillera y trips, que son todas plagas que tienen que ver con la falta de agua. Hay productores que ya nos están hablando de lotes en los que han hecho hasta cuatro aplicaciones contra insectos. Este es un problema enorme que hoy están enfrentando los productores”, afirmó Russo.

Campaña triguera

Si bien los productores todavía tienen problemas puntuales que resolver con el maíz y la soja, la futura campaña triguera ya forma parte de la



planificación y los comentarios no son demasiado alentadores: “Se está hablando de que hay un descontento con el trigo por la cuestión de la comercialización. Habría que ver cómo influye el nuevo diagrama, pero ya se está hablando mucho de buscarle alternativas al trigo con otros cultivos de invierno. Se está hablando mucho de cebada, lentejas y arvejas. El trigo tuvo una buena campaña en cuanto a rendimientos, pero creo que esto se va a revertir y probablemente haya algún tipo de cambio a la hora de pensar en repetir la misma cantidad de hectáreas de trigo”.



El técnico también ofreció datos sobre la última cosecha fina: "Estuvimos haciendo un trabajo con imágenes satelitales que nos da la idea de que lo que se sembró fue mucho más que lo que estábamos pensando. Estamos hablando que en la región núcleo hay un hectareaje cercano a las 800 mil hectáreas de trigo y los rendimientos estuvieron en el orden de los 30 quintales por

hectárea. Ha sido un año bueno y el volumen total rondó los 13,5 millones de toneladas, más que nada por el aumento que se dio en la superficie sembrada, porque de las 4,5 millones de hectáreas a nivel nacional que se habló originalmente, ahora estamos pasando a 4,8 millones. Se sembró más que lo que en un principio se pudo relevar", concluyó Russo. 

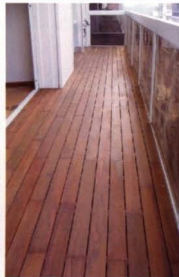


SMART FARMING

El mundo del agro está hablando de esto. Nosotros lo estamos poniendo en práctica.

claas.com

Agente de venta en Venado Tuerto: Christoph Luis Darfeld 0341 15 324 2360 / darfeld@poever.com

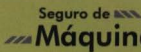
PATAGONIA FLOORING & DECKS

PISOS DE MADERA PREFINISHED
DECKS - ESCALERAS

miro®

AGENTE OFICIAL EN VENADO TUERTO Y ZONA

WWW.JOSEMIRO.COM.AR

Seguro de  **Máquinas Agrícolas**

Obtenga sin costos sus permisos de vialidad

COOPERACION SEGUROS
COOPERACION MUTUAL PATRONAL SMSC



Casa Central: 25 de Mayo 530 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado - Tuerto (Santa Fe)
E-mail: info@cooperacionseguros.com.ar Website: www.cooperacionseguros.com.ar

¿Cuánto me van a pagar la LECHE?

Por: Ing. Agr. Eduardo García Maritano, presidente de PLASSACO.
Especial para Conexión Rural

La incertidumbre, sobre el precio de la leche que el productor "entrega" diariamente es de tan vieja data que para muchos productores (y para la industria ni dudarlo) es una condición "natural" propia de este negocio.

El enorme esfuerzo que, el productor realiza para lograr más y mejor leche, utilizando toda la tecnología disponible en el país, y buscando la última novedad productiva que esté dando vuelta por el mundo, contrasta con el escaso interés que pone en la búsqueda de mejores reglas de juego comerciales, mejores marcos transaccionales.

Es curioso porque si le preguntamos a un productor si es importante el precio que cobra por su leche para definir la marcha de su negocio sin duda le va a contestar que... es fundamental !!! Pero si a continuación le preguntamos que acciones cree, que son necesarias para que ese precio sea transparente y surja de mecanismos equitativos, se escucha una exclamación, que se repite con mucha frecuencia y resignación ..."y siempre fue así"!!!!

¿Debe seguir siendo así?

El precio de la leche cruda se tracciona desde la demanda de productos lácteos.

La demanda de productos lácteos no siempre es acompañada con la oferta de leche cruda necesaria en tiempo y cantidad, esa descoordinación crea tensiones de precios de la

leche al productor, tanto a la suba como a la baja.

El desafío es, establecer mecanismos de mercado que hagan que el precio surja transparente para todos los integrantes de la cadena y no se generen situaciones de dominancia de un eslabón sobre el otro, capturando el más informado la renta del más desinformado.

La ausencia de un mercado institucionalizado en lechería, que significa tener reglas de juego transaccionales (como ocurre en granos o ganado), nos ponen siempre en la misma situación de incertidumbre, cuando se producen las fluctuaciones de precio.

Seguimos sin tener mínimas reglas transaccionales, que son fundamentales para ensayar soluciones más duraderas y equitativas al problema de... ¿cuánto vale mi leche??.



- 1-Saber que se transacciona (leche? qué leche, sólidos? qué sólidos)
- 2-Medición objetiva e imparcial y arbitrable de lo que vendemos.
- 3-Precio cierto (el precio que expresa el mercado, si no se sabe lo que se compra o se vende, le puedo poner un precio justo?).
- 4- Bajo qué reglas transaccionamos, (compra-venta, consignación, abastecimiento).
- 5-Cómo se dirimen conflictos (si no se cumple lo pactado, precio, calidad, plazo, quién arbitra? una Cámara Arbitral, la Presidenta, la Suprema Corte de Justicia?).

Si no tenemos solucionada la micro economía de la transacción la cadena no se forma, esto es porque lo que une los eslabones de la cadena es la transacción, si ésta no está balanceada entre comprador y vendedor ,(que es cuando se dan los

5 puntos antes enunciados) la tensión es permanente:

Si estas cosas no están presentes en un mercado, no hay transacción es "entrega" y el reclamo por el precio de la leche que logra el productor se convierte en un letanía, sin posibilidad de solución.

La puesta en marcha de la liquidación única universal y obligatoria sin duda fue un paso en ese sentido, pero por falta de preocupación y reclamo de la producción se ha transformado en un formato único de liquidación (todas las usinas facturan con un facturero semejante, pero seguimos sin tener un estándar).

Cambiar esta situación está en manos del productor, para esto tiene que darle más importancia a las cuestiones comerciales poniéndolas al mismo nivel de importancia que las cuestiones productivas. 

SE VIENE LA NUEVA SOJA SRM

SRM 3300

SRM 4370

SRM 5001

Lo dice la **RECISO** con sus resultados, y lo dicen los productores que la sembraron. El programa de investigación y desarrollo de Sursem que lanzó el trigo Nogal y los maíces 566, a los máximos estándares de rinde y calidad, está dando sus frutos en SOJA. SRM tu próxima soja.



ROUNDUP READY SOJA Y SU CORRESPONDIENTE LOGO,
SON MARCAS REGISTRADAS DE TITULARIDAD MONSANTO
TECHNOLOGY LLC.



www.sursem.com.ar
0800-999-SURSEM (7877)

12 de octubre 568 - (2600) Venado Tuerto
Tel: 03462 646789 / 646791



EMPORIO AGRO
LOS GÓRDO

Infraestructura

El PAÍS de las 120 MILLONES de toneladas.

Por: Miguel Angel Cacciurri, Ingeniero Agrónomo, Mat. Prof.: 40-175.

Ciasfe IV. E-mail: mc-agro@powervt.com.ar. Especial para Conexión Rural

Muchos dirigentes hablan de la posibilidad de producir 120 millones de toneladas de cereal, o aún más, siempre y cuando haya créditos, políticas de Estado y condiciones climáticas que lo permitan. Pero haciendo un análisis más amplio se necesita algo más que eso. Es fundamental un diseño de una red vial y ferroviaria que permita mover no solo las toneladas de cereal sino también la provisión de insumos para dicha producción.

Durante el conflicto del campo, fundamentalmente, se ha escuchado a muchos dirigentes ruralistas y también políticos en general, decir que nuestro país está en condiciones de producir 120 o 150 millones de toneladas de cereal siempre y cuando el Estado Nacional aplique políticas que apoyen a la producción, con créditos a tasas bajas y mercados transparentes. De hecho es una realidad más que cierta. Agroecológicamente hablando, nuestro país tiene condiciones excepcionales para la producción agropecuaria. En estas últimas campañas se produjeron casi 100 millones de

toneladas con el aporte de los productores agropecuarios, ingenieros agrónomos, empresas y comercios proveedores de insumos como también entidades bancarias, que desde hace unos años están cada vez más incorporados al sector agropecuario con sus planes de financiación mediante las tarjetas agropecuarias y otras herramientas financieras.

Teniendo en cuenta que la variable climática estaría del lado de la producción, (no como esta campaña), la manera más simple de aumentar la producción sería cambiar algunas hectáreas de soja por maíz, de esta manera pasaríamos de producir 3 tons/ha de soja a 9 tons/ha de maíz. Esto significa que podríamos producir 6 tons más por hectárea simplemente con un cambio de cultivo. Si llevamos este número a nivel nacional y de las 18 millones de hectáreas de soja, unas 4 millones de hectáreas las cambiamos por maíz, aumentaríamos la producción en 24 millones de toneladas. Así casi estaríamos de una campaña para la otra en 120 millones de toneladas.





clasificados

Un espacio gratuito
para encontrar
todo lo que el campo
y la ciudad necesita



www.conexionrural.com

www.conexionrural.com



CONEXION RURAL

Seguimos buscando caminos para mantenernos comunicados

www.conexionrural.com



STIHL

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar



Parece muy simple, de hecho muchos lotes de soja, vienen con monocultivo desde hace tres, cuatro o más años y es necesaria la incorporación de una gramínea a la rotación por los inconvenientes que se ven con el control de las distintas plagas y la productividad misma del lote.

¿Qué más estaría haciendo falta para poder llegar a estos números de producción?

Para poder llegar a estos valores de producción lo principal es contar con la provisión de insumos, algo fundamental. Haciendo algunos números simples lo primero es contar con 4 millones de bolsas de semillas más de maíz, algo básico y elemental. A esto le siguen algunos agroquímicos, unas 600.000 tons de fertilizantes nitrogenados, (urea básicamente) y otro tanto de fertilizantes fosfatados, (fosfato di y monoamónico). Para dar una idea de tamaño estamos hablando de 20 barcos de fertilizantes nitrogenados y otros 20 barcos más de fosfatados.

Hasta aquí todo esto se consigue con el aporte de las empresas proveedoras de insumos y con los semilleros que en la medida que aumente la demanda de insumos en general siempre encuentran la manera de satisfacer la misma.

El cuello de botella viene con la cosecha. El aumento de la producción en 24 millones de tons de maíz, implica que es necesario movilizar hacia los puertos todo ese cereal, teniendo en cuenta que este excedente se va a destinar a la exportación y el consumo interno va a cubrirse con lo que ya se viene produciendo y que para transportarla utilizamos el flete de camión que cada uno puede cargar 29 toneladas aproximadamente, lo cual implicaría que se debería disponer de 827.000 viajes de camiones hacia los puertos para poder llevar esta producción y así ser exportada.

Si tenemos en cuenta que de los 365 días del año tenemos 54 domingos y 20 feriados aproximadamente, nos quedan 290 días de trabajo, en los cuales los transportistas deberán

llevar las 24 millones de tons producidas. Siguiendo con la regla de tres implicaría que sobre las rutas argentinas que van hacia los puertos deberían viajar 2850 camiones por día, (equivalentes a un camión cada 30 segundos). Si cada camión consume 140 lts de gasoil para hacer un viaje de 200 km, estamos hablando de un aumento de la demanda de combustible de 400.000 lts por día en las estaciones de servicio de la región agrícola del país.

¿Se imaginan lo que sería viajar desde nuestra localidad hacia Rosario en las rutas que hoy tenemos y produciendo 120 millones de toneladas? Una misión verdaderamente IMPOSIBLE.

Parte de esto podemos reemplazarlo con el transporte por trenes, una solución muy rápida y efectiva, no solo por la practicidad sino también por su menor impacto ambiental en relación al flete de camión. Lamentablemente la red ferroviaria, también pasa por la misma situación que la red vial.

Las cuentas son simples, si se aumenta la producción hay que moverla de alguna manera para poder exportarla. Es aquí donde se genera el inconveniente más difícil de sortear: LA INFRAESTRUCTURA DISPONIBLE. Es evidente que no sólo necesitamos del clima, la tecnología y de los insumos para aumentar la producción. La falta de una red vial y ferroviaria acorde al crecimiento del país, hace casi imposible pensar en que se puede llegar a manejar semejante crecimiento en la producción granaria. Es necesario, y podríamos decir indispensable, que cualquier política de crecimiento y de aumento de la producción debe acompañarse de una mejora sustancial de la red vial y de los servicios que esto implica (combustibles, autopartes, camiones disponibles, etc). Esta materia pendiente debe ser resuelta cuanto antes, con un sentido amplio, dejando de lado los intereses sectoriales o zonales, ya que el beneficio no sólo es para la producción agropecuaria, sino para toda la sociedad.



Fundada en 1939

ESCRIBANÍA LÓPEZ SAUQUÉ

Escribano

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229



Pellegrini 724 - Telefax (03462) 429213 y rotativas - E-mail: lopezsauque@powervt.com.ar - S2600INR Venado Tuerto - Santa Fe

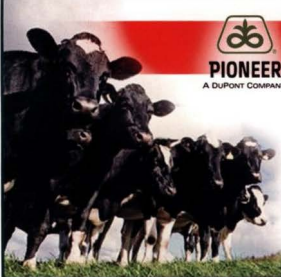


ESTUDIO AGRONÓMICO

Roberto Boyle y Asociados S.A.

*Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
*Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"
Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Telefax: 03462-423945
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
E-mail: boyleyasoc@waycom.com.ar - www.boyleyasoc.com.ar - www.robertoboyleyasoc.com.ar



PIONEER
A DUPONT COMPANY



Pampa
AGROVETERINARIA

Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto - Telefax (03462) 420176 / 436936

www.pampagroveterinaria.com.ar - info@pampagroveterinaria.com.ar

Sr. Productor Agropecuario:

La producción agropecuaria moderna exige de un marcado profesionalismo. Cuando contrate a un ingeniero agrónomo asegúrese que esté matriculado y habilitado.

No es más caro y es mas seguro.



Es un consejo del
**COLEGIO DE
INGENIEROS AGRÓNOMOS**
Provincia de Santa Fe - Ley 10.780

Brown 425 - 03462-431897 - www.ciasfe4.org.ar - Vdo. Tto.



CO-INOCULACIÓN

CKC[®] SOJA
Liquid



RHIZOFLO
premium
soja

ALTA
TECNOLOGÍA
PARA UN
RENDIMIENTO
SUPERIOR

- Potencia la fertilización química
- Mejor respuesta a distintos factores de stress
- Aumenta la eficiencia de agua y nutrientes
- Estimula el crecimiento de las plantas (pgpr)



Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) - C.A.B.A.
Tel /Fax (011) 4941-5777 (rotativas) - e-mail: ckc@ckc.com.ar
Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) - C.A.B.A.
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA CASTELAR

www.ckc.com.ar