



MIEMBRO
DE ADEPA

R.N.P.N. Nro. 686281 - Ley Nro. 11723
DIRECTOR: JESUS M. VALLORTIGARA
PROPIETARIO: EDIN S.A.
H. YRIGOYEN 1346 - Tel. (0462) 21155 - 30031
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
Año V - Número 292

Pampa húmeda



CORREO ARGENTINO
(2600) VENADO TUERTO (Santa Fe)
CONCESION TARIFA REDUCIDA NRO. 246/DTO. 1
FRANQUEO PAGADO A CTA. NRO. 493/DTO. 1

SEMANA DEL 27 AL 5 DE MARZO DE 1999

RURAL

El Informe Diario

LA SOJA

sigue firme

Un análisis del estado del cultivo en la región,
sustenta la estimación de cosecha de la SAGPyA
de 20 millones de toneladas.

SUMARIO

PANORAMA AGROPECUARIO

Futuro incierto para la ganadería nacional pág. 2

AGRICULTURA

Ensayos de híbridos en girasol pág. 3

EXPOCHACRA '99

Comenzó el camino hacia Salto y Pergamino pág. 4

ECONOMIA

Cambios en el sector agrícola pág. 5

ACTUALIDAD

La soja se viene con todo pág. 6-7



EMPRESAS

Planes de canjes y operatorias para el agricultor pág. 8

Clasificados de la Pampa húmeda pág. 9-10-11

FICHA:

Especies leñosas de la flora argentina presentes en la región pág. 12

PANORAMA AGROPECUARIO

Futuro incierto para la ganadería nacional

Un difícil momento atraviesa la ganadería nacional, afectada por el derrumbe que desde hace cinco meses afecta al precio de la hacienda; la escasa oferta crediticia y los efectos de las crisis brasileña y del sudeste asiático. En estos momentos el sector se encuentra sin animales para engordar; con reducción en los índices de preñez, y una marcada descapitalización.

BUENOS AIRES, (DyN) - Pasaron ya cinco meses desde que los ganaderos vieron cómo comenzaba a derrumbarse el tentador precio de la hacienda que los entusiasmó al punto de volver a las consultas con los especialistas para retomar la cría y largarse a recomponer existencias, incentivados además por las perspectivas favorables que ofrecía el mercado externo. Después de aquellas casi olvidadas subas que llevaron el kilo de novillo a más de 1,30 peso y tras embarcarse en no pocas intentonas de feedlot para ganar unos pesos más durante los remates, los precios iniciaron una tendencia descendente que, salvo casos esporádicos, no se detuvo hasta este momento. Es cierto que las lluvias de las últimas semanas mejoraron un poco las pasturas y el engorde resultó menos dificultoso, pero los valores continuaron magros y para revisar la decisión de retener hacienda, hoy por hoy, los productores se plantean cuál es el futuro de la actividad. No dieron marcha atrás en la iniciativa, pero a ella se sumó el derrumbe de los precios internacionales de los granos y las cruentas secuelas que dejó El Niño. Para financiarse, vendieron vacas, bien o mal terminadas, pero era lo único firme con que contaban para arrimarse a la idea de sembrar, con menor tecnología que el año



CARLOS RODERA

pasado, resultante de menor productividad, pero con la perspectiva de ganar algo de dinero en el corto plazo, sin esperar el prolongado ciclo ganadero.

Mientras aguardan el resultado que dejará, inevitablemente, la crisis brasileña en Argentina, se encuentran sin animales para engordar; reducción en los índices de preñez, descapitalización y un futuro incierto para la colocación de los granos que supieron cultivar, como única alternativa de reconversión económica.

La oferta crediticia sigue siendo escasa y la refinanciación de pasivos, más allá de los recientes anuncios del Banco Nación sobre el tema, una suerte de utopía como para hacer lo que mejor saben: producir. Para ellos, la crisis financiera del sudeste asiático, globalizada luego e incluyendo a Rusia, actuó como disparador para despertarlos de las utopías y reconsiderar el destino que darán a sus exiguas finanzas. Profundizados los avatares de las finanzas mundiales, devenidos en una menor demanda internacional de alimentos, los ganaderos siguieron recurriendo a sus vacas, para financiarse y deprimieron aún más el precio de la hacienda vacuna y ahora, que podrían haber reconsiderado la retención de vientres, se encuentran con un stock más reducido que hace un año.

Por si las presiones competitivas del comer-

cio mundial no alcanzaran, la crisis desatada en Brasil tornó más fuerte al socio argentino en el Mercosur, al punto de transformarse en un peligroso oferente de productos del agro a valores que preocupan, incluso, a grandes exportadores como Estados Unidos.

Además, todavía acumula polvillo el proyecto de Promoción de Carnes que se envió al Congreso hace un año y, como si no existiera esa propuesta, desde la cartera rural se lanzó un programa de apoyo al crecimiento ganadero en el país, cuya falta de precisiones implican una dudosa credibilidad para los productores.

Se da, entonces, la paradoja de que el capital más competitivo que tiene Argentina, la carne vacuna, entró en un túnel sin luces al final y, aseguran los operadores del circuito de ganados y carnes, que si no se logra una recomposición en los precios y se asiste «pero en serio y con plata» al sector, las perspectivas pintan poco alentadoras para la actividad.

En esa pérdida de capital, además de los ganaderos, el principal perjudicado sería el nivel de ingresos al país, precisamente cuando las cuentas del gobierno no atravesaban uno de sus mejores momentos.

Por Gladys de la Nova

Brasil sigue comprando lácteos argentinos

SANTA FE, (Télam) - Las ventas de lácteos al Brasil se están cumpliendo de acuerdo a los convenios firmados con anterioridad a la devaluación del real, pero no hay nuevos pedidos debido a la incertidumbre sobre el futuro, según afirmó Alfredo Curiotti, dirigente de los industriales del sector de la provincia de Santa Fe.

Curiotti agregó que por el momento el sector no puede hacer un balance concreto sobre las consecuencias de la crisis del Brasil, dado que «nuestros clientes del vecino país no saben cuál será el equilibrio de la economía». «No saben si comprar o vender, dado que están viviendo un pa-

norama similar a cuando Argentina tenía procesos de hiperinflación», precisó. El empresario de la industria láctea dijo que «las exportaciones se están realizando de acuerdo a los convenios oportunamente acordados y en estos momentos no hay pedidos de cotización ni de compras». Finalmente Curiotti destacó que «para el sector, momentáneamente no hay caída de exportaciones, dado que los compromisos se vienen cumpliendo».

Curiotti es empresario de la firma láctea rafaelina Williner y dirigente de la asociación de empresarios de la industria láctea de la provincia.

Ensayos de híbridos de girasol

* HUINCA RENANCO

El pasado jueves 11, la Agencia de Extensión Rural Huinca Renancó organizó una jornada sobre producción intensiva de girasol, en la estancia El Rodeo, distante a 10 km al norte de Huinca Renancó. El Ing. Agr. Sergio Leguizamón de la Unidad de Extensión y Experimentación Adaptativa Venado Tuerto del INTA que asistió al evento, brindó a Ph un detalle de lo que allí ocurrió.

Rendimientos y materia grasa

Describió el entrevistado que como se había previsto, se recorrieron los lotes de ensayos de girasol. Señaló la particularidad de que ellos los llevan a cabo con los mismos híbridos, pero en micro parcelas, a diferencia de los ensayos en lotes de productor que realiza la UEEA Venado Tuerto. En ambos casos, los ensayos son comparativos de rendimiento y contenido de materia grasa. «Las micro parcelas son de dos surcos por cada híbrido, sembrados a mano, y de unos cinco metros de largo, tres veces replicados», detalló.

Le correspondió a los ingenieros agrónomos Areco y Álvarez, de la Estación Experimental Agropecuaria Manfredi, destacar las características sobresalientes de cada híbrido.

Fertilizaciones

Por su lado, los ingenieros agrónomos Quiroga, Bono y Bosio se refirieron a los ensayos -también en micro parcelas- con distintas dosis de fertilizante. Con esta etapa, se cerró el programa en la fase prevista de observación a campo de los comportamientos de los nuevos híbridos de girasol en el mercado.

A punto de comenzar la cosecha de los cultivos de girasol, dos unidades del INTA invitaron a productores y técnicos para observar el estado de los ensayos realizados, previamente a la cosecha y elaboración de los datos pertinentes.



Herbicidas

El programa se completó con la conferencia que en la Sociedad Rural de Huinca Renancó, desarrolló el ingeniero agrónomo Rodríguez. Según puntualizó Leguizamón, la disertación ofrecida por quien es un especialista en el tema herbicidas en girasol, y que se centró sobre el uso de herbicidas en siembra directa y en labranza convencional, fue de muy buen nivel.

Características sobresalientes

Respondiendo a la pregunta sobre qué características sobresalieron en los híbridos ensayados, Leguizamón destacó que ob-

servó que algunos híbridos no tienen el mismo comportamiento que en nuestra región: «Por ejemplo en altura de la planta» señaló, hecho que habría que analizar conociendo los datos de lluvia, de fertilidad del suelo y de adaptación a la zona -de suelos muy arenosos- tan distinta a la nuestra.

* LABOULAYE

El Ing. Leguizamón también estuvo presente el viernes 12 de febrero en el establecimiento de Echevarri Hnos. en Laboulaye, donde se llevó a cabo otra jornada a campo, en este caso organizada por el INTA Laboulaye, para analizar el comportamien-

to de los materiales de girasol ensayados.

Desarrollo de la jornada

Manifestó el entrevistado que allí también, junto a los ensayos de la red de la UEEA Venado Tuerto, los técnicos Areco y Álvarez presentaron ensayos en micro parcelas similares a los que se vieron en Huinca Renancó.

En ellos intervinieron la mayoría de los híbridos que ensayó Venado Tuerto, con el agregado de algún otro. A su vez, un técnico de Monsanto brindó una charla sobre una nueva formulación de un herbicida a base de fluorocloridona, para uso premergente.

Respecto a sus ensayos, el Ing. Agr. Claudio Regis de la UEEA Venado Tuerto, describió la metodología de implementación -dos repeticiones de franjas de doscientos cincuenta metros de largo por el ancho de la sembradora- en las cuales se sembraron los materiales híbridos en el mercado de ciclo intermedio a largo. A su vez, a Leguizamón le cupo señalar las características más sobresalientes de cada uno.

Para destacar

Manifestó Leguizamón que los ensayos están muy buenos, debido a que las lluvias fueron oportunas y por lo tanto muy beneficiosas. Señaló que al ser los suelos en esa región muy arenosos, el efecto de la falta de agua se observa muy rápidamente.

Agregó que a este panorama favorable se suma el bajo nivel de enfermedades. Esta situación, tanto en Huinca Renancó como en Laboulaye, también se observa en los cultivos de productores, razón por la cual se espera una buena cosecha.

por Arthur J. Woodward

UNA NUEVA CATEGORIA EN ALFALFA

WL 414

Grupo 6

«La mejor opción en planteos de invernada»

ALFA 70

-Grupo 7

«Producción sin límites»

WL 525 HQ

Grupo 8

«La mejor combinación entre producción y calidad de forrajes»

Las alfalfas WL-ALFA son el resultado de la más avanzada investigación en Mejoramiento Genético a nivel mundial.

Liderando el mayor salto tecnológico en mejoramiento genético de alfalfas, presentamos

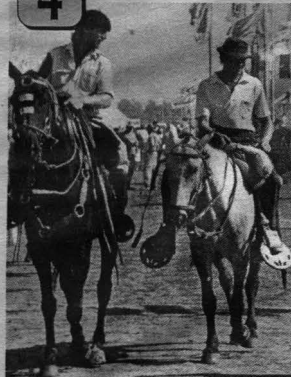
un nuevo concepto en Nutrición: «Alfalfas de alta Calidad HQ».

Las ventajas de las alfalfas de alta calidad, **nos** permiten una mejor conversión

en carnes y leche a menor costo.



CONSULTE AL DISTRIBUIDOR ZONAL



ExpoChacra '99

Comenzó el camino hacia Salto y Pergamino

Ph conversó con dirigentes de la Editorial Atlántida, empresa organizadora de ExpoChacra '99, en la cena que brindó en Pergamino a los medios de prensa regionales el pasado 17 de febrero.

En la recta final

El Lic. **Gastón Guido**, jefe de Prensa de la muestra, adelantó que los cultivos tanto para las demostraciones dinámicas como estáticas están en excelente estado, debido a las propicias lluvias del norte de la provincia de Buenos Aires. «Estamos en el último mes», dijo, «en la recta final, previa a ExpoChacra.»

Ante la cifra de 171.000 asistentes del año pasado en Arrecifes, Guido vaticinó que la perspectiva de los organizadores es de una asistencia similar o mayor. Agregó que el pasado viernes 12 de febrero se realizó el segundo sorteo de expositores, con el cual se cubrieron las 50 hectáreas adicionales previstas, y que además, se adicionaron 6.500 m² más para stands. «Estamos muy contentos por la respuesta, más aún si se toma en cuenta el contexto en que se está desenvolviendo el sector agropecuario.» Manifestó el responsable de prensa de la megamuestra que, atentos a esa situación, han tomado algunas decisiones que buscan morigerar las inversiones de los expositores: «Este año no habrá premiación de stands para evitar que se construyan edificios en vez de stands.»

Premios a la inventiva

En cambio, este año se premiarán las innovaciones tecnológicas, hecho que se une al «Primer certamen nacional de inventores e innovadores de maquinaria agrícola».

«Hay una muy buena repercusión», relató, «ya que hemos recibido prototipos de todo el país, desde la Patagonia a provincias del norte.» La recepción de propuestas vencia al otro día de esta entrevista, para dar paso en esta semana a la labor del jurado encargado de hacer la pre-selección de quienes serán invitados a presentar sus máquinas en ExpoChacra.

Un tema neurálgico

Ph preguntó sobre la organización de la distribución del tránsito según su lugar de origen, para acceder al ferio predial. En la muestra del año pasado, ese fue uno de los puntos más destacados de la organización, ya que, en lo que atañe al equipo de **Ph**, la diagramación de rutas para quienes provenían desde el norte por la Ruta Nacional 8 permitió el rápido y desorganizado acceso y partida de la muestra.

«Nuestra gente de seguridad está trabajando con las municipalidades de Salto y



Lic. Gastón Guido

Pergamino, y con la policía provincial, en la preparación de un diagrama similar», respondió Guido.

Destacó que también asistirá en el proyecto la radio LT.35 de Pergamino, continuando «una tarea similar a la que comenzó en 1997 LT.29 Radio Venado Tuerto», además de un avión que monitoreará desde el aire el desplazamiento vehicular. «Pensamos igualar, y si es posible mejorar, el buen funcionamiento del tránsito del año pasado», concluyó.

La presencia extranjera

A nivel de expositores, Guido dijo que del extranjero, entre otras, venían unas 25 empresas españolas de la Cámara de Maquinaria Agrícola Española, también de Sudáfrica, del Canadá, de los Estados Unidos de América, de Francia y de Holanda, como así también de Brasil, Chile y Uruguay. Consecuentemente, también se espera la llegada de contingentes de público de varios de los países mencionados.

El real y miscelánea

Entre otras consideraciones, dijo que la situación económica brasileña no afecta el normal desarrollo de ExpoChacra, debido a que el productor va a la muestra para ver y estar al tanto de las últimas tecnologías disponibles.

Mencionó también que ha sido invitado y se descuenta, la presencia del presidente de la Nación, Dr. **Carlos Menem**, en compañía del secretario de Agricultura Dr. **Gumerindo Alonso**, como también la del ministro de Economía y otras autoridades oficiales.

Preguntándole en tono de chanza si **Ph** podía adelantar que la región de Venado Tuerto era el lugar elegido para la ExpoChacra 2000, Guido manifestó: «Siempre a la gente de Venado Tuerto le digo lo mismo. Nunca se baja su candidatura. Es candidatura permanente para la muestra.»

Información al instante

Ph conversó también con el CPN **Juan Motta**, presidente de la Comisión Pergamino con ExpoChacra '99. Dijo que la comisión tiene un período de vida limitado, puesto que se disuelve al finalizar la muestra. La actual nació el año pasado, al conocerse el lugar de su realización. Su objetivo inicial -apoyar la localización de la muestra en la región pergaminense- se convirtió luego en la organización de los servicios de la ciudad de Pergamino, en beneficio de expositores y visitantes.



Lic. Juan Motta

Datos importantes

Destacó Motta como mayor logro de la Comisión, el novedoso establecimiento de cuatro puestos fijos gracias a los cuales los participantes de ExpoChacra, podrán ser informados acerca de todos los servicios que tiene la ciudad.

Esos puestos fijos van a funcionar: uno en el mismo predio de la exposición, otro en la entrada del Parque Industrial, un tercero en el cruce de Rutas 8 y 188, y un cuarto en la Avenida Hipólito Yrigoyen.

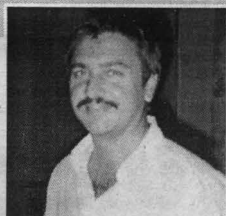
«Queremos que la gente que nos visite se sienta muy cómoda en Pergamino» agregó, al describir que en esos puestos se podrá conocer, entre otros datos, dónde

están instalados los cajeros automáticos, cuáles farmacias están de turno, o las direcciones y teléfonos de los servicios asistenciales. Señaló además, que habrá un permanente enlace radial para solucionar el problema de alojamiento a personas que vengan en ese instante, como así también el del expositor que necesite un pintor o un elemento de electricidad. «Estamos en la recta final. Es un orgullo para nuestra Comisión estar trabajando en esto, y poder llegar a la feliz realización de la ExpoChacra», concluyó. Para el interesado, la gerencia de la Comisión Pergamino con ExpoChacra '99 está instalada en la Sociedad Rural de Pergamino, y su teléfono es (01477) 442454.

Una buena ExpoChacra

Desde un punto de vista diferente de la muestra su gerente, Ing. Agr. **Alejandro Clot**, manifestó que en términos agronómicos está todo planteado para tener una buena ExpoChacra.

En cuanto a términos comerciales, industriales y tecnológicos, dijo que estarían cerrando con una ExpoChacra, del tamaño similar a la del año anterior en Arrecifes. Agregó que en una situación como la que se está pasando en este momento a nivel financiero y agropecuario, la exposición implica un logro y una apuesta muy importante del sector.



Ing. Agr. Alejandro Clot

La situación del agro

Respondiendo al comentario del colega **Miguel Vensius** de ABC Rural de Pergamino, respecto a que esa situación general del agro estableció una actitud de prevención, Clot manifestó que a pesar de ello, después del primer sorteo de expositores, se vieron obligados a ampliar el espacio destinado a la muestra estática. Opinó que el empresariado del sector cree en ese futuro, porque la estimación de una abultada cosecha de alguna forma va a ayudar a paliar el actual nivel de precios. «Estamos ante una situación que hemos vivido en el pasado y de la cual el productor argentino supo salir», sostuvo. «No hay por qué perder el optimismo y la confianza.»

Novedades

Destacó Clot que entre las novedades de este año está la presentación del riego de

precisión asistido por el sistema de geoposicionamiento satelital, comúnmente conocido como sistema GPS, por medio del cual el cultivo recibe la cantidad exacta de agua que necesita. Además, estarán las novedades en tractores y maquinarias para cosecha y forrajeras.

También se refirió Clot al certamen de inventores e innovadores. Al momento de esta entrevista, ya recibieron una cantidad superior a los 150 participantes. «Las propuestas son de lo más variadas», adelantó, «y realmente muy interesantes.» Proviene de productores comunes o de técnicos que con inventiva y con ingenio, han logrado armar un equipamiento para superar obstáculos.

Preferiendo mantener en reserva y secreto a los equipos que se van poner a consideración del jurado, no respondió a la pregunta de **Ph** sobre qué le había llamado más la atención. «Sí les puedo decir que hay cosas realmente sorprendentes y novedosas.»

Cambios en el sector agrícola

Los precios actuales de los cereales y oleaginosas hacen que el productor deba reestructurar su empresa. Estos precios, que castigan en forma casi letal a la actividad, son originados por situaciones globales que poco puede hacer el país, las agrupaciones, o los empresarios para modificarlas.

Si nombramos países que son principales importadores de granos, aparecerán Rusia, los países asiáticos, y para Argentina, Brasil. Los tres han sufrido fuertes crisis que impactaron directamente en los precios de los cereales. Comenzando con Rusia, que rompió el nivel de precios y marcó una clara tendencia bajista, la que se acentuó con la crisis asiática, y luego Brasil. Hasta ese momento los precios estaban en niveles altos sostenidos por las expectativas de «La Niña» (sequía), pero cuando fue transcurriendo el tiempo y «La Niña» no aparecía, los precios quedaron sin sostén y se derrumbaron.

En el caso de Brasil, la crisis impactó en el mercado de trigo por los retrasos en las compras, y en otros mercados de productos con mayor elaboración, como por ejemplo el aceite de soja, que pasa a ser mucho más competitivo en los mercados internacionales debido a la devaluación del real que redujo los costos de procesamiento.

Desde el otro extremo, los saldos exportables son muy amplios debido a las grandes producciones de los países exportadores.

En síntesis, para que los precios se mantengan en un nivel dado, la oferta y la demanda deberían ser iguales. La situación actual es justamente lo opuesto, un incremento en la oferta por mayor producción con una reducción en la demanda por las crisis económicas en los países compradores.

El futuro

En la próxima campaña habrá que realizar una completa modificación de la estructura de costos de las empresas agropecuarias para ajustarse a un nuevo nivel de precios. Estos marcan una tendencia global de reducción en los precios de los commodities en el largo plazo, que valorizará la producción de semillas genéticamente modificadas con atributos especiales, con las que se lograrán ciertos adicionales por sobre los precios de las semillas regulares. Esta tendencia se atribuye a los grandes avances en la biotecnología, que aumentarán los rendimientos, reducirán los costos, y ofrecerán nuevas alternativas. La aplicación de nuevas tecnologías en maquinarias también colaborará a esta reestructuración. Nuevas máquinas, más eficientes, con más componentes electrónicos, reducirán significativamente los costos de producción.

La agricultura del mañana se manejará produciendo productos diferenciados, apuntados a ciertos tipos de consumidores (Industrias, Exportación, etc), con los cuales se efectuarán alianzas en cuanto al abastecimiento de granos y se estará trabajando en un mercado totalmente globalizado.

Cambios en el sector agropecuario para los próximos años

1- Producción de productos con atributos especiales. Mediante el uso de semillas genéticamente modificadas el productor debe analizar el mercado en base a atributos que los consumidores buscan. Esto marca un cambio en el sistema de comercialización de las empresas agropecuarias porque ya no será sólo vender cuando el precio resulta interesante, sino que habrá que buscar un mercado atractivo para los productos diferenciados para lograr mayores precios de venta.

2- Alianzas con los consumidores. Para no pasar directamente de un sistema de comercialización de commodities a uno de productos diferenciados, el productor debería buscar alianzas con la agroindustria, ya que es un cambio de comercialización muy grande. De esta manera sabrá qué producir, en qué cantidades y a qué costo, para evitar problemas como sobreproducción, la producción de un producto en el que el mercado no esté interesado, o lograr uno en el que el mercado se interese pero con costos muy altos.

3- Análisis de situaciones dentro de un mercado totalmente globalizado. Esta situación, donde la crisis de Rusia nos afecta, será normal en el futuro. Por esto es que el productor debe planear su producción considerando aspectos como situación económica financiera de los países compradores, meses de ingreso de cosecha de los países productores/exportadores, evolución de los cultivos en los países productores, acuerdos entre países o formación de grupos económicos que puedan afectar el comercio internacional de granos, etc.

4- Administración de riesgo basado en contratos a futuro y opciones. El productor debe limitar su riesgo, las opciones son una herramienta perfecta para este fin. Con estas es posible nivelar los ingresos anuales de las empresas agropecuarias evitando que los años malos nos obliguen a modificar nuestra estructura de capital o nos dejen fuera del negocio.

Conclusión

Esta caída de precios puede ser una reacción a los niveles de precios de la campaña 1996/97.

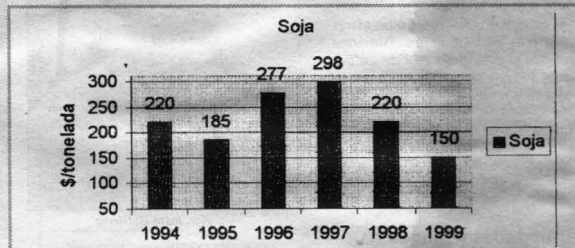
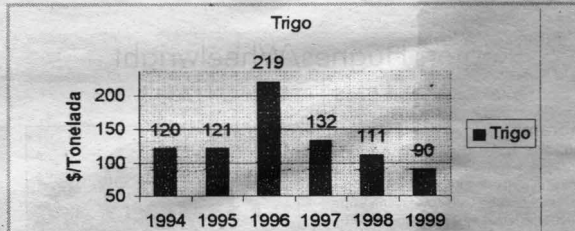
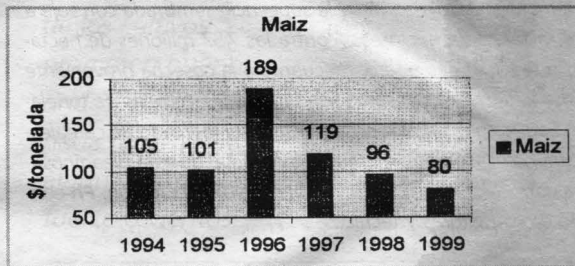
Podría esperarse una leve recuperación originada por la menor superficie dedicada a ciertos cultivos, además seguirán existiendo los problemas climáticos que ofrecerán niveles de precios más altos que el promedio.

Pero de igual manera, los niveles actuales deben ser tomados como una señal de cambio hacia una nueva realidad a la que los productores agropecuarios deben adaptarse.

Este cambio no ocurre de un día para otro, pero como en todo cambio llegará a un punto para el cual conviene estar preparado.

COLABORACION:
Lic. Sebastián Cañón

Evolución de los precios a cosecha 1994-1999



Acopio de cereales y oleaginosas

COMPANÍA ARGENTINA DE GRANOS

Telefax: 434421
Ruta 8 y 2 de Abril
V. Tuerto

- Mayores ventajas en la comercialización.
- Planes canje de insumos por cereal.
- Acondicionamiento de cereales en puerto.
- Futuros y opciones (MAT).

REPRESENTANTE:

SERVICIOS AGROPECUARIOS

El Venado, S.A.

CRUCE RUTAS 8 y 33
TELEFAX: (03462)
435035
Venado Tuerto

La soja se vie

La información da cuenta que la Secretaría de Agricultura incrementó la proyección de la superficie sembrada con soja a 7,64 millones de hectáreas, contra las 7,57 millones de hectáreas que estimó en enero. En cuanto a la cosecha proveniente de esa superficie, se estima rondará los 20 millones de toneladas. Según señalan algunos analistas del mercado de cereales, la cifra ha exacerbado el mercado mundial de esta oleaginosa. Para conocer cómo se presenta el cultivo en la región, **Ph** consultó a productores y técnicos.



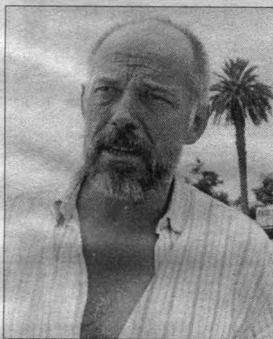
Región Hughes/Wheelwright

Panorama

El Ing. Agr. **Justo Gutiérrez**, Asesor y Coordinador del Grupo Cambio Rural Hughes, dijo que los lotes de soja de primera, se encuentran en su mayoría entre los últimos estados de desarrollo (R5 y R6), con algunos Grupo III largo que están entre 5 a 10 días de la cosecha.

A pesar de que el cultivo sufrió un estrés hídrico a principios de enero, Gutiérrez sostuvo que el estado general del cultivo es bueno, aún cuando posiblemente no se obtendrán los rindes de la cosecha pasada.

En cuanto a la soja de segunda, señaló que se sembró mucha soja resistente a glifosato, y dentro de esa característica, en su mayoría soja del Grupo V. Por esta causa, el cultivo recién está entrando en R1.



Ing. Agr. Justo Gutiérrez

Enfermedades y plagas

En cuanto al aspecto vegetativo, tanto la soja de primera como la de segunda se están comportando muy bien -en opinión del técnico- si bien reiteró que no se puede hacer un pronóstico sobre rendimientos.

El pasado domingo tuvieron picos de lluvia muy importantes, opinó, y en algunos lugares llegó a los 100 mm. Manifestó que esas precipitaciones pueden fomentar la presencia de esclerotinia, enfermedad que ya se presentó con distintos grados de intensidad en sojas de primera del Grupo IV. Estos lotes afectados están superando el inconveniente debido a que están entrando al estado de madurez. Refiriéndose al ataque de insectos, dijo que hubo ataque intenso de epinotia, y actualmente de raschiplusia, plaga que mayormente no afecta a las sojas del Grupo V. Respecto a la chinche, indicó que hay contados lotes con este problema.

¿Y el nemátodo?

«En general los lotes no presentan síntomas», respondió Gutiérrez a la pregunta de **Ph**, para agregar que, en cambio, se están presentando algunos problemas de nutrición. Dijo que en charlas con productores de esa zona, hay coincidencia en que en determinados lotes con varias campañas de agricultura en sus pliegos, deben tomarse medidas en fertilización.

Describió el técnico que en los lotes con bajo contenido de materia orgánica, las plantas presentan un mal desarrollo de hojas, hecho que afecta el desarrollo de la planta y, consecuentemente, la cantidad de vainas por planta.

Adelantó que el tema fertilización es un trabajo que debe encararse con la asistencia de un laboratorio de suelo confiable para indagar, por ejemplo, el tema fósforo/azufre o algún otro elemento menor.

Mencionó que, anticipándose, ya han realizado algunos ensayos con la aplicación de superfosfato o de fosfato monoamónico, cuyos resultados obtendrán con la cosecha: «Creo que tenemos algún desbalance nutricional, sobre todo en el tercer o cuarto año de siembra directa.»

Los rendimientos

Ante la insistencia de **Ph**, Gutiérrez aventuró que en soja de primera el rendimiento promedio superará los 30 quintales. Pero en soja de segunda, mantuvo que es demasiado temprano para arriesgar una cifra. «La esclerotinia es una de las limitantes más importantes que tiene la soja», manifestó, «y se están dando las condiciones.» Salvo la presente semana en la cual las temperaturas subieron lo suficiente como para producir sequedad ambiental, se venía bastante mal posicionado frente a la esclerotinia.

Región Venado Tuerto

Panorama

El productor **Mateo Kojundzich**, representante local de la Federación Agraria Argentina, dijo que en esta campaña el cultivo -tanto de soja de primera como de segunda- se está presentando muy bien, favorecido por las condiciones climáticas.

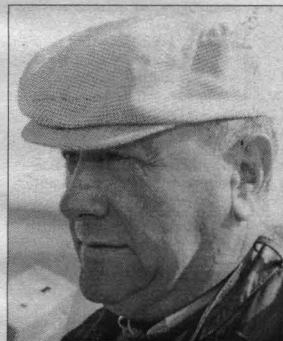
Acompañan a esta situación otros factores. «Hasta ahora hemos tenido muy poco o casi nada de enfermedades y plagas», manifestó, «de manera que hasta este momento se presenta como un año excepcional.»

Un problema de peso

«El problema está en que los precios cada día bajan más», señaló Kojundzich. «Calculo que uno de los factores debe ser por la perspectiva de una muy buena cosecha, evaluó, y otros serán de la economía mundial, factores que uno desde acá no maneja.»

Estima el productor que los promedios de rendimiento de esta campaña van a ser mejores que los de la pasada. Si bien señaló que todavía falta un trecho -la de segunda recién está enchauchando y la de primera está finalizando- el estado actual de los cultivos prometen buenos rindes, «si no pasa nada raro», aclaró, como alguna tormenta fuerte o viento.

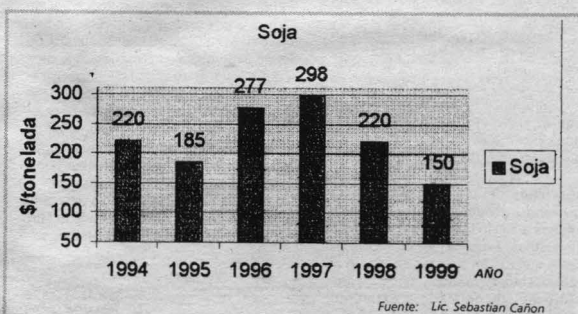
Aunque desestimó el problema de plagas, sostuvo que si persistiesen las lluvias acompañadas de vientos que produzcan el vuelco de las plantas, pudiera presentarse el



Productor Mateo Kojundzich

ataque de enfermedades como la esclerotinia.

En cuanto al nemátodo del quiste, dijo que no lo ha observado en su cultivo, ni ha oído que esté afectando al de otros productores de la región. «No puedo asegurar que no esté, pero por lo menos no se ha generalizado», opinó. «Después de algunos años, creo que en general vamos a tener una buena cosecha en la zona. Lo único que afecta es el precio. Si sigue bajando, no se cuál va a ser el resultado final», concluyó.



ene con todo



«...El estado actual de los cultivos prometen buenos rindes, si no pasa nada raro, como alguna tormenta fuerte o vientos.»



Enfermedades y plagas

Buen estado sanitario

La fitopatóloga Ing. Agr. **Norma Huguet**, señaló que desde el punto de vista sanitario, el estado del cultivo de soja en la región es bueno. En su desarrollo, las plantas no han enfrentado hasta el momento grandes problemas de enfermedades.

Sin embargo, hubo algunos lotes puntuales que han tenido algún inconveniente, por ejemplo con fusarium, que provoca la enfermedad conocida como muerte repentina. En este caso, la enfermedad se identifica cuando se desprende la planta, porque al estar invadida por el hongo, las raíces permanecen en el suelo. «Y se diferencia de la esclerotinia, que es una podredumbre más gomosa», caracterizó la fitopatóloga. Otros lotes han sido atacados con phytophthora, un hongo que provoca problemas en los tallos de la planta. Sus síntomas son, exteriormente, un color pardo oscuro que progresa hasta unos 15 a 20 cm de alto, e interiormente, una decoloración de los tejidos.

No hay noticias de un problema existente en la campaña pasada: el cancro del tallo.

Atención a los hongos

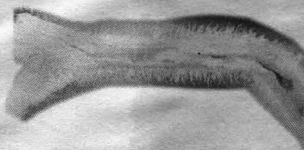
Sin embargo, Huguet manifestó que, considerando lo que son los hongos y las condiciones ambientales, pudiese llegar a ocupar la presencia de esclerotinia. Este hongo prospera con temperaturas no muy altas y mucha humedad, condiciones ideales que se presentaron a finales de la semana del 20 de febrero. Las intensas precipitaciones de ese momento y la gran masa foliar del cultivo, son condiciones predisponentes para los hongos, especialmente para el mencionado. Señaló que esta enfermedad está en aumento por ser común con el girasol. «El riesgo de su presencia en algunos lotes, puede ocurrir cuando se arranca con suelos infectados



Ing. Agr. Norma Huguet

y se presentan las condiciones de temperatura y humedad favorables», subrayó. Describiendo los síntomas principales de la esclerotinia, Huguet mencionó un marchitamiento inicial en la base de la planta, infección que puede atacarla en cualquiera de sus estados vegetativos. Los tejidos se decoloran y destruyen, interrumpiéndose el traslado de agua. Las condiciones predisponentes son períodos con una temperatura del suelo entre 5°C y 15°C y mucha humedad, con las cuales los esclerotos que propagan la enfermedad germinan rápidamente y son transportados fácilmente por el viento. Entre las medidas para prevenir la enfermedad, Huguet mencionó el manejo del cultivo, por ejemplo, utilizando variedades más tolerantes, variando las fechas de siembra, espaciando el cultivo para lograr una mayor aireación.

Plagas



Consultado respecto a la presencia de plagas, el Ing. Agr. **Daniel Damén**, Jefe de la Unidad de Extensión y Experimentación Adaptativa Venado Tuerto del INTA, dijo que si bien hubo presencia aislada del barrenador del brote en cultivos de soja de primera, la particularidad que llama la atención en esta campaña es la ausencia hasta el momento de ataques del complejo de isocas comunes sobre hojas. Por esta razón, a pesar de lo avanzado del ciclo, las plantas no han perdido su follaje. Señaló el técnico que tampoco han aparecido otras plagas. Manifestó que se pien-

sa que las temperaturas promedio de diciembre y enero - que estuvieron diariamente unos 2°C por debajo de los promedios históricos de la zona - han producido esta diferente aparición de los enemigos del cultivo. En relación con el nemátodo del quiste, adelantó que se han hecho una serie de evaluaciones en lotes de productores de la región. Actualmente, el material recogido se está evaluando en la experimental Oliveros. «El nemátodo está presente en gran cantidad de lotes.» afirmó. «Ahora, en el laboratorio, se está determinando el grado de actividad y si está produciendo daño o no.»

por Arthur J. Woodward



Podredumbre del tallo.

Pampa
húmeda

La herramienta del productor agropecuario.

Cierre de clasificados de la pampa húmeda

Jueves - 19 hs.

Urgencias
24 HS. NEW HOLLAND

Servicio de atención al cliente

(03462) 438416

(03462) 156464916

REPUESTOS y
SERVICIO MECANICO

TRACTO CAÑAS SRL
Concesionario Oficial New Holland

M. CIANI (R8) 2528 - (03462) - 434765 / 435095
VENADO TUERTO (Santa Fe)

Empresas

Planes de canjes y operatorias comerciales para el agricultor

Dos empresas establecieron recientemente una relación comercial, que se pone al servicio del productor agrícola de la región.

Cordobeses y santafesinos

El 16 de febrero Ph estuvo en las oficinas de Servicios Agropecuarios El Venado S.A. con su gerente, el Lic. Ronald Boyle, para conocer detalles de la decisión de su empresa, de representar comercialmente a la Compañía Argentina de Granos.

Esta firma, con casa matriz en la localidad cordobesa de Adelia María, y con más de 40 sucursales en todo el país, se dedica al acopio de cereales y oleaginosas. Dijo Boyle que la iniciativa de asociarse se debió fundamentalmente a la gran transformación que ha sufrido la prestación de servicios para el campo.

Al contar su empresa con más de 20 años de trayectoria y de servicio al productor, y para continuar con la línea de brindarle lo que necesita, surgió la idea de atender una herramienta fundamental del sector, como es la comercialización de la producción.

La decisión

Señaló que este aspecto se destaca este año cuando se hace claro que, con los actuales precios de los cereales, el agricultor debe producir el doble para afrontar los costos. Opinó que posiblemente, al desconocer el uso de herramientas tales como el mercado de futuros, hubiese podido diversificar su venta y logrado un mejor precio promedio para cumplir con sus compromisos y encarar la nueva siembra. «Así como el productor aprendió a usar sus insumos y a comprarlos bien y baratos», sostuvo Boyle, «hoy creo que le falta tener un lugar donde puede asesorarse y tomar las decisiones durante el año para lograr ese precio promedio.»

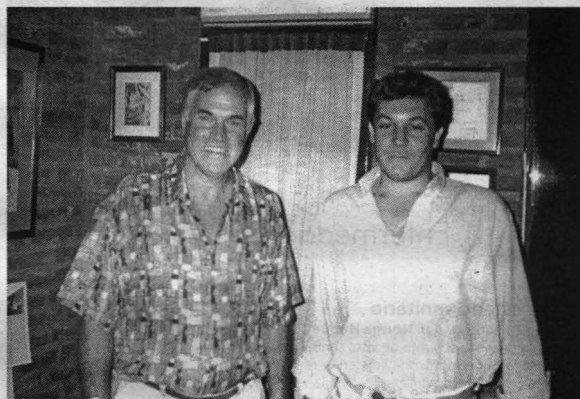
Es por eso que de las conversaciones que mantuvieron con Juan Miguel Sobrero, de Compañía Argentina, se llegó al acuerdo en el cual Servicios Agropecuarios aportará sus instalaciones y sus contactos de tantos años con los productores de la región, para ofrecer, juntamente con la planta venadense de la firma cordobesa, un nuevo servicio a sus clientes.

Una buena opción

Historiando el nacimiento de la Compañía Argentina de Granos, Sobrero dijo que la empresa se originó con familias de Adelia María; y que llegó a su organización actual luego de sucesivas transformaciones societarias. En los últimos años, tuvo un crecimiento importante en el acopio y la prestación de servicios a los productores en diferentes zonas de la Argentina.

Dotada de una flota propia de camiones para el transporte de cereales que se complementa con la contratación de unidades de terceros, posee 15 plantas propias distribuidas en el territorio nacional, concentradas mayormente en el sur de Córdoba. Desde hace 4 años, cuentan con un antepuerto en la localidad de Ricardone, cercana al puerto de Rosario. El antepuerto les abrió un abanico de posibilidades, como comprar en otras zonas, por ejemplo: Venado Tuerto en Santa Fe, en Santiago del Estero, en el norte, y en la zona de Vedia, en la provincia de Buenos Aires.

Manifiesto Sobrero que desde hace cuatro años tienen la planta en Venado Tuerto, usada hasta hace poco para un acopio reducido de clientes puntuales, y para almacenar mercadería venida de otros lugares



Lic. Ronald Boyle (izq.) y Juan Miguel Sobrero.

para su acondicionamiento y posterior entrega en puerto.

«Hoy hemos dado con la gente ideal para hacer un acopio interesante», acotó, refiriéndose a Servicios Agropecuarios El Venado. «Tenemos buenas perspectivas de trabajo en la zona, como así también ser una buena opción para el productor de la región de Venado Tuerto.»

Para satisfacer necesidades

Respondiendo al comentario de Ph de que la zona de nacimiento de la empresa es primordialmente de producción de oleaginosas, Sobrero comentó que precisamente por esa razón son mayormente girasoleros. «Pero en los últimos años, como hemos incorporado zonas muy sojeras, hemos crecido mucho también en ese rubro.»

Como las zonas destinadas a la soja tam-

bién las son para maíz: «zonas núcleo como Vedia y Venado Tuerto», aclaró, también están acopiándolo.

«Estamos trabajando con todos los cereales y oleaginosas, brindando el servicio de acondicionamiento.» En cuanto al rasgo que distingue a Compañía Argentina de Granos de sus competidores, Sobrero dijo que una de las características principales es el interés del trato directo con el productor. «Apuntamos al pequeño y mediano productor, ofreciéndole alternativas como son los mercados de futuros y opciones, además de información sobre el tema»

De allí es que nació la decisión de complementar todas las necesidades del agricultor, mediante la presencia regional a través de Servicios Agropecuarios El Venado.

por Arthur J. Woodward

La Red del Sistema de Alarma para Insectos con Trampas de Luz del Sur de Santa Fe (Acuerdo UEEA Venado Tuerto INTA-Dow Agro) que coordina el perito Maximiliano G. Spinollo de la UEEA Venado Tuerto, informa:

Barrenador del Tallo

(*Diatraea saccharalis*)

La captura de adultos en trampas de luz para esta especie continúa siendo elevada en toda la zona, llegando en el caso de la trampa de Estancia Tuyutí (Rufino) a capturar 7.400 en una noche.

Advertimos sobre la necesidad de efectuar salida a campo con el propósito de detectar la plaga o posturas, ya que estamos en presencia de la tercera generación, que producirá daños directos a maíces tardíos y de segunda.

Con la finalidad de obtener más y mejores

datos de la zona sobre esta plaga tan particular, se realizaron dos ensayos de insecticidas para el control del Barrenador del Tallo, en maíces de primera y segunda. Los mismos están en proceso de evaluación y toma de datos.

Astilo Moteado, Siete de Oro

(*Astylus atromaculatus*)*

Es alta la población de este insecto aunque en niveles menores al año pasado. Ante numerosas consultas sobre su efecto en soja, maíz y girasol, recordamos que no se tienen datos de daño económico de Astilo en esos cultivos; incluso en sorgo existen recomendaciones de no efectuar

tratamientos.

Los daños con altas poblaciones de este insecto son más frecuentes en cultivos sin tanino en estado de grano lechoso y pastoso. La plaga tiene mayor concentración en borduras y cabeceras, por lo cual en muchos casos con aplicar un tratamiento perimetral sería suficiente. Para productos insecticidas y dosis, consultar guía de productos fitosanitarios (CASAFA, 1997).

Oruga de la Espiga (*Heliothis zea*)

En las últimas semanas se registró un incremento en la actividad de adultos de esta especie en trampas de luz en nuestra zona de influencia, superando el umbral de daño

establecido para este insecto. Sugerimos revisar lotes, observando espigas con posturas en los estigmas.

Barrenador de Brote

(*Epinotia aporema*)

Los ataques de *Epinotia* en nuestra zona son generalizados para la mayoría de los lotes de soja, estimando un porcentaje elevado de aplicaciones de insecticidas para su control. Según estimaciones del Ing. Agr. Jorge Aragón de la EEA Marcos Juárez, la amenaza de ataque de esta plaga continuará incrementándose en las próximas semanas y principalmente en el mes de marzo y comienzos de abril. Sobre todo en cultivos en estado vegetativo e inicio de floración.

Ante cualquier duda, consulte a su ingeniero agrónomo asesor de confianza.

* Fuente: Ing. Agr. J. Aragón, EEA Marcos Juárez.

Infobicho INTA



CLASIFICADOS



CAMPOS
* 40 Has. z/Chapuy
* 100 Has. z/Col. Morgan
exc. campos agrícolas
* 36 Has. Ruta 8

CAMPO 78 Has
5 km. de Elortondo, 100%
agríc., exc. mejoras.
Tr. Tel. (03462) 470426

200 HAS. mixtas Sta. Isabel vdo.
H.H. Filippetti.
Tel. (03462) 422394.

25 HAS. S. Fco. vdo. H.H. Filippetti.
Tel. (03462) 422394.

25 HAS. con casa en María Teresa
vdo. Tr. Calle 8 N° 755. Ma. Teresa.
* 26 HAS. en el Centro vdo.
H.H. Filippetti. Tel. (03462) 422394.

28 HAS. Chapuy vdo. H.H. Filippetti.
Tel. (03462) 422394.

35 HAS. Magpelo vdo. H.H. Filippetti.
Tel. (03462) 422394.

HIPOTECAS campos, pago
semestral, cancelaciones,
sucesiones, embargos, inhibiciones,
de frías bancarias. Resolución
inmediata. Consulte al tel. 3145-
489174.

SE NECESITA A los 200 a 200 has en la
zona pago. otido. reserva. H.H. Filippetti.
Tel. (03462) 422394.



COMPRO CEREALES, operaciones
conf. pago otido. Tr. 070400895 o
15500895.

EQUIPOS (12) Serv. Recordar Alfa
Laval vdo. financ. Tel. (03462) 424042/
424574/420677.

EXTRACTORES (16) de pazoreras
Alfa Laval vdo. financ. Tel. (03462)
424042/424574/420677.

FARDOS 11 calidad, 100% alfalfa,
vdo. Tr. Junin 1795 Tel. (03462)
429911.

GENERADOR diesel 25 KVA vdo. Tr.
(03462) 423801 o 070407287.

MZJ p/consuero, 1000 Kg.
manuales, compo. Tr. Tel. (03462)
429117.

REDONDORA Alfa Laval 16 baldas
ful. placas, vdo. financ. Tel. (03462)
424042/424574/420677.

REDONDORA Alfa Laval 10 baldas
vdo. Tr. Tel. (03462) 423601 o
070407287.

REDONDORA Bosis 8 baldas o
O'haypacas, vdo. financ. Tel. (03462)
429117.

TANQUE de exc. inox. 2400 lts. c/ropa
diseño vdo. financ. Tel. (03462)
424042/424574/420677.

RECADO vdo. \$ 200. Tr. Tel. (03462)
424525.



Sub-Rubro 3
PARTICULARES:
TOTALMENTE
GRATUITOS
(Avisos de línea)

SUB-RUBROS
DEL RUBRO 3

- 1- ACOPLADOS
2- APLASTADORAS
3- ARADOS
4- CASILLAS
5- AUTODESCARGABLES
6- BALANZONES
7- CAPRIDORES
8- CARROS
9- CHIMANGOS
10- AUTOSCARGABLES
11- CHIMANGOS
12- CINCELES
13- COSECHADORAS
14- CULTIVADORES
15- DESMALARZADORAS
16- DISCOS
17- EMPAQUETADORAS
18- ENFARDADORAS
19- ESCARDILLOS
20- FERTILIZADORES
21- FUMIGADORES
22- GIRASOLEROS
23- GRUAS
24- GUADADADORAS
25- HILERADORAS
26- MAICEROS
27- MOLEDRAS
28- MULTIPLES
29- ORUGAS
30- PALAS
31- PICADORAS
32- PLATAFORMAS
33- PULVERIZADORES
34- RABASTOS
35- RASTRAS
36- ROLLOS
37- ROTATIVAS
38- ROTOFENADORAS
39- SEMBRADORAS
40- SINFINES
41- TANQUES
42- TRACTORES
43- TRAILERS
44- TOLVAS
45- TRILLADORAS
46- VIBRO-CULTIVADORES
47- VARIOS

2.5 TT \$ 1.232. mvo. Teletax 03388-
492247.

3TT de 4x2 mts. \$ 2.300. mvo. Teletax
03388-492247.

REDONDORA Bosis 8 baldas o
O'haypacas, vdo. financ. Tel. (03462)
429117.

TANQUE de exc. inox. 2400 lts. c/ropa
diseño vdo. financ. Tel. (03462)
424042/424574/420677.

ACTIVA 1000 cerealeiro, 3 ejes. 8.6
m. Cel. 066-491189. Alcorca

BARANDA volteable Pratti año 1975.
Cel. 066-491189. Alcorca.

CEGNA y WIDORET 7 ton., gomas
900 x 20, silero, \$ 1.500. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

CESTARI 14 tl. nuevo. Teletax
(03468) 421388. C. Bustos

CONESER 16 play/baldas nuevas,
playo, 1000 x 20, \$ 2.000. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

CONESE de 8.5 tl. silero, nuevo,
engomado, \$ 3.000. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

EL ARTEAGUENSE silero de 7 tl.
gomas 900 x 20, \$ 1.700. Tel. (03467)
450423 / 076-362337. Artega.

EL CHANAR de 3 ejes m.b. est.
engomado vdo. Tel. (03462) 470426.
Elortondo.

FORRAJERO Mainero mod. 390 con
norra completo \$ 3.300. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

GENTIL silero, 6 tl. 900 x 20 repar. y
pintado. Tel. (03467) 450423 /
15682337. Artega.

GRANEROT 11 mvo. \$ 1.800. Teletax
03388-492247.

HELVETICA playo, 6 mts., c/dales.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

JAILLA (mixto) palca 13 l. \$ 1.900.
Tel. (03467) 450423 / Cel. (03467)
5982337. Artega.

KOOLER 2 ejes 1965, engomado.
Tel. 066-491189. Alcorca.

MAINERO 300 LR forrajero, vdo.
2.350. Tel. (03462) 433696. V.T.

MARCELLI año 1997 carrerón o
pecho desmontable equipo hidráulico,
cubiertas radiales, 200.000. Tel.
(03464) 480120/489200/481900.

MOTOLIVA Cestari '95,
engomado, 18-4-34-6tl. Tel. (03465)
421424. Fimat.

MOTOLIVA Cestari de 14 tl. Tel.
(03465) 425540. Fimat.

MOTOLIVA GGM, 12 t. 2 ejes,
engomado 23.1.30. Tel. (03465)
421424. Fimat.

SEMIRROLOTE 2 ejes, 12.5 m.
marca Helvética año 1975, \$ 4.500.
Cel. 066-491189. Alcorca.

SILERO Brian de 5 tl. 750 x 20 x
1.400. Tel. (03467) 450423 /
15682337. Artega.

TANQUE Indecar año 1977, 22.000
litros, \$ 5.500. Cel. 066-491189.
Alcorca.

ARADOS

AGROMEX 8 ejas 14". Tel. (03465)
421424. Fimat.

AGROMETAL A-F 6 ejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

AGROMETAL multiple, c/a larga de
11 discos, b. est. \$ 7.000. Tel. (03382)
427462. Rufino.

APACHE 7 ejas 14". Tel. (03465)
421424. Fimat.

ARADO de 10 rojas en tandem
TERRANOVA. Cel. 066-402176.
Alcorca.

CHAÑAR 8 ejas 14". Tel. (03465)
421424. Fimat.

CHAÑAR 7 ejas 14". Tel. (03465)
421424. Fimat.

CRUCIANELLIS rojas, nueva giratoria
\$ 7.100. Tel. (03465) 423530 -
15652027. Fimat.

CRUCIANELLI 7 rojas de 14 m.
total. m. b. \$ 1.500. Tel. (03467)
450423 / 076-362337. Artega.

DE-24 de cincelones, de 70 rebables,
c/a reuax, \$ 1.500. Tel. (03467)
450423 / 156-62337. Artega.

ARROLLADORAS

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

DI CAMILO (fondo J. Deera) 5 de 14,
c/ropa, \$ 450. Tel. (03467) 450423 /
076-362337. Artega.

EL CHANAR (Simas) 4 de 14, se
pueden usar en tandem, \$ 2.400 o
Tel. (03467) 450423. Cel.
15682337. Artega.

EL SEMBRADOR de cincelones, 11 a
26 cms. c/rajas cut. \$ 900. Tel.
(03467) 450423 / 156-62337. Artega.

GESAR 4214 \$ 1.500. Teletax
03388-492247.

GHERARDI D 33, 6 ejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

J. DEERE J-600 5 ejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

J. DEERE J-775 7 rojas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

METALURGICA ARMSTRONG de
rojas mod. 9 \$ 2.600. Tel. (03465)
423530 - 15652027. Fimat.

NOVLEde cincelones, 11 a 0,70 c/rajas
vno. m. b. est. \$ 1.100. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

PAPEANO 6/14' c/a giratoria \$
1.400. Tel. (03462) 451546/549. Villa
Cañas.

PIEROBAN A discos de 7 platos, p/
hid. \$ 1.500. Tel. (03467) 450423 /
15682337. Artega.

PROARCO de cincelones, de 15 comp.
chupao. \$ 1.500. Tel. (03467) 450423
/ 156-62337. Artega.

RUMIFOR chupao 10 rojas en
tandem S 3100. Tel. (03462)
40143. Teodolina.

SUPER CORTA21 a discos de 6 platos,
est. gal. muy bueno, \$ 1.500. Tel.
(03467) 450423 / 15652337. Artega.

SUPER WALTER (2) en tandem de 5
de 14 c/rajas, est. gal. \$ 1.800. Tel.
(03382) 427462. Rufino.

SUPER WALTER 11 rojas
14' tandem. Tel. (03465) 421424.
Fimat.

SUPER WALTER 6 rojas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

SUPER WALTER 7 rojas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

TANDEM de arados Agrometal de 23
rojas c/rajas, m. b. \$ 4.000. Tel.
(03465) 427462. Rufino.

TERRANOVA de 7 de 14, est. regular
\$ 700. Tel. (03382) 427462. Rufino.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ARROLLADORAS

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

ALSER 180 x 1.50 mts., muy buena.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

IOCCO o7 cuerpos de 30 dientes \$
1.200. Tel. (03462) 451546/549. Villa
Cañas.

IOCCO de 11 cuerpos de rastras a
palanca de 1,25 mts. \$ 1.000. Tel.
(03382) 427462. Rufino.

IOCCO p/9 cuerpos de 25 dientes \$
1.900. Tel. (03462) 451546/549. Villa
Cañas.

MERCO METAL o9 cuerpos de 25
dientes \$ 1.900. Tel. (03462) 451546/
549. Villa Cañas.

PIEROBAN con 6 ejes, de rastra a
palanca de 1,50 (S. Rosa) \$ 900. Tel.
(03467) 450423 / 15682337. Artega.

ROBUSTO 9 mts. c/rastras. Tel.
(03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 875 7 cuerpos, lipo
percha. Tel. (03465) 421424. Fimat.



J. DEERE 1175 A año 1996, 2000 hrs. 85.000, 4400. Tel: (0346) 480120/450524/49140. Chabás.

J. DEERE 1175 A año 1996, 3000 hrs. 85.000, 4400. Tel: (0346) 480120/450524/49140. Chabás.

J. DEERE 1175 mod. 95. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

J. DEERE 1175 mod. 93. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

J. DEERE 1185 A año 1995, 3.000 hrs. 135.000, 4400. Tel: (0346) 480120/450524/49140. Chabás.

J. DEERE 90 DT mod. 96. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

J. DEERE 975 34, plataforma 10 surcos, trigo-soja, motor 1175/97. Tel: (0346) 45124. Fimal.

J. DEERE 975 (puntos 24,5, 32) m.b. Cítricos, algodón y maíz. Motor 690 cc. año 80. Tel: (0346) 480120/450524/49140. Chabás.

J. DEERE 975 34, plataforma 10 surcos, trigo-soja, motor 1175/97. Tel: (0346) 45124. Fimal.

J. DEERE 975 34, plataforma 10 surcos, trigo-soja, motor 1175/97. Tel: (0346) 45124. Fimal.

JOHN DEERE 2790, rod. 18 x 34, cab. 1200. Tel: (0346) 471201.

M. FERUGON 5650 mod. 89. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

M. FERUGON 8645 año 1994, 2.000 hrs. Tel: (0273) 480400. Wheelright.

M. FERUGON mod. 8855 hvd. 19 dies, cab. 1200. Tel: (0346) 451549/549. V. Cañás.

MARAN2000/77perks, ufs 18.000, 33.000, 4400. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MASSEY FERUGON 1075, rod. 18 x 34, control rem. cab. loma de 1900. Tel: (0346) 451549/549. V. Cañás.

NEW HOLLAND 1530 mod. 1984, M. Benz, cabalero y tractor. 7/30, 5/20, 30.000 m.l. Tel: (0346) 472759.

NEW HOLLAND 2075 mod. 97. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

NEW HOLLAND TR 852 motor Caterpillar, plat. 8 surcos, trigo-soja. Tel: (0346) 45124. Fimal.

SEKOR 84 mod. 77. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

SEKOR 84 mod. 77. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

SEKOR 84 mod. 77. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

SUSANA85/92 motor Perkins 6-354, trabajo 90 hrs., plat. 10 surcos. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 1200 90 deuto 160, 10 surcos, plat. 16. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

VASSALI 1200 4x4, mod. 1996, Deuto 160 hp, cabalero 1200, 170.250. Tel: (0346) 47359/43956. V. T.

VASSALI 1200 M 1995, plat. 18 surcos, motor Perkins 2. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

VASSALI 1200 M 1991, plat. 18 surcos, motor Perkins 2. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

VASSALI 1200 M 1991, plat. 18 surcos, motor Perkins 2. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

VASSALI 1200 M 1991, plat. 18 surcos, motor Perkins 2. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

VASSALI 1200 M 1991, plat. 18 surcos, motor Perkins 2. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

VASSALI 316 1984, motor Mercedes Benz, plat. 16 pms. Tel: (0346) 42330/ Fax 42335. Fimal.

VASSALI 316 mod. 76, flexible, 16 surcos, plat. 16 pms. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

VASSALI 316 77 oficio y maicero. Tel: (0346) 42335. Fimal.

VASSALI 316 76, Bedford 480 120/480500/48140. Chabás.

VASSALI 316 74 Bedford 480 120/480500/48140. Chabás.

VASSALI 316 año 1978, cel. motor 402178. Alcorza.

VASSALI 316 mod. 80, Tel: (0346) 471207/471204. Arequito.

VASSALI 316 mod. 76, Perkins, cab. 1900 y girator, m.b. 13.500 m.v. Tel: (0346) 47359/43956. V. T.

VASSALI 316 mod. 79, motor Bedford 480 120/480500/48140. Chabás.

VASSALI 316 mod. 1983, motor Perkins. Tel: (0346) 42330/ Fax 42335. Fimal.

VASSALI 90 RG mod. 78. Tel: (0346) 471207/471204. Arequito.

VASSALI 900 mod. 78, Tel: (0346) 471207/471204. Arequito.

VASSALI 900 M 86 Perkins Turbo-motor, ufs 45.000, Tel: (0346) 451549/549. V. Cañás.

VASSALI 900 M 1988, maicero, ufs 37.200. Tel: (0346) 42335. Fimal.

VASSALI 900 M 1988, motor elec. ufs 43.800. Tel: (0346) 43866. V. T.

VASSALI 910 año 1984, Perkins Turbo, plat. 18 surcos, motor Perkins. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

INTEGRAL de 7 surcos p/Vassali 910 2.500. Tel: (0346) 440183. Teodina.

INTEGRAL 100 surcos, 80 cm, par. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

INTEGRAL 104/102 nuevo. Tel: (0346) 421338. C. de Bustos.

MAINERO 104/104 nuevo. Tel: (0346) 421338. C. de Bustos.

MAINERO apl. 1. Vassali 900 1.200. Tel: (0346) 440183. Teodina.

MAINERO de 9 surcos, plat. y carro Guergiera. Tel: (0346) 425540. Fimal.

MAINERO 70 (mod. nuevo) de coh. surcos, oclaro, engomado p/Vassali 1200/1500. Tel: (0346) 451549/549. V. Cañás.

MAINERO de 5 surcos, año 1974, listo p/irab. Tel: (0346) 46181. Bigand. Luvos.

MAINERO 91 (mod. nuevo) de coh. surcos, oclaro, engomado p/Vassali 1200/1500. Tel: (0346) 451549/549. V. Cañás.

MAINERO de 5 surcos p/Gema. Tel: (0346) 425540. Fimal.

MAINERO de 8 surcos. Cel. 066-402178. Alcorza.

MAINERO de 7 surcos. Tel: (0346) 46181. Bigand. Luvos.

MAINERO de 2050 carga y desc. a. sin fin. 5.000. Tel: (0346) 43688. Fimal.

MOLCOleón. Tel: (0346) 490274/490120. Santa Isabel.

PIRRO p/Oclaros y fardos. Tel: (0346) 490274/490120. Santa Isabel.

SCHAVON comp. fardo/cereal. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

VASSALI 1997, 8 surcos (sin uso), oclaro engomado p/Vassali 1200. Tel: (0346) 45325/496120. V. Cañás.

VASSALI 316 90 y/o Maicero linac. tel. hvd. Tel: (0346) 1568180. Chabás.

VASSALI 5 surcos, oclomb, p/Vassali 910. Tel: (0346) 425330/ Fax 42335. Fimal.

VASSALI 5 surcos, oclomb, p/Vassali 910. Tel: (0346) 425330/ Fax 42335. Fimal.

VASSALI 5 surcos 2500. Tel: (0346) 440183. Teodina.

VASSALI 5 surcos, embocador largo, año 1974, listo p/irab. Tel: (0346) 46181. Bigand. Luvos.

VASSALI 91 (mod. nuevo) de coh. surcos, oclaro, engomado p/Vassali 1200/1500. Tel: (0346) 451549/549. V. Cañás.

VASSALI de 5 surcos, año 1974, listo p/irab. Tel: (0346) 46181. Bigand. Luvos.

VASSALI de 5 surcos p/Gema. Tel: (0346) 425540. Fimal.

VASSALI de 8 surcos. Cel. 066-402178. Alcorza.

VASSALI de 7 surcos. Tel: (0346) 46181. Bigand. Luvos.

VASSALI de 2050 carga y desc. a. sin fin. 5.000. Tel: (0346) 43688. Fimal.

MOLCOleón. Tel: (0346) 490274/490120. Santa Isabel.

PIRRO p/Oclaros y fardos. Tel: (0346) 490274/490120. Santa Isabel.

SCHAVON comp. fardo/cereal. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

MAINERO 1220 84 5 surcos, año 85. Tel: (0346) 480120/495007/48140. Chabás.

RECOLECTOR de legumbre p/Vassali 1200. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

STRIPPER s/nuevo 21' chubris, clientes excelentes. Balna. \$24.000. Tel: (0346) 451549/549. V. Cañás.

p/VASSALI 316/900 ngra. flexibles rápidos, opcs. nuevos, amplia financiación. Tel: (0346) 47357. Alcorza.

MONTERREY 1160 seminueva, 5.500. Tel: (0346) 421338. C. de Bustos.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

MONTERREY 7 surcos, o/hvd. Tel: (0346) 421424. Fimal.

EMPAQUETADORAS

MAINERO de fardos rodados, 900 n/ueva. Tel: (0346) 490274. A. Lesdesma. (0346) 420126. Cañás.

ENFARDADORAS

COGHLAN AP-61. Tel: (0346) 421424. Fimal.

FORZANI motor Perkins 4 cil. Tel: (0346) 45124. Fimal.

GEMAP-61 caladora. Tel: (0346) 421424. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89, motor Perkins Turbo, plat. 16 pms. Tel: (0346) 45124. Fimal.

VASSALI 910 mod. 89



GHERARDI G 80 27 7 azad m.b. \$ 900. Tel. (03467) 450243 / 15682337. Artega.

GHERARDI G 80 grano grueso, tandem, cloac, p/riego alfalfa, 10 sur. \$ 2.500. Tel. (03462) 4515405/49. Villa Cañas.

GHERARDI G mono-tolva 5 surcos \$ 1.200. Tel. (03462) 440183. Teodelina.

GHERARDI G 85 grano grueso 10 sur, trasp. de punta. Tel. (03462) 423439 - 423439 - 423519. V.T.

GHERARDI G 28 discos, rod. de hierro, cajón alfalf., removedor de semillas, enganche piloto y trasera, marcos y levante hid. \$ 2.800. Tel. (03382) 427462. Rufino.

GHERARDI grano fino \$ 2.500. Tel. (03465) 425350 - 1565277. Firmat.

GHERARDI grano fino \$ 1.500. Tel. (03465) 425350 - 1565277. Firmat.

GHERARDI 9/32 labranza cero. Tel. (03473) 480400. Wheelwright.

GHERARDI mod. 76 7 surcos, cilindros, grano grueso. Tel. (03480) 421424. Firmat.

LEZCANO 7 surcos us\$ 1.800. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

MET. ARMSTRONG sil. an. eng. chab. 5 surcos. Tel. 03462-470428. Elotondó.

METAR tipo Alas, grano grueso, 12 sur. a 52 cm. p/riego alfalfa, 12 sur. Tel. (03462) 4515405. Murphy.

MIGRA 7 surcos, labranza cero. Tel. (03473) 480400. Wheelwright.

MIGRA S 21 14 sur., grano grueso, transporta de punta. Tel. (03462) 423439 - 423519. V.T.

MIGRA S 21 902, 10 sur., a 70 cm. Tel. (03462) 436633. V.T.

MIGRAS 21, 12 surcos, grano grueso, transporta de punta. Tel. (03465) 423439 - 423519. V.T.

MIGRA de 6 a 2.500, se pliegan 2 copos de ofajo, \$ 2.500. Tel. (03467) 450243 / 15682337. Artega.

MIGRA 3 surcos directa, 10 sur., en tandem \$3.000. Tel. (03468) 440905. Artega.

NANNINI y LORINZ 10 sur. 420/424. Firmat.

PAMPANO granoseros 7 surcos \$ 1.000. Tel. (03462) 440183. Teodelina.

PAMPANO ADR 28 discos nuevos, \$ 1.500. Tel. (03467) 450243 / 15682337. Artega.

PAMPANO AFD 27 discos, hidr., grano fino, doble disco. Tel. (03465) 421424. Firmat.

PAMPANO P granos grueso, ofensa y siembra directa de 15 a 17 sur. \$ 2.200. Tel. (03462) 4515405/49. Villa Cañas.

PIERON PI A grano grueso, ofensa y siembra directa de 13 a 17 sur. \$ 1.500. Tel. (03467) 450243 / 15682337. Artega.

PIA alatorral, grano grueso, 12 surcos a 0,52 mts. fertilización y directa, seminevada, 150 has., 9 sur. Tel. (03462) 4515405/49. Villa Cañas.

RVA de trigo 28 discos \$ 1000. Tel. (03462) 440183. Teodelina.

ROMANO 24 discos \$ 1.200. Tel. (03465) 425350 - 1565277. Firmat.

BONFIGLIO de 12 mts. c. toma de fuerza \$ 1.200. Tel. (03467) 450243 / 15682337. Artega.

PROTTI 10 mts. cilindriza chabiquera. Tel. (03462) 490274. VALENTI 10 mts. \$ 2700. motor granosero. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 270 mm. of. motor granosero. Tel. (03462) 490274. VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

VALENTI 9 mts. x 350 mm. Tel. (03462) 490274. VALENTI 2400. Santa Isabel.

FIAT 780 d. tracción mod. 84. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

FIAT 780 mod. 70, cabina hidr., est. gal. muy bueno, f/marc. Fran. Cereali. Tel. (03465) 471377. Alcorita.

FIAT 800 E/cabina, hidráulico. \$ 11.000. Tel. (03468) 421338. C. de Bustos.

FIAT 900 E año 78, cabina, cub. trasera 23 x 30" nuevos, doble salida hid. pintado, est. gal. m.b. Tel. (03462) 436633. V.T.

FIAT 900 E mod. 75 \$ 9.000. Tel. (03463) 421027. Canals.

FIAT 900 rod. 18. 4 x 34. Cel. 066-402178. Alcorita.

FIAT 980 DT 1984, original, exc. est. Tel. (03465) 425330 / Fax 423355. Firmat.

FIAT 980S 425330. Cab. org., cubiertas 23 x 30", j'p. Tel. (03462) 436633. V.T.

FIAT 880 d. tracción mod. 84. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

FIAT SUPERFON 55. Tel. (03462) 490274 - 15502940. Santa Isabel.

FIAT versátil motor nuevo. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

HANOMAG 75. Tel. (03462) 490274 - 15502940. Santa Isabel.

HANOMAG R 40 A y 50 mod. 64 m.b. est. Tel. (03462) 425455.

HANOMAG R-60. Tel. (03465) 425540. Firmat.

INTERNATIONAL, motor Cummins 240 CV 9 m. Cel. 066-402178. Alcorita.

J. DEERE 1075 A mod. 92 m. b. facultades. Tel. (03465) 471377. Alcorita.

J. DEERE 2730. Tel. (02473) 480400. Wheelwright.

J. DEERE 3140/87 muy bueno. Tel. (03465) 421424. Firmat.

J. DEERE 3350 doble tracc. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

J. DEERE 3350 rod. 23 x 130, cabina, muy bueno. Us\$ 28.000. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

J. DEERE 3420 año 75, cubiertas 18 x 34", tres puntas, levante hid. pintado, est. gal. m.b. Tel. (03462) 436633. V.T.

J. DEERE 3530 reparado y pintado. Us\$ 22.000. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

J. DEERE 3550 DT. Tel. (03462) 450332/496120. Va. Cañas.

J. DEERE 3550, doble tracción, 1200 hrs. de reparado año 92, 2 ejes guardabarridos, cabina Virginia, Tel. (03462) 490274 - 15502940. Santa Isabel.

J. DEERE 4402 patón, cilindriza, us\$ 19.500. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

J. DEERE 4420 todo reparado, \$ 13.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

J. DEERE 445. Tel. (03462) 450332/496120. Va. Cañas.

J. DEERE 4675, reparado a nuevo, impecable. Tel. (03465) 423330 / Fax 423355. Firmat.

J. DEERE 4675, reparado a nuevo, impecable. Tel. (03465) 423330 / Fax 423355. Firmat.

FIAT 780 d. tracción mod. 84. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

FIAT 780 mod. 70, cabina hidr., est. gal. muy bueno, f/marc. Fran. Cereali. Tel. (03465) 471377. Alcorita.

FIAT 800 E/cabina, hidráulico. \$ 11.000. Tel. (03468) 421338. C. de Bustos.

FIAT 900 E año 78, cabina, cub. trasera 23 x 30" nuevos, doble salida hid. pintado, est. gal. m.b. Tel. (03462) 436633. V.T.

FIAT 900 E mod. 75 \$ 9.000. Tel. (03463) 421027. Canals.

FIAT 900 rod. 18. 4 x 34. Cel. 066-402178. Alcorita.

FIAT 980 DT 1984, original, exc. est. Tel. (03465) 425330 / Fax 423355. Firmat.

FIAT 980S 425330. Cab. org., cubiertas 23 x 30", j'p. Tel. (03462) 436633. V.T.

FIAT 880 d. tracción mod. 84. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

FIAT SUPERFON 55. Tel. (03462) 490274 - 15502940. Santa Isabel.

FIAT versátil motor nuevo. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

HANOMAG 75. Tel. (03462) 490274 - 15502940. Santa Isabel.

HANOMAG R 40 A y 50 mod. 64 m.b. est. Tel. (03462) 425455.

HANOMAG R-60. Tel. (03465) 425540. Firmat.

INTERNATIONAL, motor Cummins 240 CV 9 m. Cel. 066-402178. Alcorita.

J. DEERE 1075 A mod. 92 m. b. facultades. Tel. (03465) 471377. Alcorita.

J. DEERE 2730. Tel. (02473) 480400. Wheelwright.

J. DEERE 3140/87 muy bueno. Tel. (03465) 421424. Firmat.

J. DEERE 3350 doble tracc. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

J. DEERE 3350 rod. 23 x 130, cabina, muy bueno. Us\$ 28.000. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

J. DEERE 3420 año 75, cubiertas 18 x 34", tres puntas, levante hid. pintado, est. gal. m.b. Tel. (03462) 436633. V.T.

J. DEERE 3530 reparado y pintado. Us\$ 22.000. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

J. DEERE 3550 DT. Tel. (03462) 450332/496120. Va. Cañas.

J. DEERE 3550, doble tracción, 1200 hrs. de reparado año 92, 2 ejes guardabarridos, cabina Virginia, Tel. (03462) 490274 - 15502940. Santa Isabel.

J. DEERE 4402 patón, cilindriza, us\$ 19.500. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

J. DEERE 4420 todo reparado, \$ 13.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

J. DEERE 445. Tel. (03462) 450332/496120. Va. Cañas.

J. DEERE 4675, reparado a nuevo, impecable. Tel. (03465) 423330 / Fax 423355. Firmat.

J. DEERE 4675, reparado a nuevo, impecable. Tel. (03465) 423330 / Fax 423355. Firmat.

M. FERGUSON 1185 - S, año 90, sur. mod. 18 x 4 x 36, m.b. Tel. (03464) 481981. Espigares Lunas.

M. FERGUSON 1195 S2 año 94, cabina, cubiertas 23 x 30", doble salida hid., est. gal. m.b. Tel. (03462) 436633. V.T.

M. FERGUSON 1195 S2 1989, 3.700 hrs., rodado 18x4x38. Tel. (03465) 425330. Firmat.

M. FERGUSON 1195 S 1988, de 6000 m. b. est. Tel. (03465) 425330 / Fax 423355. Firmat.

M. FERGUSON 165 año 75, guardabarridos, tres puntas, levante hid. pintado, est. gal. bueno. Tel. (03462) 436633. V.T.

M. FERGUSON 165 año 75, guardabarridos, tres puntas, levante hid. pintado, est. gal. bueno. Tel. (03462) 436633. V.T.

M. FERGUSON 5140 año 96, doble tracción, cabina org., cubiertas trasera 18 x 38" un 80%. Est. gal. exc. Tel. (03462) 436633. V.T.

M. FERGUSON 5140 doble tracción, discos, reparado. Tel. (02473) 480400. Wheelwright.

M. FERGUSON 1195 mod. 75, 2000 horas, us\$ 42.000. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

MASSEY FERRETT 1275 M.O. 86. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

MASSEY FERRETT 1360 mod. 92. Tel. (03462) 435095/434765. V.T.

MASSEY FERRETT 1175. Cel. 066-402178. Alcorita.

MASSEY FERRETT 1215. Cel. 066-402178. Alcorita.

MF 1088 reparado completo (enarado y pintura), \$ 10.000. Tel. (03467) 450243 / 15682337. Artega.

MURRAY para parque siembra \$ 1.500. Tel. (03462) 421424. Firmat.

SAME LASER 1501 (610) 37 puntos 1996, 1700 hrs., us\$ 45.500. Tel. (03462) 436633. V.T.

SOMECA A 5 c/Alta y Baja. Tel. (03462) 490274 - 15502940. Santa Isabel.

SOMECA DA 50 DDF, cilindriza, us\$ 1.750. Tel. (03462) 436633. V.T.

SOMECA mod. M-50, cilindriza, baja y alta. Tel. (03465) 425540. Firmat.

ZANELLO 220 90 x 14.000. Tel. (03465) 421424. Firmat.

ZANELLO 220 cilindriza, Cel. 066-402178. Alcorita.

ZANELLO 220 rod. 18 x 4 x 34. Cel. 066-402178. Alcorita.

ZANELLO 220/89 cilindriza 3.500 hrs., b. us\$ 14.000. Tel. (03462) 436633. V.T.

ZANELLO 230 oc. motor Cummins. Cel. 066-402178. Alcorita.

ZANELLO 4200 78 articulado, motor Perkins 160 hp, 18 sur. us\$ 22.000. Tel. (03464) 480120/480500/481490. Chabás.

ZANELLO 450. Cel. 066-402178. Alcorita.

ZANELLO P 100/84, motor Perkins 120 cv, muy bueno. Tel. (03462) 421424. Firmat.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 433955. V.T.

ZANELLO art. M/Benz ZF, Eaton, \$ 18.200. Tel. (03462) 473259 / 4339

Arboles autóctonos regionales (parte VII)

*Especies leñosas de la flora argentina
presentes en la región*

Arboles nativos y la necesidad de su conservación y forestación

La **elección de árboles** para forestaciones y parquizaciones tanto públicas como privadas desde fines de siglo pasado recaen generalmente en especies exóticas, plantándose en contadas ocasiones especies **argentinas** indígenas y menos aún con las **especies regionales autóctonas** pues como se ha dicho anteriormente se asume que el árbol es una presencia actual, introducida con la colonización gringa, olvidando aquellas plantas leñosas nativas que aunque muy escasas aún las encontramos en pequeños y dispersos bosques que forman indiscutiblemente parte del patrimonio cultural y natural regional, razón que nos debe obligar a conservarlas, protegerlas e incluso reintroducirlos mediante su plantación.

Estos árboles forman parte del patrimonio histórico pues fueron los **primeros aprovechados o forestados** en la región. Fueron estos los que seguramente acogieron a aquellos pampas que corrían por las llanuras en busca del venado antes de la llegada del hombre hispano y su caballo; los que dieron abrigo a los escasos intrépidos que se aventuraban por estos lares desolados y desérticos; los que más tarde cobijaron las tolderías de los araucanos en sus malones y los que dieron luego leña al soldado fortinero, y los que mas adelante dieron sombra al ganadero gaucho que levantó el rancho a la vera de sus copas; y son esos árboles que por último taló el Progreso, pero cuyas raíces, donde conservan su vida, esperan para volver a brotar que nos decidamos a querer verle de nuevo en todo su esplendor.

Y es necesario volverles a ver pues además de su valor cultural es muy importante su valor natural porque sin duda alguna

son el mejor refugio que pueden encontrar innumerables aves del espinal que entre sus espinosas, intrincadas y cerradas ramas hallan el abrigo que no encontrarían jamás en un exótico árbol de grandes hojas, copa extendida y ramaje abierto, siendo por ello que en un chañar en medio del campo podremos observar en un día cualquiera decenas de especies distintas disfrutando de esa isleta ecológica con la que han evolucionado a través de miles de años y que les da un refugio exacto y seguro, mientras que a su lado un monte de eucalipto es simplemente un desierto faunístico frecuentado apenas por unas pocas especies de aves de escasas necesidades ambientales. Y mientras los montes naturales van paulatinamente desapareciendo debemos proveerles nuevos refugios y lugares adecuados de nidificación para poder volver a escuchar en nuestros campos el canto del **Crespin** y ver **Leñateros**, **Curuties** y **Cacholotes** entre las ramas del chañar y el tala.

Estas cuestiones ecológicas y culturales determinan la **necesidad de protección y difusión** de los árboles autóctonos y dan razón para su **salvaguarda** por parte de los productores que encuentren en sus dominios estos nobles árboles, sabiendo que su conservación es evitar una extinción y realizar una pequeña ofrenda para la naturaleza que tanto le da. También se debe replantear su **uso como especies forestales y ornamentales** para jardines, parques y plazas pues si bien como las rosas algunos tienen fuertes espinas también brindan floraciones majestuosas y fragantes como las del **Chañar** y el **Espinillo**, o decorativos follajes como el **Sombra de toro** y el **Tala**, y sobre todo poder atraer a estos lugares para nuestro regocijo y para su preservación, aves que hace años se han ido más lejos.

Información, textos y fotos:

Fernando E. Cuello -

Viviana B. Gómez

Profes. del Inst. Sup. de Profesorado N° 7

Venado Tuerto.



Bibliografía utilizada en partes I a VII

- Burkart, Arturo** Flora Ilustrada de Entre Ríos, Tomo VI, Parte 3ª, INTA, 1987
Burkart, Arturo Flora Ilustrada de Entre Ríos, Tomos VI, Parte 5ª, INTA, 1979
Burkart, Arturo Las Leguminosas Argentinas silvestres y cultivadas, ACME, 1943
Cabrera, Angel Lulio Manual de la Flora de los alrededores de Buenos Aires, Segunda Edición, ACME, 1978
Cabrera Angel Flora de la Provincia de Buenos Aires, INTA
 Colección Pedro de Angelis, 1836, Descripciones geográficas, diarios y relatos de viajes de Cerro y Zamudio, Capitán D. José Santiago Cruz, Don Luis de la; **Pavón, P. Pedro; Sourryere de Soulliac**
Fundación Vida silvestre Argentina El Gran libro de la Naturaleza Argentina
Landaburu Roberto E. Santa Fe al Sur, 1988, Fondo Editor Mutual Venado Tuerto
Leden y Anderson El límite occidental del Pastizal pampeano - en Sponderdruck aus TUEXENIA
Marchetti, Beatriz, Prudkin Nora Los Biomas, Atlas Total Tomo II, Atlas Físico de la República Argentina, Centro Editor de América Latina, 1982
Ragonese, Arturo E. La vegetación de la Provincia de Santa Fé, Darwiniana (Tomo 5, pgs. 369 a 416), 1941



Tordo musiqueros (*Molothrus badius*) anidando en la rama de un chañar



Martín pescador (*Chloroceryle americana*) descansando en un chañar a orillas de una laguna



Crespin (*Tápera naevia*) oculto en un chañar



Tordo musiquero (*Molothrus badius*) en un chañar



la rara Monjita coronada (*Xolmis coronata*) posada sobre un mole