



LOS NÚMEROS DEL CIERRE

- 14% de aumento de leche producida con respecto al 2010
- 40% para comercializar en mercado interno, 60% para exportación, es la propuesta de AFA en comercialización
- 1% y 2% de lo producido en soja se destinaría a Ingresos Brutos, según una reforma que proponen los diputados de FPV de Santa Fe
- 26qq/ha es lo que calculan desde CREA perderían los trigueros entre lo invertido y lo ganancial



Línea de protección para el cultivo de soja



Más plantas, más sanas
y más rápido



Rápida desecación.
Adelanta la cosecha.



Arranque protegido.



La evolución del glifosato.



Asegura el mayor periodo de control
para las enfermedades
de fin de ciclo (EFC) y Roya.



La perfecta combinación para el
control de enfermedades en soja.



Máxima residualidad
que ahorra aplicaciones.



Mucho más que volteo.



El mejor insecticida
con la más alta tecnología.

DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

53 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar



Todas las marcas en un solo lugar

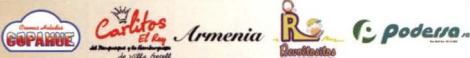
Las de siempre



Las novedades



Las que vienen



Nos renovamos para darte lo mejor.



o Estacionamiento o Ambiente climatizado o Seguridad o

Nueva temporada.



INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro **Centro de Investigación y Producción de Inoculantes.**



TBP[®]

- Mejora la estabilidad de los inoculantes ante condiciones adversas.
- Incrementa la supervivencia de las bacterias sobre semilla y en el suelo.
- Potencia los beneficios PGPR de la formulación Turbo con Pseudomonas y Azospirillum.

La formulación **TBP** se aplica a todas las presentaciones de Inoculantes Barenbrug Palaversich.

**EL SISTEMA
BIOTECNOLÓGICO
QUE POTENCIA
EL RINDE
DE SU SOJA**



Consultar por
presentaciones **Premium**
con fungicida Metalaxil-M



BARENBRUG

PALAVERSICH

Investigación en semillas y microbiología

Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio
www.inoculantespalaversich.com

Haz Feliz a un niño Donando un juguete

El Ateneo Juvenil de Sociedad Rural te invita a participar de la colecta que se realizará desde el 21 de noviembre al 20 de diciembre del 2011. El resultado de tu colaboración será donado el 24 de diciembre al comedor MARÍA DEL ROSARIO DE SAN NICOLÁS, de nuestra Ciudad.

Podés depositar tu donación en la canasta que se encuentra en el local de Patria Mía (Italia y 25 de Mayo) o acercarlo a las oficinas de Sociedad Rural (Chile 1490)

Juguetes para niños/as y adolescentes de 2 a 15 años.-

Alimentos no perecederos (Arroz, fideos, aceite, yerba o azúcar).-



Contacto

Ezequiel (03462) 15590526 Verónica (03462) 15608748
ateneosrvt@powervt.com.ar :



CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de la Sociedad Rural de Venado Tuerto

PROPIETARIA
Gisela Y. Gace

DIRECTOR
Lic. Mariano Vitulli
Mvitulli@powervt.com.ar

REDACTOR
Pablo Salinas
Gisela Gace

COLABORACIÓN
Damián Morais
CPN Gustavo Buzeta

ARTE Y DISEÑO
Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN
Borsellino Impresos

FOTOGRAFIA
Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN
San Martín 1450
Venado Tuerto. Sta. Fe
03462 15672788
03462 436077
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la Dirección. Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que se cite la fuente.

COMISIÓN
DIRECTIVA

Presidente
Castagnani, Carlos

Vicepresidente
Guiroy, Alejandro

Secretario
Muniagurria, Mariano

Tesorero
Zampana, Sergio

Vocales Titulares
Rébora, Juan Carlos
Sánchez de Bustamante, Eduardo
Flamini, Rafael
Alvado, Nancy
Casagrande, Guillermo
Martín, Enrique
Roma, Hernán

Vocales Suplentes
De Elia, Eduardo
Aramendi, Tomás
Zuza, Gabriela
Banchio, Ezequiel

Revisores de
Cuenta Titulares
Covernton, Federico
Landaburu, Roberto
Pereyra, Pedro

Revisores de
Cuenta Suplentes
Cardoso, Edgardo
Gallo, Germán

EDITORIAL

Estamos despidiendo el 2011, un año muy especial para nuestra entidad, ya que estamos cumpliendo nuestros jóvenes setenta y cinco años.

Comenzamos a festejar en marzo último, invitando a Daniel Fernández Strauch, sobreviviente de Los Andes, con una charla abierta a toda la comunidad en el Centro Cultural Municipal de la ciudad de Venado Tuerto, luego tuvimos la grata visita de otro uruguayo, el ex presidente de nuestra hermana república, Julio María Sanguinetti.

Extendimos los agasajos más allá del ámbito natural de la entidad, y mediante diversas actividades culturales y deportivas, compartimos la alegría de pertenecer a una institución como la nuestra, honrando también a quienes participaron, se comprometieron y fueron dirigentes anteriormente.

Junto a la MVT llevamos a cabo la Carrera Solidaria de Regularidad, para el Día del Niño colaboramos con la Liga Venadense de Fútbol, estuvimos presentes en el Torneo Internacional de Pelota Paleta que se desarrolló días atrás, por solo enumerar algunos, y que se sumarán a los que vamos a realizar en lo venidero.

También estamos trabajando en la realización de un libro junto a otras tres entidades de la ciudad de Venado Tuerto que festejarán el próximo año su 75º aniversario, ellas son el Colegio Nacional Juan Bautista Alberdi, el Aero Club venado Tuerto y Rotary Club Venado Tuerto, para los cuales van nuestras felicitaciones, y el compromiso para continuar



trabajando en conjunto, como en muchas oportunidades lo hemos hecho. Al culminar un año, siempre aprovechamos para hacer un balance de lo sucedido, y en muy pocas líneas les quiero decir que a pesar que uno siempre cree que se pueden hacer más cosas de las que se lograron, consideramos que fue un año positivo en lo institucional a nivel local, como en lo gremial a nivel provincial y nacional.

Nuestra entidad, puesto que este año hubo elecciones tanto a nivel provincial (Carsfe) como a nivel nacional (CRA), ha obtenido ambas secretarías, lo que nos llena de alegría y muchísimo compromiso, y deseamos y trabajamos para poder estar a la altura de dicho compromiso. Gracias a la comunidad por todo el apoyo, a los expositores, a las Comunas y Municipios de la región, a las empresas auspiciantes de cada actividad que llevamos adelante, y a todos aquellos que fueron parte de la exitosa ExpoVenado, con más de sesenta mil personas que nos visitaron.

También quiero agradecer profundamente, al maravilloso equipo de trabajo con el que cuenta la Rural, que sin ellos estos logros no serían posibles, a la Comisión Directiva, a los jóvenes del Ateneo Juvenil, que son la llama de nuestra continuidad, a los jóvenes del equipo de PATO, a nuestros socios, al gobierno municipal y de la provincia de Santa Fe, por permitir construir, desarrollar y crecer en un trabajo mancomunado, a la prensa que colabora en la difusión de nuestras actividades, y muy especialmente a toda la comunidad de la región, que siempre nos acompaña y apoya, a todos MUCHAS GRACIAS, dejando el profundo deseo de una felices fiestas y un próspero 2012. 

Sumario

- 5 Editorial
- 6 Nadie gana; todos pierden
- 10 Nadie mira al sector cuando no tiene rentabilidad
- 14 Otro impuesto a la soja
- 18 Mayora: "Los impuestos siempre recaen en el productor"
- 20 Nuevo fierro para el campo
- 22 El ROE en manos del productor
- 28 2011 año particular y extraño para la leche
- 30 ¿Y el dólar?

Análisis de CREA

Nadie gana; TODOS PIERDEN

La cosecha de trigo generaría quebrantos a los productores, se perderían un promedio de 26 quintales por hectárea, según Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (CREA).

Un trabajo preparado por los Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (CREA) arrojó como conclusión que tras los múltiples esfuerzos que hicieron los productores para implantar 4,64 millones de hectáreas de trigo, poniendo en juego más de 5200 millones de pesos, la caída de precio determinará que los agricultores tengan quebrantos con el cultivo, en el caso de que puedan venderlo. Esto sería nuevamente un mal antecedente, que influiría negativamente en la intención de siembra para la próxima campaña triguera.

“La cuenta del trigo 2010/11 es sencilla: en un campo alquilado para trigo-soja del oeste de

Buenos Aires, el rinde indiferencia para cubrir los costos con los precios a cosecha es de 55 qq/ha. Este valor está muy por encima del rinde promedio zonal, de 29 qq/ha. Expresado de otra manera: quien apostó al trigo en esta campaña en esa zona no sólo no ganará nada, sino que perderá el equivalente a 26 qq/ha”, según los cálculos del CREA.

En el NOA las cuentas serían más desfavorables aún, debido a una menor productividad zonal, a la mayor distancia al puerto y a la necesidad imperiosa de contar con trigo como cultivo esencial para la rotación y sostenibilidad del sistema.

Por otra parte, los técnicos aseguran que “lamentablemente, los resultados en cosecha son muy distintos de los esperados al comienzo de la campaña 2011/12, cuando el trigo prometía una renta positiva y un rinde de indiferencia razonable. Al mismo tiempo, había una esperanza de mejora en el sistema comercial que posteriormente no se cumplió. Esa combinación de factores provocó un aumento del área sembrada respecto del ciclo previo”.

“Los precios cayeron de 190 u\$/t en marzo a 170 en junio y a 135 en noviembre. Los productores no han hecho las cuentas del trigo todavía.



Galicia Rural 

Tarjeta Galicia Rural, la tarjeta que su campo necesita.

- Más de 7.000 comercios adheridos en todo el país.
- Tasa 0% y plazos que van de los 90 a los 180 días en las empresas con acuerdo^(*).
- Tasas preferenciales en remates de hacienda.
- Vencimientos en función de su ciclo productivo.

Banco Galicia, siempre junto al campo.

Solicítela en cualquiera de nuestras sucursales.



0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Cada día más.



^(*) Costo Financiero Total Máximo: 1,5%. Sujeto a previo cumplimiento de requisitos legales y comerciales.



Pero habrá síntomas de preocupación una vez cobrada la cosecha y pagados todos los gastos", adelantó Jorge Latuf, coordinador general de los Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola.

En cuanto al mercado internacional, Sebastián

Gavaldá, técnico de CREA, advirtió: "En el mercado mundial hay mucha oferta de trigo barato, sobre todo de Rusia, que vende a precios de remate su muy buena cosecha. Este país exportará 20 millones de toneladas en 2011 contra 3 millones del año pasado".

Paralelamente, a los principales países productores y exportadores del Hemisferio Norte (Estados Unidos, Canadá y Ucrania, que son responsables del 80% de lo que se comercia

mundialmente), les fue muy bien con la cosecha e inundaron el mercado de trigo.

En el mercado interno, la falta de competencia a partir de la lenta

liberación de ROE a los exportadores derrumba los precios. "El FAS teórico oficial del trigo son 175 u\$s/t contra 135 que se ofrecen para la época de cosecha en el Mercado a Término", comparó Latuf.

"El productor no encuentra manera de salir de este laberinto si la política actual persiste con sus efectos nocivos. Según fuentes oficiales, hay más de dos millones de toneladas de trigo de la

campana 2010/2011 que no serán necesarias para abastecer el consumo interno, que equivalen a 490 millones de dólares, que podrían ingresar al país como fuente de divisas. Están al alcance de la mano y con una decisión puntual contribuirían a paliar los problemas cambiarios, además de volcar recursos a las comunidades rurales y dar mayores ingresos a los productores, lo que aumentaría la recaudación de impuestos a las Ganancias y a los Ingresos Brutos donde la actividad está exenta", evaluaron los técnicos del CREA.

Asimismo, ese trigo almacenado muchas veces de manera no planificada pierde calidad día a día al no poder venderse por los canales normales de comercialización. El almacenaje no planificado se hace habitualmente en silos bolsa en chacra.

Por otro lado, la retención obligada complica el flujo financiero de los productores, que no pueden ubicar su mercadería en la industria o en el mercado de exportación. Por ejemplo, la zona triguera IV -el sur de la provincia de Buenos Aires- es responsable del 40% de la cosecha, según años, pero tiene sólo el 24,51 % del total de molinos del país. En ese escenario los productores tendrían que recurrir inexorablemente a la exportación, hoy inactiva.



Perjuicios para todos

Según el análisis del CREA “el efecto de la intervención oficial en el mercado va más allá de la economía de los

productores. Afecta a toda la cadena comercial (contratistas de siembra y cosecha, semilleros, vendedores de agroquímicos y transportistas, entre otros) y también tiene un impacto negativo en la macroeconomía, en las rotaciones y en la sostenibilidad de la agricultura.

Muchos observadores no entienden por qué se continúa con un sistema que no dio buenos resultados. Si hoy los productores no pueden vender el trigo o deben malvenderlo por estas restricciones comerciales, ¿cómo pueden planificar la siembra el próximo invierno en un contexto de falta de confianza?”, razonó Latuf.

Por último, el informe de los Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola resume: “El consumo interno se abastece

cómodamente con la producción local, sin avizorarse ningún problema de abastecimiento. Pero no podemos darnos el lujo de desalentar un cultivo de gran importancia en las economías del interior y que permite desarrollar una



agricultura sostenible y diversificada, que genera empleo y riqueza en distintas zonas de nuestra geografía y contribuye al desarrollo del país. ¿Es esa la agricultura que queremos para los próximos años en la Argentina?”. 🌾

Maria Salas
creative touch

Tel 03462 462230 - 1553 5142

Porque su EMPRESA necesita una buena IMPRESIÓN...

TARJETAS EMPRESARIALES: Inauguraciones - Charlas - Cursos - Salutación fin de año

EN 48 HS

www.mariasalas.com.ar
info@mariasalas.com.ar

AR S.R.L.

AGROQUÍMICOS - SEMILLAS - FERTILIZANTES

TRANSPORTE - ASESORAMIENTO

COMERCIALIZACIÓN DE GRANOS

Av. Marcos Ciani 2047 - Tel. 03462 428870 - 2600 Venado Tuerto - S.F.
aibarsrl@hotmail.com.ar aibarsrl@gmail.com

Análisis de CARLOS CASTAGNANI

“Nadie mira al sector cuando no tiene RENTABILIDAD”

El presidente de Sociedad Rural Venado Tuerto realizó un recorrido por el 2011, analizó lo institucional, lo gremial y lo político.

Con los vaivenes electorales como telón de fondo, el presidente de la Sociedad Rural de Venado Tuerto, Carlos Castagnani consideró que el balance del año que está a semanas de concluir es positivo para la entidad que está festejando su 75 aniversario.

Según el dirigente, que en las últimas semanas asumió como secretario de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), “con todo lo que ha pasado a lo largo del año podemos decir que el balance es positivo, si bien uno siempre pretende un poco más. Además tenemos un motivo extra para estar felices porque celebramos los 75 años de la Sociedad Rural”.

En este marco, recordó que la primera actividad que se realizó con motivo de esta celebración fue la charla brindada por uno de los sobrevivientes de la tragedia de los Andes, Daniel Fernández Strauss; posteriormente llegó a la ciudad el expresidente uruguayo Julio María Sanguinetti, a lo que se sumaron algunas actividades deportivas como la Carrera de Regularidad Solidaria; y la

participación como auspiciante en el Torneo Internacional de Paleta: “La idea es festejar estos 75 años no solo con los asociados sino con toda la comunidad, porque a ella pertenecemos y a ella nos debemos”, razonó Castagnani.

Paralelamente, mencionó el éxito rotundo que significó la edición 75 de ExpoVenado, tanto por la cantidad de stands, como por el número de visitantes.

En lo institucional, el dirigente también destacó los logros conseguidos: “Una de las acciones que empezamos a impulsar son las mesas consultivas. Después de cada reunión de la comisión directiva invitamos a tres o cuatro personalidades de nuestra comunidad y la región, de diferentes sectores y charlamos con ellos con temario libre, y eso nos viene muy bien para conocer cómo piensa gente que no pertenece a nuestro sector. Esto es algo que vamos a intensificar porque nos ha dado un resultado muy bueno, tanto por la conexión o la relación que queda, como por las conclusiones a las que podemos arribar escuchando posiciones, que muchas veces, de nuestros pares no escuchamos”.

Castagnani también puso el acento en “la muy buena relación que mantenemos con el Municipio y la Provincia, lo que nos permite pensar en muchos proyectos juntos, a pesar que en algunos puntos podamos tener diferencias”.





En lo que se refiere a la vida institucional interna el empresario rural remarcó que “es un orgullo para Venado tener la Secretaría en Carsfe (Confederaciones Rurales de Santa Fe) y la Secretaría en Confederaciones Rurales Argentinas (CRA). Esto es un logro y un desafío muy grande”.

Objetivos para el 2012

El presidente de la Sociedad Rural venadense adelantó algunas de las propuestas que están en

carpeta para desarrollar a lo largo del año próximo.

Según indicó Castagnani “vamos a intensificar lo que venimos haciendo. Nuestra participación en

“El primer análisis es que el gobierno logró un rotundo éxito”

CRA nos abrirá muchas puertas, en el sentido de que podremos avanzar en distintas gestiones”.

Paralelamente anunció que se comenzará a trabajar en el acondicionamiento de las instalaciones de la Sociedad Rural: “En breve empezaremos con la remodelación del salón Marcos Ciani, una obra que veníamos anhelando hace un tiempo. También estamos viendo cómo agregar servicios a nuestros socios, haciendo varios convenios con empresas para lograr un beneficio económico para el que se quiera asociar a la Rural”.



El mejor servicio en auxilio del Automotor.



Servicio las 24hs.
Unidad equipada con camilla hidráulica.
Máxima seguridad en traslado.
Concesionarios.
Talleres integrales.
Empresas de Asistencia.
Compañías de Seguro.
Mandatarias.
Logísticas.
Coleccionistas, etc.

Tel: (03462) 15-616120
E-Mail: gaposauxilio@gmail.com - Murphy - Sta. Fe

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría
Seguridad Social - Contratos
Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe



El dirigente ruralista planteó, por otra parte, que “también se está prestando mucha ayuda al Club de Pato de la Sociedad Rural, que es un semillero de jóvenes importantísimo para el futuro y la dirigencia de la entidad. Lo mismo ocurre con el Ateneo Juvenil que lo tenemos muy fuertemente incorporado a la comisión directiva y todas las decisiones que toma hoy por hoy la Sociedad Rural”.

En lo que se refiere al aspecto netamente político, y el contundente triunfo de la presidenta de la Nación, Cristina Fernández, en las elecciones de octubre, el presidente de la SRVT evaluó: “El primer análisis es que el gobierno logró un rotundo éxito. Creo que es indiscutible el 54 por ciento logrado por el gobierno, el apoyo fue masivo y hace totalmente legítimo que la Presidenta haya sido reelecta. Siempre digo que tenemos que ser muy respetuosos de ese 54 por ciento, como también tenemos que ser

“CRA nos abrirá muchas puertas”

respetuosos del otro porcentaje que no comparte las políticas de la actual administración. No tienen que fanatizarse los que defienden a este gobierno a ultranza, ni ponernos en la negativa de todo. Creo que



“Con todo lo que ha pasado a lo largo del año podemos decir que el balance es positivo”



hay que ir analizando punto por punto, lo que está bien apoyarlo y seguir defendiendo lo que creemos que todavía están en deuda con respecto a nuestro sector. El nuestro es un sector muy observado cuando tiene rentabilidad, pero quedamos en el olvido cuando no la tenemos. Creo que debemos tratar de tener una buena relación con todas las autoridades y seguir defendiendo los derechos de los productores agropecuarios”.

Por último, Castagnani abogó por que se haya superado totalmente la etapa de enfrentamiento directo con el gobierno, y opinó que “hoy las cosas no están dadas para que se retome el conflicto. Igual nosotros no somos los que decidimos, sino que los productores son los que nos dan el mandato como fue el caso de la resolución 125. Ojalá que no se vuelva a dar ese tipo de conflictividad”, concluyó el dirigente.



Próximo remate ÚLTIMO DEL AÑO

MIÉRCOLES 21 DE DICIEMBRE/ Anote su consignación

Feria de Esteban R. Boyle.

Esteban Roque Boyle

Representante de:

ML

MARTIN G. LAJOL S.A.

CONSIGNATARIO EN LINIERS

Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865
Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar



REVESTIMIENTOS PLÁSTICOS . PINTURAS . PISOS

Texturas y colores que cambian tu vida

Grafiato®

SANTA FE: MIRO Venado Tuerto, SAN MIGUEL Rufino, URQUIZA Maria Teresa, CORRALON SAN MARTIN Villa Canas, TECNICA FISHERTON Rosario, PCIA CORDOBA: SAN MIGUEL Canals.

MOVIMIENTO DE SUELOS

CANALIZACIONES

ALCANTARILLADOS

BOMBEO

CAMINOS RURALES

DESMONTES

TOPOGRAFIA

FEED LOT

FANDOS

CONSTRUCCIONES

OBRAS HIDRÁULICAS Y VIALES

ALICOMS S.A. 12 de Octubre 24 - (2600) Venado Tuerto (Sta.Fe) - Telefax (03462) 423244
Cel. (03462) 15505419 - info@fandos.com.ar - www.fandos.com.ar



ESTUDIO AGRONÓMICO

Roberto Boyle y Asociados S.A.

*Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
*Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"

Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Tel/Fax 03462-423943

2600/Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe

E-mail: boyleyasoc@uaycom.com.ar - www.boyleyasoc.com.ar - www.robertoboyleyasoc.com.ar



Legislatura Provincial

Otro impuesto a la SOJA

Diputados analiza aplicar el impuesto de ingresos brutos al sector exportador, a la soja y sus derivados.

El 1 de noviembre último, ingresó a la Cámara de Diputados provincial un proyecto de ley elaborado por los legisladores Alberto Cejas, Luis Rubeo, Silvia de Césari, Claudia Saldaña, Ricardo Peirone y Marcelo Brignone que habla sobre la aplicación del impuesto sobre los ingresos brutos a las exportaciones de porotos de soja y sus derivados y las actividades de industrialización de cereales y oleaginosas, con el objetivo de generar un fondo que permita reducir el déficit habitacional y generar otros fomentos para la industria.

Conexión Rural dialogó con el diputado Cejas, para profundizar en la iniciativa y conocer de primera mano los alcances de la norma: "Con este proyecto vengo trabajando desde hace más de un año y medio, específicamente después que la provincia enviara una reforma tributaria generalizada, afectando a todos los sectores que

están

exceptuados del pago de los ingresos brutos. En ese momento pensamos que no era posible poder aplicarlo, y tuvo media sanción un proyecto donde se formó el fondo salarial. De ahí se comenzó a trabajar en una herramienta que pueda ser destinada a dos temas fundamentales como son atender el gran déficit habitacional que hay en la provincia y al mismo tiempo, poder fomentar y redireccionar este tipo de promoción a otros sectores de la producción".

Apenas dado a conocer el proyecto las Bolsas de Comercio de Santa Fe y Rosario, salieron a marcar la cancha planteando una serie de reparos a la iniciativa, entre ellos que la Coparticipación Federal de Impuestos no permitiría que las provincias gravaran con impuestos a los ingresos brutos a la exportación.

Al respecto, el legislador comentó que este aspecto fue largamente analizado, y planteó que "es natural que las bolsas salgan a señalar estos aspectos, como también lo hizo algún legislador adepto que sale a defender estas versiones. Yo soy un defensor de las promociones industriales, un defensor de que se puedan radicar nuevos emprendimientos, pero entiendo que eso no puede ser de por vida, eso se debe ir redireccionando en la medida que la economía vaya evolucionando en cada sector".





STIHL

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar



PATAGONIA
FLOORING & DECKS

PISOS DE MADERA PREFINISHED
DECKS - ESCALERAS

miro

AGENTE OFICIAL EN VENADO TUERTO Y ZONA
WWW.JOSEMIRO.COM.AR



PACCACARP S.R.L.

CARPINTERÍA DE MADERA Y P.V.C.

Aberturas de PVC, el límite perfecto entre interior y exterior



Alma de acero
Estructura interna de
cámaras aislantes y
sistema de burletes de
alta eficiencia térmica y
mecánica



Texturas y colores
únicos, foliados de
alta duración
100 % libres de
mantenimiento



La más alta tecnología
en herrajes de alta
calidad y durabilidad



- Excelente aislamiento térmico (frío-calor).
- Reducción del consumo energético (electricidad-gas).
- Máxima resistencia a la intemperie.
- Libre mantenimiento.
- Renovamos aberturas SIN ROMPER.
- Amplia gama de colores.

López 451 - Venado Tuerto (2600), Santa Fe - Telefax: 03462 - 425451
paccacarp@powervt.com.ar - www.paccacarp.com.ar



Haciendo un poco de historia, Cejas recordó que “el primer pacto fiscal establecía que todas las provincias asumían que iban a derogar ingresos brutos para todas las actividades. Obviamente eso no se cumplió, con lo cual todas las provincias habrían violado la Constitución Nacional. En lo que se refiere a las críticas de las bolsas, en el artículo 9 en ningún lado está fijada la prohibición de que se pueda gravar esta actividad con ingresos brutos. Ese artículo dice que las provincias se comprometen a no crear nuevos impuestos en la firma de ese acuerdo, reservándose los derechos las provincias. El tema es que acá no estamos creando un nuevo impuesto, a lo sumo lo que estamos haciendo es derogar una exención impositiva que tenían estos sectores”.

Al ser consultado sobre si esta normativa no podría jugar en contra de la radicación de nuevas empresas en la provincia, el diputado consideró que “ese es un argumento muy viejo que manejó el Ejecutivo y una parte del justicialismo ligada al capital, que afirmaba que si se derogaba tal base tributaria no íbamos a ser competentes, que eso iba a recaer sobre el consumo local, y eso es totalmente falaz. Córdoba hizo hace dos años una reforma del sistema tributario, está cobrando ingresos brutos, y si se hace un análisis en los últimos tiempos se

han radicado más empresas en Córdoba que aquí. La provincia de Misiones no sólo derogó las exenciones tributarias de ingresos brutos para el sector de la madera, sino para todas las actividades que están exportando desde el año 2006. Y más allá que las cámaras hayan hecho alguna presentación en el CFI, en ningún caso hubo presentación judicial”.

El otro temor latente es que esta carga tributaria recaiga sobre el primer eslabón de la cadena, es decir los productores agropecuarios: “Sería una aberración que los exportadores quieran hacer recaer este costo sobre el productor agropecuario, porque la rentabilidad del sector tranquilamente puede absorber este tipo de tributo. Bajo ningún punto de vista vamos a permitir que se utilice este sistema de presión y extorsivo para trasladar este tipo de gravamen al sector del producto primario”.

Profundizando su análisis, el legislador planteó: “Creo que debe haber cierto grado de responsabilidad social. Acá no se está pidiendo que se fundan ni mucho menos, al contrario, si el día de mañana podemos crear herramientas para que esos sectores puedan expandirse en toda la

costa del litoral santafesino estaremos dispuestos a hacerlo. Tenemos que entender que en una sociedad hay que empezar a equilibrarla, a integrar a la provincia, y los recursos no salen de un repollo, nacen de los tributos que todos debemos hacer”.



clasificados

Un espacio gratuito
para encontrar
todo lo que el campo
y la ciudad necesita



www.conexionrural.com



Deseamos un año para
cargar todas tus expectativas
y proyectarlas al futuro.

365 días para potenciar
al máximo tus sueños
y tu capacidad de trabajo.

Feliz 2012!!!
AKRON

San Francisco - Córdoba - www.akron.com.ar

Sr. Productor Agropecuario:

La producción agropecuaria
moderna exige de un marcado
profesionalismo. Cuando contrate a un
ingeniero agrónomo asegúrese que esté
matriculado y habilitado.

No es más caro y es mas seguro.



Es un consejo del
**COLEGIO DE
INGENIEROS AGRÓNOMOS**
Provincia de Santa Fe - Ley 10.780

Brown 425 - 03462-431897 - www.ciasfe4.org.ar - Vdo. Tto.

www.conexionrural.com



CONEXION RURAL

Seguimos buscando caminos para mantenernos comunicados

www.conexionrural.com

Balance Anual del Presidente de Carsfe

MAYORAZ

“Los impuestos siempre recaen en el PRODUCTOR”

La entidad ruralista santafesina marca posición sobre la presión impositiva a la exportación. También realiza un balance del año que se va.

La posibilidad de que la Legislatura provincial apruebe un proyecto del bloque del Frente para la Victoria, que apunta a la derogación de la exención del pago de ingresos brutos a la exportación de soja y la industrialización de

cereales y oleaginosas, es motivo de análisis en Confederaciones Rurales de Santa Fe (Carsfe) que tomó posición oponiéndose a la iniciativa, alertando sobre el efecto que tendrá en el sector primario de la producción agropecuaria.

“No todo lo que es soja es para retener el productor,

porque van a decir que esto será aplicado a la exportación y la industrialización, pero finalmente este impuesto recaerá en el productor, que es el primer eslabón en la comercialización de granos y materias primas. Creo que este es un avasallamiento más sobre el sector de la producción, y tendremos que salir a discutir donde corresponda y ver cómo continuamos adelante”, afirmó el presidente de Carsfe, Francisco Mayoraz.

En la misma línea recordó que “todos los impuestos o tributos aplicados a los sectores industriales y de exportación, o de los distintos eslabones de la cadena de comercialización, siempre recayeron sobre el primer eslabón que es el productor. Creo que desconocer eso es desconocer muchas cosas de la realidad de la comercialización en la provincia y en el país”.

Balance anual

A la hora de hacer un balance de lo acontecido en el año para el sector, el dirigente opinó que “tuvimos dos o tres etapas distintas. En el principio del año tuvimos valores muy reactivados con lo que se fueron recomponiendo las distintas actividades. La provincia de Santa Fe venía de una crisis por la sequía muy importante de 2008-2009, entonces favoreció la recomposición de las empresas, se mantuvieron los valores

“Van a decir que esto será aplicado a la exportación y la industrialización, pero finalmente este impuesto recaerá en el productor”



aunque, lamentablemente, sin intervención de los mercados, porque la carne en el mostrador sigue subiendo, no está aumentando la producción, y recomponer el stock va a llevar más de 5 o 6 años. Estamos viendo hoy que los costos fijos están superando a los valores de mercado que tienen los distintos productos.

Hoy hay que hacer números muy finos por los costos de implantación de los distintos granos. La actividad lechera también está muy complicada, y sobre las carnes sabemos que están cerrando dos plantas frigoríficas en la provincia de Santa Fe”.

Consultado sobre los cambios que se realizarán en el gabinete provincial, y más precisamente sobre el accionar del ministro de la Producción, Juan José Bertero, que abandonará la cartera, Mayoraz comentó: “Sobre el ministro que se va, con aciertos y errores, debemos decir que siempre estuvo acompañando a la producción y a la par del productor. No siempre hemos logrado lo que pretendíamos, pero nunca tuvimos las puertas cerradas y cuando las cosas se podían llevar adelante se hacían todos los esfuerzos, y cuando no se podía se decía de frente como venía el tema. Si uno habla con las distintas entidades todas están muy conformes con el ciclo que se está

“Para nosotros es muy importante que Ferrero haya asumido como presidente de CRA”

“La actividad lechera también está muy complicada, y sobre las carnes sabemos que están cerrando dos plantas frigoríficas en la provincia de Santa Fe”

cerrando el 10 de diciembre”.

Paralelamente, consideró que “es un error, una enorme equivocación, realizar cambios en estructuras que están funcionando plenamente y con buenos resultados. Esperemos que con la nueva gestión podamos continuar lo que se inició en estos cuatro años, y que no sea que cada cuatro años, en cada cambio de gestión, tengamos que empezar de cero porque eso es lamentable”.

El dirigente también destacó la relevancia que tiene para Carsfe que su último presidente, Rubén Ferrero, haya pasado a dirigir los destinos de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), acompañado por el venadense Carlos Castagnani como secretario de la entidad.

“Para nosotros es muy importante que Ferrero haya asumido como presidente de CRA. Eso es muy valioso y un beneficio para la producción de Santa Fe, porque nos vamos posicionando cada vez mejor a nivel nacional. Esto significa que también del interior salen dirigentes que pueden estar en el nivel nacional”, remarcó Mayoraz. 🇨🇦



DISTRIBUIDORA BAUDRACCO

Desde 1972
junto al comercio, la industria,
el campo y el hogar.

MATERIALES ELECTRICOS - FERRERÍA e ILUMINACION
CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900 <http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR> - e-mail: ventas@baudracco.com.ar

Líder en el mercado de camionetas

NUEVO FIERRO para el CAMPO

Toyota Argentina presentó, ante un gran marco de público, la nueva Hilux en Venado Tuerto

Con renovadas expectativas Toyota Argentina presentó en Venado Tuerto su nueva Hilux, camioneta con la cual ha logrado posicionarse en el mercado nacional en el segmento de las camionetas de hasta una tonelada.

“Llegó el momento de presentar la renovada Hilux, con cuyo lanzamiento esperamos cubrir todas las expectativas de nuestros clientes, dándoles un producto superador del que teníamos actualmente”, destacó Jorge Méndez, responsable de la concesionaria venadense de la reconocida marca japonesa.

Durante la presentación de la nueva Hilux estuvo Leonardo Sbarra, responsable comercial de postventa de Toyota Argentina, quien informó que “la nueva Hilux y SW4, que es un modelo que producimos en nuestra planta de Zárate y comercializamos en Argentina, pero también nuestra planta es plataforma de exportación para muchos países de latinoamérica y el Caribe y por eso es motivo de mucho orgullo para nosotros”.

Más adelante, Sbarra recordó que Hilux lidera desde hace siete años el mercado de pick ups en el segmento de una tonelada, y explicó sobre las características del nuevo modelo que “se ha renovado el diseño y además tiene un valor agregado en todo lo que es seguridad y confort”.

En lo que se refiere a lo técnico, apuntó que “van a ver dos tipos de motorizaciones de 2.5 y 3.0, pero



con una evolución de estos motores que arrojan más potencia y mayor torque, sobre todo en el motor 2.5. Además, las versiones de alta gama de camionetas tienen control de tracción, control de estabilidad, control electrónico de frenado con un sistema de ABS en las cuatro ruedas. También estamos incorporando una tecnología de confort para los pasajeros en las

versiones de alta gama con un panel de 6.1 pulgada con más funciones, no sólo la de radio y CD, sino también con lector de MP3 y compatibilidad con iPod”.

Más adelante, Sbarra evaluó que “el mercado está muy activo, porque es un mercado en el que hay lugar para todos, pero nosotros tenemos mucha confianza en nuestro producto y en los concesionarios que nos representan, que están a la altura de lo que es Toyota en atención al cliente”.

Para cerrar, Méndez afirmó que “las nuevas Hilux ya están disponibles para su comercialización. Lo que estamos armando es un plan de entregas programadas debido a que la demanda que tienen tanto Hilux como la SW4 supera ampliamente a las posibilidades que teníamos hasta ahora de ofertas y con el incremento de producción que tendrá la planta de Zárate a partir del año próximo, vamos a tener una disponibilidad mucho más cercana, con lo cual vamos a poder captar una parte más importante del mercado”.

Lo que compraste barato
puede haber costado una vida.



**SI NO HAY QUIEN
COMPRE
NO HAY QUIEN
ROBE**

Consejo Provincial por la Seguridad

Denuncias: www.santafe.gov.ar/nocomprorobado



GOBIERNO DE SANTA FE
MINISTERIO DE SEGURIDAD

Nueva propuesta de mercado

El ROE en manos del PRODUCTOR

Agricultores Federados Argentinos (AFA), presentó un nuevo esquema de comercialización de granos. Fue analizado por las Bolsas de Comercio, la Cámara de Exportadores, los acopiadores, la industria y la cadena de productores. La propuesta entraría en vigencia en diciembre.

Agricultores Federados Argentinos (AFA) presentó meses atrás un proyecto para la comercialización de granos que habría captado la atención de la administración central interesada en ponerla en práctica antes de que finalice el año. Sobre el proyecto, el presidente del Consejo de Administración de la entidad, Carlos Trevisi, comentó a **Conexión Rural**: “Nosotros viendo la imposibilidad que se viene notando año a año en la comercialización de trigo y maíz, que son los dos cereales que están más complicados, nos encontramos con un margen muy chico para poder exportar y el mercado interno, cuando realmente está comprometido y sabe que el precio está parado, no hay una puja para poder mejorar ese precio de comercialización”. A partir de este

cuadro de situación, AFA elaboró un proyecto que fue pasando por los distintos estamentos del Estado, logrando el visto bueno con la única condición de que la propuesta también sea analizada por las entidades del campo y logre el consenso pleno.

“En los últimos 90 días hemos llevado nuestra propuesta a las Bolsas de Comercio, a la Cámara de Exportadores, a los acopiadores, a la industria, para que todos los integrantes de la cadena de comercialización, junto a la cadena de productores, que son nuestros asociados, viéramos si podíamos lograr destrabar un mecanismo que nos viene complicando operativa y económicamente”, describió el presidente de AFA.



A renglón seguido, el dirigente explicó que “mientras las instituciones siguen estando, hay muchos productores que fueron desapareciendo y eso como cooperativa realmente nos preocupa mucho. Las localidades del interior están viendo disminuidas sus posibilidades económicas y operativas, porque cada vez hay menos productores y los campos pasan a engrosar las listas de los contratistas y eso para los pueblos es muy perjudicial”.

“Nos encontramos con un margen muy chico para poder exportar y el mercado interno”

Si bien reconoció que “este proyecto no es lo ideal”, el presidente de AFA aseguró que “es superador de lo que hoy tenemos. Por eso si esto se llega a dar bienvenido sea para poder destrabar el mercado”.

Distribuye en Venado Tuerto Trovarelli Semillas



**INOCULANTE FERTILIZANTE
MICROBIOLOGICO**

Provee altas dosis de Fósforo
y Nitrógeno durante todo
el ciclo de cultivo

con Micorizas

Monasterio 477 (1284) Bs.As. - Argentina
Tel/Fax: (011) 4942-1648 / 4308-0484/5736

Si desea saber más sobre la variedad y
eficacia de nuestros productos, puede ingresar a **www.crinigan.com**

Junín 988 - Telefax (03462) 420614 - trovarellisemillas@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Santa Fe - ARGENTINA



El mejor servicio a campo 365 días junto al campo



Pertam S.A.

INSUMOS PARA TAMBO
SERVICIO TECNICO

REPRESENTANTE OFICIAL DE: **DeLaval Bosio**



12 de Octubre 561 - Venado Tuerto - administracion@pertam.com.ar

Telefax: (03462) 430030/ 463313/ 463314



Una de las bases de la iniciativa es que la producción se divida 40 por ciento para el mercado interno y el 60 restante para exportación, aunque Trevisi aclaró que “si llegamos a tener una cosecha superior seguramente se pasará a una proporción 30-70, y si es menor la fórmula será inversa, un 60 por ciento para el mercado interno y un 40 para exportación”.

Avanzando en su análisis el dirigente evaluó que “ante un gobierno fuerte políticamente, con una estructura que no quiere dar mucho el brazo a torcer en cuanto a que la cadena del mercado interno esté abastecida, creo que ponernos en contra y pedir una libertad de mercado, es una forma de negociar muy necia. Creo que tenemos que ser un poco más flexibles de ambos lados, porque el Gobierno está empezando a dar

“Mientras las instituciones siguen estando, hay muchos productores que fueron desapareciendo”

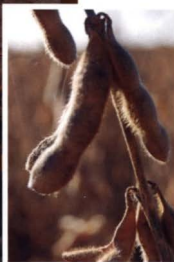
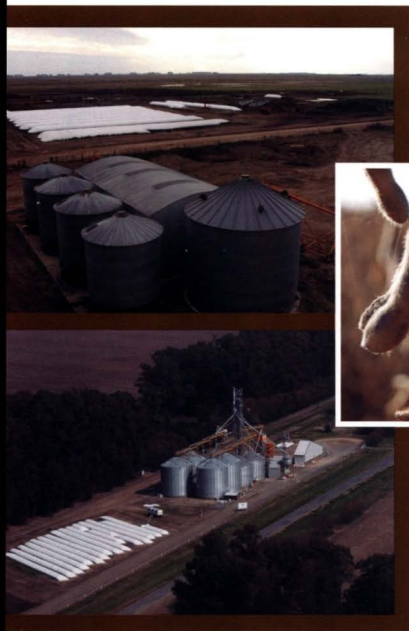
algunas pautas de querer escuchar y creo que desde las entidades y como productores también tenemos que ir a negociar, porque sabemos que la libertad de mercado en la economía en el mundo entero no existe y por eso no lo podemos pedir acá en Argentina”.

ROE para los productores

Otro punto importante del proyecto apunta a que los ROE queden en poder de los productores: “El ROE tiene que estar en manos del productor para que pueda decidir qué hacer con su mercadería. Ahora, la cadena después del productor es la que maneja, y eso es lo que ha producido la distorsión más grande, donde se han perdido millones de dólares no solo para los productores, sino para Argentina en general”.

Según el presidente de AFA en la actualidad “los productores trigueros están subsidiando a la molinería, los productores de maíz están subsidiando a los criadores de cerdos, pollos y carne, entonces no se puede hacer viable un negocio a costillas de otro. Creo que esa es la función que debemos cumplir los que estamos al frente de las entidades para que esto se empiece a negociar y a destrabar”.

Para Trevisi el proyecto de AFA no atentará contra el funcionamiento de los mercados a futuro, sino que servirá para clarificar el sistema y hacer que la puja de la molinería y la exportación esté apuntada a conseguir los ROE para poder exportar.



Su negocio es la Agricultura El nuestro es la precisión



D&E Terra Smart

Monitor de siembra / dosificación variable



Trimble CFX 750

Piloto automático / monitor de siembra /
dosificación variable

DELSURCO
AGRONOMIA

SOLUCIONES DE EQUIPAMIENTO Y GESTIÓN
PARA AGRICULTURA DE PRECISIÓN

Tel: 03462 - 434903
Dir: 12 de Octubre 1075
Venado Tuerto - Sta. Fe

SMART FARMING



El mundo del agro está hablando de esto.
Nosotros lo estamos poniendo en práctica.

clas.com

CLAAS

Agente de venta en Venado Tuerto: Christoph Luis Darfeld 0341 15 324 2360 / darfeld@poeven.com

Seguro de Máquinas Agrícolas

Obtenga sin costos sus permisos de vialidad



**COOPERACION
SEGUROS**

COOPERACION MUTUAL PATRONAL SMSC



Casa Central: 25 de Mayo 530 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado - Tuerto (Santa Fe)
E-mail: info@cooperacionseguros.com.ar Website: www.cooperacionseguros.com.ar



Si bien son muchas las urgencias de los productores para que el proyecto se ponga en marcha lo antes posible, sobre todo teniendo en cuenta que en el norte del país ya se inició la cosecha triguera, el dirigente consideró que “recién será anunciado cerca del 10 de diciembre,

“El ROE tiene que estar en manos del productor para que pueda decidir qué hacer con su mercadería”

porque ya contamos con el consenso de casi la totalidad de las entidades”.

Un dato trascendente para el mercado granario nacional es la cantidad de granos que todavía están acopiados de la campaña pasada. Al respecto Trevisi apuntó que “en total debe haber más de 4,2 millones de toneladas, de lo cual habría que sacar 1,8 millón para comenzar a industrializar el trigo nuevo que está ingresando, con lo cual estamos en una cifra que va de 2,8 a 3,4 millones. Nosotros tenemos una cifra de 3,1 millones que es

lo que debería salir al mercado con tranquilidad, sin correr riesgo lo que es el abastecimiento de la industria molinera dentro del país”.

Sobre el pedido del Gobierno a los productores para que declaren la cantidad de trigo que tienen retenido, el dirigente consideró que es difícil que se realicen presentaciones teniendo en cuenta que los agricultores podrían enfrentar represalias impositivas: “Es bastante poco viable que el productor declare ante algunos riesgos de que pueda sufrir sanciones impositivas. Creo que fue erróneo de parte del productor agropecuario, no haber declarado la existencia. Lo que tenemos que pensar es que si queremos ser un país serio, interna y externamente, vamos a tener que empezar a declarar en tiempo y en forma los productores para que esto se clarifique y no sea un argumento para que digan que no pueden

abrir porque no tienen declarada la existencia de trigo y maíz en Argentina. Creo que si el Gobierno da pautas claras y certidumbre para producir y comercializar, el productor también tendrá que clarificar lo que está produciendo”.



SE VIENE LA NUEVA SOJA **SRM**

SRM 3300

SRM 4370

SRM 5001

Lo dice la **RECSO** con sus resultados, y lo dicen los productores que la sembraron. El programa de investigación y desarrollo de Sursem que lanzó el trigo Nogal y los maíces 566, a los máximos estándares de rinde y calidad, está dando sus frutos en SOJA. **SRM** tu próxima soja.



ROUNDUP READY SOJA Y SU CORRESPONDIENTE LOGO, SON MARCAS REGISTRADAS DE TITULARIDAD MONSANTO TECHNOLOGY LLC.



Sursem
Tu próxima semilla

www.sursem.com.ar
0800-999-SURSEM (7877)

12 de octubre 568 - (2600) Venado Tuerto
Tel: 03462 646789 / 646791



EMPORIO AGRO
LOS GIGANTES

GRANIZO PLUS PARA SOJA, MAIZ Y GIRASOL

**¿Puedo cubrir
mi cultivo desde
que nace?**

**Sí,
con Victoria Seguros puede.**

ACCEDA TAMBIEN A LA DIFERENCIA DE
RENDIMIENTO POR CAMBIO DE CULTIVO
Y A LA OPCION DE RESIEMBRA

Juan Pablo Caucino
Garibaldi 392. Venado Tuerto. CP 2600
Tel.: 03462-154-18561 / 156-82809 - jcaucino@yahoo.com

Punto de Atención Regional Rosario
Santiago 1216 - Rosario - Tel.: 0800-888-0249

UNA EMPRESA DEL
Grupo Bagó

www.victoria.com.ar

VICTORIA
SEGUROS
PASE LO QUE PASE

Lechería

2011 año particular y extraño para LA LECHE

Por: Damián Morais, Jefe de Contenidos de www.lecherialatina.com

Llegamos al cierre de un 2011 que por sus particularidades ha resultado inédito y extraño para la media que veníamos teniendo. La liquidación única y el crecimiento de la producción fueron los ejes centrales.

Más leche

Los números finales aún no están, pero se especula con que al momento de cerrar el año lo haremos con una producción que superará en casi un 14% a los litros recogidos durante el año 2010, que no fue un mal año en materia de producción.

Este crecimiento tuvo varios factores que lo determinaron, pero seguramente no fue la planificación uno de ellos. El buen 2010 en materia de precios y la estabilización lograda por los productores que años antes arrastraban deudas y una rentabilidad que perdía frente a la agricultura fueron los factores que impulsaron ese aumento productivo.

Esta coyuntura vino acompañada por guiños de la industria que promovió en los primeros meses la competencia por la materia prima y se vio desbordada en la segunda parte del año provocando que nos encontremos a esta altura con un mercado sobreofertado y con una muy ajustada capacidad instalada y disponible de secado, con aptitud de exportación, lo que reduce la capacidad de negociación de las industrias con los comercializadores, deprime los precios en

salida de fábrica, y termina impactando sobre los tambos. No obstante esta situación no es apocalíptica como se venía pregonando en algunos sectores, a los ponchazos las industrias se fueron arreglando y llegan a fin de año respirando aliviadas la baja en la producción que se da de manera estacional. La duda se instalará para el año próximo, cuando se verá si hay respuesta a lo que se espera sea un nuevo año de crecimiento productivo, más moderado que el de este 2011, pero lo suficientemente importante como para que se hable de la necesidad de inversión por parte de la industria, especialmente en materia de secado.

Liquidación única

Aún es temprano para evaluar su incidencia, pero la sorpresa del año ha sido sin lugar a dudas la explosiva aprobación de la liquidación única, un viejo reclamo del sector productivo primario que vio la luz de forma sorpresiva y espera aún mostrar sus resultados, pero que seguramente equilibrará las condiciones comerciales entre los grandes y pequeños productores premiando a los que trabajen mejor la calidad de su producto. Este año ha sido el más parejo en cuanto a los precios que se han pagado a los productores,



con pocas variantes a lo largo del año, casi no hubo fluctuaciones importantes, entre enero con su 1,416 de promedio y de piso, y mayo con su 1,553 de techo promedio muestran lo parejo que fueron los precios durante el año, datos del gobierno de Santa Fe para el precio de referencia promedio. Esto provocó una disminución de la rentabilidad provocada por la inflación, pero sosteniéndose aún como una de las actividades que mejor rindieron en el ámbito agropecuario.

El exceso productivo provocó que la competencia por el litro de leche se frenara y que los grandes jugadores se relajaran. Los que más sufrieron esta coyuntura fueron las pymes queseras, ya que no pudieron redireccionar excesos de leche a las grandes fábricas y se encontraron con mucha competencia para sus productos por el aumento de la producción quesera de las grandes industrias ante la falta de capacidad de secado.

Comercialización

El año cierra con un buen promedio de consumo

en el mercado interno y con un aumento de las exportaciones que redondeará un 30% más que el año próximo, pero con un gran desafío por delante, que es el de buscar mercados que se consoliden en el tiempo y permitan colocar los excedentes como los que se dieron este año.

Desde la Subsecretaría de Lechería se apuntaron todos los cañones a China, se realizaron varias misiones comerciales, se firmaron acuerdos y hasta se acaba de inaugurar una oficina comercial de APYMEL. Las posibilidades son muy buenas, pero llevará tiempo hasta que veamos resultados concretos de esta fuerte apuesta. Nuestro escape sigue siendo Brasil, también se acaban de firmar en los últimos días un acuerdo superador al existente durante el año pasado, será imperioso que nuestro país consiga mercados firmes en el exterior para poder sostener el crecimiento iniciado.

Se cierra el 2011, un año que trajo nuevas perspectivas, nuevos problemas y la necesidad de nuevas soluciones, todo provocado por el inicio de un camino de crecimiento productivo que hace rato se viene esperando en la lechería argentina. 🇦🇷

www.toyota.com.ar

TOYOTA

Hacemos el camino

MENDOZA

Ruta 8 y Dante Alighieri - Tel. (03462) 439563/ 439569 - Telefax (03462) 427034 - Venado Tuerto - Sta. Fe

¿Y el DÓLAR?

Panorama económico por: CPN. Gustavo Buzeta

El dólar comenzó esta semana (del 21/11 al 25/11) cotizando con una leve alza respecto de semanas anteriores 4.24 4.28.

La rigidez de los controles de la A.F.I.P., ha frenado a empresas e individuos en su voluntad de comprar la divisa extranjera, con reducción de operaciones, y generándose oferta de billetes, que coloca al B.C.R.A. como comprador en el mercado. De esta manera el gobierno recupera recursos genuinos.

El Central por estos días se manejará con más holgura, al enfriamiento en la compra de dólares debemos sumarle la mayor oferta de divisas que se genera por la liquidación forzada de sus exportaciones que deben hacer algunos sectores de la economía, y por la mayor demanda de pesos que por estos días se producen en esta época del año. Las empresas deberán abonar los aguinaldos y premios, y los individuos generarán consumo por la llegada de las fiestas de fin de año, y por el periodo de vacaciones que se avizora.

El intervencionismo del gobierno, ha calmado las aguas con respecto a la fuga de capitales, pero preocupa el atraso cambiario, que le hace perder competitividad a los productos nacionales sobre los importados.

Este atraso es percibido por el público en general que va en busca del billete verde en pos

de cubrirse y anticiparse a los efectos inflacionarios sobre la moneda.

La mencionada autoridad monetaria, a través de su Presidenta, indicó que no se tomarán más medidas adicionales sobre el dólar, que Argentina

tiene un tipo de cambio administrado, que no se producirá el congelamiento o la pesificación de depósitos bancarios, y que el tipo de cambio



continúa siendo competitivo a nivel internacional.

La mayor demanda del dólar ha obligado a los bancos a pagar mayores tasas de interés para evitar que sus depositantes se corran finalmente a la moneda extranjera. Por estos días las instituciones ofrecen tasas superiores al 20% para que los inversores mantengan sus colocaciones financieras. Como contrapartida de esto se encarecerán todos los tipos de financiamiento bancario (tarjetas, descubiertos, préstamos).

El gobierno impulsará la aprobación del Presupuesto 2012, el mismo prevé y contempla un crecimiento próximo al 5%, una tasa inflacionaria de 9%, un dólar a \$ 4.40, y la cancelación de deuda con reservas del BCRA.

Los especialistas señalan que debería renegociarse las tasas de la deuda externa, ya que en este momento la capacidad de pago casi suficiente y en los últimos años se ha venido cumpliendo, y además de tratar de extender el plazo de la misma antes de pagar con reservas. Igualmente, Argentina no deberá realizar grandes esfuerzos si quisiera respetar sus compromisos para el año 2012. 





Fundada en 1939

ESCRIBANÍA LÓPEZ SAUQUÉ

Escribano

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229



Pellegrini 724 - Telefax (03462) 429213 y rotativos - E-mail: lopezsauque@powervt.com.ar - 52600INR Venado Tuerto - Santa Fe

Una Ley
Una Obligación
Un Derecho



RENATRE
REGISTRO NACIONAL DE TRABAJADORES RURALES Y EMPLEADORES

Somos el CAMPO

Delegación Santa Fe Sur: Pasaje Storni 745

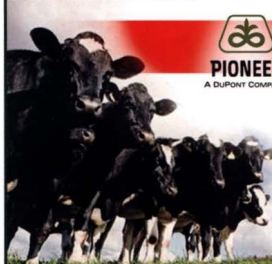
(2000) Rosario, Prov. de Santa Fe

Tel.: (0341) 4854778 - www.renatre.org.ar

Teléfono de Consultas y Denuncias:

0800-777-6666







PIONEER
A DUPONT COMPANY







Pampa

AGROVETERINARIA

Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto - Telefax (03462) 420176 / 436936

www.pampagroveterinaria.com.ar - info@pampagroveterinaria.com.ar



formaba.com.ar
(03462)430510

REPUESTOS PARA





chevroba.com.ar
(03462)400152

LA ESQUINA DE VENADO TUERTO ES RUTA 8 Y ALVEAR



CO-INOCULACIÓN

CKC[®] SOJA *Liquid* + RHIZOFLO *premium* soja

ALTA
TECNOLOGÍA
PARA UN
RENDIMIENTO
SUPERIOR

- Potencia la fertilización química
- Mejor respuesta a distintos factores de stress
- Aumenta la eficiencia de agua y nutrientes
- Estimula el crecimiento de las plantas (pgpr)



Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) - C.A.B.A.
Tel /Fax (011) 4941-5777 (rotativas) - e-mail: ckc@ckc.com.ar
Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) - C.A.B.A.
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA CASTELAR

www.ckc.com.ar