



LAS PENAS SON DE NOSOTROS, LAS VAQUITAS...

El sector cárnico atraviesa otra crisis. Venado Tuerto padece esa situación con el posible cierre del frigorífico Swift JBS. A la sequía se le suma, la falta de stock, el cierre de las exportaciones, y por ende el cese de la actividad frigorífica. Analizan estos temas Ignacio Iriarte, director de Informe Ganadero, y Luis Moreno, productor y presidente de APROCARSA.

Línea de protección para el cultivo de soja



Más plantas, más sanas
y más rápido



Rápida desecación.
Adelanta la cosecha.



Arranque protegido.



La evolución del glifosato.



Asegura el mayor período de control
para las enfermedades
de fin de ciclo (EFC) y Roya.



La perfecta combinación para el
control de enfermedades en soja.



Máxima residualidad
que ahorra aplicaciones.



Mucho más que volteo.



El mejor insecticida
con la más alta tecnología.

DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

53 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar

No te pierdas la última oportunidad del verano.

¡Gran rebaja!

LIQUIDACIÓN
fin de temporada

¡Aprovecha las promos con tarjetas!

50% 40% 30% 20%



Más verano. Más shopping para vos.



INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro Centro de
Investigación y Producción de Inoculantes.



TBP[®]

EL SISTEMA
BIOTECNOLÓGICO
QUE POTENCIA
EL RINDE
DE SU SOJA

La formulación **TBP** se aplica a todas las
presentaciones de Inoculantes
Barenbrug Palaversich.

Consultar por
presentaciones **Premium**
con fungicida Metalaxil-M



BARENBRUG

PALAVERSICH

Investigación en semillas y microbiología

Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio
www.inoculantespalaversich.com



Generando espacios de encuentro entre el campo y Usted

● conexión rural revista

● www.conexionrural.com.ar

● www.conexionrural.com.ar/clasificados

● conexión rural radio AM LT29. sábados 12hs

6 años comunicándonos

Suscribase a nuestro newsletter/
noticias@conexionrural.com

CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de la
Sociedad Rural de Venado Tuerto

PROPIETARIA

Gisela Y. Gace

DIRECTOR

Lic. Mariana Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar

REDACTOR

Pablo Salinas
Gisela Gace

COLABORACIÓN

Ing. Agr. Miguel A. Cacciurri
Dra. CP. Ana Amalia Delrío
Centro de Integración Profesional para
el Desarrollo Agroalimentario
Ingeniero Alberto Morelli
Lic. Tomas Luders

ARTE Y DISEÑO

Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN

Borsellino Impresos

FOTOGRAFÍA

Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN

San Martín 1450
Venado Tuerto. Sta. Fe
03462 15672788/ 03462 461360
Conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la
opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la
Dirección.

Se autoriza la reproducción total o parcial siempre
que se cite la fuente.

COMISIÓN DIRECTIVA



Presidente
Castagnani, Carlos

Vicepresidente
Guiroy, Alejandro

Secretario
Muniagurria, Mariano

Tesorero
Zampana, Sergio

Vocales Titulares
Rébora, Juan Carlos
Sánchez de Bustamante, Eduardo
Flamini, Rafael
Alvado, Nancy
Casagrande, Guillermo
Martín, Enrique
Roma, Hernán

Vocales Suplentes
De Elia, Eduardo
Aramendi, Tomás
Zuza, Gabriela
Banchio, Ezequiel

Revisores de
Cuenta Titulares
Covernton, Federico
Landaburu, Roberto
Pereyra, Pedro

Revisores de
Cuenta Suplentes
Cardoso, Edgardo
Gallo, Germán

Sumario

- 6 Se calientan los motores para Expoagro 2012.
- 10 El trigo espera jugar otro juego.
- 12 "La situación de la industria frigorífica es mala o muy mala".
- 16 Las penas son de nosotros, las vaquitas...
- 18 "Para el gobierno, somos la oligarquía con olor a bosta".
- 20 Swift Venado Tuerto: crónica de una muerte anunciada.
- 22 Maíz, el valor del conocimiento.
- 26 Bases para la descripción e inscripción de actividades agropecuarias.
- 28 La soja aguanta por ahora.
- 30 Agroasesor: una nueva figura con gran responsabilidad.



Hacete socio de la Sociedad Rural de Venado Tuerto y accedé a los beneficios que tenemos para ofrecerte.



SWISS MEDICAL
MEDICINA PRIVADA

Tarifa preferencial en todos los planes

CG Cuicchi Gaveoglio
ASESORES EN SEGUROS

2% del premio al contratar seguro de granizo

Esteban Roque Boyle

2% gastos remate ferias mensuales en Venado Tuerto
1% en cargas al Mercado de Hacienda de Liniers

GENPRO
Genética Productiva

10% en semen convencional nacional o importado, carne o leche



Pampa
AGROVETERINARIA

5% en toda la línea Ivomec

Cargill

Consultar por beneficios exclusivos

Consultá los acuerdos y sus condiciones en
administración@ruralvenadotuerto.org.ar

ASOCIATE

Expoagro

Se CALIENTAN los motores para EXPOAGRO 2012

La megamuestra se realizará del martes 6 al viernes 9 de marzo, en Junín, provincia de Buenos Aires.

Expoagro 2012 estará nutrida con la participación de las empresas líderes del sector agropecuario. A casi un mes de la realización de la gran muestra del campo, nuevamente ya están preparando sus equipos los fabricantes de maquinaria, como los sponsors John Deere, Cestari, Mainero y Metalfor, entre otros, como también firmas como Agco, Pla, Crucianelli, Ombú, Vasalli, Apache, Agrometal, Bertini y Akron, entre quienes tendrán los mayores espacios.

También el Gobierno de la Provincia de Buenos

(más su banco y su compañía de seguros), estará presente a la par de otros sponsors como Banco Galicia, Ford, Ternium, Firestone, la Bolsa de Comercio de Rosario, IpsaSiló, Valley, Davicom, La Caja y Omint.

Cabe destacar la presencia de otras automotrices como Volkswagen, Chevrolet, Toyota y Renault, entre otras, que con sus pistas de manejo le darán una atractivo especial al campo de la ruta 65, a 1.500 metros del cruce con la ruta 188, en el noroeste bonaerense.

Los expositores manifestaron sus buenos augurios. En ese sentido, Ignacio Drovetta, de John Deere, adelantó que entre las novedades de su marca, la más importante estará en "cosechadoras de alto porte, de 540 HP, con plataforma de lona flexible. También habrá novedades en Agricultura de Precisión: todos los productos serán renovados en lo estético y lo técnico".

En tanto, Miguel Becchio, de Metalfor, destacó que lanzarán nuevas pulverizadoras, cosechadoras axiales y convencionales, "porque en Expoagro testearmos el mercado y cómo viene la cosecha gruesa.





Banco Galicia acompaña lo mejor del campo en Expoagro.

Lo esperamos en nuestro stand para brindarle las mejores soluciones para su empresa.

Condiciones especiales para financiar la compra de insumos, rodados, maquinaria, hacienda y proyectos de inversión con:

- Tarjeta Galicia Rural.
- Préstamos en pesos y dólares.
- Leasing.

Todos los beneficios de nuestros **acuerdos y convenios** de financiación con las empresas líderes del sector, y la oferta de **Galicia Seguros**.

Acérquese a nuestro stand en Calle Central y Segunda Avenida, donde nuestros especialistas en agronegocios lo estarán esperando.

0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Siempre junto al campo.



Es allí donde podemos palpar al cliente y sus expectativas. Ahí comienza el año comercial con sus precios”.

Por otra parte, en esta muestra se destaca el récord de 21 plots, de firmas semilleras y fitosanitarias, encabezadas por el semillero oficial Don Mario, junto a Advanta, Basf, Dupont, Pioneer,

El intendente de Junín, Mario Meoni, destacó que “la realización de Expoagro en esta ciudad permite mostrarnos a todo el país. Y para una comunidad agropecuaria es doblemente calificado, en el marco del movimiento que genera en todo el comercio, la hotelería e incluso para muchos particulares, como dinamizador casi inigualable de la economía de la zona”. Asimismo vemos por el lado de las empresas expositoras gran entusiasmo en que la muestra se realice en esta zona”.

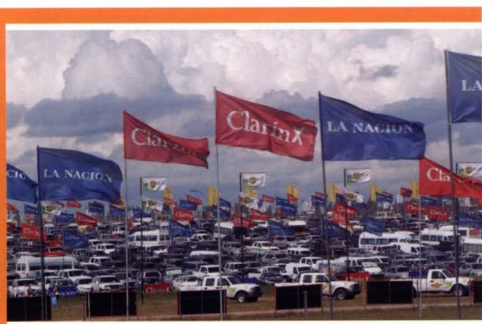
Monsanto, Nidera, Forrateg, Pannar, Bunge, Bayer, Biagro, Illinois y Sursem.

Tanto los semilleros como las empresas de agroquímicos expresaron su conformidad en cuanto a fecha y lugar con la intención seguir apostando a mostrar sus novedades tecnológicas en Expoagro.

Los representantes de Don Mario, otra vez semillero oficial, señalaron que la idea es hacer hincapié en los eventos y la tecnología que se viene para un año que promete ser promisorio para el sector agropecuario. “En términos generales, para 2012 hay buenas perspectivas para todos los cultivos que tiene la empresa”, adelantó Mariana Cardona, responsable de Marketing.

Nidera Semillas, como todos los años, estará presente con avances genéticos y tecnológicos en variedades e híbridos. Por ejemplo, “una amplia paleta de productos en maíz con diferentes tecnologías (MG, RR2, HCL, HX, TDMax) son el atractivo para el productor ya que cuenta con la posibilidad de obtener diferentes alternativas para el control de malezas e insectos, refirió Beatriz Juliá, gerente de Marketing.





La empresa Monsanto promete una muestra diferente con grandes novedades. "Vamos a participar con 2 plots este año, con muchas expectativas con lo que vamos a mostrar. Junín es un buen lugar, nosotros ya tenemos una buena experiencia, destacó Valentina Dotti, del departamento de Comunicación.

Después de muchos años, Bayer volverá a

participar activamente con presencia institucional y mostrará una nueva tecnología en lo que se refiere a tratamiento de semilla de soja en origen.

Por su parte, Marcelo McGrech, gerente agropecuario del Banco Galicia, destacó que la entidad financiera estará "presente como todos los años, para mantener una conducta que pregonamos durante años:

la importancia de estar siempre junto al campo. Nos resulta muy importante escuchar a los productores y los empresarios del campo que se congregan en Expoagro. Y puntualmente seguiremos difundiendo nuestra tarjeta Galicia Rural, como una de las herramientas más utilizadas por el productor agropecuario".



Maria Salas

creative touch

Tel 03462 462230 - 1553 5142

Porque su EMPRESA necesita una buena IMPRESIÓN...

TARJETAS EMPRESARIALES: Inauguraciones - Charlas - Cursos - Salutación fin de año

EN 48 HS

www.mariasalas.com.ar

info@mariasalas.com.ar



AI•BAR S.R.L.

AGROQUÍMICOS - SEMILLAS - FERTILIZANTES

TRANSPORTE - ASESORAMIENTO

COMERCIALIZACIÓN DE GRANOS

Av. Marcos Ciani 2047 - Tel. 03462 428870 - 2600 Venado Tuerto - S.F.
aibarsrl@hotmail.com.ar aibarsrl@gmail.com

Recuperación de la confianza

El TRIGO espera JUGAR otro JUEGO

Argent trigo pretende que se consolide el cambio en el sistema de comercialización.

Las últimas campañas trigueras argentinas se han caracterizado por las restricciones impuestas por el Gobierno a la comercialización del cereal al exterior y la consecuente reducción del área sembrada. En este marco, uno de los ejes de trabajo de la Asociación Argentina de Trigo (Argent trigo) para el nuevo año, pasa por esclarecer el sistema de comercialización para otorgar mayor confianza a los productores.

“Nuestra expectativa es tratar de lograr que se consolide el cambio en el sistema comercial, porque el anterior estaba afectando a la cadena, ya que perdimos área en los últimos cinco o seis años y eso afecta a toda la cadena. Por eso nuestra primera expectativa es que se consolide el nuevo sistema, y que esto redunde en una recuperación de la confianza por parte de la producción y lograr una recuperación del área”, señaló para Conexión Rural el presidente de Argent trigo, Santiago Labourt.

Por otra parte, destacó la necesidad de consolidar trabajos de largo plazo: “Lo que debemos mejorar es la captura de valores en lo que es el trigo exportado a través de una relación público-privado más fluida, donde el Estado ayude a generar conciencia de que hay que clasificar nuestro trigo para poder valorizarlo en el

comercio exterior. Más a largo plazo apuntaremos a todo lo que es la industrialización interna, pero para eso hay que conseguir mercados para que la industria pueda vender afuera, porque el mercado local está saturado”.

Otro punto en el que Argent trigo piensa trabajar durante 2012, es el de “la propiedad intelectual, el reconocimiento en lo que es la inversión en genética de semilla de trigo”.

“El ánimo de los productores trigueros no es el mejor, porque en muchos casos han tenido que estar un año con la mercadería sin poder tocarla y volcarla al mercado”

Al ser consultado sobre el efecto que tuvo en la Asociación el último anuncio de la apertura de la exportación de trigo, Labourt planteó: “Recibimos en forma positiva el anuncio, porque es algo que se venía pidiendo hace mucho, pero los resultados los vamos a ir viendo con el paso de los meses. Por lo menos se está planteando un cambio y una vez que se implemente iremos viendo cómo va funcionando y podremos sacar conclusiones más concretas. En primera instancia creemos que esto es muy positivo”.

De todas formas, reconoció que “el ánimo de los productores trigueros no es el mejor, porque en muchos casos han tenido que estar un año con la mercadería sin poder tocarla y volcarla al mercado. Creo que en los próximos meses, si el sistema funciona con fluidez, es transparente y no genera complicaciones administrativas, el productor irá recuperando la confianza. Después también tiene que haber variables agronómicas que son las condiciones para sembrar y buenas expectativas de rindes, y en las variables comerciales que haya un mercado atractivo para sembrar trigo”.

La mayor preocupación de los productores trigueros en estos días es la sequía, por lo cual a la

“Nuestra expectativa es tratar de lograr que se consolide el cambio en el sistema comercial, porque el anterior estaba afectando a la cadena”

hora de analizar el resultado de la campaña, Labourt evaluó: “Hemos tenido rindes dispares por todo el país. Hemos tenido zonas con buenos rendimientos y creo que será una campaña promedio, que recién ahora la estamos empezando a ver. La calidad no es mala, es una calidad promedio. Creo que ha sido una campaña normal, dentro de lo que se pensaba, con lo cual habrá trigo para la molienda interna y para la exportación en forma abundante”.

En cuanto a la próxima campaña, el dirigente

“Confianza es la palabra clave, y nosotros desde la Asociación se lo transmitimos a nuestro interlocutor que es el Ministerio de Agricultura”



evaluó que si no se revierte el actual cuadro de falta de lluvias será muy difícil la implantación. Igual consideró que todavía es muy temprano para analizar la próxima siembra que en la región comenzará recién en el mes de junio.

“En el mercado internacional no hay una intranquilidad en cuanto a stock o disponibilidad de trigo en el comercio exterior. Es un mercado que está estable y lo que nosotros podemos tener expectativas con el cambio del sistema comercial es de recibir los valores que corresponden, después de las retenciones, con lo cual tendríamos que estar en 160 a 170 dólares, y el mercado ya está convalidando 140 o 150, y en posiciones más corridas 160 dólares. Esto es bien diferente a lo que teníamos hace un mes”.

Para terminar, el presidente de Argentrigo consideró que “confianza es la palabra clave, y nosotros desde la Asociación se lo transmitimos a nuestro interlocutor que es el Ministerio de Agricultura. Lo que necesitamos es confianza y que lo que se dice sea algo acordado y lógico y que después se termine cumpliendo”.



El mejor servicio en auxilio del Automotor.



Servicio las 24hs.
Unidad equipada con camilla hidráulica.
Máxima seguridad en traslado.
Concesionarios.
Talleres integrales.
Empresas de Asistencia.
Compañías de Seguro.
Mandatarias.
Logísticas.
Coleccionistas, etc.

Tel: (03462) 15-616120

E-mail: gaposauxilio@gmail.com - Murphy - Sta. Fe

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría
Seguridad Social - Contratos
Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe

“La situación de la INDUSTRIA FRIGORÍFICA es MALA o MUY MALA”

Ignacio Iriarte, especialista en temas ganaderos, analiza la situación de la ganadería y la crisis de la industria frigorífica.

Distintas condiciones se dieron en el cierre del año pasado para volver a poner en jaque al sector ganadero argentino que, a principios de 2011, había tenido un leve repunte.

“El 2011 cerró mal por el tema climático y porque se venían arrastrando varios problemas

que ahora, con un poco más de oferta, están a la vista. Con esta combinación de limitaciones a la exportación, este tipo de cambio atrasado y retenciones del 15 por ciento, es imposible que el negocio funcione, más en el caso de esta

actividad en la que los que están exportando hace rato que están perdiendo plata”, resumió el director de Informe Ganadero, Ignacio Iriarte.

En la misma línea, el especialista graficó que hay una tendencia internacional a pagar menos la carne, y dio como ejemplo el caso de la Cuota Hilton, que llegó a valer 19 mil dólares la tonelada y hoy no llega a 15 mil.

Aclaró, sin embargo, que en el resto de los mercados la caída es menor, “pero hay una tendencia a la baja, porque hay una gran

intransigencia a otorgar créditos. El panorama internacional en los últimos meses, como consecuencia de la crisis internacional no está mejor, está peor. Ha habido un cierre silencioso de plantas frigoríficas en los últimos tiempos, con lo cual en el lado exportador si estaba en una situación mala, crítica, estabilizada, la situación empeoró. En cuanto al mercado interno se están viendo señales de que lo mejor ya pasó. Hay una competencia muy fuerte del pollo, pese a que ahora le quitaron los subsidios y habrá que ver cómo incide esto en el precio”.

En este sentido, apuntó que se ha observado en los últimos meses que se están produciendo más pollos que los que el mercado puede absorber, con lo cual “el pollo tiene un precio, en relación con la carne vacuna, extraordinario”.

Paralelamente, Iriarte pronosticó que en las próximas semanas y meses, “se producirá un ajuste de proporciones importantes”.

“El panorama internacional en los últimos meses, como consecuencia de la crisis internacional no está mejor, está peor.”



En cuanto al precio de la carne vacuna, explicó que en la actualidad tiene una tendencia a la baja porque hay mayor oferta, especialmente de novillos y vacas.

"Hoy por hoy no es peor la cosa porque hay poca hacienda de feed lots, y porque la hacienda de campo, por efecto de la seca, está aumentando la oferta. Hay otro factor muy importante que es la caída de los precios de los subproductos, que es parte de lo que se paga cuando se compra un novillo, por ejemplo, con una baja de cerca del 40 por ciento en los cueros", describió el analista.

"El panorama ganadero en estos 20 días de calores extremos (finales de diciembre de 2011 y primeros días de 2012), y la sequía que venía acumulada,

"Hoy por hoy no es peor la cosa porque hay poca hacienda de feed lots, y porque la hacienda de campo, por efecto de la seca, está aumentando la oferta."

terminó por pulverizar la oferta de forraje. Se están pastoreando muchos maíces, muchos sorgos, se está echando mano a reservas que se pensaban usar más adelante. Yo diría que es una situación que ha empeorado rápidamente, en muy pocas semanas, componente que se va a revertir cuando lleguen algunas lluvias, pero creo que el tono general del mercado no es el mismo, el optimismo de la gente se está perdiendo", argumentó Iriarte.

Sobre la negación que hace el Gobierno nacional de la crítica situación descrita por el campo, el director de Informe Ganadero opinó: "El Gobierno no simpatiza con el sector agrícola ganadero, y ahí ha quedado una herida abierta con la resolución 125, que según la interpretación que hagas el Gobierno la empató o la perdió. No hay simpatía, entonces cada vez que tiene que tomar una decisión hay una hostilidad manifiesta, y más con el sector ganadero. Es una política claramente hostil al sector".



REVESTIMIENTOS PLÁSTICOS . PINTURAS . PISOS

Texturas y colores que cambian tu vida

Grafiato®

SANTA FE: MIRO Venado Tuerto, SAN MIGUEL Rufino, URQUIZA Maria Teresa, CORRALON SAN MARTIN Villa Canas, TECNICA FISHERTON Rosario, PCIA CORDOBA: SAN MIGUEL Canals

Próximo remate EN VENADO TUERTO

JUEVES 23 DE FEBRERO/ Anote su consignación

Esteban Roque Boyle

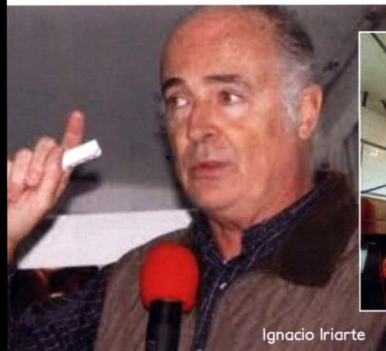
Representante de:

ML
MARTIN G. LALOR S.A.
CONSIGNATARIO EN LINIERS



Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865

Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar



Ignacio Iriarte



Por otra parte, Iriarte aclaró que todavía no se están dando casos de mortandad masiva de animales, como sí ocurrió en 2008, y en cambio afirmó que “en el corto plazo se van a dar precios más bajos, que no se van a trasladar al mostrador, porque cuando baja el precio de la hacienda el que recompone márgenes es el intermediario y el minorista”.

Swift en crisis

En relación al cierre de la planta de Swift de Venado Tuerto consideró: “Yo creo que en este momento el Gobierno está tomando alguna noticia del daño acumulado que ha causado” y evaluó que “la industria frigorífica es la que más sintió el cierre de las exportaciones y la falta de materia prima. Ellos se especializan en productos termoprocesados, y el aumento de precios ha sido formidable, casi se triplicó el mercado internacional. Han perdido muchísima plata, la matriz brasileña ha girado y es una empresa que está en una situación muy

“El Gobierno no simpatiza con el sector agrícola ganadero, y ahí ha quedado una herida abierta con la resolución 125”

difícil. Nos enteramos cada tres meses por los balances que presenta JBS San Pablo. Hay un factor que es real, hay mucha menos hacienda en la faena, y muchísimas menos vacas en la especialidad de ellos”.

“La industria frigorífica es la que más sintió el cierre de las exportaciones y la falta de materia prima”

El analista consideró que “la situación de JBS es muy comprometida, ha tenido una pérdida de valor enorme porque han invertido una importante cantidad de dinero, y una planta cerrada hoy no vale nada, y con empleados vale menos.

En los últimos años estas empresas han perdido cifras enormes y no se ha movido un dedo desde el sector oficial”.

Para Iriarte, la alternativa de volcar la planta venadense de JBS a la producción de cortes para el mercado interno es poco menos que inviable: “El problema no es la planta, el problema es de tipo comercial.

En un mercado extremadamente competitivo como es el interno, dónde van a vender la carne y a quién.

Son negocios totalmente diferentes, fueron plantas que nacieron para hacer determinados tipos de productos, son plantas modelo en el mundo para exportar”.

“Lo que no se entiende es por qué todos estos meses, este año y medio en que se explicó detalladamente que íbamos a chocar, que había un sector que estaba perdiendo plata en forma extraordinaria y necesitaba alguna ayuda, no llegó ningún tipo de asistencia. Ahora parece que se están empezando a dar cuenta porque el Gobierno ha variado la proporción de la cantidad de carne que tienen que poner los

“En los últimos años estas empresas han perdido cifras enormes y no se ha movido un dedo desde el sector oficial”.



exportadores a mitad de precio para el mercado interno, que es otro impuesto encubierto. Se ha modificado esa relación de 2,5 a 1 a 3,5 a 1, entre lo que se exporta y lo que se proporciona al mercado interno, y además están soltando los ROEs.

Esta es una historia que se tendría que haber hablado con más énfasis hace meses”, argumentó Iriarte.

Para terminar opinó que “la situación de la industria frigorífica es mala o muy mala, porque también ha caído muy fuerte el precio de los subproductos, que son una pieza maestra de la rentabilidad”. 🇨🇱



PACCACARP S.R.L.

CARPINTERÍA DE MADERA Y P.V.C.

Aberturas de PVC, el límite perfecto entre interior y exterior



Alma de acero
Estructura interna de cámaras aislantes y sistema de burletes de alta eficiencia térmica y mecánica



Texturas y colores únicos, foliados de alta duración
100 % libres de mantenimiento



La más alta tecnología en herrajes de alta calidad y durabilidad



- Excelente aislamiento térmico (frío-calor).
- Reducción del consumo energético (electricidad-gas).
- Máxima resistencia a la intemperie.
- Libre mantenimiento.
- Renovamos aberturas SIN ROMPER.
- Amplia gama de colores.

López 451 - Venado Tuerto (2600), Santa Fe - Telefax: 03462 - 425451
paccacarp@powervt.com.ar - www.paccacarp.com.ar

Las PENAS son de NOSOTROS, las vaquitas...

El grupo brasileño JBS Friboi decidió a mediados de diciembre del año pasado el cierre del frigorífico que posee en Venado Tuerto, donde trabajan 517 personas. Tras esta determinación se iniciaron una serie de gestiones que dieron como resultado el otorgamiento de la garantía horaria para los empleados hasta el 10 de febrero. La estrategia comercial del grupo brasileño apunta a centralizar la producción en la histórica planta de Swift en Rosario, donde planean refugiarse en la elaboración de hamburguesas, salchichas y otras chatarras, para contrarrestar la caída abrupta del consumo interno de carne y contrarrestar la baja de exportaciones. Pero JBS no está muy lejos de rozar una crisis. Es considerada actualmente la empresa más grande de Brasil y una de las más importantes del mundo, con 120 mil empleados tras haber comprado varias firmas y marcas, como Marfrig, Sadia y Perdigao (hoy Brasil Foods), y dos bancos.

A pesar de la crisis que atraviesa el sector, se da una reacción común y llamativa. Los empresarios no venden las plantas; sólo las cierran y esperan con paciencia hasta que el mercado se reactive. Según los cálculos, volverá a faenarse a un buen ritmo recién dentro de tres años, como mínimo. Más allá de los tonos grises que matizan la situación crítica del sector, el descenso de la actividad a partir de los últimos tres años es incipiente.

Un detallado informe del Instituto Provincial de Estadísticas y Censo (Ipec) recorre a nivel temporal las sumas y restas del sector. De la etapa de crecimiento entre 1958 y 1977 se pasó, tras el

golpe militar a una fase de liquidación. De 61 millones de cabezas en el 77 el stock descendió a 47 millones en el 88. Ese periodo negro se prolongó durante la implementación de los planes Austral y Primavera, "periodos de elevadas tasas de interés". Durante los 90 hubo un tibio despegue que se apagó como consecuencia de la baja en las exportaciones con la aparición del mal de la vaca loca y el rebrote de aftosa detectado a mediados de 2000. La cantidad de vacas volvió a bajar al pasar de 53 millones en 1994 a 48 en 2002. El stock repuntó a partir de 2003 con la aparición de los feedlot a fines de los 90, máximo exponente de la intensificación ganadera y el desplazamiento de la actividad ganadera a zonas extra pampeanas o marginales, como a las islas frente a Rosario, para ocupar las tierras con soja, la gran estrella.

Pero en el año 2010 se produjo un quiebre drástico en la tendencia, con una disminución de las "existencias" de 13,5% en relación al año 2008, más que nada como consecuencia de la liquidación de vientres tanto por la menor rentabilidad relativa en comparación con la agricultura como por las sequías.

A esto se sumaron algunas medidas gubernamentales que desincentivaron la actividad, lo que llevó a que en sólo dos años se perdieran casi 7,5 millones de cabezas.

También en 2010 la cantidad de animales faenados disminuyó un 32,2%; mientras que la producción y las cantidades exportadas se contrajeron 31,9% y 53 % respectivamente.

Edición realizada a partir de una nota de Germán de los Santos para Diario Cruz del Sur 

El campo revive su experiencia máxima



En Expoagro 2012
encontrarás lo más
avanzado en genética
de semillas, la tecnología
en maquinaria a través
de la muestra dinámica,
cientos de expositores,
conferencias entre miles de
novedades a las que podrás
acceder sólo con venir.



www.expoagro.com.ar

DEL MARTES 6 AL VIERNES 9 DE MARZO
Junín - Provincia de Buenos Aires
Ruta 65, a 1200 m del cruce con la Ruta Nacional 188

Panorama de la ganadería del sur santafesino

“Para el GOBIERNO, somos la OLIGARQUÍA con olor a bosta”

El presidente de APROCARSA, Luis Moreno, hace un análisis de la sequía que atraviesa el sur santafesino y que afectará, según sus dichos, a los pequeños productores, mientras que los grandes soportarían el mal trago.

Un cuadro de situación totalmente dispar enfrentarán los productores ganaderos del sur de Santa Fe ante el actual cuadro de sequía, ya que mientras los grandes productores cuentan con reservas suficientes para sobrellevar el mal momento, los pequeños vienen sumando quebranto tras quebranto y les será muy complicado soportar el trance.

El análisis lo realizó para Conexión Rural el presidente de la Asociación de Productores de Carnes Santafesinas, Luis Moreno, quien puntualmente expresó: “La situación de la gran producción ganadera ha sido buena, por lo tanto no creo que tengan problemas en cuanto a reservas de rollos, sorgo picado, maíz, y algo siempre van a tener para poder aguantar. En cambio la situación del pequeño productor es absolutamente dispar porque vienen con quebrantos producidos por políticas ganaderas de

los gobiernos de los últimos años y atraviesan un momento difícil”.

En la misma línea, el dirigente explicó que “la ganadería para el pequeño productor, salvo aquellos que producen en campos agrícolas, es marginal en el sur, centro y norte de la provincia. La soja avanzó y dejó espacios donde la alfalfa no viene y en este momento si no tenés alfalfa, no tenés pasturas. Esa es la real situación, así que la problemática es preocupante”.

Un dato llamativo se dio en el Mercado de Liniers en los primeros días de enero, con un mayor ingreso de vacas, situación que Moreno atribuyó a dos variables: tras el cierre de balance se cuenta con el número definitivo de animales de descarte y la otra, ante la posible prolongación de la sequía, los empresarios se están sacando de

“La situación del pequeño productor es absolutamente dispar porque vienen con quebrantos producidos por políticas ganaderas de los gobiernos de los últimos años y atraviesa un momento difícil”



encima las cabezas que no podrán mantener en sus campos cuando todavía están gordas y pueden obtener un buen precio.

El presidente de Aprocarsa remarcó que "hay sectores de la producción ganadera que están pasando un buen momento, con un buen precio. De todas formas, no es el mejor precio, porque es el mismo del año pasado, al que tenés que aplicarle el 25 por ciento

de inflación, pero el asunto es saber si el eje pasa por el precio o la cantidad de animales con que te quedaste. Para los pequeños productores el precio es sólo una parte, porque han perdido una cantidad de animales que no podrán recuperar. Se achicó el stock. El sueño del pibe en este momento para un pequeño productor es

"Para los pequeños productores el precio es sólo una parte, porque han perdido una cantidad de animales que no podrán recuperar"

terminar un novillito de 350 kilos y poder venderlo terminado, porque lo que hace hoy es vender terneros y terneras, todo para feed lots, porque necesita urgente la moneda".

El dirigente también dedicó un párrafo de su análisis a la situación de la planta venadense del frigorífico Swift JBS: "La situación de los trabajadores era algo totalmente previsible. Si

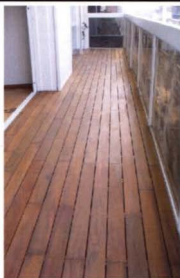


Luis Moreno
Pte. de APROCARSA

cayó el stock, si cayó el consumo y las exportaciones están cerradas, más vale que los frigoríficos van a trabajar menos. Hay problemas que son de climatología y otros que son de la política. En lo climatológico los gobiernos nacional y provincial no pueden hacer absolutamente nada, pero en la parte política es donde deberían haber considerado las situaciones que se vienen dando".

En este contexto, Moreno opinó: "A

mí me parece una atrocidad mantener las exportaciones cerradas, querer seguir manteniendo el 75 por ciento del stock de las cámaras, para que se liberen ROEs por el 25 por ciento restante para poder exportar, el resultado es tener frigoríficos cerrados y en febrero más de 500 personas sin trabajo en Venado Tuerto. Esto será trabajo para el intendente de Venado Tuerto José Luis Freyre, que tendrá que coordinar con la gente de su partido que maneja la Secretaría de Comercio Interior y Exterior y con los ministros de Agricultura y Ganadería de la provincia y la Nación, para que tomen alguna medida. En realidad, lo concreto, es que el gobierno nacional a nosotros nos consideró lisa y llanamente enemigos. Ellos sienten que nosotros somos, ni más ni menos, que la oligarquía con olor a bosta, y en realidad en nuestro sector somos pequeños productores que tenemos entre 50 y 70 animales. El 80 por ciento de los productores de todo el país no supera los 100 animales", concluyó el dirigente.



PATAGONIA
FLOORING & DECKS

PISOS DE MADERA PREFINISHED
DECKS - ESCALERAS

miro®

AGENTE OFICIAL EN VENADO TUERTO Y ZONA
WWW.JOSEMIRO.COM.AR

SWIFT Venado Tuerto: crónica de una MUERTE ANUNCIADA

Aunque las versiones sobre las causas son contradictorias e interesadas, lo cierto es que el gigante cárnico brasileño JBS-Friboi cerró su planta "Swift" en Venado Tuerto. Hasta el momento, sus 547 trabajadores se dividen entre los que aceptan el retiro "voluntario" y los que permanecen bajo el régimen de garantía horaria a la espera de algún rescate salvador.

La decisión de la empresa apareció como una sorpresa para el resto de la sociedad local y el Gobierno Municipal, sin embargo la firma ya venía reduciendo su producción. Más alarmante aún, JBS había cerrado otros frigoríficos de su marca Swift en Entre Ríos, Córdoba y Buenos Aires.

En Venado, el principio del fin comenzó a mediados de diciembre, con el adelanto obligado de vacaciones a todos los trabajadores. La empresa no emitió sin embargo ninguna comunicación oficial durante esos aciagos días de total incertidumbre.

Poco antes del retorno del descanso forzado, programado para el lunes 2 de enero, el tema finalmente comenzó a tener circu-



lación pública. Primero en la prensa, luego a través de las primeras voces políticas. Todos confirmaban la incierta situación y el hermetismo de JBS. También había comenzado a trascender que el problema de la empresa excedía el marco nacional, dada la caída del precio de la cuota Hilton por la crisis europea. Otras versiones, más firmes, señalaban

como responsables directas de la crisis a las políticas anti-exportadoras del todopoderoso secretario de Comercio Interior, Guillermo Moreno.

Lo cierto es que finalmente llegó el día de reincorporarse y los trabajadores vieron confirmado lo peor: el ex frigorífico Centenario volvía a dejar de funcionar por tercera vez en menos de 15 años. Las magras opciones ofrecidas eran el retiro voluntario, por tan sólo el 50 por ciento de su indemnización, o seguir acogidos al régimen de garantía horaria (paga el 70 por ciento del básico sin extras) pero a la espera de nada concreto.

Sobre el fin de la semana, finalmente arribó a la ciudad un vocal de la intervención sindical a tratar de calmar las aguas y pedirles a los empleados que no aceptaran el magro "arreglo" ofrecido.

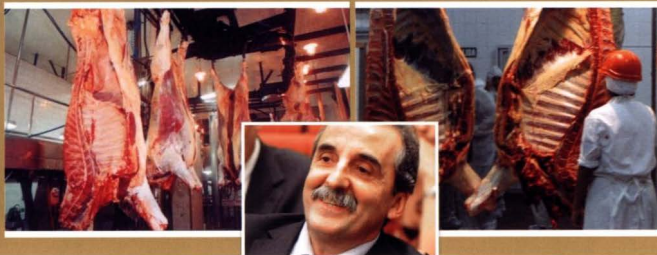


Insistían en que quizá podía mantenerse la producción de “alguna manera” y que la jerarquía sindical negociaba con los ejecutivos en Buenos Aires.

Al mismo tiempo, el ministro de Trabajo provincial, Julio Genesini, arribaba a la ciudad para afirmar que el “Estado no los iba a abandonar”, mientras el intendente José Freyre viajaba Buenos Aires con sus principales funcionarios para intentar negociar con la gerencia y sumar el apoyo del Gobierno Nacional. Sin vueltas, la compañía les confirmó en la cara tanto su intención de cerrar como

todopoderoso Moreno, quien en 2010 le había torcido el brazo a JBS para que vendiera su planta entrerriana al gobierno de Sergio Urribarri. Por lo pronto, Freyre sólo obtuvo de allí la extensión de la garantía horaria por otro mes. Según el jefe del Ejecutivo venadense, tiempo suficiente para “buscar oferentes” que desearan sostener abierta la planta.

Al cierre de esta edición, mientras los trabajadores se resignan aceptar el retiro voluntario, el Municipio declara sin demasiada convicción que todavía hay “chances” de que el frigorífico reabra. Todavía se esperan con que



también su resistencia a ceder, alquilar o vender la planta, a la espera de mejores días.

“Tenemos el apoyo del Gobierno”, trataba de calmar Freyre desde Buenos Aires ante la intransigencia empresarial. Poco después la Provincia obtuvo la extensión de la garantía horaria por 30 días más.

A la semana siguiente, llegó finalmente la reunión del intendente venadense con el

Guillermo Moreno pueda “persuadir” a los brasileños de alquilar o ceder la planta de alguna forma. Los hechos indican que lo único seguro es que JBS no la mantendrá operando por su cuenta y que se resiste a cederla. 🇧🇷

*Edición realizada por Tomas Luders
de Venado24.com.ar , especial para
Conexión Rural*

mecan s.a.
DISTRIBUIDOR OFICIAL

STIHL®

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar



MAÍZ, el valor del conocimiento

Por: Ingeniero Alberto Morelli
Presidente de MAIZAR
Asociación Maíz y Sorgo Argentino
Especial para Conexión Rural

Los años con inclemencias climáticas como el que nos toca vivir ponen de manifiesto la magnitud del valor agregado por el conocimiento aplicado en todos los eslabones de la cadena del maíz y del sorgo. La sequía es un evento dramático que pone en riesgo los ingresos del productor y los de una región, provincia o país. No obstante, en estos momentos de dificultad es cuando debe mirarse el esfuerzo silencioso que hicieron y siguen haciendo los integrantes de la cadena para mitigar las pérdidas y generar un volumen de producción capaz de abastecer tanto a la creciente industria nacional como a una demanda internacional ávida de nuestros productos.

La producción agropecuaria es altamente competitiva y aplica las más modernas

técnicas para enfrentar un contexto climático desfavorable, previsto gracias al trabajo realizado en centros de investigación públicos y privados, que permitió

descubrir el fenómeno Niño y anunciar un año adverso, similar al de las campañas 2008/09 y 2010/11. La

ampliación de la ventana de siembra fue la mayor innovación de los últimos años, hoy se

popularizan las siembras tardías y la elección del ciclo de cultivo más adecuado. También es fundamental el debate actual respecto de la cantidad óptima de plantas que deben lograrse por hectárea en años climáticos complicados. Por su parte, la difusión de la siembra directa y la agricultura de precisión fueron permitiendo comprender la dinámica del agua en el suelo y mejorar los rendimientos en primavera o veranos con niveles de precipitación acotados.

En su ámbito, los mejoradores, genetistas y biotecnólogos trabajan sostenidamente para darles más estabilidad a los nuevos híbridos de maíz, que toleran cada vez mejor el estrés hídrico y obtienen en esas condiciones mucho mejores rendimientos que en el pasado. Además, el conocimiento de la adecuada cantidad y calidad de nutrientes que necesita la planta, y las excelentes máquinas, conducen a cultivos con rendimientos potenciales más altos y estables.

Potencial sin límites

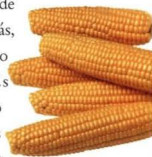
La producción de maíz y de sorgo es el núcleo o eje central de una cadena que también abarca distintas actividades económicas que generan una gran cantidad de productos que preceden y suceden a la producción de granos:



Semillas, agroquímicos, fertilizantes, maquinaria, biotecnología, entre otros insumos y servicios, se utilizan para originar cultivos que luego pueden ser transformados en carnes, lácteos, productos de las molindas húmeda y seca; y en un conjunto de nuevos productos como etanol, biogás, bioplásticos y biomasa o silaje para fines energéticos.

La demanda interna e internacional de maíz y de sorgo continúa incrementándose. Según FAO los

que el éxito individual depende de los logros obtenidos por los demás, que la cadena será tan fuerte como el eslabón más débil. Es fundamental conservar el ritmo de desarrollo de los insumos indicados para maximizar los requerimientos productivos, y que los consumidores finales o clientes de los eslabones intermedios de la cadena, que requieren un



productos derivados del maíz son los que más aumentarán su volumen comercializado en los próximos años, y las tendencias lo confirman. El potencial de crecimiento es muy grande y nuestro país dispone de las más modernas herramientas para maximizar la producción y transformación en múltiples productos.

Pero, para que la cadena sea competitiva en el tiempo es clave que sus integrantes comprendan

insumo para desarrollar un determinado producto, sean capaces de mantenerse y crecer en el tiempo.

Además, la cadena de valor debe trabajar con el sector público para construir los caminos que conduzcan al desarrollo sostenible; y es esencial contar con los servicios, el financiamiento y la infraestructura como puertos y rutas, que tienen que estar disponible y creciendo.

clasificados

*Un espacio gratuito para encontrar
todo lo que el campo y la ciudad necesitan*

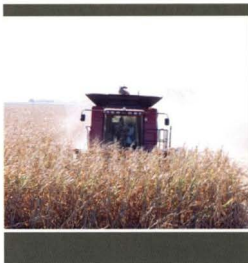


www.conexionrural.com

La actividad más desafiante en la actualidad para promover el desarrollo de la cadena está en profesionalizar la comunicación y generar puntos de contacto e interacción, entre quienes compiten en un mismo eslabón, entre eslabones, con el sector público y con la sociedad. La capacidad de escuchar y expresar

crea un espacio de negociación indispensable para el entendimiento de los intereses y las necesidades mutuas, y es fundamental para fomentar el espíritu emprendedor, la confianza y la búsqueda incesante de competitividad a través del aprendizaje continuo.

La cadena debe comunicar los aportes que hace a la sociedad, gracias a su capacidad para generar producción genuina a lo largo y ancho del país; y para captar inversiones, ganar mercados y crear conocimiento, empleo e ingresos más altos para la población, evitando así la migración de personas

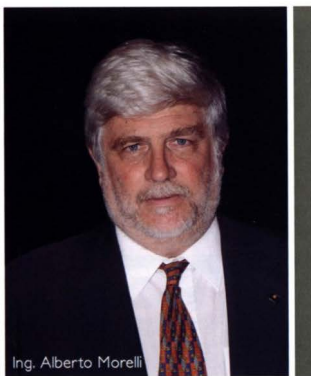


significativo en la generación de empleo, los ingresos fiscales y la sostenibilidad del sistema productivo.

Para que la cadena de valor se desarrolle en forma eficiente es clave contar con la participación de todos los sectores, para conocer el impacto global que tendrá un determinado plan

de acción. Si la información necesaria llega en tiempo a las partes, se define correctamente el problema y se proponen soluciones que favorezcan a todos los eslabones de la cadena, el nivel de confianza en la cadena aumentará y en la próxima oportunidad podrá enfrentarse un problema de mayor nivel de complejidad.

El potencial de la cadena del maíz argentino solo podrá desarrollarse a partir de la coordinación de todos sus eslabones y del compromiso con una estrategia común que permita superar las barreras al desarrollo en el corto, mediano y largo plazo. Ese futuro solo será posible si la producción de maíz crece a gran escala y aumentamos la transformación interna en productos de mayor valor. Las inversiones necesarias son elevadas y requieren la dedicación y participación de todos los sectores que, directa e indirectamente, son partícipes de los eslabones de la cadena. MAIZAR tiene como objetivo primario la consolidación y unificación de todos los actores que integran la cadena del maíz y del sorgo, desde su producción como grano hasta su industrialización más tecnificada. Por estas razones, convocamos a todos los que en su actividad se sientan comprometidos con esta visión moderna y necesaria de la producción para unirnos y trabajar juntos. Hay que aprovechar hoy esta oportunidad histórica que tenemos para desarrollarnos a partir de nuestras cadenas de valor. 🌽



Ing. Alberto Morelli

hacia los centros urbanos. Es clave consensuar mensajes veraces entre todos los integrantes de la cadena y contar con voceros representativos y capaces de transmitir con claridad la aptitud para agregar valor al conjunto y el impacto

SE VIENE LA NUEVA SOJA SRM

SRM 3300

SRM 4370

SRM 5001

Lo dice la **RECSO** con sus resultados, y lo dicen los productores que la sembraron. El programa de investigación y desarrollo de Sursem que lanzó el trigo Nogal y los maíces 566, a los máximos estándares de rinde y calidad, está dando sus frutos en SOJA. SRM tu próxima soja.



ROUNDUP READY SOJA Y SU CORRESPONDIENTE LOGO, SON MARCAS REGISTRADAS DE TITULARIDAD MONSANTO TECHNOLOGY LLC.



Sursem
Tu próxima semilla

www.sursem.com.ar
0800-999-SURSEM (7877)

12 de octubre 568 - (2600) Venado Tuerto
Tel: 03462 646789 / 646791



EMPORIOAGRO
LOS GRUPO

Seguro de

Máquinas Agrícolas

Obtenga sin costos sus permisos de vialidad



**COOPERACION
SEGUROS**

COOPERACION MUTUAL PATRONAL SMSC



Casa Central: 25 de Mayo 530 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado - Tuerto (Santa Fe)
E-mail: info@cooperacionseguros.com.ar Website: www.cooperacionseguros.com.ar

www.conexionrural.com



CONEXION RURAL

Seguimos buscando caminos para mantenernos comunicados

www.conexionrural.com

Actividades Agropecuarias

BASES para la descripción e inscripción de ACTIVIDADES AGROPECUARIAS

De fundamental importancia resulta en la actividad agropecuaria como en cualquier otra, la descripción y codificación adecuada de las actividades desarrolladas por el contribuyente, según lo establecido por la RG. 485/99 y sus modificaciones. A tales efectos desarrollamos algunas situaciones donde la incorrecta categorización podría ocasionar inconvenientes de importancia

Muchas veces, contribuyentes y/o profesionales no han tenido una especial consideración de ciertas cuestiones formales, con relación al código de actividades económicas, no por negligencia, sino porque en definitiva para obtener la inscripción en los respectivos impuestos, si la actividad era agrícola-ganadera, enunciando alguna de ellas se cumplía con los requisitos establecidos.

Sin embargo, en la actualidad, debemos hacer especial hincapié que la inscripción en las Actividades económicas enumeradas por AFIP con sus consiguientes Códigos de actividad, no representan un trámite más. A

la hora de fijar la misma debemos ser extremadamente cuidadosos, tratando de incorporar la totalidad de actividades que desarrolla el productor.

A continuación enunciaremos algunas de las normas, donde observamos que los productores agropecuarios deben

encontrarse debidamente encuadrados de acuerdo a los Códigos de actividad de cada una de las tareas que desarrollan:

Es condición "sine qua non" para quien quiere ingresar al Registro Fiscal de Operadores de Granos acreditar su condición de productor agropecuario, y a tales efectos consignar los Códigos de actividad económica, correspondientemente reglados por el fisco. De tal importancia resulta, que a la hora de presentar el trámite de Incorporación al Registro Fiscal de Operadores de Granos, será la primera condición a validar por parte del fisco: El Registro Fiscal de Operadores en la Compraventa de Granos y Legumbres Secas estará integrado por responsables inscriptos en el Impuesto al Valor Agregado que realicen las operaciones de venta de granos no destinados a la siembra (cereales y oleaginosos y legumbres secas, porotos, arvejas y lentejas).

Recordemos que no es la única Resolución que menciona la importancia de que cada contribuyente se encuentre incluido dentro de la totalidad de las actividades económicas que desarrolla, siendo el productor agropecuario quien nos ocupa en este artículo.

No es un tema menor que cada productor se encuentre correctamente codificado, teniendo en cuenta el abanico de actividades que puede desarrollar.

Observemos lo dispuesto en la RG 2504/2008 que define los alcances del Padrón de Granos para Monotributistas- que desarrollen la actividad



Agrícola consistente en la obtención de dichos productos, mediante la explotación de uno o más inmuebles rurales, ya sea de su titularidad o de terceros, bajo alguna de las formas establecidas por la Ley N° 13.246 y sus modificaciones, de arrendamientos y aparcerías rurales, u otras modalidades. Pues bien, la forma real e inicial de acreditación del desarrollo de la actividad productiva será la inscripción de la actividad, valga la redundancia, correctamente codificada.

Si analizáramos también respecto al transporte de granos, vemos la necesidad de encontrarse codificado de acuerdo a las actividades económicas a los efectos de poder acceder a la adquisición de cartas de porte 2556 BO 06/02/2009 tal como lo establece el artículo dos. Solo podrán solicitar formularios de Carta de Porte los titulares de los granos a transportar, que se indican a continuación:

Los productores de granos que se encuentren inscriptos, en carácter de tales, a la fecha de solicitud, en la Administración Federal de Ingresos Públicos, entidad autárquica en el ámbito del Ministerio de Economía y Finanzas Públicas.

Podríamos seguir haciendo una vasta enumeración de Resoluciones tanto de la ex-ONCCA, del Ministerio de Economía, como de la Sagpya que también tienen sus basamentos en la actividad desarrollada por el productor agropecuario, en el API, y en las reparticiones de índole nacional, provincial y también municipal.

Por si hasta aquí parecía poco, a nivel provincial, tomamos como ejemplo a la Provincia de Santa Fe y el Impuesto de Sellos aplicable a los documentos crediticios destinados a la adquisición de maquinaria agrícola. En esta jurisdicción los productores primarios se encuentran exentos pero deberán estar correctamente encuadrados para poder acreditarlo.

Destacamos como algo positivo que desde hace unos años, las Administraciones provinciales y en lo que respecta a sus códigos provinciales han tratado de unificar los mismos criterios de codificación, respecto de las actividades desarrolladas por los contribuyentes a nivel nacional.

Conclusiones

Todo productor Agropecuario deberá estar incluido dentro de las actividades específicamente establecidas por el AFIP.

Quienes somos asesores debemos verificar las actividades declaradas y proceder a incluir aquellas que ha desarrollado o desarrollará en el futuro cercano, teniendo en cuenta la legislación vigente y toda aquella que originen futuras devoluciones de retenciones y/o compensaciones.

De fundamental importancia resulta la correcta descripción de actividades de manera que no se conviertan en motivos o causas susceptibles de vincularse con una incorrecta conducta fiscal.

Por: CIPDA (Centro de Integración Profesional para el Desarrollo Agroalimentario), especial para Conexión Rural

Dr. CP. Alfredo Brunotti

Dra. CP. Ana Amalia Delrío

Dra. CP. Lidia Giovannoni

Dr. CP. Néstor Horacio Lazzaretti

Dra. CP. Teresa Ana Stafforte

Quiénes somos

Constituimos un grupo de profesionales en Ciencias Económicas, especialistas en el sector agropecuario, con un promedio individual de 25 años de trayectoria profesional. Nuestro asesoramiento comprende las problemáticas contables, tributarias, laboral-previsional y de gestión de los distintos eslabones de la cadena agroindustrial.

Productores, acopios y cooperativas, corredores y exportadores reciben asesoramiento de parte de los distintos integrantes de este centro. Nos caracteriza y aún la capacitación permanente, la profundización y el análisis de la legislación vigente, sugiriendo y acompañando en la ejecución de alternativas a un sector dinamizador de la economía nacional, desde la mediana y gran empresa hasta el pequeño productor agropecuario. Publicamos artículos en medios de prensa gráficos y en publicaciones técnicas de alcance nacional y local.

Somos convocados por consejos profesionales en Ciencias Económicas y por entidades intermedias del sector, para disertar sobre aspectos fiscales, tributarios, laborales del sector. 

Arranque de año con agua

La SOJA aguanta por AHORA

La lluvia trajo alivio a la soja en plena etapa de reproducción. Según el especialista Ing. Agr. Rodolfo Rossi la cosecha será un 15% por debajo de lo anunciado.

Los cerca de 50 milímetros, en promedio, caídos en la región de Venado Tuerto, trajo un poco de alivio a la soja de primera, que a principios de año, se encontraba en plena etapa de floración.

“La lluvia fue muy oportuna, en un momento en que la soja lo necesitaba mucho porque se encontraba en proceso reproductivo, y ayudó a hacer crecer las plantas, a la formación de flores y las primeras vainas en los grupos más precoces”, explicó el Ing. Agr. Rodolfo Rossi, uno de los especialistas más destacados en soja que tiene el país. En la misma línea detalló que “frente a la extrema sequía que veníamos teniendo, estos milímetros son suficientes como para aguantar unos quince días y que la soja pueda empezar a recuperar crecimiento”.

Según el especialista la lluvia de los primeros días de enero permitió cubrir el 60 por ciento de las necesidades hídricas de la región, a partir de lo cual adelantó que “vamos a tener una cosecha que, con respecto a las expectativas, estará un 15 por ciento abajo. Estimamos que la cosecha rondará entre los 45 y 46 millones. Está haciendo falta complementar pronto estas precipitaciones, porque de otra manera se volverá a la etapa crítica del cultivo”.

En cuanto a la soja de segunda, que en algunos lotes recién se sembró después de la lluvia de comienzo de año, Rossi opinó que “en la zona

nuestra hay que tener en cuenta que son sojas con expectativas bajas de rendimiento. Calculamos un 50 a 60 por ciento de lo que uno estima normalmente en una fecha temprana. Según vimos la implantación fue buena, en general, pero va a requerir de muy buenas condiciones o, por lo menos, un poco mejor al promedio, de acá a la cosecha”.

Entrando a hacer un más minucioso detalle del cultivo, el especialista puntualizó que los grupos de maduración más tardíos, cuatro largos o cinco cortos, están muy ajustados, y los recomendó para el norte y este de la región de Venado Tuerto, y no tanto hacia el oeste.

Por otra parte, consideró que no son exageradas las estimaciones de pérdidas realizadas por la Mesa de Enlace nacional, aunque reconoció que “habrá regiones que se van a recuperar más o se están recuperando, pero hay otras en las que ya tienen un determinado rinde potencial estimado y que es muy inferior a lo que se obtiene en años comunes”.



Campaña brasileira

El investigador argentino también analizó el estado de la campaña sojera brasileña, que tiene gran incidencia en los precios de la oleaginosa a nivel internacional.

“Brasil tiene la ventaja de haber aumentado el área de siembra, en alrededor de un 3 por ciento, y eso compensa parte de las pérdidas. Por otra parte, las condiciones son irregulares, pero la gran producción del centro y centro norte del Brasil está en muy buenas condiciones. Los problemas se están dando en la zona sur. Lo mismo pasa en Paraguay donde la afectación de rendimiento es bastante importante y ya se calculan pérdidas por un 30 a 40 por ciento, a pesar que en los últimos días han tenido lluvias copiosas (mediados de enero) en todas las regiones”, graficó Rossi.

Avanzando en su análisis, el investigador planteó que “los mercados están marcando que, en el promedio, la cosecha no va a ser mala a nivel global en Sudamérica. La realidad, desde mi punto de vista, es que va a mermar la cosecha, Brasil no será capaz de compensar las pérdidas que se van a dar en Argentina y Paraguay. De todas maneras el precio depende de varios factores, así que considero que la soja va a tener un piso alto, y puedo alertar que la suma de la cosecha sudamericana, que es la que determina en estos meses el precio, no está en su mejor momento y está muy lejos de lo estimado”.

PEA 2020

En cuanto al Plan Agroalimentario 2020 presentado por el gobierno nacional y consensado con un grupo de entidades del sector, el técnico consideró que “las estimaciones realizadas son demasiado optimistas, creo que se podrá llegar a esos niveles con más tiempo.



Rodolfo Rossi

Además para mantener una proporción de rotación con maíz y otros cultivos, si uno se pone la meta de los 70 millones de toneladas de soja, no dejará crecer al resto de los cultivos. Hablar de 16 millones más de toneladas, al nivel que estamos produciendo hoy con más de 50 millones de toneladas, parece un número un poco exagerado”. Paralelamente, consideró que un aumento de la producción como el que plantea el Gobierno, debe ir de la mano de un acondicionamiento de la infraestructura vial, “porque nosotros no podemos aumentar la cosecha un 30 por ciento o más con las mismas rutas, las mismas autopistas, los mismos accesos a los puertos. Además el productor no se va a sentir muy incentivado si se mantiene el tema de las retenciones”.

Para terminar, Rossi comentó que también se debe trabajar en el tema de la biotecnología, dándole un marco legal a la propiedad intelectual de futuros eventos en soja que en los próximos años serán lanzados en los países limítrofes. 🌱

SMART FARMING

El mundo del agro está hablando de esto.
Nosotros lo estamos poniendo en práctica.

CLAAS

Agente de venta en Venado Tuerto: Christoph Luis Darfield 0341 15 324 2360 / darfield@poever.com

Convenio CIASFE Ministerio de la Producción de Santa Fe.

AGROASESOR: una nueva figura con gran RESPONSABILIDAD

Por: Ing. Agr. Miguel A. Cacciurri. Colegio de Ingenieros Agrónomos de la Tercera Circunscripción de Santa Fe, especial para Conexión Rural

Tiempo atrás se firmó un convenio de colaboración y asistencia técnica entre el Colegio de Ingenieros Agrónomos de Santa Fe y el Ministerio de la Producción con el propósito de mejorar el uso y manejo de los productos fitosanitarios en el territorio provincial.

Las autoridades del Colegio de Ingenieros Agrónomos de Santa Fe representadas por su presidente, el Ing. Agr. Armando Ferruzzi, y el Ministerio de la Producción, en su momento a cargo del Ing. Juan José Bertero (NdeR. Bertero fue ministro hasta el 10 de diciembre del año pasado; hoy la cartera está en manos de Carlos Fascendini), celebraron un convenio de colaboración y asistencia técnica en el cual se unen esfuerzos y recursos técnicos para el mejor ejercicio y desarrollo de la Ley 11273 de Productos Fitosanitarios.

Esto implica una gran responsabilidad asumida por ambos organismos, ya que esto insume, aumentar no solamente los controles sobre los sujetos que intervienen en el ejercicio de la ley, ya sean expendedores, distribuidores, fabricantes, aplicadores, productores agropecuarios, sino también la organización de charlas de capacitación a profesionales Ingenieros Agrónomos, personal de empresas aplicadoras, y personal de comunas y municipios encargados de las áreas rurales y actividades de difusión a la comunidad en general.

Para ello se creó la figura del AGROASESOR,

que son profesionales Ingenieros Agrónomos, altamente capacitados, no solo en los conocimientos de la Ley 11273, sino también en manejo integrado de plagas, buenas prácticas agropecuarias, manejo de fitosanitarios, aplicación de fitosanitarios. Los mismos están distribuidos en todo el territorio provincial, atendiendo las necesidades de cada zona en particular.

Gracias a este trabajo de los agroasesores se logró llevar claridad con respecto al uso y manejo de los fitosanitarios en las comunas y municipios de la región, lográndose así una mejora importante en el empleo y manipulación de los productos fitosanitarios.

Este esfuerzo de ambos organismos contribuye a mejorar la producción santafesina no solo en cantidad sino en calidad de los alimentos, ya que se trabaja sobre la producción agropecuaria, en los aspectos de capacitación, difusión, asesoramiento técnicos y fundamentalmente sobre la prevención, en el manejo de productos fitosanitarios.

Asimismo, el Colegio de Ingenieros Agrónomos, tiene a disposición de los productores agropecuarios y de la comunidad en general los listados de los profesionales habilitados para trabajar en el ámbito de la Ley 11273, tanto en lo que se refiere al uso y manejo de fitosanitarios como también para resolver y aclarar cualquier duda o inquietud que se requiera.





Fundada en 1939

ESCRIBANÍA LÓPEZ SAUQUÉ

Escribano

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229

Pellegrini 724 - Telefax (03462) 429213 y rotativas - E-mail: lopezsauque@powervt.com.ar - 52600INR Venado Tuerto - Santa Fe



ESTUDIO AGRONÓMICO

Roberto Boyle y Asociados S.A.

**Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"
Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Telefax 03462-423945
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
E-mail: boylevasoc@waycom.com.ar - www.boylevasoc.com.ar - www.robertoboylevasoc.com.ar



PIONEER
A DUPONT COMPANY



Pampa

AGROVETERINARIA

Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto - Telefax (03462) 420176 / 436936
www.pampagroveterinaria.com.ar - info@pampagroveterinaria.com.ar

Sr. Productor Agropecuario:

La producción agropecuaria moderna exige de un mercado profesionalismo. Cuando contrate a un ingeniero agrónomo asegúrese que esté matriculado y habilitado.

No es más caro y es más seguro.



Es un consejo del
**COLEGIO DE
INGENIEROS AGRÓNOMOS**
Provincia de Santa Fe - Ley 10.780

Brown 425 - 03462-431897 - www.ciasfe4.org.ar - Vdo. Tto.



CO-INOCULACIÓN

CKC[®] SOJA
Liquid



RHIZOFLO
premium
soja

ALTA
TECNOLOGÍA
PARA UN
RENDIMIENTO
SUPERIOR

- Potencia la fertilización química
- Mejor respuesta a distintos factores de stress
- Aumenta la eficiencia de agua y nutrientes
- Estimula el crecimiento de las plantas (pgpr)



Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) - C.A.B.A.
Tel /Fax (011) 4941-5777 (rotativas) - e-mail: ckc@ckc.com.ar
Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) - C.A.B.A.
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA CASTELAR

www.ckc.com.ar