

Pampa húmeda



R.N.P.I. Expte. Nro. 978.356
DIRECTOR: JESUS M. VALLORTIGARA
PROPIETARIO: EDIN S.A.
H. YRIGOIEN 1346 - Tel. (03462) 421155 - Fax (03462) 437400
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
Año VI - Número 326

Precio Ejemplar suelto: \$ 1
Suscriptores de EL INFORME DIARIO: Sin Cargo
CORREO ARGENTINO
(2600) VENADO TUERTO (Santa Fe)
CONCESION TARIFA REDUCIDA NRO. 286/DTO. 1
FRANQUEO PAGADO A CTA. NRO. 463/DTO. 1



Zona de distribución PH



SABADO 23 DE OCTUBRE DE 1999

RURAL

El Informe Diario

SOJA: A la voz de ¡agua!

*Técnicamente en fecha y con todo preparado para la siembra,
sólo se espera que las condiciones de humedad mejoren.
Únicamente las superficies bajo riego arriesgan.*

SUMARIO

PANORAMA AGROPECUARIO

Más hectáreas para el trigo
en el ciclo 99/2000

pág. 2

ENFOQUE

Erradicación de la Aftosa:
Los verdaderos artífices
del logro

pág. 4

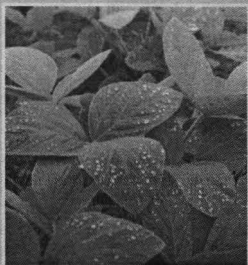
TAMBO

Suplementación estival

pág. 5

CULTIVOS

Soja: La falta de lluvias está
demorando la siembra



pág. 6-7

PRODUCCIONES ALTERNATIVAS

La cría de carpinchos
en cautiverio

pág. 8

Clasificados
de la Pampa húmeda

pág. 9-10-11



PLAGUICIDAS

Estudios de toxicidad

pág. 12

PANORAMA AGROPECUARIO

Más hectáreas para el trigo en el ciclo 99/2000

Según las estimaciones de la Sagpya el área destinada al cereal en esta campaña sería de casi 6 millones de hectáreas, un 13,6 por ciento mayor que la del ciclo anterior. El incremento también se hizo notar en los cultivos de soja, maíz y sorgo granífero.

BUENOS AIRES, (Télam). La superficie sembrada con trigo en la presente campaña creció un 13,6 por ciento con respecto al período agrícola precedente, a la vez que se incrementó el área cultivada con soja, maíz y sorgo granífero.

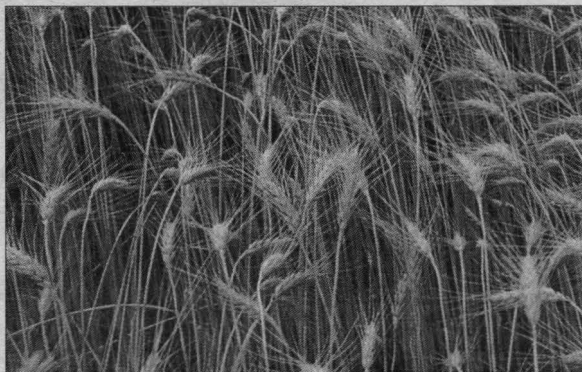
En su habitual estimación mensual sobre la evolución de la campaña agrícola, la secretaria de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación (Sagpya) proyectó que la superficie cultivada con trigo «ascendería a casi 5,9 millones de hectáreas, un 13,6 por ciento mayor a la del ciclo precedente y un 2,2 por ciento mayor a la del promedio del último quinquenio».

En el último informe del Departamento de Agricultura de Estados Unidos (Usda) se estimó que la campaña argentina 1999/2000 arrojaría una producción total de trigo superior a los 14 millones de toneladas, en comparación con las 11,5 millones de toneladas cosechadas en el período anterior.

También las superficies cubiertas con maíz y soja se proyectaron mayores al año anterior, «si bien no se cuentan aún con magnitudes definidas, situación dada por condiciones climáticas y por las cotizaciones de ambos granos, que pueden hacer modificar las decisiones de los productores en la implantación de uno u otro», agregó la cartera agraria.

Más definida parece la tendencia de la superficie dedicada al maíz, cultivo para el que se pronosticaron incrementos de entre el 8 y el 10 por ciento, sobre las 3.268.000 hectáreas implantadas en el período anterior.

Asimismo, se estimó una merma en la superficie sembrada con girasol, «calculada en un rango que oscilaría entre un 10 y un 12 por ciento», mientras que no se prevén cambios sustanciales en el área ocupada con sorgo granífero: apenas un incremento del 2,6 por ciento sobre las 880 mil hec-



táreas cubiertas anteriormente.

Las cifras, si bien no alcanzan la magnitud de la cosecha récord de hace dos años, podrían ubicar la producción de este año agrícola como las segundas en importancia en la década y un saldo final del orden de los 60 millones de toneladas, siempre que las condiciones climáticas sean adecuadas, según opiniones de analistas pri-

vados.

De todos modos se encuentra presente el fenómeno climático de La Niña que ha provocado heladas tardías, granizo y fuertes oscilaciones térmicas, elementos negativos para la agricultura.

El problema más grave podría ser la falta o el exceso de lluvias en los períodos de floración y crecimiento de los cultivos.

Japón levantó las barreras al ingreso de trigo argentino

El gobierno japonés eliminó las restricciones que por veinte años cerraron el ingreso de trigo argentino a ese país y se comprometió a autorizar operaciones destinadas a la importación del producto, informó Juan Carlos Batista, del Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa).

«El Ministerio de Agricultura de Japón levantó las barreras que desde 1979 impedían el ingreso de trigo argentino a ese país y anunció que aceptará los pedidos de importación que realicen los industriales locales», anunció Batista, director de Calidad Agroalimentaria del Senasa.

Japón importa 6 millones de toneladas anuales de trigo y el Ministerio de Agricultura, Pesca y Forestación, a través de la Agencia de Alimentación,

que monopoliza el comercio, establece los precios con que los productos llegan a manos de los industriales, explicó Batista. Los principales proveedores de trigo a Japón son Estados Unidos, que cubre el 50 por ciento de su demanda, seguido de Australia y Nueva Zelanda. Las negociaciones comenzaron en julio pasado durante la visita que realizó a Tokio el presidente del Senasa, Luis Barcos, para revisar los cuestionamientos sanitarios de los funcionarios japoneses a las carnes, cítricos y trigo argentinos.

«Como Senasa cumplimos la tarea de despejar el camino, ahora corresponde al sector privado realizar el esfuerzo y desplegar su estrategia para re-ingresar al mercado japonés», completó Batista.

CURSO

Mercados de futuros y opciones. Estrategias para la cosecha gruesa

Fecha: 28 y 29 de octubre.

Lugar: EEA INTA Pergamino.

Destinatarios: Empresarios agropecuarios y profesionales vinculados a la actividad de granos y al comercio agropecuario.

Objetivo: Capacitar a empresarios y profesionales vinculados al sector agropecuario en el uso de dichos instrumentos comerciales, analizando sus aspectos operativos

y realizando un taller sobre estrategias de ventas en base a datos del mercado.

Contenido:

- Importancia de los mercados futuros.
- Mecanismo del mercado de futuros de Chicago y locales.
- Cómo se opera en futuros.
- Estrategias de financiamiento y coberturas con operaciones de futuros agrícolas.
- Introducción a las opciones sobre los contratos futuros.
- Cómo se opera en opciones.
- Estrategias comerciales con opciones agrícolas.

- a) compra de puts: fijación de un precio mínimo de venta.

- b) venta de puts: para aumento de los ingresos.

- c) compra de calls: para fijar un precio máximo de compra.

- d) venta de calls: para aumento de los ingresos.

- Operaciones conjuntas en futuros y opciones -sintéticos y otros-
- Visita Mercado a Término (optativa - no incluye traslado).

Disertantes: Ing. Agr. Reinaldo Muñoz y un operador de Mercado a Término.

Informes e inscripción: Área Estudios Económicos y Sociales INTA Pergamino, Tel. (02477) 431250. Fax 432553. E-mail: perecon@inta.gov.ar.

BATES SELECTIVE

SIMPLEMENTE
CONTROL
TOTAL
SIEMPRE

Roundup Max

Control simple y seguro

para sus sojas Roundup Ready



Roundup Max. El único herbicida especialmente formulado por Monsanto para cultivos Roundup Ready. Control total de malezas con toda la seguridad que usted necesita para su cultivo.

Mayor simplicidad de manejo. Facilidad de transporte, almacenamiento y dosificación. Práctica eliminación de envases.

Roundup Max forma parte del sistema de producción de Sojas Roundup Ready.

MONSANTO
Alimentos • Salud • Esperanza™



Erradicación de la Fiebre Aftosa en Argentina

Los verdaderos artífices del logro

Deseo reivindicar a una legión de profesionales, veterinarios, químicos y tantos otros que dieron su vida en investigaciones muy sofisticadas, que con su aporte contribuyeron a la erradicación de la Fiebre Aftosa en Argentina.

Por más de 50 años estuve relacionado con la industria veterinaria y conozco muy de cerca el sacrificio de esta legión de profesionales y técnicos por lograr su objetivo. Quienes toman como un logro de los 10 años de gestión política, la erradicación de la Fiebre Aftosa, desconocen a los verdaderos artífices que intervinieron. Ciertamente, el Dr. Carlos Menem no había nacido, cuando a principios de siglo se inició la lucha contra la Fiebre Aftosa en nuestro país.

Es importante señalar que en el siglo pasado y a principios del actual, los ganaderos argentinos, con el fin de mejorar nuestra hacienda criolla, introdujeron animales de razas inglesas y de otras naciones del continente europeo. Fue así como pudieron mejorar la calidad de la hacienda nacional y la producción de nuestras carnes, estimadas entre las mejores del mundo. Lamentablemente, con esta iniciativa tan loable la importación de animales de raza se introduce inadvertidamente el virus de la Fiebre Aftosa en sus tres cepas conocidas como 'A', 'O' y 'C'.

Nuestro país siempre se caracterizó por el gran movimiento de las haciendas, que hacen posible la expansión rápida de cualquier epidemia. Es muy importante el traslado de animales desde los campos de cría, a los campos de engorde, a las firmas consignatarias, ferias y demás lugares de venta o sacrificio. Esto propició la diseminación de los virus a lo largo del territorio argentino, con excepción de la región patagónica, donde por su clima, no pudo prosperar. Es así como la enfermedad se hizo endémica en las zonas afectadas.



FOTO CARLOS RODERA

Comienza la lucha

Hubo una legión de profesionales veterinarios, muchos de ellos bacteriólogos y químicos, técnicos de diversas disciplinas, que sería imposible dar sus nombres en este espacio, sin dejar, injustamente, de mencionar algunos cuya participación ha sido muy valiosa.

A principios del presente siglo, quien por entonces era director del laboratorio de la Sociedad Rural, desarrolló un suero aftósico que tenía una prevención de la enfermedad de sólo 21 días, destinado, especialmente, a los animales que concurrían a las Exposiciones en Palermo. La convergencia de animales de diferentes zonas del país hacía posible el afloramiento de focos de aftosa que estallaban en el mismo certamen, como ocurrió en varias ocasiones. El suero -en aquel tiempo- constituía el único preventivo.

Años después, se inició la importación de una vacuna desarrollada por un científico alemán. La dosis era muy grande y su costo muy elevado. Precisamente, su alto precio de venta, limitó su aplicación a animales de pedigree y de alto valor. Esto restringió su uso más generalizado.

Varios laboratorios ubicados en el país, intentaron concentrar este tipo de vacuna y reducir su costo, pero aún así, no se alcanzó una vacuna que pudiera llegar a ser de aplicación masiva, cosa indispensable para la erradicación.

En 1945, un laboratorio argentino creó y lanzó al mercado una vacuna muy concentrada, con una dosis de 2 cc. de aplicación intradérmica (en el espesor de la piel) a un precio muy económico (\$ 0,50 la dosis) que abrió el horizonte a que la vacunación pudiese llegar a ser masiva, instancia ésta, indispensable para arribar a la erradicación. Presentaba como inconveniente que debía ser aplicada por un profesional.

Fue tan importante este aporte que cuando estalló un brote generalizado de aftosa en México y frente al peligro de que el vi-

rus invadiese Estados Unidos, las autoridades sanitarias americanas acordaron con las mexicanas el uso del «rifle sanitario» que consistía simplemente en sacrificar todo animal infectado. Este sistema afectó a los pequeños ganaderos, que perdían su capital y su sustento.

En esta emergencia, la ciencia argentina aportó la metodología de lucha y envió miles de dosis de vacuna intradérmica con las que las autoridades pudieron controlar los focos hasta que fabricaron su propia vacuna para contrarrestar el brote de la aftosa en ese país.

Proceso del manipuleo del virus

Hasta ese momento, la producción del virus para la fabricación de las vacunas, se hacía en frigoríficos y mataderos, en los cuales se inyectaba el virus en la lengua de los animales bovinos en vivo, que luego se sacrificaban y se les extraía la lengua y de ella el epitelio con el que se elaboraba la vacuna. El peligro de este método radicaba en que al procesarse el virus fuera de los laboratorios, la posibilidad de fugas del virus que provocarían focos de aftosa no deseados, era todo un riesgo y contraproducente para lograr la eliminación total de la enfermedad.

Esto fue superado cuando un laboratorio extranjero desarrolló el método de cultivar el virus «in vitro». Se reproducían células y en ellas se sembraba el virus. De esta manera el virus estaba circunscripto al ámbito del laboratorio. Esta sí fue toda una nueva conquista para llegar a la erradicación. Otro paso importante fue el desarrollo de la vacuna oleosa en el país y, que como su nombre lo indica, consistía en agregar una sustancia aceitosa, que permitía obtener un período de protección más prolongado y eficaz.

100 años son muchos

Para resumirlo en pocas líneas, esta conquista es el esfuerzo de casi 100 años, de profesionales y técnicos de distintas disciplinas que con su sacrificio dedicaban todo su tiempo para concretar experimentos, que no respetan horario ni días feriados. Además de una inversión de fuertes sumas de dinero en equipos sofisticados, en instalaciones, en animales para realizar la experimentación que, como es normal, no siempre fueron con resultados positivos. También los negativos son valiosos, cuando hacen saber lo que no debe hacerse.

Un hito que no debe dejarse de mencionar fue cuando el presidente de la Sociedad Rural Argentina declaró «que la Fiebre Aftosa es un problema de nosotros los ganaderos».

El reconocimiento de su responsabilidad, abrió una participación indispensable para el logro del objetivo.

Asimismo debe quedar registrado el aporte de los organismos oficiales, quienes supieron coordinar todo este esfuerzo privado, aportaron su asesoramiento, efectuaron los controles de calidad de las vacunas y en la década del '50, impulsieron la vacunación obligatoria que nos llevó a la concreción del fin último: la erradicación de la Fiebre Aftosa en nuestro país.

Como puede advertirse, por cierto, no fue la última vacuna simbólica que aplicó el Señor Presidente, que terminó con la aftosa. Fue esta labor silenciosa de casi 100 años.

Todos los que han participado se sintieron mancomunados y partícipes de un objetivo común.

El mérito es de todos. Nadie puede apropiarse de más mérito que otro. El Gobierno de Menem, por cierto, dio por terminada la vacunación en Argentina y es de esperar que esta medida no haya sido precipitada por el riesgo de aftosa en países vecinos.

Eduardo J. Gattinoni

Con Mainero Ud. puede más.



Téngalo con Saita e hijos

10 % de descuento.

Programa su compra con sólo el 3% mensual a precio de contado, y la venta del usado al mejor precio. Precio contado con canje cereal. Precio contado con Agronomía. Anticipo y plazo hasta 1 año al 0% de interés. Anticipo y plazo hasta 6 años al 12 % de interés.

Con Eduardo Saita e Hijos ya tiene su Same con Respaldo Mainero ¡Venga, lléveselo!



EDUARDO SAITA E HIJOS S.A.
Ruta 8 y Dimmer 1831-Tel. (03462) 433686-V. T.

Suplementación estival

Ph consultó al productor lechero Juan Luis Barrios, del establecimiento La Golondrina de la localidad de Amenábar, y también presidente de la Cooperativa Tambo Tambara Ltda., sobre la importancia de la suplementación estival a las vacas lecheras. Dijo que la práctica de suministrar una suplementación en los meses de verano, especialmente durante enero, se debía a que en ese período decae la calidad de los forrajes. El tambo exige que el rodeo entre en el otoño en las mejores condiciones posibles. Por lo tanto, comenzando a tiempo con la suplementación en el verano, la vaca que va a tener cría, tiene pariciones en mejores condiciones.

Suplementación injustificada

Aclaró que la suplementación mayormente es para la vaca que va a parir, porque no se justifica en la que está terminando la lactancia. "Más aún en la actualidad, con la relación entre los precios de la suplementación y de la leche," explicó. Cuando la vaca va llegando al

Una herramienta para tener el rodeo de vacas lecheras en las mejores condiciones de producción.

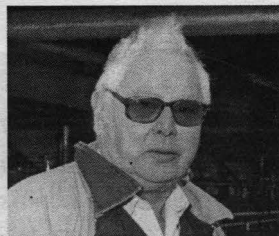
final de su período de lactancia, su producción de leche disminuye naturalmente. Por lo tanto, suplementar este animal es muy oneroso, y no tiene compensación. En realidad, se necesita que sea la vaca que va a parir en el otoño la que esté en las mejores condiciones, porque su producción máxima generalmente se produce en los tres primeros meses de la parición.

En La Golondrina

En su establecimiento, Barrios suplementa preferentemente con grano de maíz, que sostuvo es un buen productor de energía. En algunas oportunidades recurre al grano de sorgo o a algún balanceado, como así también a la semilla de algodón, ingrediente que se utiliza en pequeñas cantidades y que explicó que mejora el nivel de grasa y de proteína de la leche.

Panorama desde el tambo

"La colocación de los lácteos es un asunto bastante complejo," manifestó respondiendo a cuál es la situación actual del sector lechero argentino. Afirmó que en este momento hay una gran producción lechera en el país, razón por la cual las usinas están pagando alrededor del 66% del mejor precio de la producción que se destina al mercado interno. "Todo lo que sea excedente sobre esa producción, sólo tiene colocación en el mercado externo," señaló. "Y el mercado externo es un mercado muy inestable y de bajos precios." Por lo tanto, comentó que las perspectivas no son muy buenas en el corto plazo, porque no se vislumbra que el mercado interno vaya a tener una situación alentadora. "Puede ser que con el nuevo gobierno haya algunas pautas de orientación."



Sino, creemos que el precio de la leche va a continuar con el precio que tiene."

El tambo y la sequía

Concluyendo la entrevista, Ph preguntó si la ausencia de lluvia estaba afectando la actividad en el tambo. "Hasta ahora en nuestra zona no se manifiesta porque hay buenas pasturas. Pero claro, si continúa, la situación se puede complicar un poco. Hay mucho maíz sembrado para silo, y está comenzando a sufrir la falta de agua."

por Arthur J. Woodward

28 al 31 de octubre

Fiesta nacional del Porcino

De la 27ª Fiesta Nacional y Provincial del Porcino participarán las más prestigiosas cabañas argentinas. Habrá un total de 180 reproductores puros de pedigrí de las razas Duroc Jersey, Hampshire, Spotted Poland, Yorkshire, Landrace y Pietrain.

El programa previsto para esta importante muestra, contempla las siguientes actividades:

Jueves 28

8: Entrada de reproductores porcinos y animales de granja. Visita de establecimientos educativos.

14: Comienza jurado de admisión.

18: Cierre entrada reproductores porcinos puros de pedigrí.

19: Jornada ganadera Aprocaboa (Asociación Productores de Carne Bovina Argentina). Charla sobre las bondades del sistema pastoril argentino. Bolsa de Comercio de Rosario: Charla sobre Futuros y Opciones y sobre Índice de Novillo Argentino.

21: Fiesta de inicio de la muestra. Fuegos artificiales internos.

Viernes 29

8: Jurado de admisión de reproductores bovinos (hasta terminar). Visita de establecimientos educativos.

11: Charla a cargo de Nuevo Banco de Santa Fe.



19: Disertación sobre siembra directa a cargo de: Aspresid (Asociación Argentina de Productores de Siembra Directa).

21: Espectáculo: Actuación de Cachumba.

Sábado 30

8: Jurado de clasificación de reproductores porcinos.

11: Rondas de Negocios del Sur Santafesino.

16: Variedad de espectáculos, encuentros deportivos y sorteos gratuitos de electrodomésticos - cada 30 minutos.

16.30: Exhibición de perros de la Brigada de Policía de Rosario. Desgustación de comidas en base a carne porcina.

Espectáculo: Se presentarán Los Tekis.

Domingo 31

11: Charla de interés general.

12: Inauguración oficial de la muestra.

12.30: Entrega de premios.

13: Almuerzo en honor a autoridades y entrega de premios a expositores.

14: Remate de 180 reproductores porcinos puros de pedigrí.

18.30: Desfile show. Elección de la Reina Nacional de las Sociedades Rurales.

Espectáculo: Presentación de «La Mona» Jiménez.



Rent-a-Bull
ALQUILER DE TOROS

Lo más avanzado en tecnología aplicada a la cría vacuna, somos especialistas y estamos para darle "servicios" con lo mejor, pida referencias a quienes utilizan esta técnica. Use nuestros toros sólo el tiempo que los necesite, y déjenos los problemas el resto del año.

"El Retoño" - Jorge E. Coveraton
Tel. (03462) 426382 - Cel. (03462) 15 501502



¿Una buena cosecha
puede empezar con
una mala decisión?

Piense en Spider antes
y obtenga 100 % de
rendimiento después

spider

PLAN COSECHA 1999/2000

CONSULTE AL DISTRIBUIDOR AgroSciences

DESAB S.A.

EN RUFINO: ASAMBLEA Y RUTA 7 - TEL. (03382) 426215 / 420888

EN ARIAS: AV. SAN MARTIN 1846 - TEL. (03468) 440798/440801

EN TEDELINA: BS.AIRES 862 - TEL. (03462) 440940/ 440737

EN VENADO TUERTO: RUTA 8 Y PELLEGRINI - TEL. (03462) 435987/430799

Pampa Agrovet 12 de Octubre 1875 (ruta 8) Tel. (03462) 420176 - 436936
2600 - Venado Tuerto.

Soja de primera

La falta de lluvias está

La implantación de soja de primera, aconsejada por los técnicos lo más cercano posible del 15 de octubre, está frenada por la falta de humedad en el perfil. Sólo los lotes en siembra directa y con buena cobertura comenzaron a principio de semana a ser trabajados.

La falta de lluvias está ocasionando un retraso en la implantación de la soja, tirando por tierra los consejos de los técnicos sobre los beneficios que acarrearía la siembra temprana a partir del 15 de octubre.

«El planteo para los productores que apuesten a las sojas de primavera, es sembrar lo más cerca posible del 15 de octubre con distanciamientos entre hileras de 35 o 52 centímetros, comenzando con los grupos de madurez más largos (cinco por ejem-

plo), continuar con los grupos 4,7 a 4,8 a fines de mes y entrando en noviembre emplear las sojas de grupo 4", sugiere hace un par de meses el Ing. Agr. Martín Ambrogio, coordinador técnico de la Asociación de Productores en Siembra Directa (AAPRESID).

Similares conceptos virtió el Ing. Agr. Javier Perrier en diálogo con **Ph**, al asegurar que la siembra temprana «permite adelantar trabajo, y aprovechar posibles lluvias que casi siempre se dan en esta época del

La soja de segunda está en manos de La Niña

Apenas finalizada la cosecha de trigo debería comenzarse con la siembra de soja de segunda tratando de terminar antes del 25 de diciembre. La posibilidad de que se presente una nueva Niña podría incidir en los tiempos de implantación y favorecer la aparición de enfermedades como el cancro. Mientras la falta de lluvia afecta seriamente el inicio de la siembra de soja de primera, los productores planean los pasos a seguir para la implantación de la de segunda.

«El panorama para las zonas que tienen suelos pesados, clase 1, donde hubo trigos de alto potencial, los grupos de maduración que se están imponiendo son los cortos, trabajando con un mayor estrechamiento entre hileras cuando más retrasada sea la siembra», destacó el Ing. Agr. Javier Perrier.

Para el técnico lo ideal es sembrar la soja de segunda apenas se termina de cosechar el trigo. «A fines de noviembre se inicia la recolección del trigo, o sea que lo óptimo sería tener humedad en ese momento para ir sembrando, y en lo posible hacerlo antes de Navidad».



Ing. Agr. Javier Perrier.

fors brindaría buenos resultados, a partir del potenciamiento de los dos elementos. El sulfato simple se presenta como una variante bastante interesante, lográndose la combinación azufre-fósforo, sin nitrógeno que es el elemento fitotóxico para la soja».

Control de enfermedades

El cuidado a la aparición de las enfermedades tradicionales de la oleaginosa sigue siendo uno de los puntos claves para la campaña. «En el caso de cancro lo importante es trabajar con variedades resistentes, evitando lo más posible las susceptibles. Aunque hace tres campañas que no aparece en los lotes esta enfermedad, ya la hemos tenido otros años y es necesario estar atentos para que no reaparezca».

La situación es parecida para el caso de sclerotinia que desde hace varias campañas no se presenta, principalmente por la masiva utilización de sojas de grupo 4 indeterminadas. «Hay que ver qué pasa con el tiempo, porque si La Niña se hace sentir más fuerte durante esta campaña y declinan los contenidos de humedad, sclerotinia es una enfermedad que prácticamente no aparece, aunque es probable que ataque el cancro».

En cuanto a nematodo, datos del INTA estarían determinando su aparición en algunos lotes de la zona de Chovet. «Es una plaga difícil de determinar para los técnicos y estamos bastante a la buena de Dios para manejarla».

Finalmente consideró que la incidencia del clima será determinante para definir la campaña. «El año pasado estubo anunciada una Niña fuerte que al final se dio en el sudeste, y no en esta zona donde las lluvias fueron por demás de abundantes. Ahora se vuelve a pronosticar una Niña que afectaría la zona, de manera que el clima será el determinante para encarrar la siembra».

por Pablo Salinas

Clima más seguro

Seguros para que usted invierta tranquilo.

Mercantil Andina S.A., una sólida empresa de capitales nacionales con más de 75 años de experiencia en el mercado, diseñó con su equipo de profesionales en el área de riesgos para el agro, productos para usted.

Ma Multirisgo Climático

- Cubre todos los riesgos climáticos. Granizo, heladas, sequía, inundación imprevista, lluvias en exceso y vuelco por viento.
- Protege su inversión.
- Asegura el rendimiento potencial de cada lote.
- Indemniza netos de gastos, de cosecha y comercialización.

Ma Granizo

- Cobertura de incendio, rayo o explosión sin costo adicional.
- Granizo Plus (Granizo+Heladas+Vientos fuertes).
- Granizo con franquicia.
- Granizo con deducible decreciente.
- Cobertura de resiembrado desde la emergencia, para algunos cultivos sin costo adicional.
- Pagos en pesos, dólares o quintales y usted elige el que más le conviene.
- Ofrece una opción de pago anticipado, con importantes descuentos.
- Ofrece un sólido respaldo financiero.
- Posee el mejor equipo técnico de tasadores regionales.

Consultas Tel. 02985-434099/98 int. 121/122/125

Zona de Actuación: Provincia de Buenos Aires (excluye Cuerno del Sur) y parte de La Pampa y Provincia de Santa Fe.

Cultivos Asegurables: Cebada, trigo, girasol, maíz y soja.

Zona de Actuación: Pcia. de Buenos Aires, La Pampa, Santa Fe y Entre Ríos.

Cultivos Asegurables: Aljón, Avena, Cebada, Centeno, Lino, Trigo, Cebolla, Girasol, Maíz, Sorgo y Soja.

Soluciones de raíz para sus cultivos.



Mercantil andina

SEGUROS

Corrientes 481, (2000) Rosario, Santa Fe Tel: (0341) 440-8855
Necochea 183 (5500) Capital, Mendoza Tel: (0264) 429-8388 - Fax: (54-264) 425-5998
Av. E. Madero 942, piso 18, (1506) Cap.Fed. Tel: (011) 4310-5400 - Fax: (54-011) 4315-2470
Web Site: www.ma.com.ar

A efectos de clarificar los alcances de los beneficios y de las coberturas otorgadas sugerimos consultar a su Productor-Asegurador o a esta Compañía.

n frenando la siembra

año. Las precoces indeterminadas de grupo 4, ocuparán la franja de los primeros días de noviembre en siembra y seguramente serán las reinas en rendimientos. También se está imponiendo el distanciamiento entre hileras a 52 centímetros, que está dando muy buenos resultados, sobre todo en los planteos en labranza cero». En el caso de sembrar a mayor profundidad que lo tradicional, para evitar la falta de humedad que hay en superficie, Perrier aconsejó utilizar semillas chicas y de muy buena energía, donde los cotiledones son de menor tamaño y para salir no necesitan tanta presión». Según el técnico los registros de lluvias no han sido abundantes en el último mes y medio en la región, con algunos milímetros más en Amenabar y Sancti Spiritu, pero por ser una zona de menor retención hídrica están en una situación similar a los primeros. «Los lotes que tienen posibilidad de ser sembrados son los que tienen buena cobertura de rastrojo, como los de trigo-soja. Los chales también son una posible salida, porque si tienen una buena distribución de rastrojos ofrecen una humedad aceptable, pero generalmente esto no ocurre dejando lotes muy heterogéneos».

Falta de agua en Loretto

«Técnicamente estamos en fecha y con todo preparado para comenzar a sembrar, pero no hay suficiente humedad como para arriesgarnos», comentó a Ph el Ing. Agr. Pablo García, responsable de Estancia Loretto, en Maggiolo. Según aclaró el técnico la campaña de soja de primera sería encarada con grupos IV, V, VI. «Estamos en fecha para comenzar a implantar pero la falta de lluvias nos es-

tán retrasando. Probablemente arrancaremos con una pequeña superficie bajo riego, pero de hacerlo será en una superficie insignificante en comparación con el área total».

Hasta fines de septiembre, las lluvias de los últimos cinco meses estaban 88 milímetros por debajo del promedio histórico. La diferencia es menor si se suman las precipitaciones de todo el año, donde la caída en la media es de sólo 30 a 35 milímetros.

El establecimiento es trabajado totalmente en siembra directa y la soja ocupará el 45 por ciento de la superficie destinada a la agricultura. «A pesar de que sembramos todo en directa, la humedad conservada en el suelo no es suficiente para iniciar la implantación», informó.

La falta de lluvias también se hace sentir para el trigo. «Con los 88 milímetros menos que la media anual para esta época que estamos soportando, y la evapotranspiración que tenemos en el trigo, de entre 4 y 4,5 milímetros por día, calculamos que no vamos a tener rindes espectaculares, porque a pesar que están en condiciones aceptables de salud, presentan deficiencias marcadas de agua. Ahora entramos en un momento que es fundamental para definir los rendimientos, y de continuar este clima, creemos que en secano los rindes no serán demasiado buenos», comentó García.

La Unión arranca con la soja

Aunque las condiciones no son mejores en la estancia La Unión a principios de esta semana se iniciaron los trabajos de implantación de soja en algunos lotes bajos, que

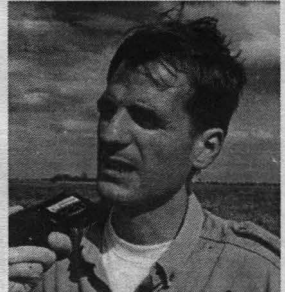
luego serán pastoreados, para más tarde sembrar agropiro y festuca.

Para Esteban Frola, encargado técnico del establecimiento, la falta de humedad en los suelos es la gran limitante para el inicio de la campaña sojera, «sobre todo en los lotes que tienen poca cobertura».

En La Unión la implantación de soja de primera, también se iniciará en algunos lotes que tienen una buena cobertura con rastrojos de maíz. «Comenzaremos con un grupo 6, pero lo que tendremos que ver es a qué profundidad vamos a colocar las semillas porque arriba no hay nada de humedad», graficó Frola.

La siembra, ya en fechas más avanzadas, continuará con los grupos 4 largo y luego 4 corto, buscando terminar entre el 8 y 10 de noviembre toda la implantación.

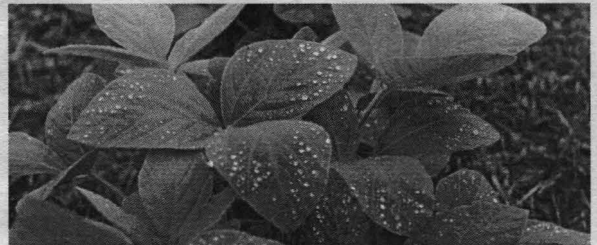
La soja será trabajada con 40 kilos de diamónico a la siembra, y se está curando a las semillas con fungida. «Además, más adelante, vamos a fertilizar algunos lotes con azufre y fósforo, sobre todo en los campos nuevos que recién arrancan con siembra directa y no tienen buen tenor de materia orgánica».



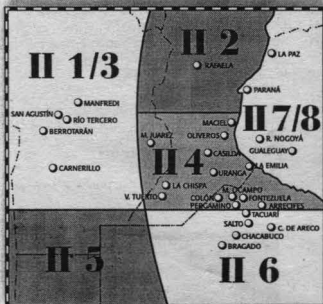
Esteban Frola

En soja de segunda apostarán a los grupos 4, aprovechando la buena calidad de los lotes, con 52 centímetros entre hileras. Con fechas más avanzadas de siembra, entrando en diciembre, estrecharán el distanciamiento de 52 a 35 centímetros.

por Pablo Salinas
fotos Carlos Rodera



La categoría de soja que nace bien, ya camina muy bien.



- Roundup Ready.
- Resistentes a Cancrosis del tallo.
- Calidad Magna es tecnología Asgrow.
- Costo promedio por hectárea \$26.

Performance Red Nacional Evaluación Cultivares de Soja. INTA*

Región	Variedades	Rinde promedio de los ensayos base 100%
II 2	HM 4-64RR	115%
	María 55RR	113%
	Mercedes 70RR	110%
II 7/8	HM 4-64RR	102%
	María 55RR	100%
	Mercedes 70RR	100%
II 1/3	HM 5-41RR	102%
	HM 4-64RR	104%
	María 55RR	104%
II 4	Mercedes 70RR	101%
	HM 5-41RR	100%
	HM 4-64RR	102%
II 6	DM 3800RR	105%
	HM 1-57RR	102%
	DM 4300RR	100%
	DM 3800RR	105%

*Indice cultivares RR comerciales



Alimentos · Salud · Experiencia

Para recibir más información técnica sobre las variedades envíe este cupón por correo a Maipu 1210 piso 11° o por fax al (011) 4316-2436

Nombre y Apellido _____ Teléfono _____
Dirección _____ C.P. _____ Localidad _____ Provincia _____

La cría de carpinchos en cautiverio

El biólogo Martín Álvarez está afectado al proyecto de cría de carpinchos en cautiverio del INTA Delta, desde su iniciación en 1993. La instalación del criadero surgió de la idea de generar una tecnología nueva con un ganado autóctono. Los resultados indicaron que el carpincho es una especie con posibilidades reales de ser criado en cautiverio, tanto por sus características biológicas como productivas. En el desarrollo de sus investigaciones diseñaron, sucesivamente, tres sistemas de manejo. El primer módulo es con corrales de reproducción, parideras y corrales de crecimiento. Tras un mes, mes y medio se hace el destete. Las crías pasan a los corrales de crecimiento, juntando camadas de distintas hembras, pero de peso y edades homogéneas. Las hembras vuelven al corral de reproducción. El problema que se presenta con esta modalidad es que existe una jerarquía social lineal dentro del grupo de hembras. Al extraer una del grupo, se re-establecen las jerarquías sociales. Por lo tanto, cuando esa hembra se reintroduce, es atacada por la manada. El segundo módulo es un corral central donde está el macho y corrales individuales para las hembras. Se sueltan de a una las hembras en celo, cuyo estado es detectado por el comportamiento del macho frente a su corral. El sistema de este módulo no es productivo, pero sirve para mantener a animales muy agresivos o muy subordinados, que no pueden permanecer en un grupo. También para la rehabilitación de hembras que no pueden retornar a su grupo original. El tercer módulo que desarrollaron, y el de mejores resultados hasta el momento, consta de un corral mucho más grande -20 m x 10m- en el cual se coloca un harén de 5 a 6 hembras por macho. En uno de sus extremos se instalan unas 4 parideras de 2,5 m x 3 m, separadas del corral de reproducción sólo por alambre tejido. De esa manera se mantiene la identidad del grupo y se evitan todos los inconvenientes de la reinserción. Además, el destete se hace gradualmente porque, identificada la hembra, después del mes del parto durante el día está con su grupo y al caer la tarde vuelve con sus crías.

El origen de la tecnología

Dijo Álvarez que en Brasil se inició en 1985 un proyecto de cría en la zona de Pantanal. El técnico responsable visitó la Argentina en 1993, para asistir al equipo del INTA Delta para implementar el primer módulo descrito más arriba. Y aquí Álvarez hizo un comentario de actualidad local: «Los brasileños nunca habían llegado a probar su desarrollo desde el punto de vista productivo porque, como estamos nosotros ahora, se le terminaron los subsidios.» En 1997 el equipo viajó a Venezuela donde presenciaron tanto la faena que realizan anualmente con carpinchos silvestres, como el posterior

En la búsqueda de producciones alternativas para complementar las explotaciones tradicionales ganaderas y forestales de la región, la Estación Experimental Agropecuaria Delta del Paraná del INTA ha desarrollado la cría de carpinchos en cautiverio de interesante comercialización de carne para consumo humano y preciado cuero para indumentaria.



procesamiento de cuero y carne.

Cuestiones sanitarias

El carpincho es un animal rústico y requiere pocos cuidados. Salvo la atención de algún evento como un abceso o una bichera, el único tratamiento que se realiza al momento del destete es una desparasitación, que suele repetirse anualmente.

La cooperativa de producción

El médico veterinario Román Allekotte, integrante del equipo del proyecto carpincho, comentó que desde la experimental se fomenta la formación de asociaciones entre 10 criaderos. Posteriormente, el INTA les vende los reproductores a los asociados, en un primer momento dos harenes compuestos cada uno de un macho y tres hembras. A los seis o siete meses, pasado el período de aprendizaje, el productor podrá comenzar a ampliarse adquiriendo más harenes. Entre los beneficios a recibir, los asociados tendrán asesoramiento tanto en el INTA como en su criadero y, paralelamente, se realizarán reuniones bimensuales donde se traten temas tanto de cría en general como prácticos. También se invitará a frigoríficos y cuarteles para comenzar una venta conjunta de la producción.

Destino de la producción

El Dr. Allekotte dijo que el destino del cuero

es el más fácil porque hay una gran demanda. El obtenido en criadero puede venderse un poco más caro por tratarse de un cuero carente de marcas, y por lo tanto de mayor calidad que la del cuero de fauna silvestre. Señaló que no necesariamente el cuero silvestre puede provenir de la caza ilegal sino de fauna silvestre legal con cupo de caza. Aclaró Allekotte que la instalación de un criadero no puede pensarse sólo para obtener cueros. Por cuestión de costos sostuvo que el cuero es casi un subproducto. «A lo que hay que apuntar es a la carne.» Según precisó, un cuero bueno, salado, no obtiene más de \$ 25. En cambio, con vender a \$ 1 el kilo de carne fresca, los 22 ó 23 kilos que se obtiene por animal, se estaría cubriendo todos los ingresos del cuero. «Allí es donde habría que canalizar el esfuerzo.» afirmó, al comentar que ellos están ubicando entre \$ 7 y \$ 9 el kilo de carne como producto diferenciado, que no tiene competencia con la de origen silvestre por ser más suave la de criadero. Otra posibilidad es la exportación al Brasil porque son grandes consumidores de carne de carpincho, llegando a pagar hasta \$ 12 el kilo. Agregó que en el INTA produjeron chorizos, costilla ahumada, y jamón crudo y cocido, con muy buenos resultados. «Falta conocer el volumen que demande el mercado, puesto que lo realizado fue de prueba. No existió una cantidad importante para ubicarla.» Con total honestidad manifestó que en cierto sentido la cría de carpincho es una actividad de riesgo por



Dr. Román Allekotte (izq.) y el biólogo Martín Álvarez

que el mercado, aunque es alentador, no tiene quién asegure las ventas. Agregó que otro subproducto que no se comercializa, pero que puede tener algún valor, es la grasa de carpincho. En el Brasil tiene gran demanda para fines medicinales -se utiliza en productos farmacéuticos autorizados- y se paga hasta u\$s 100 el litro.

De los roedores, el más grande

El carpincho es una especie sudamericana. La preñez dura 150 días y dan a luz entre 1 y 7 crías. En el criadero de la experimental el promedio es de 4. Las crías nacen completamente desarrolladas con los ojos abiertos, cubiertos de pelo y caminando. A las dos semanas comienzan a ingerir alimentos sólidos, produciéndose el destete al mes de nacidas. Se alcanzan dos partos al año. Perteneciente al grupo de cuises y vizcachas, es el roedor más grande del mundo. Es una especie antigua, muy parecido a su ancestro inicial. Una de las características que conserva es la falta de capacidad de termoregulación, razón por la cual en los días muy calurosos se les eleva mucho la temperatura. Al tener poca capacidad de transpiración, necesitan tener zona de sombra y disponibilidad de agua, ya sea para bañarse o, salvo en los corrales de reproducción, por lo menos para beber. La alimentación natural del carpincho es pasto, principalmente gramíneas riberanas y plantas semiacuáticas de zonas de pajonales. En el INTA se les suministra una dieta mixta de forraje verde, suplementado con ración de concentrado comercial para bovinos en pasturas, o alimento balanceado para conejos. En el momento de la visita, les suministraban un compuesto a base de maíz en grano entero, trigo, avena y girasol. También le han agregado al maíz pellets de soja o de girasol. En cuanto al sorgo, no les apetece y lo rechazan.

Los interesados en el tema pueden dirigirse a la EEA Delta del Paraná INTA, teléfonos (03489) 420334/421590; e-mail: edelta@utnetnet.com.ar

por Arthur J. Woodward

En recordación

Ing. Agr. Lorenzo San Martín

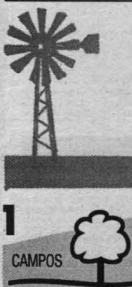
El 24 de octubre de 1974 falleció en Venado Tuerto el Ing. Agr. Lorenzo San Martín, profesional con afluente experiencia en extensión, que adquirió en su paso por los entonces centros de Agronomía Regional del Ministerio de Agricultura y Ganadería de la Nación. Llegó a Venado Tuerto en el año 1958 desde el Chaco, a la esquina de Castelli y Alvear donde abrió sus puertas la Agencia de Extensión Rural de Venado Tuerto del Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria. Como primer jefe de la Agencia, y junto a un equipo de gente joven y entusiasta, co-

menzó a recorrer la zona, acercándose a los productores agropecuarios y sus entidades, interiorizándose de sus problemas o detectando las limitantes de la producción, al tiempo que programaba la transferencia de conocimientos. Su accionar contribuyó rápidamente al surgimiento de las agrupaciones denominadas 'Consejos Asesores' en varias localidades de la región, entre ellas Paraje Rabiola, Murphy, Elortondo, Chovet, Teodelina, Villa Cañas y Rufino. Al calor de su entusiasmo y empuje surgieron varias instituciones, entre las cuales quizás la de ma-

yor relevancia sea la Cooperativa Limitada de Inseminación Artificial (CIAVI). Quienes concurrían los 8 de septiembre a Paraje Rabiola, aún recuerdan los actos festejando el 'Día del Agricultor'. Como legado de su entusiasmo y dedicación el INTA adquirió en Venado Tuerto un destacado prestigio, que es mantenido por el actual equipo de la ahora Unidad de Extensión y Experimentación Adaptativa Venado Tuerto del INTA.

colaboración Agr. Herman A. Zorzini





1 CAMPOS

10 HAS. de campo en Bombal para agric. Tel. (03465) 497176 Bombal.

100-125-210 HAS. vdo. Tr. Biagiola, Cel. (03382) 15-572875, Rufino.

15HAS. Rufino y Ruta 7 urbanas vdo. Tr. Bertram. Cel. 15-504995.

17HAS. s/Ruta 94 e/la Chispa y Murphy vdo. Tr. (03462) 441304. Murphy.

200 HAS. atq. Tr. Biagiola. Cel. (03382) 15-572875, Rufino.

ARRIENDO 1200 has. al 22 %, Tel. (03462) 420822.

ARRIENDO 800 has. al 20 %, Tel. (03462) 420822.

ARRIENDO campo p/3500 cabezas. Tel. (03462) 420822.

MAGGIOLO 95 has. vda. H. H. Filippetti. Tel. (03462) 422384.

SAN FRANCISCO 25 has. vda. H. H. Filippetti. Tel. (03462) 422384.

VENADO TIRO 130 has. vda. H. H. Filippetti. Tel. (03462) 422384.

2 AGRO SERVICIOS

BORRA PARA CERDOS
- VENDO -
Tr. Cel. (02474) 15-665297

FUMIGACIONES TERRESTRES
Tr. Cel. (03462) 15-505820

FARDOS
De tra. calidad
(Zona Colonia Dorada).
\$ 3,50 cha.
Tr. Tel. (03464) 439559
FUENTES (Sta. Fe)

METURGICA prefabricados de 2 vacas.
\$ 3,50 cha.
Tr. Tel. (03464) 439559
FUENTES (Sta. Fe)

POTRANCAS p/Pollo paten-
quedades y caballos de pecho y
de andar vdo. Tr. Entre Rios 469.
Tr. Cel. (03462) 420867.

4 OVES 100 vdo. Tr. (03462) 435396.

ANTENAS Tr. zona rural \$ 45
por unico. Tr. Almatuerne 341.
Tr. Cel. (03462) 420867.

COMPRAMOS miel durante todo
el año. Pago contado. Tr. Ricaldi
S.A. Tel. (03462) 420867.

COMPRAMOS durante todo el
año terneros Holando. Contratos
semestrales. Pago
anticipado. Ricaldi S.A. Tel.
(03462) 420867.

CURADO de semillas de soja.
Tr. Cel. 15-663169.

DISPONEMOS rollos distintas
clases de transporte. Tr. Tel.
(03462) 424232.

DISPONGO de hiladora
autorizada para volver arena,
pastura, etc. Tr. Tel. (03462)
426115.

FARDOS y rollos de pastura
puestos en su campo vdo. Tr.
Tel. (03478) 491282. Tr. Cel.
(03462) 15-504862. Hughes.

FUMIGACIONES terrestres. Tel.
(03462) 436537.

MAIZ con semilla entera o molida
vdo. Tr. Cel. 15-63169.

PETISO Ruano Pampa, manto,
de andar y de suyo. vdo. Tr.
Libertad 666.

PLANTEL de 60 cas de madres
biancas (Yoray y Landrao) y 4
reproduct. vdo. Tr. Tel. (03465)
424402. Fimat.

ROLLOS de soja última campaña
vdo. \$ 12. Tr. Tel. (03462)
423804/427770.

SEMILLAS de algodón tampo,
engorde, etc. vdo. Tr. Tel. (03462)
423604/427770.

SUSTITUTO de Polen. Alimento
energético. Proteico en
Apicultura. Tr. Ricaldi S.A. Tel.
(03462) 429967.

3 IMPLEMENTOS AGRICOLAS

Sub-Rubro 3
PARTICULARES:
TOTALMENTE GRATUITOS
(Avisos de línea)

ACOPLADOS
2,5 TT \$ 1.232 nvo. Telefax
(03388-492247).

3 TT de 4 x 2 mts. \$ 2.300 nvo.
Telefax (03388-492247).

BUDASSI, tanque combustible
de 1500 lt. Tel. (03462-444180).
Sancti Spiritu.

CARRITON 13 metros Vukano
1986. financ. Tr. 0341-
155402178.

CERUTTI CF 1610 impic. vda.
\$ 800. Tel. 03462-433666. V.T.

CESTARI 12 in. neumáticos
nuevos 23 x 26 ebanadas \$ 7.500.
Tr. Avda. 50 y Calle 67.
Telefax (03462-451546/549). Villa
Cañas.

CESTAR 1000 kg. tova. Tel.
(03462-444180). Sancti Spiritu.

COMPRO, de 3 ejes, helicóptero
Montenegro, de 70 a 75. Tel.
(03466-490487). A. Ledesma.

CONESA 8 lt. plato y barandas
nuevas, pago. \$ 2.000. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

CONESA de 8.5 lt. silero, nuevo,
engomado. \$ 3.000. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

DARWIN, semirremolque 2 ejes
sep. 1985. Tr. 03465-470002.

EL ARTEAGUERO silero de 7
lt., gomas 800 x 20 \$ 1.700. Tel.
(03467) 450423 / 078-382337.

SALTO 1991, Mixto, financ. Tr.
0341-155402178.

SUB-RUBROS DEL RUBRO 3

- 1 - ACOPLADOS.
- 2 - APLASTADORAS
- 3 - ARADOS
- 4 - ARROLLADORAS
- 5 - AUTODIRECTORES
- 6 - BALANZONES
- 7 - CARPIDORES
- 8 - CARROS
- 9 - CASILLAS
- 10 - CHAMQUERAS
- 11 - CHINGANGOS
- 12 - CINCELES
- 13 - COSECHADORAS
- 14 - CULTIVADORES
- 15 - DESMALEZADORAS
- 16 - DISCOS
- 17 - EMPAQUETADORAS
- 18 - ENFARDADORAS
- 19 - ESCARDILLOS
- 20 - FERTILIZADORES
- 21 - FUMIGADORES
- 22 - GUALEONES
- 23 - GRUAS
- 24 - GUADANADORAS
- 25 - HILERADORAS
- 26 - MAICEROS
- 27 - MOLERAS
- 28 - MULTIPLES
- 29 - ORUGAS
- 30 - PALAS
- 31 - PICADORAS
- 32 - PLATAFORMAS
- 33 - PULVERIZADORAS
- 34 - RABASTOS
- 35 - RASTRAS
- 36 - ROLOS
- 37 - ROTATIVAS
- 38 - ROTOENFARDADORAS
- 39 - SEMBRADORAS
- 40 - SINFINES
- 41 - TANQUES
- 42 - TRACTORES
- 43 - TRAILERS
- 44 - TOLVAS
- 45 - TRITURADORAS
- 46 - VIBROCULTIVADORES
- 47 - VARIOS

GENTILI silero, 6 lt. 900 x 20
repar. y pintado. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

GRANERO 4 TT nvo. \$ 1.800.
Telefax (03388-492247).

HELVETICA 1987, baranda
volcable, financ. Tr. 0341-
155402178.

HELVETICA playto, 6 mts., o
dualtes. Tel. (03465) 421424.
Fimat.

HELVETICA, semirremolque 2
ejes, 12,5 metros, año 1975. Tr.
03465-470002.

JAUJA (moto) para 13lt. \$ 1.800.
Tel. (03467) 450423. Cel. (03462)
450423 / 15682337.

MAINERO 8 400 bueno o
neumático. us. 3.900. Tel. 03462-
435866. V.T.

MANERO forrajero mod. 390
con nota completo \$ 3.300. Tel.
(03467) 450423 / 15682337.
Artega.

MONTOLIVA Cestari '95,
engomado, 18-24, 6 lt. Tel.
(03465) 421424. Fimat.

MONTOLIVA GOM. 12 lt. 2
tubos, engomado 23.1.30. Tel.
(03465) 421424. Fimat.

MONTENEGRO 1986, ce-
realiro, financ. Tr. 0341-
155402178.

PECAYNA, para cereal y
hacienda de 6 lt. \$ 3.200. Tr.
España y Alberdi. Tel. 03382-
427462. Rufino.

RAS, de 8 lt. est. m.b. \$ 2.000.
Tr. España y Alberdi. Tel. 03382-
427462. Rufino.

SEGNA y VIDORET 7 ton.,
gomas 900 x 20, silero, \$ 1.500.
Tr. (03467) 450423 / 15682337.
Artega.

SEMIREMOLQUE 2 ejes, 12,5
mts. marca Helvética año 1975.
Tr. 03465-15591189.

SEMIREMOLQUE 2 ejes
paquetero Helvética 1975, 12,5
largo 80 m3. 03465-15591189.

SILENO Brian de 5.170 x 20,5
1.400. Tel. (03467) 450423 /
15682337. Artega.

TANQUE indecar año 1977,
22.000 litros. Tel. 03465-
1565567.

TANQUE usado 4 ruedas 2000
litros. Desc. p/om. est. Tel.
03388-492247. Planes de pago.
\$ 1.100.

TERRANOVA de 10 rojas en
tandem. Tel. 0341-155402178.
Alcorta.

TOLV de 7 lt. marca Slavonina,
est. m.b. \$ 2.000. Tr. España y
Alberdi. Tel. 03382-427462.
Rufino.

ARADOS

10 REJAS en tandem Rulmeyer
de 1000 Chappiano, us. 3.100. Tel.
03462-440035. Teodolinda.

AGROMETE 8 rejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

AGROMETAL A-F 6 rejas 14".
Tel. (03465) 421424. Fimat.

APACHE 7 rejas 14". Tel. (03465)
421424. Fimat.

CHANAR 6 rejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

CHANAR 7 rejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

CRUCIANELLI 5 rejas, rueda
gratatoria \$ 1.700. Tel. (03465)
423830 / 15650287. Fimat.

CRUCIANELLI 7 rejas de 14,
mod. forlin m. b. \$ 1.500. Tel.
(03467) 450423 / 078-382337.
Artega.

DE-2 de cincelos, de 17 o
20 rejas, o/ reduct. \$ 1.550.
Tr. (03467) 450423 / 156-82337.
Artega.

DE CAMILO (fondo J. Deoni) de
14, o/ reduct. \$ 450. Tel. (03467)
450423 / 078-382337. Artega.

EL CHANAR (Sima) 4 de 14, se
pueden usar en tandem. (2) \$
400 cha. Tel. (03467) 450423.
Cel. 15682337. Artega.

EL SEMBRADOR de cincelos,
11 a 28 cm. cresta. o/ \$ 900.
Tel. (03467) 450423 / 156-82337.
Artega.

GHERARDI 14/15 1.500. Telefax
(03388-492247).

GHERARDI 6 33, 0 rejas 14".
Tel. (03465) 421424. Fimat.

J. DEERE J-600 5 rejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

J. DEERE J-775 7 rejas 14". Tel.
(03465) 421424. Fimat.

LACLAU, de cincel de 13 a 17
rejas, mod. K3, 6 y 8. Tel. 03462-
444180. Sancti Spiritu.

METURGICA ARMSTRONG
6 rejas mod. 900 x 2.600. Tel.
(03465) 423530 / 15650287.
Artega.

MIGRA, tandem de 11 rejas,
mod. K3, 6 y 8. Tel. 03462-
444180. Sancti Spiritu.

NOVILE de cincelos, 11 a 20, 70/70
plaz y rejas, m. b. est. \$ 1.100.
Tel. (03467) 450423 / 15682337.
Artega.

PAMPEANO 14" c/la gratatoria,
900. Tr. Avda. 50 y Calle 67.
Telefax (03462-451546). Villa
Cañas.

PROARCO de cincelos, de 15
cm. cincel. \$ 1.500. Tel.
(03467) 450423 / 156-82337.
Artega.

PIEROBON a discos de 7 platos,
phid. \$ 1.500. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

SUPER CORTI a discos de 6
platos, est. gral. muy bueno, \$
1.500. Tel. (03467) 450423 /
15682337. Artega.

SUPER WALTER 11 rejas 14",
tandem. Tel. (03465) 421424.
Fimat.

SUPER WALTER 6 rejas 14".
Tel. (03465) 421424. Fimat.

SUPER WALTER 7 rejas 14".
Tel. (03465) 421424. Fimat.

SUPER WALTER de 5 x 14, est.
b. \$ 1.200. Tr. España y Alberdi.
Tel. 03382-427462. Rufino.

SUPER WALTER en tandem de
6 de 14, o/ reduct. est. reg. \$
1.800. Tr. España y Alberdi. Tel.
03382-427462. Rufino.

TANDEM de arados Agrometal
de 13 rejas o/ reduct. est. m.b. \$
4.000. Tr. España y Alberdi. Tel.
03382-427462. Rufino.

TERRANOVA de 7 de 14, est.
reg. \$ 700. Tr. España y Alberdi.
Tel. 03382-427462. Rufino.

TERRANOVA, de 10 rejas en
tandem. Tr. 03465-470002.

ARROLLADORAS

ALSER 1,80 x 1,50 mts., muy
buena. Tel. (03465) 421424.
Fimat.

EL SOL, 14 in., dos ejes p/
23 x 30. Tr. Rivadavia 1363.
Tel. (03465-423330). Fimat.

MANCINI 14 in. disponible
\$ 9.500. Tel. (03465) 423330 /
15650287. Fimat.

MASAL 10 in. \$ 6.200. Tel.
(03465) 423330 / 15650287.
Fimat.

MASAL B.T. \$ 5.300. Tel. (03465)
423330 / 15650287. Fimat.

BALANZONES

ARCO de 8,75 o/rastrado y 7
cpos. de rastra a palanca m.b. \$
1.300. Tel. (03467) 450423 /
15682337. Artega.

IOCO para rastras, \$ 800. Tr.
03462-427462. Rufino.

DAN CAR 10 mts., combinado.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

IOCO para 9 c. 25 d. nuevo sin
uso. \$ 1.500. Tr. Avda. 50 y Calle
67. Telefax (03462-451546/549).
Villa Cañas.

MERCO METAL 9 c. cuerpos 25
d/TH. \$ 1.500. Tr. Avda. 50 y
Calle 67. Telefax (03462-451546/549).
Villa Cañas.

MERCOMETAL de 6 cuerpos de
30 dientes. Tr. Italia y Ruta 33.
Tel. 03465-425540. Fimat.

PIEROBON con 6 cpos. de rastra
a palanca de 1.50 (S. Rosa) \$ 900.
Tel. (03467) 450423 / 15682337.
Artega.

PLEGABLE 5 mts. c/4 c. de 25
dientes, \$ 550. Tr. Avda. 50 y
Calle 67. Telefax (03462-451546/549).
Villa Cañas.

ROBUSTO 9 mts. c/rastras. Tel.
(03465) 421424. Fimat.

SALVATELLI 75 cuerpos, tipo
percha. Tel. (03465) 421424.
Fimat.

CARPIDORES

NOVILE de 11 tot. hid. cigomas
(4) y rejas m.b. \$ 1.500. Tel.
(03467) 450423 / 15682337.
Artega.

MIGRA de 7 comp. \$ 800. Tel.
(03467) 450423 / 15682337.
Artega.

EL TIGRE CASILENSE de 10
complet. \$ 1.100. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

MIGRA (2) 11 euros, hidr. Tel.
(03465) 421424. Fimat.

TEMPLAR 11 surcos, c/rastras.
Tel. (03465) 421424. Fimat.

CARROS

MAINERO carro forrajero mod.
370 comp. \$ 3.300. Tel. (03467)
450423 / 15682337. Artega.

CASILLAS

4 CAMAS baño, comedor
avantes, us. 2.600. Tel. 03462-
433686. V.T.

ARTEMITAL Rural 5 mts. o/
percha. Tel. (03465) 421424.
Fimat.

De 5,20 c/rastrado. Full \$ 3.650
nva. Telefax (03388-492247).

NUEVAS vuelta entera, c/rastras,
c/rastrado 160, de 5, 6, 7 y 8
metros p/ 2,40 de ancho, amplia
financiación. Tel. (03465)
471377. Alcorta.

USTED PUEDE CONTROLAR LAS MALEZAS CON GLIFOSATO. (7)



O CON GLIFOSATO + SUMISOYA

SUMISOYA incrementa y potencia la acción de Glifosato.
Lluvias posteriores a la aplicación no disminuyen la eficacia de
SUMISOYA + Glifosato, ni aún cuando estas se produzcan una a dos horas luego
de aplicada la mezcla.
La mezcla de **SUMISOYA + Glifosato**, aplicada en post-emergencia de malezas, se
comporta como un herbicida no selectivo que ejerce un secado inmediato de las
malezas anuales y una eficaz detención del crecimiento con control final de las
perennes.
SUMISOYA + Glifosato amplía el control a malezas tolerantes a Glifosato.
SUMISOYA + Glifosato ejerce una labor química que prepara el suelo para
potenciar el rinde de su cultivo.

Sumisoya, probado en Japón, comprobado en todo el mundo.

SÓLO PARA EL PRODUCTOR RESPONSABLE. Un espacio dedicado a quienes piensan que el ambiente es algo más que un medio para obtener dinero.

Uso de plaguicidas en la Argentina

El mal uso o abuso de plaguicidas

En muchos casos, las mortandades de aves causadas por el envenenamiento con plaguicidas se deben al mal uso o abuso de estas sustancias más que a la toxicidad de los plaguicidas si éstos son aplicados correctamente en las dosis permitidas. El mal uso se refiere a la aplicación incorrecta del plaguicida, mientras que el abuso se refiere al envenenamiento deliberado e ilegal de animales. En el Reino Unido, por ejemplo, se estimó que el 75% de todos los incidentes de contaminación por plaguicidas de aves y mamíferos se debe al abuso de los mismos (Kendall y Lacher 1993). Uno de los problemas serios que se ha detectado durante aplicaciones aéreas de plaguicidas es la importante deriva de productos debida a que son transportados por el viento a campos aledaños y muy poco logra depositarse en el cultivo para el que fueron inicialmente aplicados. Estimaciones realizadas en América Central y los EE.UU. indicaron una pérdida que podía rondar entre el 50 y 75 por ciento del producto (Pimentel et al. 1992). Las aplicaciones terrestres tienen, en cambio, una pérdida mucho menor.



encuentra actualmente en proceso de ratificación por parte de los países interesados. El objetivo de la convención es el de permitir que los países importadores tengan mayor poder de decisión para controlar el ingreso de productos tóxicos tanto para la salud humana como para el medio ambiente, evitando que productos que han sido prohibidos en países desarrollados por su elevada toxicidad sean exportados hacia otros países en los que los controles

son mucho menores.

La convención establece que los productos químicos y plaguicidas que hayan sido prohibidos o severamente limitados en por lo menos dos países no podrán ser exportados sin una aprobación explícita del país importador. A dicho procedimiento se lo denomina procedimiento de información y Consentimiento Previo (ICP). Los países exportadores también deberán informar a los importadores sobre aquellos produc-

tos que han sido prohibidos o restringidos en el país exportador.

Se ha desarrollado una lista preliminar con los plaguicidas y compuestos industriales que deberán exportarse con ICP. La lista incluye los siguientes plaguicidas: 2,4,5-T; aldrin; captafol; clordano; clordimeform; clorbencilato; DDT; dieldrin; dinoseb; 1,2 dibromoetano; fluoracetamida; HCH; heptaclor; hexaclorobenceno; lindano; compuestos mercuriales; monocrotofos; metamidofos; fosfamidín; metil paratión y paratión.

FUENTE: LOS PLAGUICIDAS EN USO EN LA ARGENTINA: RIESGOS PARA LAS AVES SILVESTRES por Pia Iolster (Sustainable Development and Conservation Biology Program University of Maryland, EE.UU.) y Santiago Krapovickas (Departamento de Conservación de Aves Argentinas (AOP). Con el apoyo de la Embajada Real de los Países Bajos.

Convención Internacional

Bajo el Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) y la Food and Agricultural Organization (FAO) se ha redactado recientemente una Convención Internacional sobre Productos Químicos Peligrosos y Plaguicidas, que se

Para mayor información
dirigirse a Aves
Argentinas (AOP).



25 de Mayo 749, 2º piso of. 6.
(1002) Bs. Aires. Teléfono y Fax (011)
4312 8958/2284/1015.

Correo electrónico
aop@aopla.org.ar
Página Web www.members.
tripod/~HARPIA/aop.html

Empresa adherida a ASIS y APROV

LAS NUEVAS SUPER SOJAS NIDERA DE EXCEPCIONAL RENDIMIENTO.

Nidera incorpora a su ya exitosa y probada línea de Super Sojas
A 4100 RG, A 4456 RG, A 4675 RG, A 5634 RG y A 6445 RG,
nuevas variedades en los Grupos III, IV, V y VIII.
Con excepcional potencial de rendimiento,
sanidad y adaptación, zona por zona.

**LA GENÉTICA NIDERA SIGUE AVANZANDO
PARA QUE SUS RINDES SIGAN CRECIENDO.**

SUPER SOJA NIDERA

E-MAIL: agricola@nidera.com.ar

SOJAS
Nidera
Argentina
es miembro del grupo
de Nidera