



Un año... Creciendo juntos

Con el apoyo de
Sociedad Rural
Venado Tuerto

DISTRIBUCION GRATUITA/
3000 Ejemplares
Año 3/ Número 15
Enero 2008

PRESIÓN IMPOSITIVA

**EL ESTADO SE QUEDA CON MÁS DEL 80 % DEL NEGOCIO
DE LA SOJA. SEGÚN UN INFORME DE CRA**

Informe de INTA Manfredi sobre Maquinaria Agrícola.

Editorial sobre el conflicto lechero.
Escribe Fabián Lanza Vice. Pte. SRVT.

CONEXION RURAL

Estamos creciendo



**“Ahora llegamos a más
de 3 mil productores
en la mano y seguimos
sumando localidades
de la región”**



Seguimos Creciendo


con el campo

COMISION DIRECTIVA

**SOCIEDAD RURAL
VENADO TUERTO**

Presidente

Eduardo Sánchez de
Bustamante

Vicepresidente

Fabián Lanza

Tesorero

Sergio Zampana

Secretario

Eduardo de Elía

Vocales Titulares

Tomás Aramendi
Susana Filipetti
Alejandro Guiroy
Enrique Martin
Juan Carlos Rébora
Walter Roca
Carlos Castagnani

Vocales Suplentes

Edgardo Cardozo
Rafael Flamini
Mariano Muniagurria
Walter Koller

Revisores de cuenta

Luis Caucino
Federico Covernton
Gabriela Zuza
Jorgelina Sebale
Roberto Lañdaburu

EDITORIAL

Comienza un nuevo año y, como por arte de magia, todos esperamos cambios positivos, casi angelicales. De todas maneras aunque no sea algo mágico, el cambio de año, felizmente y a partir de un descanso e interrupción en la rutina

de las tareas de todo el año, trae aparejada una renovada esperanza. En este contexto quiero comentarles que sobre fin de año hemos formalizado con la Asociación de Bomberos Voluntarios un convenio comodato cediéndoles un espacio de un cuarto de hectárea para que, luego de acondicionado, puedan realizar prácticas de entrenamiento para todo su personal. Esta necesidad de parte de los Bomberos fue acogida positivamente por la Comisión Directiva en orden a concretar acciones de colaboración mutua que nos debemos entre todas las instituciones venadenses a fin de beneficiarnos todos. El objetivo es que el cuerpo de bomberos esté lo más entrenado y preparado posible para atender cada emergencia. Nuestra tarea es colaborar para que ello suceda. Seguimos trabajando en la integración regional visitando personalmente a cada presidente comunal del departamento y algunos vecinos como Arias en Córdoba y Berabevú, Los Quirquinchos del depto. Caseros esperando completar la recorrida en los primeros meses del año.

Por supuesto estamos ya planificando ExpoVenado 2008 para, con tiempo intentar corregir falencias y además concretar nuevas ideas para la próxima feria. En este sentido estamos fuertemente abocados a mejorar la participación de la ganadería en la muestra para que retome el brillo que tuvo en otros tiempos. También estamos trabajando una idea para realzar el marco de la Fiesta Nacional de la Semilla, realizando una muestra más atractiva y variada. Para ello pensamos un espacio en el que se presenten todos los integrantes de la cadena que hace que las semillas puedan ser ofrecidas al productor, desde la investigación de nuevas técnicas y productos e incluyendo con sentido festivo un torneo de fútbol para chicos auspiciado por los distintos semilleros y proveedores de insumos.

Dentro del planeamiento y difusión que debemos hacer de ExpoVenado 2008, ya tenemos previsto realizar un primer lanzamiento, aprovechando la presencia de autoridades provinciales y nacionales en Feriagro que se llevará a cabo a principios de marzo en Armstrong.

Entre lo positivo que ya se vislumbra y esperamos consolidar durante el nuevo año es el Ateneo Juvenil, el que parece haber arrancado ya, tanto por el número de participante en la última reunión como por el interés demostrado en cuanto a la continuidad de la participación de cada uno de los presentes. El 2008 será año de tareas concretas, que la Comisión Directiva deberá delegar en ellos además de las actividades que ellos mismos dispongan realizar.

Por último unas pocas palabras sobre el nuevo escenario que viviremos en Santa Fe con el cambio de orientación política del nuevo Gobierno Provincial. En este número podrán encontrar las notas a sendos nuevos ministros los que marcan una forma nueva desde lo estructural para encarar el marco productivo que tendrá la provincia.

Eduardo Sánchez de Bustamante
Pte. SRVT

3/ Editorial

4/ El RENATRE tiene nuevo titular

6/ Los virus, ¿son seres vivos?

8/ Presión impositiva

12/ Leche caliente

14/ Invertirán 40 millones de dólares

en la construcción de una planta de
leche en polvo

16/ El Grupo Marfrig y AB&P se afirman
en el mercado cárnico nacional

18/ Fierros tecnológicos

22/ Mas vías de transporte para la
producción

Es una publicación con el apoyo de
la Sociedad Rural Venado Tuerto

STAFF

DIRECTOR

Lic. Mariano Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar

EDITOR RESPONSABLE

Gisela Gace
gigace@powervt.com.ar

REDACTOR

Pablo Salinas
Gisela Gace

CORRECTORA

Lic. en Educación
Ana Maria Mondino

COLABORAN EN ESTE N°

Med. Vet. Pablo Miquet
Ing. Agr. Fabián Lanza
Med. Vet. Eduardo Sanchez de Bustamante
Ing. Agr. M.Sc. Mario Bragachini
CPN. Gustavo Buzeta

ARTE y DISEÑO

Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN

Borsellino Impresos

FOTOGRAFIA

Conexión Rural

PUBLICIDAD y ADMINISTRACIÓN

Chaco 258 - Venado Tuerto - Sta. Fe
03462/15672788
conexionrural@ruralvenadotuerto.org.ar

Las notas firmadas no representan
necesariamente la opinión de la
Comisión Directiva de SRVT, ni de la
Dirección

Se autoriza la reproducción
total o parcial siempre que
se cite la fuente

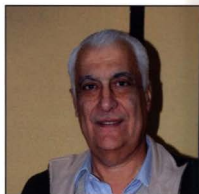
RPI N° 524368
3000 Ejemplares

El Renatre tiene nuevo titular

pero mantiene la misma línea de trabajo

En los últimos meses del año se hizo cargo de la presidencia del RENATRE, Alfonso Maculus, quien se comprometió a mantener la línea de trabajo que viene desarrollando el organismo y adelantó algunos de los proyectos que tiene en carpeta.

“Estamos tratando de llevar algunas soluciones a los productores en lo que se refiere a la parte administrativa, buscando simplificar todo lo relacionado con los registros, para que les resulte más fácil cumplir con la ley”, afirmó Maculus.



Alfonso Maculus, Pte. del RENATRE

Haciendo un positivo uso de las nuevas tecnologías el RENATRE ha decidido por resolución facilitarle a los empleadores la posibilidad de acceder a los formularios de inscripción vía internet, y además se puede bajar e imprimir la libreta de trabajo de los operarios de la página del organismo.

Con respecto al trabajo en negro y la función que tiene el ente que preside, Maculus comentó que *“los productores han entendido nuestra tarea, y si bien en un primer momento hubo algunas reticencias hacia el organismo, luego de cinco años de docencia que venimos llevando adelante, apuntando a la concientización, ahora vemos que hay un alto nivel de registro en el caso de los trabajadores permanentes.*



Todavía nos falta un largo camino con los trabajadores inmigrantes, los trabajadores golondrina. Sobre esto también estamos trabajando para tratar de lograr una más fácil contratación y registro del empleado". En el mismo sentido, reconoció que en el norte del país es donde más se registra el trabajo informal: "Lo que hemos notado es que el problema del trabajo en negro es mayor en el norte, porque son economías que necesitan mucha mano de obra y entonces la tarea administrativa se hace muy pesada. Además, por lo general, todo ese personal va rotando por distintos empleadores y seguir la hoja de ruta de un trabajador es muy engorroso. Por eso hemos puesto en marcha el sistema de la libreta de trabajo, donde quedan asentadas todas sus relaciones laborales". Uno de los logros del RENATRE es la

agilización de las gestiones de subsidios de desempleo, consiguiendo que se destraben más de 16 mil trámites en los últimos dos años.

La capacitación es otra de las líneas básicas de trabajo del nuevo presidente del ente, sobre lo cual precisó que se está apuntando tanto a los trabajadores como a los productores, y puso especial énfasis en la tarea que se está desarrollando con programas de alfabetización rural.



CALIDAD

SERVICIO

CONFIANZA

SERVICIO DE ASISTENCIA EN OBRAS

Administración y Ventas:
Iturbide 1361 - Telefax: 03462/ 429655
Planta 1: Parque Industrial "La Victoria" - Vdo. Tto.
Planta 2: V. Lorenzetti e Independencia - Rufino

Mori - Rossetto Hormigonera SRL

HORMIGON ELABORADO
www.morirossetto.com.ar

Seguro de **Máquinas Agrícolas**

Obtenga sin costos sus permisos de validez

COOPERACION SEGUROS

COOPERACION MUTUAL PATRIOTAL SING

Casa Central: 25 de Mayo 520 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado - Tuerlo (Santo Fe)
E-mail: info@cooperacionseguros.com.ar Website: www.cooperacionseguros.com.ar

LOS VIRUS...

¿Son seres vivos?

Por Med. Vet. Pablo Miquet

En las últimas décadas los virus han comenzado a interesar y a preocupar cada vez más a la población mundial.

Ya desde los inicios de la historia, y antes de conocer sobre su existencia, de saber qué eran, varios de ellos asolaron y diezmaron poblaciones enteras, como sucedió con el virus de la viruela, causante de devastadoras epidemias en el Medioevo. Luego, y ya conocidos los virus como agentes infecciosos, se puede citar al de la "gripe española", que provocó la muerte de miles de personas en las postrimerías de la primera guerra mundial, y el de la poliomielitis, que medio siglo atrás causó tantas muertes y discapacidades en nuestro país.

Actualmente, se toma cada vez más conciencia sobre la multiplicidad de enfermedades víricas que nos rondan, y nadie desconoce entre nosotros al virus HIV, al del "mal de los rastrojos", al de la hepatitis B, al de la meningitis, e incluso a otros menos conocidos como el de la Ebola, o el de la actualmente difundida "gripe aviaria", que transportado por aves migratorias es llevado a largas distancias, con el latente peligro de una eventual y posible adaptación al ser humano a través de una mutación o de una interacción vírica, como ya sucedió en el caso de la citada "gripe española". Pero...¿qué son los virus?...¿reúnen

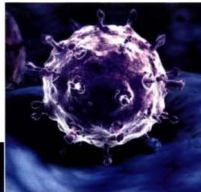
todas las características propias de los seres vivos?

A esas preguntas, no es tan sencillo, ni tan seguro, responder.

Los virus contienen una molécula de ácido nucleico, ya sea ADN o ARN, como todo ser viviente, pero carecen de los otros componentes biológicos propios de toda célula, lo que les impide reproducirse por sí mismos, y los obliga forzosamente a depender para su "reproducción" del material nuclear de una célula viva, a la que realmente "parasitan", obligándola a "replicar" nuevos virus, los cuales luego destruyen a la célula en la cual "nacieron", y parten para atacar otras células.

El virus, por lo tanto, necesita imprescindiblemente de una célula viva, para originar nuevos virus...El solo no podría hacerlo.

Para complicar más aún sus peculiares características, hay virus que en ciertos momentos "cristalizan", asemejándose a los minerales al adquirir formas rigurosamente geométricas, similares a los cristales inorgánicos.

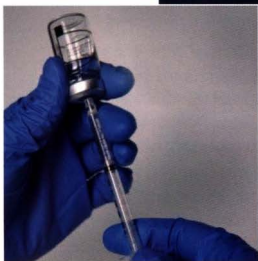


Por su particular mecanismo reproductivo, sólo pueden cultivarse en laboratorios sobre células vivas, en las cuales los virus se "replican", parasitándolas. En el área de la producción animal, nuestro país ha soportado serias epizootias (que son las epidemias en los animales), como las de peste porcina, y en especial las de fiebre aftosa, que tanto han lesionado la economía nacional, e incluso nuestro prestigio internacional.

Resta decir que, como los virus son resistentes a los antibióticos, y no hay tratamientos terapéuticos muy efectivos a nivel rural, es fundamentalmente necesario recurrir al tratamiento preventivo por excelencia: la vacunación.

Vacunemos pues contra fiebre aftosa y otras virosis bovinas, contra peste porcina y demás virosis del cerdo, contra la enfermedad de Newcastle, y varias virosis aviarias más, contra la rabia (a perros y gatos en general, y a bovinos y otros animales contra la rabia pasesiente del norte de nuestro país).

No olvidemos la vacunación es la mejor, y prácticamente la única, gran defensa contra el ataque de estos seres...¿vivos? 





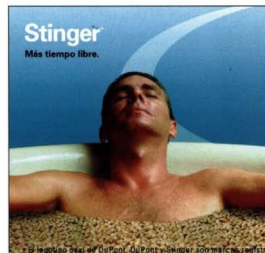
punto

- Motores Natta 1.4 y 1.8.
- Climatizador automático digital.
- 6 Airbags.
- Techo solar Sky Dome.
- Blue&Me.
- (USB y Bluetooth con comando de voz)





Te invitamos a conocerlo y probarlo en:
Venado Tuerto/ 12 de Octubre 950 - Tel. 03462 420965
Firmat/ Córdoba 998 - Tel. 03465 423955/424220
Corral de Bustos/ Italia y Reconquista - Tel. 03468 422066



Tranquilo. Llegó Stinger®

Stinger® es el nuevo fungicida para soja que combina la **estrobilurina más moderna del mercado**, con un **triazol**. Controla Roya y Enfermedades de Fin de Ciclo (EFC) y permanece por más tiempo protegiendo su cultivo. **Stinger®**; mayor residualidad, mayor tranquilidad. Simple, como las cosas buenas.



Los milagros de la ciencia

© 2010 Agropont. DuPont, Stinger, con marca registrada de E. I. du Pont de Nemours o sus subsidiarias.

Dupont Agrosoluciones SIP Venado Tuerto/ 12 de Octubre 568 Venado Tuerto Tel: 03462-400155/ 437040/ 439070





Presión impositiva:

El Estado se queda con más del 80 % del negocio de la soja

El enfrentamiento entre el campo y el Gobierno nacional se sigue profundizando a partir del mantenimiento y ampliación de las retenciones impuestas al sector. A esto se suma la presión impositiva que alcanza al 51 por ciento para la producción sojera.

El siguiente informe, elaborado por el vicepresidente de CRA, Ing. Agr. Néstor Eduardo Roulet, demuestra como el Estado se está quedando con más del 80 por ciento del negocio sojero. Puesto en dinero constante y sonante esto implica que con un rinde nacional de 30 qq/Ha. el Estado se lleva 9.200 millones de dólares en concepto de impuestos de los 11.570 millones de dólares que genera la oleaginosa.

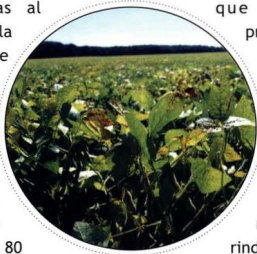
Luego del anuncio del Gobierno respecto del aumento de las retenciones en el sector agrícola queremos, a través de este trabajo, comprobar cómo incide la presión impositiva en el campo después del cambio y con qué porcentaje de la riqueza generada por el sector se queda el Estado. El trabajo está realizado tomando como

base el cultivo de soja, lo que nos dará una idea global de la presión impositiva hacia el sector y el porcentaje de extracción, ya que del mismo participa prácticamente el 50 % de la producción agrícola de la Argentina.

Para eso tomamos dos hipótesis de producción: de 25 qq/Ha. y de 30 qq/Ha. ya que la medida fue tomada en plena siembra y no tenemos certeza de rindes.

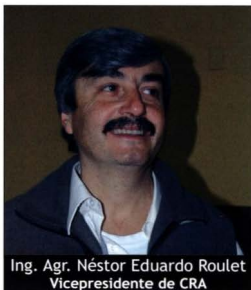
En el cálculo se dejan de lado los impuestos internos, como el que grava al gasoil (e incide en el 19 % del costo del mismo) ya que éste se puede tomar como pago a cuenta de otros impuestos. Lo mismo sucede con el impuesto a

la Ganancia Presunta, que se neutraliza con el pago del impuesto a las Ganancias. Por último, el cálculo se realiza teniendo en cuenta el trabajo en campo propio, aunque sabemos que el 50 % de la producción se hace en campos arrendados, en cuyo costo de producción se debe agregar el arrendamiento, lo que supone un menor ingreso bruto.



Márgenes por hectárea

En el cuadro 1 se obtienen los márgenes por hectárea, teniendo en cuenta los dos rendimientos. A los Ingresos Brutos rendimiento por hectárea por el precio que percibe el productor por tonelada- se le restan los costos directos de implantación y protección del cultivo, los indirectos (dependen del rinde) y, por último, el costo fijo por hectárea o infraestructura. En el mismo no se consideran los retiros empresariales.



Ing. Agr. Néstor Eduardo Roulet
Vicepresidente de CRA

Presión impositiva

Conociendo el margen neto por hectárea calculamos la rentabilidad. Esta surge una vez descontados al margen neto los impuestos provinciales y nacionales.

Debemos aclarar que el impuesto a los Ingresos Brutos tiene vigencia sólo en algunas provincias, que el del Impuesto Inmobiliario es un valor promedio pagado en zonas agrícolas de las provincias de Buenos Aires, Córdoba y Santa Fe.

Al impuesto a las Ganancias se lo considera el 35 % del ingreso neto, el impuesto al Cheque el 1,2 % del movimiento monetario y, finalmente, para el impuesto a los Bienes Personales se tiene en cuenta el promedio entre el valor venal y fiscal de la tierra (cuadro 2).

Para obtener el total de extracción se le suman a estos impuestos las retenciones del 35 % (cuadro 3) donde suponemos el total de la producción en la modalidad de

ranos, ya que por más que la mayoría va a la industria que tiene un diferencial en las retenciones de lo producido del 3 %-paga a la producción en base al precio de exportación del grano.

Obtenida la presión impositiva por hectárea (cuadro 3) trasladamos los valores a todo el país (cuadro 4). Para esto tenemos en cuenta una intención de siembra de 16 millones y medio de hectáreas, calculamos el ingreso bruto -al cual le descontamos los costos de producción y conocemos

el ingreso neto.

Con el ingreso neto conocemos el total de las ganancias que queda en el sector y cómo se reparte la misma entre Estado y producción.

Conclusiones

El productor obtiene una rentabilidad de 78 U\$S/Ha. para el caso de un rendimiento de 25 qq/Ha. mientras que con un rendimiento de 30 qq/Ha. la rentabilidad por hectárea es de U\$S 143.

Para un productor de 200 Has., con un rinde de 25 qq/Ha., el ingreso final sería de U\$S 15.600 anuales; es decir, U\$S 1.300 mensuales. El Estado se queda con el 85 % de las ganancias del sector y la producción con el 15 % restante cuando el rendimiento es de 25 qq/Ha. En el caso de un rendimiento de 30 qq/Ha. la ecuación es de 80 % de las ganancias para el Estado y de 20 % para la producción



Mientras al productor con un rendimiento de 30 qq/Ha. le quedan 143 U\$S/Ha., el Estado recauda U\$S 557 por esa hectárea. Con un rinde nacional de 30 qq/Ha. el Estado se lleva 9.200 millones de dólares en concepto de impuestos de los 11.570 millones de dólares que genera el sector sojero. Sólo en concepto de retenciones recauda 6.200 millones de dólares,

mientras que a la producción le quedan 2.370 millones de dólares.

La presión impositiva al sector (cuadro 4) es del 51 %, el doble de la presión fiscal del país. Según datos del Ministerio de Economía, la suma de los ingresos a través de impuestos nacionales y provinciales llegó al 25,7 % del PBI en el año 2005.

Cuadro 1: Margen Bruto por hectárea de soja con un rendimiento de 25 qq/Ha. y de 30 qq/Ha.

Rendimiento (Tn/Ha.)	Precio por tonelada (U\$S/Tn.)	Ingreso (U\$S/Ha.)	Costo de implantación, protección y cosecha (U\$S/Ha.) (*)	Costos indirectos (U\$S/Ha.) (**)	Margen Bruto (U\$S/Ha.)	Gastos de infraestr. (U\$S/Ha.) (***)	Margen Neto (U\$S/Ha.)
2,5	240	600	294	85	221	9	212
3,0	240	720	294	99	327	9	318

(*) **Labranza:** 45 U\$S/Ha. + Semilla 40 U\$S/Ha. + agroquímicos (herbicidas, insecticidas y fungicidas) 96 U\$S/Ha. + fertilizante 55 U\$S/Ha. + cosecha 58 U\$S/Ha.

(**) **Transporte** (300 Km. del Puerto) 21 U\$S/Tn. + acondicionamiento y comercialización (5%).

(***) **Mantenimiento.** No se tienen en cuenta los retiros empresariales.

Cuadro 2: Rentabilidad de una hectárea de soja con un rendimiento de 25 qq/Ha. y de 30 qq/Ha.

Rendi- miento (Tn/Ha.)	Margen Neto (U\$S/Ha.)	Impuesto Inmobiliario (U\$S/Ha.)	Impuesto Ingresos Brutos (U\$S/Ha.)	Impuesto al cheque (U\$S/Ha.)	Impuesto a las Ganancias (U\$S/Ha.)	Impuesto Bienes Personales (U\$S/Ha.)	Rentabilidad (U\$S/ha)
2,5	212	10	12	7,2	74,20	30	78,60
Impuestos - totales					133,40		
3,0	318	10	14,4	8,64	111,3	30	143,66
Impuestos - totales					174,34		

Cuadro 3: Recaudación fiscal por hectárea en una soja de 25 qq/Ha. y de 30 qq/Ha.

Rendimiento (Tn/Ha.)	Precio FOB (U\$S/Tn.)	Retenciones 35 % (U\$S/Tn.)	Retenciones/Ha. (U\$S/Ha.)	Otros impuestos (U\$S/Ha.)	Recaudación fiscal (U\$S/Ha.)
2,5	365	127,75	319,37	133,40	452,77
3	365	127,75	383,25	174,34	557,59



Cuadro 4: Participación en los ingresos netos de la soja en el país: Estado vs. Producción

Rendimiento Tn/Ha.	2,5		3	
Has. en el país	16.500.000		16.500.000	
Tn. país	41.250.000		49.500.000	
US\$/Tn.	365	Participación en las ganancias originadas por el sector sojero	365	Participación en las ganancias originadas por el sector sojero
Ingresos Brutos (Mil US\$)	15.056.250		18.067.500	
Costo de producción (Mil US\$)	6.288.250		6.497.500	
(*)				
Ingreso NETO (Mill. US\$)	8.768.000	100 %	11.570.000	100 %
Ingreso Estado Impuestos Prov. y Nacionales (Mill. US\$)	2.201.000		2.876.000	
Retenciones (Mill. US\$)	5.270.000		6.324.000	
Total ingreso Estado (Mill. US\$)	7.471.000	85 %	9.200.000	80 %
Ingreso producción (Mil US\$)	1.297.000	15 %	2.370.000	20 %
Presión fiscal (**) %	50			51

(*) Costos productivos (Directos e indirectos). No se tiene en cuenta el gasto fijo o de infraestructura.

(**) Ingresos fiscales relacionados con el Producto Bruto del sector.

Una Ley
Una Obligación
Un Derecho

 **RENATRE**
REGISTRO NACIONAL DE TRABAJADORES RURALES Y EMPLEADORES

SOMOS el CAMPO

Delegación Santa Fe Sur: Pasaje Stormi 745
(2000) Rosario, Prov. de Santa Fe
Tel.: (0341) 4854778 - www.renatre.org.ar
Teléfono de Consultas y Denuncias:
0800-777-6666



 **LONGO**
NEUMÁTICOS & SERVICIOS

 **YOKOHAMA**

Sr. Productor ahora usted podrá adquirir en Longo Neumáticos y Servicios sus neumáticos Agrícolas, de Camión, Pick Up y Auto con su tarjeta Agronación o Agrocabal.

Lo esperamos en nuestro nuevo local de Ruta 8 entre 9 de Julio y Pueyrredón o llámenos al 03462-400508

LECHE CALIENTE

Por Ing. Agr. Fabián Lanza
Vicepresidente SRVT

Santa Fe viernes 14 de diciembre 0.59 hs. Luego de una semana de bloqueo de fábricas se llegó a una tregua con el compromiso de dar marcha atrás con los 0.78 ctvos/lit y abrir un nuevo espacio de diálogo. Lo concreto fue eso. Atrás quedaron las horas febriles, los celulares y también algún episodio no grato. Hace cinco años comenzó a gestarse este movimiento que hoy se llama Mesa Nacional de Productores de Leche. Nació al desamparo de todos y ante la desesperación que los tamberos nos fundíamos trabajando. Cosa de locos, cosas de esta Argentina de los extremos.

Hoy pasado ese tiempo, los tamberos, sobre todo los de Santa Fe, hemos puesto de manifiesto convicción, entrega y capacidad de movilización para decirle NO a este sistema de comercialización de nuestro producto, la tan preciada leche.

Somos perfectamente conscientes que el principal culpable de esta situación se llama industria láctea, que ha visto pasar en más de 50 años todo tipo de gobierno, pero principalmente miles de tamberos que han debido dejar la actividad por haberle financiado involuntariamente a través de un precio vil sus profundos desaciertos empresariales.

Por esa razón, luego de la crisis del 2002 el sector de la producción primaria que quedó en pie, es económica y financieramente más sólido que el conjunto de empresas a quien confiamos nuestra producción.

Si a ello le sumamos la condición que por

primera vez, el mercado externo eleva sustancialmente el piso (no nos pueden amenazar más con la importación so pena de pagar mucho más caro) y que además han ingresado jugadores muy sólidos, vemos que comienzan a desnudarse las grandes contradicciones del sector industrial.

Hasta aquí hemos llegado, ahora hay un grupo de fábricas que para no quedar al desnudo (por no decir otra cosa) insistentemente le dan "letra" al gobierno engañándolo con la fantasía que le van a abastecer en volumen y precio los productos comprendidos en el IPC, cuando lo que realmente siempre han buscado es que le quiten competencia genuina con prebendas y/o subsidios de todo tipo para poder continuar sobreviviendo. Repito sobreviviendo.

Nuestro desafío es cambiar radicalmente esta situación, compatibilizando al mismo tiempo las necesidades del estado argentino en su lucha contra la inflación y de los mercados en cuanto a calidad y cantidad de leche cruda.

Para ello hemos llevado propuestas y firmado acuerdos entre privados, que no han sido cristalizados en las resoluciones dictadas a tal efecto.

Necesitamos un marco previsible y sustentable para lograr rentabilidad a lo largo del tiempo. Nuestro deber indelegable como productores lecheros es promover y participar activamente en la construcción de dicho marco.

Me despido con una frase de Ortega y Gasset: "Argentinos a las cosas". Los tamberos hemos tomado ese consejo al pie de la letra.



PRESENTAMOS EL ÚLTIMO CONCEPTO EN SOJA: **CO-INOCULACION.**

PORQUE UN PLANTEO DE ALTA TECNOLOGIA DEBE LOGRAR UN RENDIMIENTO QUE ESTE A SU ALTURA.

■ CKC presenta la CO-INOCULACION con CKC Liquid soja + Rhizoflo Premium soja.

La última tecnología para planteos de alta productividad que reúne un comprobado y efectivo fijador simbiótico de nitrógeno: *Bradyrhizobium japonicum*; y dos excelentes promotores de crecimiento: *Azospirillum brasilense* + *Pseudomonas fluorescens*.

La CO-INOCULACION le permitirá obtener beneficios propios de la empresa líder en inoculantes:

1. excelente aporte de nitrógeno.
2. mejor y más rápida germinación.
3. mayor desarrollo radicular y vegetativo.
4. óptima solubilización del fósforo.
5. potencia la fertilización química.
6. mejor respuesta a distintos factores de estrés.
7. aumenta la eficiencia de agua y nutrientes.
8. estimula el crecimiento de las plantas (PGPR).

Quizá esto lo haya sorprendido tanto como haber visto (o mejor dicho, no visto) el tractor mimetizándose con la soja, o la casa cubierta hasta el techo. Y olvídense de encontrar el camino hacia ese molino. Mucho mejor es encontrar un rendimiento que, sin dudas, será muchísimo más alto que lo esperado.



CKC
LA MARCA LÍDER
EN INOCULANTES

CKC SOJA + **RHIZOFLO**
Liquid *premium*
soja



PROYECTO INTEGRAL

Invertirán 40 millones de dólares en la construcción de una *planta de leche en polvo*

La firma Adecoagro viene analizando la posibilidad de instalarse en la zona, más precisamente en Venado Tuerto, con una inversión que rondará los 40 millones de dólares para la construcción de una planta de procesamiento de leche en polvo de última generación.

Sin embargo, el proyecto es mucho más ambicioso ya que, tomando como base la producción de maíz, apunta a cubrir distintas necesidades y mercados, tales como la alimentación de los animales en el tambo y la producción de combustibles alternativos, como el bioetanol.

"Nosotros estamos convencidos que se puede producir a partir del maíz, energía y alimentos, y no una cosa u otra como suele plantearse. Producir una sola de estas cosas tornaría al sistema ineficiente, la producción de las dos cosas juntas marcarán el mayor grado de eficiencia", resaltó el gerente regional de Adecoagro, Edmundo Nolan.

La planta procesadora de

leche se comenzará a construir en marzo del año próximo, según informó Nolan y se prevé que estará funcionando a pleno en 2009. En ese momento la empresa espera contar con 12 mil vacas en ordeño, y 360 mil litros de leche propios.

La intención de la firma es exportar el 50 por ciento de la producción a distintos mercados, ante lo cual será de vital importancia la habilitación de la Zona Primaria Aduanera que funcionará en el Parque Industrial venadense.

La firma acaba de suscribir un acuerdo con la empresa canadiense Agropur, para concentrar en esta planta el procesamiento de 1,5 millón de litros de leche diarios.

Uno de los pasos iniciales que dará la empresa será la habilitación del primer tambo tabulado de la Argentina, para 3 mil vacas, que funcionará en la localidad de San Gregorio. Esta mecánica de trabajo consiste en tener los animales confinados en un espacio cerrado y cubierto,



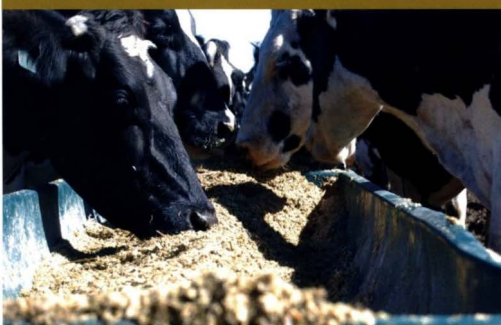
Edmundo Nolan
Gerente Regional de Adecoagro

donde se les puede realizar un seguimiento más pormenorizado de lo que comen, hacer los controles veterinarios y verificar los niveles de producción de leche.

Este tambo será el primero de cuatro que la empresa tiene previsto instalar en la zona centro del país: *"Ya tenemos el maíz y ahora contaremos con el primer tambo tabulado funcionando en las próximas semanas"*, apuntó Nolan y aclaró que en el emprendimiento de San Gregorio se comenzará trabajando con 1500 vacas, para a mediados del 2008 duplicar esa cantidad y llegar al tope de producción.

La firma sumó a sus capitales en los últimos tiempos a la empresa de la provincia de Córdoba La Lácteo, con lo cual se marcó el punto de partida para la instalación de la millonaria planta de procesamiento de leche en polvo.

Adecoagro cuenta con 250 mil hectáreas de campos propios en Argentina, Brasil y Uruguay, 22 mil en la zona de Venado Tuerto, y en sus tambos está produciendo 120 mil litros diarios de leche.



15

Productos de excelencia
para brindar servicios de pesaje al campo y la industria.

Balanzas para TOLVAS

Balanzas para MIXERS

Balanzas para HACIENDA

Balanzas para CAMIONES


Hook®
BALANZAS
ELECTRONICAS



Imperiale y Carelli - Parque Industrial "La Victoria"
Teléfono: (03462) 423048 - Venado Tuerto - Santa Fe - Argentina
e-mail: ventas@balanzashook.com.ar - website: www.balanzashook.com.ar



El Grupo Marfrig y AB&P se afirman en el mercado cárnico nacional

En 2007 el Grupo Marfrig, de capitales brasileiros, invirtió en Argentina 200 millones de dólares en la adquisición de siete plantas frigoríficas, tres pertenecientes a Argentine Breeders & Packers (AB&P) y las cuatro restantes a Quickfood.

Entre las pertenecientes a AB&P está la planta de Hughes, donde a mediados de diciembre se realizó una jornada informativa, oportunidad en la que, además, se festejó el primer año de la firma dentro del Grupo Marfrig.

En la ocasión visitó la planta el presidente de la millonaria empresa brasileira Marcos Molina Dos Santos, quien ofreció algunos detalles del potencial del Grupo.

"Estamos entre los dos mayores exportadores de carnes de América Latina a la Unión Europea, aunque también nos

interesan mercados como Asia, Africa, Medio Oriente y América del Sur", apuntó el empresario.

Sus mayores inversiones en Argentina se realizaron en 2007, con la compra de AB&P en enero (el frigorífico de Hughes), Estancias del Sur, (Unquillo, Córdoba) en julio; y Best Beef, (Vivoratá, provincia de Buenos Aires) en noviembre.

Además, en octubre el Grupo brasileiro adquirió el 70,5 por ciento del paquete accionario de Quickfood por 140 millones de dólares.

Durante la reunión en Hughes, el gerente general de AB&P, Alain Martinet, anunció que *"estamos unificando las operaciones de Hughes, Estancias del Sur y Vivoratá. Desde ahora estas tres plantas formarán parte de AB&P. De esta forma queremos aprovechar el reconocimiento local e*



internacional que tiene esta marca, por su tecnología de punta, su alto estándar sanitario y la alta calificación de sus recursos humanos”.

Como dato gráfico del importante crecimiento que ha tenido la firma, comentó que en 2006 la integraban 450 empleados y faenaba 150 mil cabezas al año, mientras que en la actualidad son 1500 las personas que trabajan y en 2008 la faena será de 380 mil animales.

“La apuesta del Grupo Marfrig en Argentina es fuerte y a largo plazo. Tenemos planes de inversión por más de 15 millones de dólares para ampliar y modernizar nuestras plantas frigoríficas, incluida la de Hughes. Estamos convencidos que esta es la mejor forma de manejar una empresa y vamos a mantener esta política tanto en Argentina como en Chile y Uruguay”, afirmó el gerente general de AB&P.

La jornada en la planta de Hughes se completó con una recorrida por las instalaciones y charlas sobre los estándares

sanitarios y de calidad exigidos por la empresa a los establecimientos ganaderos. AB&P tiene una capacidad de faena de 1500 cabezas diarias y sus principales marcas son Aberdeen Angus, Good Beef y Estancias del Sur, que se exportan a Alemania, el Reino Unido, Rusia, Holanda, Bélgica, Italia y España, además de comercializarse en supermercados de Argentina, Chile, Perú y Brasil.

El 70 por ciento de la producción se envía al mercado externo y sólo el 30 por ciento se consume en Argentina. 

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría

Seguridad Social - Contratos

Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe



Municipalidad de Venado Tuerto
Secretaría de Desarrollo Productivo



Venado Produce.



Fundada en 1939

**ESCRIBANÍA
LÓPEZ SAUQUÉ**

Escribano

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229



FIERROS

TECNOLOGICOS

La maquinaria agrícola argentina frente a la posibilidad de crecimiento en las exportaciones.

Por Ing. Agr. M.Sc. Mario Bragachini
INTA EEA Manfredi



18

La maquinaria agrícola argentina posee una historia que se remonta a principio de los años 1920 cuando comenzó el desarrollo del crecimiento agrícola/ganadero, que proyectado al 2007 ubica a Argentina como uno de los países más productivos e innovadores del mundo con una producción de cereales y oleaginosas de 95 M/tn de los cuales 47M/tn los representa la soja. Los análisis proyectivos indican que Argentina producirá 140 M/tn en el 2015 (64 M/tn de soja), y que esto será acompañado por un progreso significativo de los procesos agroindustriales de alimentos, bioproductos y también la industria metalmeccánica dedicada a la producción primaria y a su agroindustrialización en origen.

Todo ello constituye una demanda creciente de tecnología de procesos y productos como herramienta de competitividad global que conlleva la necesidad de un trabajo en red.

En el contexto actual de una creciente demanda global de alimentos (cantidad y calidad), datos de emisiones de gases invernaderos preocupantes, energía cara y escasa, el recurso tierra es y será el bien

más demandado y costoso de los próximos años.

En ese plano de alta demanda tecnológica, la maquinaria agrícola requerida por los productores será más eficiente y confiable, más automatizada y más asistida por cerebros electrónicos, con capacidad de grabación de datos con trazabilidad.

Argentina desde el año 2001 (pico de la crisis económica), inició un crecimiento sostenido, esto en gran parte sustentado por el crecimiento productivo y cualitativo de la agricultura que en 5 años aumentó su producción de granos en un 43,9% pasando de 66 M/tn en el 2002/2003 a 95 M/tn en la pasada campaña 2006/2007.

Este récord productivo histórico fue conseguido debido a varios factores aditivos, siendo pertinente aclarar que ello se produjo con un **paralelismo perfecto** con el aumento de las ventas de **maquinaria agrícola de producción nacional dentro y fuera del país**; siendo reflejado en los cuadros siguientes, donde la industria nacional marca aumento en la facturación en dólares del año 2006 del orden del 164% respecto al año 2002.

Evolución de las ventas de maquinaria agrícola y agrocomponentes
Evolución de la inversión anual en el Mercado Interno

Año	M/US\$
1999	548
2000	497
2001	450
2002	340
2003	823
2004	998
2005	950
2006	930
2007 *	980
2015	1300

* Estimado. Fuente: INTA Manfredi

Evolución de las ventas de la industria nacional de máquinas agrícolas y agrocomponentes en el Mercado Externo (Exportación)

Año	M/US\$
2002	10,3
2003	8,6
2004	16,7
2005	22,0
2006	150
2007*	180
2015*	450

* Estimado. Fuente: INTA Manfredi



Todo lo que su soja necesita lo tiene en un solo lugar



Semillas de soja fiscalizadas - Curasemillas - Inoculantes CKC

Fertilizantes fósforo/ azufrados - Monitoreo de plagas

Sulfosato, el mejor de los glifosatos - Insecticidas - Fungicidas

Fertilizantes foliares



**SEMILLERO MULTIPLICADOR
AGROATOREO**

Desde 1958, siempre junto a los productores de la zona

12 de Octubre 972 - Tel. (03462) 421431 - Venado Tuerto - E-mail: agroaereo@powervt.com.ar

Honestidad, responsabilidad, transparencia, hacen de nuestra empresa su mejor opción

CONSTRUIMOS EN TODO EL PAÍS



**VIVIENDAS
EDIFICACIÓN MIXTA**

CASAS PARA CAMPO/ OFICINAS/ CASAS UNIPERSONALES

OFICINA: Pueyrredón 915/ 917 - Venado Tuerto - Tel. 03462 400880 - FABRICA: Roca 1311 - Santa Isabel
Cel.: 03462 15518981 - info_casur@yahoo.com.ar - www.casurviviendas.com.ar



FIERROS TECNOLOGICOS

La industria de maquinaria agrícola y agrocomponentes, relacionada directa e indirectamente con el sector, está constituida por 720 empresas, donde las más grandes superan levemente las 500 personas ocupadas en forma directa y las más chicas más de 5 empleados, y de ellas más del 80% se encuentran radicadas en pequeñas localidades del interior productivo del país.

En esta descripción se debe destacar que **Argentina es el país más eficiente del mundo para producir soja** y que es el **segundo en el mundo en adopción de Agricultura de Precisión** después de EE.UU., además es el país de Latinoamérica de mayor desarrollo de equipos electrónicos “mecatrónica aplicada al agro”.

En un análisis global, **Argentina es el país de mayor adopción del sistema productivo llamado Siembra Directa** (73% de los cultivos son realizados sin labranza con cubierta de residuos).

El INTA viene promoviendo y acompañando, en estos últimos años, el desafío de incrementar las exportaciones

de máquinas agrícolas a través de la filosofía consistente en añadir a los equipos los conocimientos tecnológicos innovadores, capaces de replicar en otros países el excelente resultado productivo alcanzado en Argentina.



Adquirir máquinas agrícolas argentinas representan una oportunidad porque llevan incorporado el valor agregado del “know how” del conocimiento sobre eficiencia productiva, sustentabilidad y respeto por el medio ambiente.

Las empresas de máquinas agrícolas argentinas constituyen una red integrada por organismos oficiales y privados, asociaciones de productores y empresas apoyadas por el Gobierno Federal y los Gobiernos Provinciales, todos detrás de un objetivo: **“Crecimiento productivo con valor agregado en origen, como herramienta de desarrollo local con proyección territorial”**. 🌱






Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto - Sta. Fe
 Telefax (03462) 420176/ 436936
www.pampagrovetinaria.com.ar
info@pampagrovetinaria.com.ar



Pampa
 AGROVETERINARIA



Caravanas over



Hilo para arrollar parval



Antiempaste WEIZUR



IpesaSilos

Pertam S.A.

12 de Octubre 561- Venado Tuerto - pertamsa@powervt.com.ar
 Telefax: (03462) 430030/463313/463314

21

Suscribase Gratis

Nombre y Apellido:

Dirección:

C.P.:

Localidad:

Provincia:

País:

E-mail:

Tel./Cel.:



Chaco 258 - Venado Tuerto - Sta. Fe - 03462 15672788
conexionrural@ruralvenadotuerto.org.ar

Seguimos Creciendo


 con el campo


 con el campo



MAS VIAS DE TRANSPORTE PARA LA PRODUCCION

La Bolsa de Comercio de Rosario criticó
las pocas obras de infraestructura
realizadas en la provincia

No contar con un adecuado corredor vial para trasladar la producción primaria a los puertos es una crítica constante del sector agropecuario, pero pese a ser reiterado el reclamo, sigue sin tener una solución acorde.

El que se sumó a esta crítica fue el director de Informaciones y Estudios Económicos de la Bolsa de Comercio de Rosario, Rogelio Pontón, al precisar que en el tema infraestructura *"se ha hecho realmente poco, se podría haber hecho mucho más"*.

Si bien reconoció que la provincia ha

retenciones, de las cuales gran parte salen de la provincia de Santa Fe", remarcó Pontón y agregó: *"Estimo que las retenciones sobre la provincia van a estar entre los 1.500 y los 1.800 millones de dólares y quizás hasta lleguen a los 2 mil millones"*.

Recordó, en este sentido, que por tratarse de un importe no coparticipable queda íntegramente en el gobierno central, por lo cual *"sería importante que ese dinero vuelva en obras, porque ahora lo que retorna es una parte muy pequeña de esa cifra"*.

En tren de enumerar obras que se deberían concretar en un plazo razonable, el funcionario puso en primer lugar la conclusión de la autopista Córdoba-Rosario, que se inició cerca de una década atrás, y todavía no se pudieron terminar los primeros 200 kilómetros.

Más adelante agregó a la lista la necesidad de acondicionar las rutas nacionales 33 y 34, *"que son fundamentales por el gran transporte que tienen, y por eso habría que convertirlas en autovías"*.

En lo que se refiere al proyecto de la hidrovía, Pontón precisó que *"de Santa Fe al norte no se ha hecho nada. Hace veinte años que se viene repitiendo el mismo discurso, pero es muy poco lo que se ha hecho. En esto la culpa no la tiene solamente el gobierno argentino, sino que es una responsabilidad compartida, porque no hay esfuerzo de los otros países del MERCOSUR, y concretamente de Brasil, Bolivia y del Paraguay para habilitar la hidrovía"*. 



Rogelio Pontón

construido algunos caminos transversales, se quejó por la falta de inversión nacional, y en este punto puso el acento en la importante recaudación en retenciones que tiene la administración central que luego no redistribuye en obras.

"El gobierno nacional recogió este año alrededor de 4 mil millones de dólares en



MELINCUE

CASINO & RESORT

Disfrutá. Vos elegís cómo.

- Un casino deslumbrante.
- Un hotel de jerarquía.
- Restaurantes de nivel internacional.
- Los mejores espectáculos.
- El encanto de la laguna de Melincué.
- Deportes y actividades recreativas.

La diversión está
muy cerca.



www.casinomelincue.com - (03465) 499-700

Llevamos SEGURIDAD donde Usted lo necesita

- | Alarmas
- | CCTV - Imagen
- | Control de Accesos
- | Fibra Óptica
- | Comunicaciones
- | Electricidad
- | Estabilizadores

SISTEMAS DE ALARMAS



Av. Casey esq. Iturraspe
Telfax: 03462 - 462777 - 462787 | Venado Tuerto | Santa Fe

BOSCH
Sistemas de Seguridad



Creciendo juntos

Con toda la información
que el campo necesita

Con el apoyo de

