



¿Prohibido fumigar?

Hasta dónde llega la polémica.

Muchos se preguntan en qué momento se encontrará una solución a la polémica de las fumigaciones, ya sean aéreas o terrestres. Cómo aplicar, cuándo y dónde, son algunas de las cuestiones a resolver de un problema en el que todos opinan.



Línea de protección para el cultivo de maíz



DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

54 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar

Evolución es volver a superarse.

Nueva AMAROK AUTOMÁTICA



Amarok

La evolución de las Pick-Ups



Das Auto.



Matassi e Imperiale S.A.



Hipólito Yrigoyen 1603 | Vdo. Tto.
Tel. (03462) 437500 y rotativas
e-mail: ventas@matassi.com.ar



INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro Centro de
Investigación y Producción de Inoculantes.

- Mejora la estabilidad de los inoculantes ante condiciones adversas.
- Incrementa la supervivencia de las bacterias sobre semilla y en el suelo.
- Potencia los beneficios PGPR de la formulación Turbo con Pseudomonas y Azospirillum.



TBP[®]

EL SISTEMA
BIOTECNOLÓGICO
QUE POTENCIA
EL RINDE
DE SU SOJA

La formulación **TBP** se aplica a todas las presentaciones de Inoculantes Barenbrug Palaversich.

Consultar por presentaciones **Premium** con fungicida Metalaxil-M



BARENBRUG

PALAVERSICH

Investigación en semillas y microbiología

Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio
www.inoculantespalaversich.com

COMPROMISO, PARTICIPACIÓN y PERTENENCIA

Una reflexión sobre estas dos importantes palabras, que quizás solitarias no nos digan mucho, y sin embargo son de una tremenda importancia cuando la usamos en el contexto correcto.

Una de las tantas integradoras de una comunidad, son las entidades intermedias, quizás sin ser valoradas en el rol que cumplen dentro de una sociedad organizada. Es muy común escuchar en las mesas de café o a quienes desde el relato nos indican qué hay que hacer y cómo, pero a la hora de la acción, de trabajar, brillan por su ausencia y dan prioridad a otros temas; y en el momento de la llegada de los inconvenientes, que tarde o temprano en toda actividad aparecen, son los más exigentes y preguntan que se ha hecho al respecto. La primera respuesta que se me ocurre, es que hicimos lo mucho o lo poco que otros no hicieron, y esta reflexión, es para llevarlos al terreno de lo importante, que se resume en estas tres palabras: COMPROMISO, PARTICIPACIÓN Y PERTENENCIA.

En toda actividad, especialmente la gremial y muy especialmente, cuando dicha actividad es ad honorem y por vocación, es imprescindible sentirse acompañado, ya sea desde una crítica, una idea, y por supuesto en lo económico también, porque es imposible hacer gremialismo sin recursos.

Cuando hablo de participación es simplemente eso, estar junto a la entidad, apoyarla en los buenos momentos, pero por sobre todo en las situaciones difíciles. Esa participación es indispensable y si a esa participación le agregamos el COMPROMISO, seguramente que vamos a ser parte importante de esa entidad, y cuando hablo de importante no me refiero a los cargos que nos toque desempeñar, porque todos son importantes, me refiero al trabajo mancomunado, al aporte de ideas, a la representación solidaria de mis

pares. Con estas acciones basadas en el compromiso y participación, pilar fundamental para una buena base de una entidad, se desencadena la pertenencia. PERTENENCIA en el más amplio sentido, que va más allá de haber nacido o no en esta hermosa región, hoy pertenecemos a ella, nos servimos de ella, vivimos en ella, educamos nuestros hijos en ella, y podemos continuar porque la lista es muy larga.

No añoremos viejos tiempos, seamos parte del hoy, de éste, nuestro presente.

Concibamos la pertenencia de nuestra actividad gremial, defendemos al productor agropecuario, sus derechos y la forma de vivir (no el estilo que es muy distinto), y cuando hablamos de defender, no defender lo que me afecta a mí personalmente, defender con más fuerza lo que perjudica a mi par.

Hay que aprender a sentirse orgulloso de una entidad, defenderlas, que para nada quiere decir ser consecuentes, todo lo contrario, la mejor defensa es siendo críticos, sabiendo que siempre se puede mejorar, nadie mejor que un dirigente activo y comprometido para saber las debilidades, etc.

En el plano nacional, hoy existen cuatro entidades, que tienen el enorme trabajo de defender los derechos del hombre de campo, y se puede ser parte en cualquiera de ellas con COMPROMISO, PARTICIPACIÓN Y PERTENENCIA.-

Hoy Sociedad Rural Venado Tuerto, esta orgullosa de pertenecer a CARSFE y a CRA, nuestra entidad madre a nivel provincial y a nivel nacional.

Y nuestro orgullo va acompañado de esas tres sustanciales palabras:

**COMPROMISO, PARTICIPACIÓN Y
PERTENENCIA.**

CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de la
Sociedad Rural de Venado Tuerto

PROPIETARIA
Gisela Y. Gace

DIRECTOR
Lic. Mariano Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar

REDACTOR
Pablo Salinas
Gisela Gace
T.S.P Facundo Sorribes

NOTAS
Gisela Gace
Lic. Mariano Vitulli
T.S.P Facundo Sorribes

COLABORACIÓN
Dra. CP. Ana Amalia Delrío
Centro de Integración Profesional para
el Desarrollo Agroalimentario

ARTE Y DISEÑO
Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN
Borsellino Impresos

FOTOGRAFIA
Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN
San Martín 1450
Venado Tuerto. Sta. Fe
03462 15672788
03462 461360
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan
necesariamente la opinión de la Comisión
Directiva de SRVT, ni de la Dirección.
Se autoriza la reproducción total o parcial
siempre que se cite la fuente.

COMISIÓN DIRECTIVA



Presidente
Castagnani, Carlos

Vice- Presidente
Aramendi, Tomás

Tesorero
Zampana, Sergio

Secretario
Zuza, Gabriela

Vocal Titular
Martín, Enrique
Sánchez de Bustamante, Eduardo
Roma, Hernán
Landaburu, Roberto
Covernton, Federico
Banchio, Ezequiel
De Elia, Eduardo

Vocal Suplente
Alvado, Nanci
Roca, Walter
Cardoso, Edgardo
Gallo, Germán

Revisor de cuenta Titular
Blanc Codina, Paula
Boyle, Esteban
Guiroy, Alejandro

Revisor de cuenta suplente
Boyle, Patricio
Pereyra, Pedro

Sumario

- 4 Editorial
- 6 Crece la brecha entre lo que cobra el productor y lo que paga el consumidor
- 8 Una nueva jornada de trigo y cebada
- 12 Más regímenes de información para el agro
- 16 ¿Prohibido fumar? Hasta dónde llega la polémica
- 22 La soja pone primera
- 28 Victoria Seguros, respaldo desde la siembra
- 30 La Argentina de hoy, análisis político y agropecuario



Hacete socio de la Sociedad Rural de Venado Tuerto y accedé a los beneficios que tenemos para ofrecerte.

Los mejores descuentos en:



Acercate a Sociedad Rural Venado Tuerto para interiorizarte de todos los beneficios

Consultá los acuerdos y sus condiciones en administración@ruralvenadotuerto.org.ar

De la tierra a la mesa

“Crece la brecha entre lo que COBRA el productor y lo que paga el CONSUMIDOR”

El ciclo “De la Tierra a la Mesa” de CRA sigue demostrando las grandes diferencias que existen entre los precios que reciben los productores y lo que pagan los consumidores en las góndolas. A continuación algunos ejemplos que certifican que el productor nada tiene que ver con los costos y la permanente inflación.

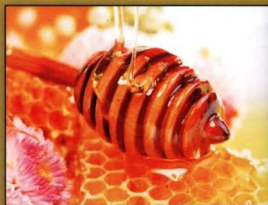
El relevamiento de precios de más de 20 alimentos hecho por “De la Tierra a la Mesa” de CRA, indica que los productores no son formadores de precios, y poco inciden en el costo final de góndola y la elevada inflación.

En octubre, la brecha de precios entre lo que reciben los productores agropecuarios por los alimentos que producen y lo que pagan finalmente los consumidores en las góndolas, promedia un 1368 por ciento para la gran mayoría de productos que componen la canasta básica alimenticia.

El ciclo “De la Tierra a la Mesa”, que lleva adelante CRA desde marzo pasado, expone además que los precios que se le pagan a los productores por la materia prima, sólo inciden en un 16 por ciento en el precio final de los productos en las góndolas.

En frutas como la manzana, el durazno, la mandarina y la naranja, la brecha de precios entre lo que percibe el productor y lo que paga el consumidor es de más de 450 por ciento, llegando en el caso de la mandarina a 1025 por ciento.

Si hablamos de hortalizas como la cebolla, el tomate y la lechuga, podemos decir que la diferencia de precios trepa hasta 698 por ciento.



Actualizado el 27/09/12

Producto de góndola	Precio al Productor por la materia prima necesaria	Precio al Consumidor	Brecha	Incidencia del precio de la Materia Prima en el Precio Final
Manzana x 1Kg	1,80	10	450%	18%
Durazno - Fresco - x 1Kg	1,71	15	777%	11%
Lata de durazno x 1 Kg	0,97	17	1660%	6%
Pan Francés x 1Kg	1,00	12	1100%	8%
Medialuna x 1 docena	0,25	21	8300%	1%
Mandarina x 1Kg	0,4	4,5	1025%	9%
Naranja x 1 Kg	0,65	5,5	746%	12%
Lechuga x 1 Kg	0,88	10	1036%	9%
Cordero x 1 Kg	19	50	163%	38%
Leche fresca x 1 Lt	1,5	5,6	273%	27%
Queso Pate Grass x 1 Kg	16	55	255%	28%
Queso Reggianito x 1 Kg	19	67	253%	28%
Yogur cremoso x 200 cc	0,2	3	1192%	8%
Pollo entero x 1 kg	0,71	12	1590%	6%
Suprema x 1 kg	0,71	32	4407%	2%
Pata y muslo x 1 kg	0,71	16	2154%	4%
Cebolla x 1 kg	0,52	4,5	765%	12%
Arroz x 1 kg	1,46	7,5	414%	19%
Yerba x 1 Kg	6,9	20	190%	35%
Aceite x 1 Lt	3,7	9	143%	41%
Tomate fresco x 1 Kg	2,8	11	293%	25%
Tomate pelado en lata x 400 gr	0,18	6,5	3511%	3%
Polenta x 1 Kg	0,75	14,5	1833%	5%
Miel x 1 Kg	8,3	32,5	292%	26%
Promedio			1368%	16%

Dentro de los productos lácteos, por el litro de leche el productor tamborero recibe en promedio 1,50 peso, mientras que en los supermercados el precio del litro sube hasta 5,60 pesos, es decir un 273 por ciento más. En lo que respecta al arroz, la brecha es aún más amplia y crece hasta el 400 por ciento, ya que el productor arrocero recibe por kilo 1,46 peso y el consumidor paga 7,5 pesos.

En productos procesados, donde la materia prima precisa de elaboración más complejas,

las brechas son aún más amplias. Por ejemplo, por el trigo necesario para hacer una docena de medialunas el productor recibe 0,25 peso, mientras que el producto final en las panaderías tiene un costo de 21 pesos. Es decir 8300 por ciento más. Situación similar se da también con el tomate pelado en lata, donde el productor recibe 0,18 peso por el tomate necesario para una lata de 400 gramos y el consumidor paga 6,50 pesos. 🌱

Fuente: CRA

El 7 de noviembre en Estancia la Unión

Una nueva JORNADA de Trigo y Cebada

INTA Venado Tuerto organiza una nueva jornada de trigo y cebada para orientar a técnicos y productores en la elección de variedades, y así obtener el mejor resultado. El ingeniero agrónomo Alberto Malmantille destaca la importancia de saber diferenciar los productos, la relevancia que está teniendo hoy en día la calidad en el trigo y los diferenciales de precio por dicha cualidad.

El 7 de noviembre se llevará a cabo la Jornada Anual de Trigo y Cebada, organizada por el INTA Venado Tuerto y sus representantes Alberto Malmantille y José Rossi. Destinada a técnicos y productores, tendrá lugar en el Establecimiento Agropecuario San Carlos, Estancia La Unión.

Luego de las acreditaciones y bienvenida café de por medio, se dará comienzo al programa con la elección de variedades, su comportamiento sanitario y una recorrida por variados ensayos de trigo, cultivares de ciclo largo, ciclo

corto y cebada, a cargo del ingeniero agrónomo Jorge Fraschina, de INTA Marcos Juárez, haciendo especial hincapié en enfermedades de trigo, ya que cada vez se acentúan más.

Uno de los organizadores del evento, Alberto Malmantille, de INTA Venado Tuerto, comentó sobre la importancia de los ensayos y el avance de este último año. "Tenemos un ensayo muy importante en este 2012 ya que pudimos conseguir todas las variedades nuevas que hay en el mercado, tanto de trigo de ciclo corto como de ciclo largo", señaló el profesional.



Jornada Anual de Trigo y Cebada

Miércoles 7 de Noviembre



Lugar: Est. Agrop. San Carlos, Ecía La Unión

Organiza: INTA AER Venado Tuerto, Ing. Agr. Alberto Malmantile, Ing. Agr. José Rossi, Establecimiento Agropecuario San Carlos, Ecía La Unión, Ing. Agr. Cesar Gimenez, Ing. Agr. Christian Justianovich

Destinado a: Técnicos y Productores

Disertará: Ing. Agr. Jorge Fraschina - INTA EEA Marcos Juárez.

INFORMES E INSCRIPCIÓN/ AER INTA VENADO TUERTO

España 529 Venado Tuerto (03462) 432531 / 435384 - ssangiacomo@correo.inta.gov.ar

Próximo remate EN VENADO TUERTO

JUEVES 29 de NOVIEMBRE/ Anote su consignación

Esteban Roque Boyle

Representante de:

ML
MARTIN G. LALOR S.A.
CONSIGNATARIO EN LINIERS

Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865
Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar



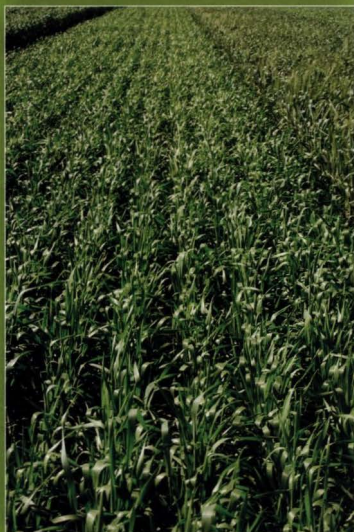
**CUIDALO. MUCHOS SE VAN
A QUERER SUBIR.**

**COROLLA
XRS**



Ruta 8 y Dante Alighieri
Tel. (03462) 427610/ 439563
Telefax (03462) 427034
Venado Tuerto - Sta. Fe





La jornada

continuará con el ingeniero Román Domínguez, del servicio técnico de Syngenta, y la presentación de Reflect Xtra, un nuevo fungicida en cereales de invierno. Luego finalizará con una disertación sobre el cultivo de cebada, la que también se podrán ver algunos ensayos, y su comercialización a cargo de Paul Keegan del área comercial de Cargill, Malta.

Malmantille destacó también la relevancia de una acertada elección de las variedades de trigo y la obtención de una buena calidad, ya que se están viendo diferenciales de precio muy importantes por calidad. “Teniendo buena calidad en trigo siempre se paga un poquito más, hoy en día los molinos buscan los mejores productos”, remarcó el investigador.

Los objetivos que plantea el INTA a través de los ensayos realizados, es identificar las variedades que superen el rendimiento promedio de la zona y diferenciar los trigos por producción, pero también por calidad. “Las empresas han trabajado mucho y se están viendo trigos con gran potencial de rendimiento y de muy buena calidad”, aseguró Malmantille.



Desde INTA afirman que es de suma importancia para el productor informarse sobre las distintas variedades y comportamientos, para obtener así un buen producto de gran potencial y calidad, y luego la recompensa en los diferenciales de precio.

“El mayor beneficio para los productores en esta jornada es poder diferenciar bien los productos, es lo más interesante ya que como se ha mencionado lo que importa es la calidad”, completó el técnico de INTA Venado Tuerto. 🌾

MONITOREO DE ALARMAS

INTRUSIÓN - INCENDIO - CIRCUITO

CERRADO de TELEVISIÓN

TRANSMISIÓN de IMAGEN - ACCESO

CALIDAD Y SERVICIO

ATENCIÓN POST VENTA



en su campo



en su empresa



en su casa



en su comercio

Iturraspe 384 - Venado Tuerto
Telefax (03462) 437021 - 429041
ventas@netseguridadvt.com.ar
www.netseguridadvt.com.ar



NET

SEGURIDAD ELECTRONICA

ACOPIO DE MAÍZ, SOJA Y TRIGO



Acopiar S.A.

3 años acopiando logros.

ACOPIAR S.A - RUTA PROV. N° 12 - CAVANAGH - CORDOBA



FINANCIACION EXCLUSIVA ENTREGA INMEDIATA

CELTA



CLASSIC



SPARK



AGILE



AVEO



CRUZE



CAPTIVA



SERVICIO POSVENTA
REPUESTOS Y
ACCESORIOS ORIGINALES
CONSULTE POR
PLANES DE AHORRO

NUEVA S10



CHEVENT
VENADO TUERTO
CONCESIONARIO OFICIAL

Ruta 8 y Velez Sarsfield
Venado Tuerto - Santa Fe
(03462) 424000
chevent@acara.org.ar

Análisis de la RG AFIP 3342

Más REGÍMENES de información para el AGRO

El fisco ha estado nuevamente presente en una requisitoria de información a un sector, el agropecuario, y especialmente el agrícola, que hoy por hoy transita uno de los escenarios más complejo, en lo productivo, lo comercial y lo tributario.

Análisis del texto de la norma:

Alcance: En su artículo 1°, la norma ciñe el alcance de la misma exclusivamente a la producción, no destinada a la siembra de trigo, maíz, soja y girasol, ya que los enuncia taxativamente. Ello dejaría fuera de la misma a determinados cereales, oleaginosas y legumbres, cuyo cultivo ha avanzado significativamente en los últimos tiempos, tales como cebada forrajera y cervecera, centeno, avena, sorgo, colza, garbanzos, lentejas, entre otros.

Sujetos obligados: La amplitud de la definición de la obligatoriedad referida a los sujetos incluye en la

práctica todo tipo de tenencia del predio cuya producción debe exponerse, agregando a los propietarios (explotación directa o por aparcería) y a los arrendatarios (aparceros tomadores, arrendatarios accidentales del artículo 39 de la ley 13246 o arrendatarios comunes del artículo 40 de la misma norma) a otras modalidades que involucra comodatarios, partícipes de contratos de explotación conjunta y todo otro poseedor de inmuebles rurales donde se produzca trigo, maíz, soja o girasol.



Nunca más habrá lomos que se desarmen
ni hojas que se desprendan

Nuevo sistema PegadoPerfecto de Borsellino

PegadoPerfecto es un nuevo sistema de lomo pegado para la encuadernación de libros y revistas.

Unico. Indestructible.

Las piezas editoriales pegadas con este sistema son de notable resistencia. Pueden abrirse 360 grados sin riesgo de que las hojas se separen del lomo, cosa imposible hasta ahora, en encuadernaciones pegadas con el modo tradicional.

ESTAMOS EN TODO®

Borsellino Impresos

Ovidio Lagos 3653, (S2004GKA) Rosario, Argentina.
Teléfono: (54 341) 4317174 / 4313315. | Mail: info@borsellino.com.ar
www.borsellino.com.ar

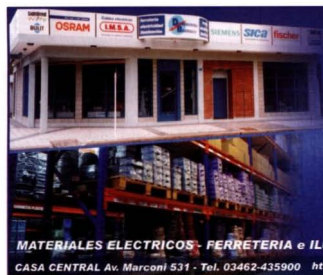


Tener clase,
es tener CLAAS.

Agente de venta en Venado Tuerto: 03462 1567 2360

claas.com

CLAAS



**DISTRIBUIDORA
BAUDRACCO**

ADIMETEL

*Desde 1972
junto al comercio, la industria,
el campo y el hogar.*

MATERIALES ELECTRICOS - FERRETERIA e ILUMINACION

CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900 <http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR> - e-mail: ventas@baudracco.com.ar



Procedimiento: La información se realizará mediante el acceso por clave fiscal a la página web de la Afip, utilizando el servicio “Productores Agrícolas-Capacidad Productiva”.

Los sujetos obligados, deberán cumplir con la presente norma aun cuando no dispongan, al momento de suministrar la información, de existencias y/o superficies afectadas a la producción agrícola y/o de producción de trigo, maíz, soja y/o girasol.

Vencimiento: Trigo, desde el 1 de septiembre del año de inicio de campaña, al 28 de febrero del año siguiente. Así, la campaña 2012/2013 de trigo, deberá informarse desde el 01/09/2012 al 28/02/2013.

Soja, maíz y girasol, desde el 1 de enero al 31 de agosto del año subsiguiente al inicio de campaña. Así la producción de soja, maíz y/o girasol 2012/2013 debe ser informada desde el 01/01/2013 al 1/08/2013

El cumplimiento de la información que requiere esta resolución, referida a granos no destinadas a la siembra, por definición del artículo 1° cuenta con dos límites que expone la norma en el artículo 4°, segundo párrafo, que se refieren a la oportunidad de suministro de tal información y que debe ser cumplida:

- Con posterioridad a la presentación de la superficie productiva correspondiente a cada grano (RG 2750).

*Con anterioridad al traslado y la comercialización de los productos obtenidos.

- La resolución prevé que si existieran errores o inconsistencias, se producirá un rechazo de la información. Esto, como se ha visto en la práctica, resultará un obstáculo a veces difícil de sortear en épocas de cosecha, que implica invalidar el traslado y la comercialización, con los perjuicios productivos que ello genera, cuando podría ser considerado “con observaciones” que podrían subsanarse en un plazo adecuado, no imposibilitando el proceso productivo, especialmente en una etapa tan sensible como es la recolección de los granos.

- El sistema emitirá un acuse de recibo y permitirá ingresar datos modificatorios hasta los vencimientos de Trigo y Soja/Maíz/Girasol, del 28 de febrero y el 31 de agosto respectivamente.

- Si se debiera modificar con posterioridad, se deberá tramitar mediante nota fundada.

Y es el artículo 5° dentro de las “disposiciones generales”, el que refrenda lo previamente expresado, cuando indica que el incumplimiento, parcial o total,

de este régimen de información producirá los siguientes efectos:

A) Obstará al expendio de cartas de porte, así como a la obtención del Código de trazabilidad de Granos y la Registración de los contratos conforme a la RG 2596.

B) Determinará la aplicación de sanciones de la ley 11683. Resulta lógico pensarlo si no ha sido informado lo requerido a su vencimiento, nunca si no se hace en forma previa al traslado y comercializa-

ción, por lo expuesto.

C) Implicará la determinación de la Afip de la "incorrecta conducta fiscal de los responsables", con los consabidos efectos que ello tiene sobre la permanencia del contribuyente en el Registro Fiscal de Operadores de Granos. Hoy por hoy, una verdadera sanción, aunque la resolución se ocupa de separarla, criteriosamente en otro artículo de los efectos sancionatorios indicados en el 5°.

Conclusiones:

No podemos cuestionar una norma que genera información que seguramente ha de aportar elementos al fisco para lograr mayor formalidad y transparencia dentro de la actividad. Ello lo convalidamos absolutamente como objetivo razonable del organismo de contralor, que redundará seguramente en mercados más previsibles y empresas más sustentables. No obstante pensamos que es importante que se consideren algunos aspectos que la presente normativa altera de alguna manera y que deben ser objeto de análisis:

Finalmente, el fisco debiera reconocer de algún modo esta sobrecarga, que se orienta al sector agropecuario de una manera tal que genera obligaciones que lo distinguen de las restantes actividades.

Brunotti Alfredo, Stafforte Teresa, Giovanonni Lidia, Delrío Ana y Lazzaretti Néstor

PRESENTAMOS NUEVO DISEÑO

WWW.CONEXIONRURAL.COM

- Carga de Audios en noticias
- Soporte para dispositivos móviles
- Mejora de la calidad de las imágenes
- Carga de videos integrados dentro de las noticias
- Módulos para compartir en las redes sociales
- División de categorías para una mejor búsqueda y organización de las noticias
- Mayor rapidez en la navegación
- Seguimos acercando la mejor tecnología de la información A la mejor producción del agro.



CONEXION RURAL

Nota de tapa. Muchas voces, ningún acuerdo

¿Prohibido FUMIGAR? Hasta dónde llega la polémica

Crece la polémica por las fumigaciones, los proyectos que buscan reformar la ley de fitosanitarios parece no tener fin. Todos opinan de todo y buscan defender su parte. Diferentes profesionales de distintos sectores plasman sus ideas.

Muchos se preguntan hasta dónde llegará la polémica de las fumigaciones, ya sean aéreas o terrestres, y que pasará con los proyectos que buscan reformar la Ley de Fitosanitarios. Cómo aplicar, cuándo y dónde, son algunas de las cuestiones a resolver de un problema en el que todos opinan.

Son siete los proyectos, entre ambas cámaras, para la reforma de la Ley de Fitosanitarios. En algunos casos, se busca la prohibición total de las aeroaplicaciones y algunos productos como el glifosato, entre otros.

Sandro Peisino, presidente de la Cámara de Aeroaplicadores de Santa Fe, secretario de la Federación Argentina de Cámaras Agroaéreas, comentó que se reunieron con legisladores y obtuvieron una muy buena reflexión. Además dijo que intentaron informar a diputados y senadores ya que creían que no tenían los conocimientos suficientes sobre la profesión, en qué ámbitos se desempeñaba y con qué tipo de reglas.

“Nos asustó la propuesta de la prohibición total de las aplicaciones aéreas, nos parece absurdo y por eso queremos informar sobre la importancia de la aviación agrícola en la producción agropecuaria.

Hay muchos comentarios que no son acertados y queremos mostrar la realidad de nuestro trabajo”, indicó Peisino.

Lo cierto es que la ley existe y los profesionales concuerdan en que no es mala, pero quizás necesita ciertas mejoras. Mientras tanto, los habitantes de diferentes ciudades se manifiestan y ejercen presión para que el Estado controle las aplicaciones. “La ley existe, si se cumpliera serían menos los problemas, si se ejecutaran las prácticas como debieran. La gente se siente indefensa y tiene derecho a reclamar, aunque en algunos casos apelan sin conocimientos”, destacó Edgardo Seguro, subsecretario de Gestión Ambiental de la Provincia.

En tanto Peisino, asegura que prohibir las aplicaciones es ir en contra de la producción, que el tema no es prohibir o imponer algo, sino plantearse cómo hacer las fumigaciones y controles.

“La ley no es mala, tal vez hace falta agregarle algunas cosas, corregirla y mejorarla como todas las leyes. Nosotros lo que menos queremos es afectar a alguien y estamos convencidos de que no lo estamos haciendo, por eso defendemos nuestro trabajo”, dijo el presidente de la Cámara de Aeroaplicadores de Santa Fe.

"Hay muchos comentarios que no son acertados y queremos mostrar la realidad de nuestro trabajo", Sandro Peisino.



Por otra parte, el ingeniero agrónomo Esteban Frola, a su vez asesor privado con más de 15 años de experiencia en pulverizaciones, manifestó que hay que tomar conciencia, que hay mucha gente desinformada con respecto al tema y se dicen cosas que no son ciertas. "Hay que usar el sentido común y fijarse lo que hacen los países desarrollados que fumigan al lado de las casas.



P
PROFERTIL



ecosun

**SISTEMA ECOLOGICO PARA
CALENTAR Y CALEFACCIONAR AGUA
AHORRE DINERO Y PROTEJA EL MEDIO AMBIENTE**

**REDUCCIÓN DEL CONSUMO
DE GAS Y ELECTRICIDAD
FÁCIL INSTALACIÓN
VIDA ÚTIL 20 AÑOS
MÍNIMA INVERSIÓN
RÁPIDO REPAGO
BAJO MANTENIMIENTO.**



Modelos standard para hogares y oficinas.
Sistemas especiales para edificios,
comercios e industrias.
Equipos especiales para zonas muy frías.

**ALAMBRADOS
OLIMPICOS
CERCOS
PERIMETRALES**



REVELL-PLAST

RUNCIMAN 57 . TEL 03462 425919 - VENADO TUERTO



“La gente se siente indefensa y tiene derecho a reclamar, aunque en algunos casos apelan sin conocimientos”, Edgardo Seguro.

Pasa en Brasil, Estados Unidos y Europa, usan los mismos productos que nosotros y no tienen problemas”, comentó el profesional.

A su vez hizo una comparación entre un productor del norte de Inglaterra con uno del sudeste argentino. Indicó que el europeo, para producir 10 mil kg de trigo en una hectárea utiliza 850 kg de urea, y hace 4 aplicaciones promedio de fungicidas y dos de insecticidas, todo en labranza convencional. En efecto el argentino, para hacer la misma cantidad de kilos realiza 1 aplicación de fungicida, con 250 kg de urea y sin aplicar insecticida, con labranza directa.

Una ley que beneficie a todos

Los involucrados en el sector de las aplicaciones, piden por una ley aplicable y lógica, sin tener que llegar a la prohibición. “Queremos los controles para poder seguir haciendo nuestro trabajo y que la producción siga desarrollándose normalmente. La gente debe tener la tranquilidad y seguridad de que lo que estamos haciendo no los daña a ellos, ni al medio ambiente”, aseguró Sandro Peisino.

Por su parte, Frola dijo que hay que pensar que las máquinas utilizadas son de precisión y hay que regularlas bien, usar las dosis adecuadas y medir los

factores ambientales como la velocidad y dirección del viento, humedad relativa y temperatura. “Tiene que existir una receta agronómica, el producto tiene que salir del comercio con una receta y después tiene que haber otra para la aplicación. Tenemos toda la tecnología para hacer las cosas bien”, opinó el ingeniero.

Edgardo Seguro también propone su idea y piensa que “hay que ver cómo manejamos la frontera entre lo rural y lo urbano. Lo urbano avanza sobre lo rural y debemos buscar estrategias, manejo de productos menos tóxicos, dosis adecuadas, trabajar cuando los vientos no van hacia las poblaciones y manejarse con sistemas que sirvan de barrera como bordos forestales”.

Tras un largo tiempo de discusiones y opiniones cruzadas, surgieron algunas ideas como la de sustituir los productos químicos por una producción orgánica, con controles biológicos. Muchos profesionales creen que dicho proceso será algo imposible, que necesita una gran cantidad de mano de obra y arrojará rendimientos muchísimo más bajos que los que se dan habitualmente. Además se incrementarían los precios de los productos derivados en las góndolas.



MOMENTOS PARA DISFRUTAR EL CAMPO



Conocé la vida rural y sus tradiciones.

Descubrir nuestras raíces, el trabajo de los inmigrantes y los pueblos originarios. Las antiguas costumbres que tienen aún vigencia. El caballo, compañero de trabajo y de paseos. Estancias para disfrutar de las actividades campestres, Pueblos con historias y fiestas populares. Oportunidad para degustar la tradición culinaria de los inmigrantes y la argentinidad de la patria gringa, con sus ricos picadas de fiambres y quesos y el infallible asado a la estaca. Seguir la ruta de la leche y sus derivados, el queso y dulce de leche. Descubrir a los artesanos de la madera y el cuero. Sentir la frescura y la pureza del aire de campo.





**"La sustitución por controles biológicos va a ocurrir pero en un mediano o largo plazo",
Carlos Adilio Maia Do Nascimento.**

"Me parece perfecto si quieren hacer agricultura orgánica, pero para el patio de mi casa. Ahora si queremos pasar a hacer producción orgánica a nivel nacional o mundial me parece una utopía, porque en vez de solucionar un problema vamos a crear otro que será la falta de alimentos", manifestó el asesor Frola.

**"Lo urbano avanza sobre lo rural y debemos buscar estrategias, manejo de productos menos tóxicos",
Edgardo Seguro.**

Las distintas partes concuerdan en que la solución al problema es sentarse a debatir y llegar a un consenso entre todos. "Debe hacerse un debate del que surja una metodología que permita proteger a la población y seguir produciendo. Tenemos las herramientas, somos una provincia productiva, así que creo que podemos discutirlo y llegar a buen puerto", relató Edgardo Seguro.

La opinión de Frola no se desvió tanto, y dijo que deberían reunirse los agentes de salud, los de producción, los políticos y los ambientalistas para

llegar a un acuerdo. "Muchos de los problemas que se dan en la Argentina son producto de no llegar a un consenso y no saber que todos tenemos que tirar para el mismo lado. Todo se mueve gracias a la producción agropecuaria, tratemos de trabajar en conjunto sin que nadie se intoxique", indicó el ingeniero.

La opinión de un extranjero

En Brasil se da una situación muy semejante a la nuestra, los ecologistas de la ciudad ejercen una gran presión sobre el Gobierno pero no ofrecen ninguna alternativa.

En el país vecino se utilizan incluso más agroquímicos que acá, ya que gran parte de la agricultura se realiza en clima tropical, por lo que el proceso vital es más intenso, hay más plagas invasoras sobre los cultivos, más insectos, y entonces se deben usar más químicos defensivos.

**"Queremos los controles para poder seguir haciendo nuestro trabajo",
Sandro Peisino**

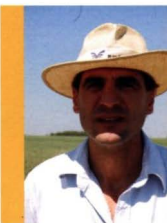


El médico Carlos Adilio Maia Do Nascimento, empresario brasileño del sector agro-industrial desde 1965, cree que la sustitución de productos químicos por procesos biológicos será un hecho, pero demandará una gran cantidad de tiempo.

"Es imposible prohibir las fumigaciones ahora, no podemos disminuir la producción. La sustitución por controles biológicos va a ocurrir pero en un mediano o largo plazo", dijo el profesional.

Además comentó que la llamada revolución verde ocurrida hace 40 años (adopción de insumos químicos en la agricultura), provocó un gran aumento de la productividad y para llegar a producir los volúmenes actuales sin esos agroquímicos se debería sembrar absolutamente todo el planeta y el impacto ambiental sería muchísimo más grande.

"Tiene que haber un proceso gradual, comandado por la ingeniería genética, creando cultivares más productivos, producir más en el mismo área, pero con controles biológicos", sintetizó el médico brasileño.



"Tenemos toda la tecnología para hacer las cosas bien",

Esteban Frola

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría

Seguridad Social - Contratos

Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403

El mejor servicio en auxilio del Automotor.



Servicio las 24hs.

Unidad equipada con camilla hidráulica.

Máxima seguridad en traslado.

Concesionarios.

Talleres integrales.

Empresas de Asistencia.

Compañías de Seguro.

Mandatarias.

Logísticas.

Coleccionistas, etc.

Tel: (03462) 15-616120

CONEXION RURAL
RADIO

CON EL CAMPO...



Sábados de 12 a 13

conexionrural@conexinrural.com

CONDUCE/

Gisela Gace

CON EL APOYO DE...



Además puede escucharnos a través de internet en

www.conexionrural.com/radio/radio.htm



Seguinos en  www.facebook.com/RevistaConexionRural

Se espera una gran campaña

La SOJA pone PRIMERA

Comienza una nueva campaña sojera con grandes condiciones climáticas y buenas perspectivas. Se espera una gran superficie sembrada y se habla ya de récords en cuanto a rindes. Alberto Malmantille de INTA habla al respecto y Miguel Calvo de Acsoja hace su análisis.

Llegó el momento de la soja y, tras la floja campaña anterior, las expectativas son más que buenas. Los nichos de un mercado muy demandado y el pronóstico de un fin de año "Niño" alientan al productor, o al menos lo ilusionan para tener perspectivas de un buen año.

Los perfiles de los lotes se han recargado más que bien y en muchos lugares ya se empezó a sembrar. El suelo se mantuvo algo frío hacia fines del pasado mes, debido a las seguidas precipitaciones, pero de a poco comienza a levantar temperatura y las condiciones para la implantación son óptimas.

Las lluvias en la zona son muy buenas y, aunque se temía o se teme aún a los excesos de agua, no se divisan en los campos encharcamientos o abundancia de agua. De igual manera, de continuar las precipitaciones hasta diciembre o enero, se convertirán en un problema. "En sectores con lomas serán un beneficio, pero los bajos lo van a sufrir, los lotes más bajos tienen las napas llegando a superficie y son los que tendrán inconvenientes con la abundancia de agua", comentó el ingeniero agrónomo Alberto Malmantille de INTA Venado Tuerto.

El ingeniero agrónomo José Rossi, también de

INTA Venado Tuerto, anticipa que este año el productor no va a tener que estar mirando hacia arriba permanentemente esperando por la lluvia, sino que tendrá que tener los ojos puestos en el cultivo ya que será una campaña óptima para el desarrollo de enfermedades.



"El costo de un asesor no incide en el número pero sí en el resultado final"

Ing. Agr. José Rossi,
INTA Venado Tuerto

**¿Puedo cubrir
mi cultivo desde
que nace?**

**Sí,
con Victoria Seguros puede.**

ACCEDA TAMBIEN A LA DIFERENCIA DE
RENDIMIENTO POR CAMBIO DE CULTIVO
Y A LA OPCION DE RESIEMBRA

En Venado Tuerto Ing. Juan Pablo Caucino
Tel.: 03462-15682809 / 03462-15418561 - jcaucino@yahoo.com

Punto de Atención Regional Rosario
Santiago 1216 - Rosario - Tel.: 0800-888-0249

**VICTORIA
SEGUROS**



Grupo Bagó

www.victoria.com.ar

Pertam S.A.
INSUMOS PARA TAMBO



TANQUE DE FRÍO
DeLaval DXC
clavado automático

REPRESENTANTE OFICIAL DE:
DeLaval
Bosio

El mejor Servicio a Campo!
25 años de trayectoria



**REFRIGERACIÓN
PARA VACAS**

*Confort para
su ganado...
Y mayor
rendimiento!*

12 de Octubre 561 - Venado Tuerto - Telefax (03462) 430030/ 463313/ 463314
administracion@pertam.com.ar - www.pertam.com.ar

Maria Salas
creative touch

Tel 03462 462230 - 1553 5142

Porque su EMPRESA necesita una buena IMPRESIÓN...

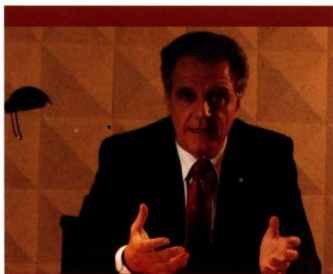
TARJETAS EMPRESARIALES: Inauguraciones - Charlas - Cursos - Salutación fin de año



EN
48 HS



www.mariasalas.com.ar
info@mariasalas.com.ar



"Hay que apuntar al valor agregado, pero tomarlo con un análisis muy profundo"

Miguel Calvo, presidente ACSOJA

"El tema sanitario se potencia cada vez más, hoy en día el productor tiene que tener un asesor de primera instancia. El costo de un asesor no incide en el número pero sí en el resultado final", comentó el profesional.

Generalmente en años llovedores como este, no se tienen mayores inconvenientes con los insectos, pero sí hay que tener especial atención en el tema de enfermedades. Vale recordar que en la campaña 2009/2010, en la que abundaron las lluvias, los problemas principales surgieron con mancha ojo de rana. "Enfermedades fúngicas van a surgir y hay que tener mucho cuidado, los riesgos del clima siempre están. Esperemos que acompañe y sea una buena campaña, pero hay que tomar precauciones", dijo Miguel Calvo, presidente de Acsoja.

Será entonces clave el monitoreo del cultivo, tanto para enfermedades como para insectos, para no tener mayores dificultades.

En cuanto a estrategias, varían mucho. Los lotes que sufren las consecuencias del monocultivo de soja responderán mejor a grupos de madurez largos, mientras que los campos en los que se trabaja con buenas tecnologías, rotación, fertilización y demás, serán adecuados para grupos de ciclo corto.

"Sobre algún lote que no sea muy rendidor o que se encuentre con algunas adversidades, será mejor estirar un poco el ciclo del cultivo. Pero como pinta

el año, las variedades de grupo más cortos pueden llegar a ser las que mayor rendimiento obtengan", aseguró Malmantille.

En cuanto a lo comercial y precios, se prevé un horizonte bueno, aunque no se vean las cifras que se vieron hace un par de meses, producto de fracasos de cosechas tanto en el sur como en el norte del continente.

Miguel Calvo opina que es algo muy dinámico, todo lo contrario a una fotografía que uno saca y permanece siempre del mismo modo. Habrá que tener visión de todo, ya que nadie asegura qué rumbo tomarán los mercados, el futuro es incierto.

"La soja mayo siempre tuvo un diferencial de valor frente a los disponibles, porque el mercado sabía que iba a haber una superficie grande en Argentina y el resto de América, entonces aun así, a medida que se vayan dando los números de superficie y el clima acompañe, es probable que siga habiendo movimientos permanentes", dijo el profesional.





La superficie de soja en el departamento será más que importante. Se estima que un 75 por ciento del área sembrada de cultivos será ocupada por la oleaginosa. Se ha incrementado mucho el área sojera debido a que en la zona hay una gran superficie de campos alquilados y se espera un año de buenos rendimientos.

Los últimos números hablan del orden de 19,7 millones de hectáreas como superficie esperada de siembra. Todo dependerá obviamente de las

condiciones climáticas, los excesos de agua que hay en algunas partes del país hacen que esa cifra pueda reducirse un poco, pero de igual forma aseguran más de 19,5 millones de hectáreas sembradas con soja.

Calvo y un análisis más profundo

El presidente de Acsoja piensa que el concepto del valor agregado es una gran medida y Argentina ya la tiene bastante en práctica.



ASOCIACION de
COOPERATIVAS
ARGENTINAS

RUTA 8 Y LÓPEZ . 2600 VENADO TUERTO .
SANTA FE . ARGENTINA
TEL 03462 422346 . FAX 03462 435970
www.acacoop.com.ar
pto_tuerto@acacoop.com.ar

CENTROS DE DESARROLLO COOPERATIVO

Venado Tuerto - La Chispa

Acopio y comercialización de cereales.

Soja
Maíz
Trigo

Sorgo
Cebada
Garbanzo

Insumos agropecuarios

Fertilizantes

Agroquímicos



STIHL®

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar





"Como pinta el año, las variedades de grupo más cortos pueden llegar a ser las que mayor rendimiento obtengan",

Ing. Agr. Alberto Malmantille,
De INTA Venado Tuerto

Si se comparan las ventas de porotos directo entre los tres más grandes productores sojeros (Estados Unidos, Brasil y Argentina), se puede decir que nuestro país tiene el número más reducido, o sea que es el que más valor agregado le da al producto. El 18 por ciento de ventas de poroto directo tiene Argentina, mientras que Brasil y Estados Unidos superan la barrera del 50 por ciento en tales comercializaciones.

"Argentina podría seguir agregándole valor en origen, haciendo alimentos derivados de las harinas, trabajando más los aceites, haciendo oleorresinas, hay una enorme cantidad de productos que pueden utilizarse, creo que ese proceso está en marcha. Hay que apuntar al valor agregado, pero tomarlo con un análisis muy profundo", dijo Calvo.

Con respecto al tema de las restricciones al dólar, el productor no se encuentra ajeno, lo afecta como a cualquier ciudadano. "El dólar comercial, el de 4,70, cuando se le aplica el 35 por ciento de retenciones obviamente tiene una detracción de valor enorme. Ese gran diferencial está afectando la rentabilidad

porque los costos al productor le están subiendo enormemente", explicó el especialista y aseguró que la tasa de crecimiento de precios internos, es muy superior a la tasa de incremento del valor del dólar comercial menos el 35 por ciento.

Es que el aumento de los costos internos ha sido más que importante en el último tiempo. Además de repuestos y combustible, se incrementó de manera considerable el monto del flete. Esto hace que cuanto más alejado estén los productores de los puertos, mayores sean las pérdidas de rentabilidad. Las ecuaciones del productor ciertamente han cambiado en forma notable.

La siembra de la soja ya es parte del presente y muchos buscan revancha. El productor se va acostumbrando a luchar contra la naturaleza y también contra las adversidades del Gobierno. "El productor es un individuo muy especial" así lo define Calvo, quien asegura que en esta actividad a cielo abierto y con una gran carga impositiva, será importante una buena cobertura de precios y habrá que ser muy cautos. 🌱



clasificados

Un espacio gratuito para encontrar
todo lo que el campo y la ciudad necesita



www.conexionrural.com

GOODYEAR

es en Venado Tuerto



FALDANI
NEUMATICOS S.A.

0810 555 44 33

www.tugomeria.com.ar

VENADO TUERTO - RIO IV - PERGAMINO - COLON

OBRAS
EDUCACION
CONTENCIÓN
SOCIAL
SALUD

LA CIUDAD HABLA

mucho

mvt

MOVIMIENTO DE SUELOS
CANALIZACIONES
ALCANTARILLADOS
BOMBEO
CAMINOS RURALES
DESMONTES
TOPOGRAFIA
FEED LOT

FANDOS

CONSTRUCCIONES

OBRAS HIDRÁULICAS Y VIALES

ALICOMS S.A. 12 de Octubre 24 - (2600) Venado Tuerto (Sta.Fe) - Telefax (03462) 423244
Cel. (03462) 15505419 - info@fandos.com.ar - www.fandos.com.ar

Se espera una gran campaña

VICTORIA Seguros, respaldo desde la siembra

La compañía presentó su nuevo producto "Granizo Plus", que cubre los cultivos desde su nacimiento, y otras propuestas de cobertura para el productor. Además, Juan Ponsa de INTA, disertó sobre malezas tolerantes a glifosato y el control de la rama negra.

A principios del pasado mes, Victoria Seguros organizó una charla para técnicos y productores, con el fin de acercarles las nuevas propuestas de coberturas para los cultivos contra cualquier tipo de daños, e interiorizarlos en el tema, haciendo hincapié en su nuevo producto "Granizo Plus", que garantiza la cobertura completa durante todo el ciclo de los cultivos de maíz, soja y girasol.

La jornada tuvo un temario extenso, que agrupó respaldos; seguros para cultivos, bienes y personas; granizo plus; coberturas adicionales; perspectivas y tendencias agroclimáticas y estado de humedad del suelo. Finalizó con una disertación de "Malezas tolerantes a glifosato, biología y control de rama negra" a cargo del ingeniero agrónomo Juan Ponsa, de INTA Pergamino.

El nuevo producto "Granizo Plus" es una póliza diseñada especialmente para el productor agropecuario, que cubre a los cultivos de maíz, soja y girasol de los daños provocados por el granizo desde el nacimiento de la planta.

"Desde el momento que emerge la planta estamos cubriendo el 100 por ciento de la suma asegurada, indemnizando, en caso de resiembra, los gastos en

una determinada cantidad fija de quintales por hectárea, tanto para soja como para maíz. Adicionalmente a eso, una pérdida o disminución de rendimiento de acuerdo a la fecha en la cual se



Leonardo Ratto,
de la división "Riesgos
Agropecuarios"



Juan Pablo Caucino,
representante de Victoria
en Venado Tuerto y la zona

produzca el siniestro”, explicó Leonardo Ratto, responsable de la división “Riesgos Agropecuarios” de Victoria Seguros.

El productor tiene en sus manos la opción de decidir si resiembra o no el cultivo, y si no resiembra, cobra como indemnización el 100 por ciento del daño sufrido, en base a la totalidad de la suma asegurada sin importar el estado fenológico o altura de la planta. Es la principal ventaja con la que cuenta el producto. “Destacamos que el costo de esta cobertura es ínfimamente superior a lo que es una cobertura tradicional de granizo”, indicó Juan Pablo Caucino, representante de la empresa en Venado Tuerto.

El objetivo que busca Victoria Seguros a través de estas charlas es destacar y diferenciar sus productos por sobre el resto, ofreciendo coberturas con costos muy competitivos, asegurando sus cultivos desde que nacen al 100 por ciento de cobertura. “Queremos asesorar al productor para que contrate nuestros servicios apenas empieza a sembrar, así podrá aprovechar al máximo todas las ventajas de nuestros productos”, dijo Ratto.

Por otra parte, Juan Ponsa de INTA Pergamino, remarcó en

cuanto a malezas, que hay que estar atentos y hacer controles permanentemente por nuevos nacimientos que surgen luego del barbecho, días previos a la siembra. Además dio algunas claves para combatir malezas duras, tolerantes al glifosato como la rama negra.

“Las recurrentes lluvias provocan nuevos nacimientos de malezas antes de empezar a sembrar. En algunos casos el agua no permite una buena labranza pero no es para desesperar, hay que tener un control permanente”, expuso el profesional.

Victoria Seguros cuenta con una amplia trayectoria en el mercado agrícola, cubriendo todos los rubros del sector, brindándole al productor una permanente renovación de sus productos, que se adecúan a sus necesidades y economía.

Para más información, técnicos y productores, pueden contactarse llamando a los teléfonos 03462-15682809 / 03462-15418561, al mail jcaucino@yahoo.com ó a la página web de Victoria Seguros www.victoria.com.ar.

Seguro de

Máquinas Agrícolas

Obtenga sin costos sus permisos de vialidad



**COOPERACION
SEGUROS**

COOPERACION MUTUAL PATRIOTAL SRESC



Casa Central: 25 de Mayo 530 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado - Tuerto (Santa Fe)
E-mail: info@cooperacionseguros.com.ar Website: www.cooperacionseguros.com.ar

La ARGENTINA de hoy, análisis político y AGROPECUARIO

Una gran cantidad de público se acercó a la Sociedad Rural Venado Tuerto para participar de la jornada de charlas organizada por la entidad, en la que disertaron el escritor Jorge Asís, el periodista y analista Carlos Etchepare y especialistas de CRA.

El pasado miércoles 24 de octubre, se realizó en el salón Capisano de Sociedad Rural Venado Tuerto, la jornada de charlas “La Argentina de hoy, análisis político y agropecuario”, que contó con disertaciones de diferentes especialistas y un marco de público que sobrepasó lo esperado.

Más de 300 personas asistieron al evento que comenzó alrededor de las 19.30, con la presentación de un convenio entre la Sociedad Rural y el diario El Litoral de Santa Fe. Luego Juan Rey Kelly y María José Maisterrena de CRA, expusieron hicieron una nueva demostración del ciclo “De la Tierra a la Mesa”, evidenciando la brecha de precios existentes entre lo que recibe un productor de trigo, naranja y leche, y lo que pagan los consumidores en las góndolas por los productos finales.

Más tarde tuvo lugar la charla del periodista y analista de mercados granarios, Carlos Etchepare, quien planteó los perjuicios que sufre el productor agropecuario debido a las políticas oficiales. Explicó la situación de los mercados internacionales y las repercusiones que tienen sobre el local y además manifestó la necesidad de reformular la defensa sectorial.

“Una de las grandes falencias que estamos sufriendo es la falta de una adecuada defensa, una estrategia que permita afrontar esta realidad, donde tenemos un Gobierno que dice ser nacional y popular pero sólo favorece a las grandes empresas multinacionales”, dijo el analista.

El escritor y periodista Jorge Asís, también dijo presente en dicho evento. En un extenso discurso, analizó algunos aspectos del Gobierno nacional, haciendo referencia a una mala praxis. Dijo, entre otras cosas, que muchos de los problemas ocurridos últimamente no hubiesen existido con la presencia de

Néstor y remarcó el error del kirchnerismo con Boudou.

El auditorio se llenó de aplausos y algunas sonrisas cuando Asís, haciendo una comparación entre el menemismo y el actual Gobierno, dijo “nosotros al lado de éstos éramos motochorros”.

Aproximadamente a las 23 finalizó la jornada luego de que los profesionales respondieran algunas preguntas del público.

De la Tierra a la Mesa, un ciclo que sigue dando de que hablar

En marzo, CRA comenzó con esta iniciativa que permite ver la brecha que existe entre los precios que recibe un productor agropecuario por la materia prima y lo que pagan los consumidores por los productos terminados. En la jornada de charlas organizada por la Sociedad Rural, se pudo ver dicha diferencia en productos como trigo, naranja y leche.

Juan Rey Kelly, expuso además algunas claves que indican que nada tiene que ver el productor con la permanente inflación. “Los fletes, salarios y sobre todo alquileres inciden mucho en la inflación. El productor es un tomador de precios y no un formador como algunos creen”, dijo el profesional de CRA.

Comentó que se podría achicar la brecha de precios si ocurriesen dos grandes cambios. Los productores deberían generar una mayor oferta y tendría que haber una política inflacionaria creíble.

“Con una política adecuada, pudiendo volver a tener un superávit fiscal que regule de algún modo la oferta monetaria, se podrían reducir las expectativas de inflación y así morigerar la brecha”, explicó Rey Kelly.



Fundada en 1939

ESCRIBANÍA LÓPEZ SAUQUÉ

Escribano

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229

Pellegrini 724 - Telefax (03462) 429213 y rotativas - E-mail: lopezsauque@powervt.com.ar - S2600INR Venado Tuerto - Santa Fe




ESTUDIO AGRONÓMICO
Roberto Boyle y Asociados S.A.

*Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
*Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"
Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Telefax: 03462-423945
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
E-mail: boyleyasoc@waycom.com.ar - www.boyleyasoc.com.ar - www.robortoboyleyasoc.com.ar



Pampa

AGROVETERINARIA

REPRESENTANTE de



Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto -Telefax (03462) 420176/ 436936 - administracion@pampasrl.com.ar

Sr. Productor Agropecuario:

La producción agropecuaria moderna exige de un marcado profesionalismo. Cuando contrate a un ingeniero agrónomo asegúrese que esté matriculado y habilitado.

No es más caro y es mas seguro.



Es un consejo del
**COLEGIO DE
INGENIEROS AGRÓNOMOS**
Provincia de Santa Fe - Ley 10.780

Brown 425 - 03462-431897 - www.ciasfe4.org.ar - Vdo. Tto.

CKC®

La marca líder en Inoculantes

Tres opciones para un máximo rinde.



Poder erradicante
en mancha ojo de rana.

CKC® SOJA
Liquid



DanJiriSi
Triple protección fungicida



Mayor espectro de control de
hongos de suelo y aporte de nitrógeno.

CKC® SOJA
Liquid



**CKC® FLOW
SYSTEMIC**



CKC® METALAXIL



Tratamiento de semillas de
soja sistémico y de contacto.

CKC® SOJA
Liquid



**CKC® FLOW
SYSTEMIC**



LABORATORIOS CKC ARGENTINA S. A.

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A.
Tel/Fax : (011) 4941-5777 (rotativas) - email : ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar

CKC®

www.ckc.com.ar



Crawford, Keen®