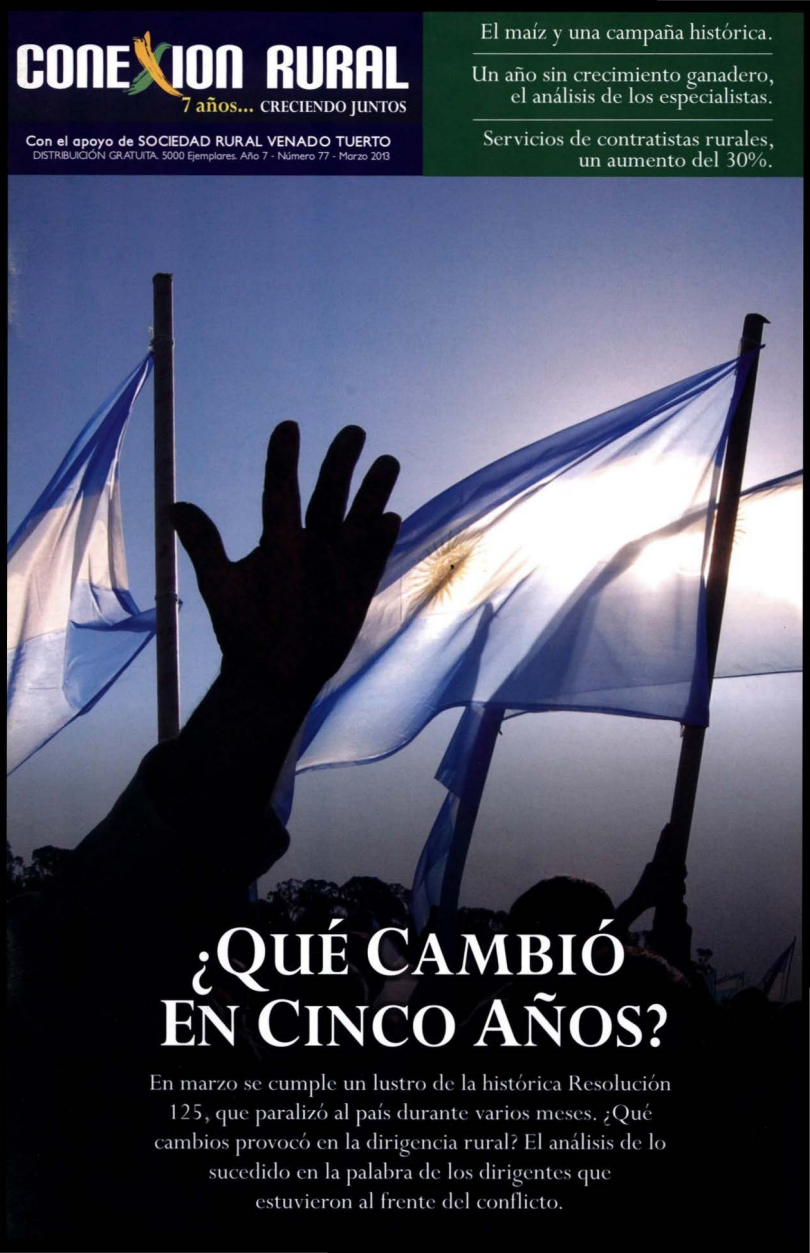


El maíz y una campaña histórica.

Un año sin crecimiento ganadero,
el análisis de los especialistas.

Servicios de contratistas rurales,
un aumento del 30%.



¿QUÉ CAMBIÓ EN CINCO AÑOS?

En marzo se cumple un lustro de la histórica Resolución 125, que paralizó al país durante varios meses. ¿Qué cambios provocó en la dirigencia rural? El análisis de lo sucedido en la palabra de los dirigentes que estuvieron al frente del conflicto.



Línea de protección para el cultivo de maíz



DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

54 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar



EN MARZO...

Llegamos a todos
los hogares a través
de esta señal de radio



CONDUCE/
Gisela Gace
Con el apoyo de
**SOCIEDAD RURAL
VENADO TUERTO**

Sábados de 12 a 13

conexionrural@conexinrural.com

Además puede escucharnos a través de internet en
WWW.CONEXIONRURAL.COM/RADIO/RADIO.HTM

**CONEXION
RURAL**
RADIO



INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro **Centro de Investigación y Producción de Inoculantes.**



TBP[®]

- Mejora la estabilidad de los inoculantes ante condiciones adversas.
- Incrementa la supervivencia de las bacterias sobre semilla y en el suelo.
- Potencia los beneficios PGPR de la formulación Turbo con Pseudomonas y Azospirillum.

**EL SISTEMA
BIOTECNOLÓGICO
QUE POTENCIA
EL RINDE
DE SU SOJA**

La formulación **TBP** se aplica a todas las presentaciones de Inoculantes Barenbrug Palaversich.

Consultar por presentaciones **Premium** con fungicida Metalaxil-M



BARENBRUG

PALAVERSICH

Investigación en semillas y microbiología

Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio
www.inoculantespalaversich.com

Editorial

Marzo es un mes muy especial para el sector agropecuario: se cumplen cinco años de la recordada 125, situación que lamentablemente enfrentó a un sector y luego a buena parte de la ciudadanía, con un gobierno.

Sin dudas que como todo acontecimiento, al hacer un balance, vamos a encontrar actitudes positivas y también errores cometidos.

Quizás los errores se dieron una vez logrado el objetivo, por lo cual se había luchado, la más expectante victoria parlamentaria de la historia de nuestro país, con una votación seguida por la mayoría de los ciudadanos argentinos.

Luego de ese triunfo democrático, no supimos como sector, acompañar y apoyar a nuestros pares, que muchas veces impulsados desde la dirigencia, tuvieron el coraje y el compromiso ciudadano de representarnos en las urnas.

Creo que nos adeudamos una profunda reflexión y autocrítica, nuestra gente, la de la ruralidad, no ocupa cargos que nos permitan participar en las decisiones, y esta continua siendo nuestra debilidad.

Es sumamente imprescindible, que todos los sectores productivos tengamos representantes políticos, donde puedan llevar adelante nuestras ideas, que se someterán a la voluntad popular.

Hoy le tenemos que pedir a nuestros productores un sacrificio más, ya no alcanza lamentablemente con sembrar bien el campo, y ser eficientes como lo es el chacarero argentino, sino que precisamos que participe en forma ACTIVA, ya sea en el gremialismo y a aquel que se sienta capaz, en los espacios políticos.

La fuerza gremial fue la gran virtud que nos permitió

ganar en el Congreso durante la 125, que se trasladó a cada rincón de nuestro país, en cada localidad, en la juventud, esa unión del hombre de campo con la sociedad.

No nos dejemos llevar por la falsa idea, desde la comodidad, como argumento y justificación de nuestra inacción, que nada se logra, que es tiempo perdido, "que no me siento representado" y tantas otras excusas que a veces escuchamos; la realidad es otra.

El gremialismo sano, el verdadero gremialismo, es participación, es compromiso, es el luchar por lograr algo para nuestros pares, y para la generación que nos está mirando y esperando de nosotros, un mensaje, una acción, un ejemplo, a eso invito a todos los chacareros.

Hace muy pocos días, nos visitaron nuestras máximas autoridades gremiales a nivel provincial y nacional, donde disfrutamos de un hermoso intercambio de ideas mano a mano con los productores. Y este es el verdadero gremialismo, tanto en las rurales, como en nuestras Confederaciones y en CRA, se practica la democracia en su plenitud, puesto que cada idea, propuesta o acción se debate, a veces acaloradamente, pero es el ejercicio democrático que llevamos adelante todos los días, sin dudas que con nuestros errores y aciertos, como toda actividad.

En nombre de Sociedad Rural Venado Tuerto, te invitamos a participar, a involucrarte, siempre serás bienvenido a nuestra casa.

Carlos Castagnani
Pte. SRVT

CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de la Sociedad Rural de Venado Tuerto

PROPIETARIA
Gisela Y. Gace

DIRECTOR
Lic. Mariano Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar

REDACTOR
Lic. Roberto Cassane
Gisela Gace
T.S.P Facundo Sorribes

NOTAS
Gisela Gace
Lic. Mariano Vitulli
T.S.P Facundo Sorribes

COLABORACIÓN
Ing. Agr. Miguel A. Cacciurri
Dra. CP. Ana Amalia Delrio
Centro de Integración Profesional para el Desarrollo Agroalimentario

ARTE Y DISEÑO
Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN
Borsellino Impresos. Av. Ovidio Lagos 3653

FOTOGRAFIA
Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN
San Martín 1450
Venado Tuerto. Sta. Fe
03462 15672788/ 03462 46360
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la Dirección. Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que se cite la fuente. Registro DNDa en trámite.
MARZO de 2013.

COMISIÓN DIRECTIVA



Presidente
Castagnani, Carlos

Vice- Presidente
Aramendi, Tomás

Tesorero
Zampana, Sergio

Secretario
Zuza, Gabriela

Vocal Titular
Martín, Enrique
Sánchez de Bustamante, Eduardo
Roma, Hernán
Landaburu, Roberto
Covernton, Federico
Banchio, Ezequiel
De Elia, Eduardo

Vocal Suplente
Alvado, Nanci
Roca, Walter
Cardoso, Edgardo
Gallo, Germán

Revisor de cuenta Titular
Blanc Codina, Paula
Boyle, Esteban
Guiroy, Alejandro

Revisor de cuenta suplente
Boyle, Patricio
Pereyra, Pedro



Hacete socio de la Sociedad Rural de Venado Tuerto y accedé a los beneficios que tenemos para ofrecerte.

Los mejores descuentos en:



SWISS MEDICAL
MEDICINA PRIVADA

CG Cuicchi Gaveglio
ASESORES EN SEGUROS

Esteban Roque Boyle

GENPRO
Genética Productiva



Pampa
AGROVETERINARIA

Cargill

UDS
AGRO

CSF
Corredores Santa Fe S.A.
TRANSPORTE DE HACIENDA

teknaL
Nutrición Animal

Pertam S.A.
INSUMOS PARA TAMBO - SERVICIO TECNICO

Tecno Motors Industrial

Acercate a Sociedad Rural Venado Tuerto para interiorizarte de todos los beneficios

Consultá los acuerdos y sus condiciones en administración@ruralvenadotuerto.org.ar

Sumario

- 4 Editorial
- 6 Importante aumento de los servicios de contratistas rurales para la cosecha
- 10 El maíz y una campaña histórica
- 12 Más precisión, más beneficios
- 16 Historia del momento en que se paralizó el país
- 20 Más novedades y más precisión
- 24 Arvaes semillas presentó sus nuevos materiales
- 26 Acomodando el plantel
- 30 Rubén Ferrero: "No hay voluntad de parte del ministro para solucionar nada"

Federación Argentina de Contratistas de Máquinas Agrícolas

Importante AUMENTO de los servicios de Contratistas Rurales para la COSECHA

Desde la entidad que los representa, se informó un aumento de casi el 30%. Se debe a varios aumentos de costos, principalmente del combustible. Te contamos cómo funciona FACMA, qué objetivos busca y cómo elabora las tarifas. Todo sobre un sector que vive en constante lucha.

Los servicios de contratistas rurales para la cosecha aumentaron considerablemente si se comparan con la última campaña; según los números, computarán incrementos en promedio del 26 al 28%.

Esto se debe a un aumento de un conjunto de influyentes. La maquinaria aumentó hasta casi un 40%, los equipos maiceros están en un 16% de aumento, los salarios del personal un 18%, los seguros un 25%, el transporte de carga presentó un 15% de aumento y todo ello genera un promedio del 28% de aumento en los servicios de los contratistas. Pero sin dudas lo más considerable es el combustible. Registra aumentos de casi el 25% y es

lo más influyente en la tarifa de los contratistas. En 2011 el litro de gasoil costaba 5,25 pesos y hoy está en 6,50. "El combustible a nosotros nos influye el 25% de lo que cobramos. Nada que ver a lo que era años atrás, hoy lo principal es el combustible y el personal, cosas que han aumentado mucho", indicó Jorge Scoppa, presidente de la Federación Argentina de Contratistas de Máquinas Agrícolas (FACMA).

FACMA es una organización de segundo grado que surge de la unión y los intereses comunes de seis asociaciones y centros de contratistas rurales diseminados en la geografía de nuestro país.



"El combustible a nosotros nos influye el 25% de lo que cobramos. Nada que ver a lo que era años atrás."

PAGÁ EN
2014

Para tu campo, nada mejor que Tarjeta Galicia Rural.

Durante todo el mes de marzo, accedé a las mejores condiciones para tus compras con la Tarjeta líder del mercado agropecuario.

- Pagá en 2014 lo que compres durante marzo de 2013 en las empresas con acuerdo a tasa 0%⁽¹⁾.
- Financiá tu maquinaria en las empresas con convenio: 30% con Tarjeta Galicia Rural y 70% con un préstamo prendario⁽²⁾. Si la empresa además tiene acuerdo con la Tarjeta podés financiar el 30% a tasa 0%.



Consultá los acuerdos, convenios y sus condiciones, desde bancogalicia.com/agro

Y si te hacés cliente Galicia Rural contá con todos los beneficios de la Línea Productiva Galicia para nuestros clientes MiPyMEs⁽³⁾: desde \$100.000 asignados, con tasa fija de 15,25% a 36 meses⁽⁴⁾.

0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Siempre junto al campo.



Vigencia de las ofertas: hasta el 31/03/2013. Sujeto a previa aprobación comercial y cumplimiento de requisitos legales de Banco Galicia. (1) Los plazos de los acuerdos a tasa 0% van de los 90 a los 180 días con un Costo Financiero Total (CFT) Máximo de 1,5% (2) Sujeto al cupo disponible: \$200 millones. (3) Promoción válida para clientes con actividad agropecuaria, con antigüedad mayor a 1 año y facturación anual mínima \$400.000 - que califiquen dentro de la categoría MiPyMEs. Previo cumplimiento de condiciones legales y comerciales, y sujeto al cupo disponible: \$200 millones. (4) Sujeto a condiciones de contratación de Banco Galicia y a lo dispuesto en la normativa Comunicación A 5319, 5338 y Comunicación A 5380 del Banco Central de la República Argentina. Vigencia desde el 1/1/2013 hasta el 30/6/2013. Sujeto a cupo disponible: \$200 millones. Para instrumentaciones a 36 meses de plazo con 12 meses de gracia de capital dentro del plazo, pago mensual y sistema de amortización alemán. Tasa Nominal Anual (TNA): 15,25%, Tasa Efectiva Mensual: 16,36% y CFT: 17,37%. Los bienes de capital deben ser nuevos de origen nacional o importado; en este caso el bien debe encontrarse nacionalizado.



“Nosotros no oficializamos las listas de precios, simplemente es orientativa y cada uno después acorde a la oferta y demanda ve lo que hace”

Los precios de las listas que elabora FACMA son una confiable referencia para saber cómo está posicionado un contratista en el mercado. En pocas palabras, los valores de estas listas son los precios teóricos que deberían ser cobrados para poder mantenerse y desarrollarse como empresario de agromquinaria.

Los precios de labores surgen de cálculos realizados con cierta periodicidad y están basados en dos grandes pilares: fórmulas desarrolladas en centros de investigación reconocidos y parámetros establecidos por los propios contratistas que son mejorados y actualizados año a año.

“Desde hace mucho tiempo tenemos un ingeniero y a través de reuniones que se hacen en todas las entidades se elabora una lista única, aunque a veces hay diferencias con algunas provincias. En base a los costos de maquinarias, de laboreo, del personal, del

valor de la reposición de la maquinaria, de los combustibles, sale un costo por hectárea”, indicó Scoppa. Muchas veces ese costo es cuestionado y no se puede cobrar.

Es que en los últimos años las cosas han cambiado, las producciones han bajado y la oferta de maquinarias se ha incrementado. La soja ha tomado un papel preponderante y la cosecha fina ya no es un negocio para el contratista, los medios de transporte se han encarecido mucho y las máquinas por medio propio ya no se trasladan. Cada vez son de mayor tamaño y se hace difícil llevarlas por las rutas.

“Nosotros no oficializamos las listas de precios, simplemente es orientativa y cada uno después acorde a la oferta y demanda ve lo que hace. Pero si no cobrás eso vas a perder dinero y eso está pasando un poco en este momento.

"Queríamos un combustible igual para todos o con precio módico, queríamos lograr una tarjeta para comprar combustible con plazos, pero tampoco se puede lograr"

Los contratistas saben eso, pero a veces por la gran cantidad de oferta que hay de máquinas y por la poca producción se cobran menos las tarifas para mantener los clientes", explicó el presidente de FACMA.

Es que si tomamos diez años atrás, podemos decir que hasta la actualidad hubo un gran aumento de empresas de contratistas, principalmente en la provincia de Buenos Aires, donde antes se dependía exclusivamente de los contratistas de la zona santafesina. Por encuestas realizadas y algunos estudios, se sabe que han aumentado aproximadamente unos 4 mil contratistas en esa provincia. Y hoy en día existen entre 10 y 12 mil contratistas en todo el país.

"Nosotros en la entidad tenemos nucleados 3.500 aproximadamente, y sería bueno estar todos unidos para ponernos de acuerdo con las tarifas y demás cuestiones", manifestó Scoppa.

FACMA busca igualar absolutamente todas las

condiciones para toda la República Argentina y es por eso que hoy se encuentra distribuido en distintas provincias del país. Trata, a nivel nacional, de gestionar cualquier tipo de problemática que surja para el sector. "Una de las problemáticas que tenemos es el tránsito, cada vez es más difícil trasladar las máquinas por todas las normativas y si no tenés una federación y no vas a pelear no conseguimos nada", dijo el dirigente.

La entidad siempre busca lo más favorable para el sector, aunque en estos momentos no es para nada fácil. "Tenemos trabajando personal nuestro en el Ministerio de Agricultura de la Nación, el Gobierno nos dio un lugar. Pedir se pide mucho, pero como está el país en este momento no da para mucho, se hace difícil. Queríamos un combustible igual para todos o con precio módico, queríamos lograr una tarjeta para comprar combustible con plazos, pero tampoco se puede lograr", expresó el presidente de la entidad. 🇨🇦



Casa Central:
Ovidio Lagos 1179
(03462) 439155/425665
Suc. Venado Tuerto:
Mitre Esq. Dorrego
(03462) 435143 / 424038



Para su mejor inversión trabajamos con las tarjetas



AgroNación

Corral de Bustos - Laboulaye - Casilda - Firmat - Rosario

El maíz y una CAMPAÑA histórica

Según los especialistas sería la mejor cosecha de los últimos años, con rindes por encima de los promedios habituales. La falta de lluvias en enero y febrero complicó a algunos cultivos pero se recuperan favorablemente. Con pocas adversidades, el sector sólo busca una mejoría en los mercados.

Un estudio de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires estimó que la producción de maíz en esta campaña alcanzará los 25 millones de toneladas, un 16,3% por encima del ciclo anterior y, además, sería la mejor cosecha de los últimos 13 años.

A medida que la cosecha se generalice en las zonas del Núcleo Norte, Centro-Este de Entre Ríos, Centro-Norte de Santa Fe y en el Centro-Norte de Córdoba, las productividades por hectárea que se van a ir registrando resultarán muy buenas, cubriendo las expectativas de los productores.

La siembra se vio un poco retrasada y a principio de febrero aún se continuaban sembrando algunos lotes en el norte del país. Es que las lluvias de diciembre y principios de enero hicieron poner en pausa la implantación. A su vez, en ciertos sectores ya se comenzó a cosechar y los rindes son realmente excelentes.

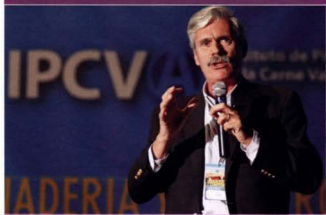
“En la provincia de Entre Ríos, los maíces tempranos continúan en plena trilla y los rindes son muy buenos. Obviamente son los maíces de ciclos más cortos pero están muy bien, los primeros datos que recibimos son excelentes”, apuntó el ingeniero

agronomo Martín Fraguío, director ejecutivo de Maizar.

Si bien la cosecha comenzó con niveles de humedad algo bajos por las escasas lluvias (normalmente febrero es un mes húmedo), los rindes fueron buenos y además se observa gran calidad en los granos.

En cuanto a los maíces que se sembraron demasiado tarde, como siempre, pueden correr ciertos riesgos. Los del norte del país no tanto, ya que florecerán allá por abril y en esas zonas no se registran riesgos de heladas, pero en cambio los maíces sembrados tarde en las provincias de Buenos Aires, Santa Fe y Córdoba van a sufrir más.

“Este año se sembró cerca de un 40% de la superficie total en forma tardía, dependiendo del ciclo del híbrido, hay riesgo en algunos casos de las heladas tempranas. Esperemos que no pase nada, el año pasado fue muy bueno, no hubo ningún efecto y los rendimientos fueron altísimos, pero siempre los maíces de siembra tardía y los de segunda sobre trigo y cebada tienen esos riesgos”, explicó el profesional.



Asimismo hubo cultivos que sufrieron la falta de agua del mes de enero y principios de febrero. Los maíces de primera ya estaban hechos de alguna forma, pero estos sembrados tarde se acercaban al inicio de la floración con niveles de humedad muy bajos y empezaban a preocupar. Las lluvias de mediados de febrero vinieron como anillo al dedo y ahora se espera una gran cosecha.

Para destacar es el estado de esos cultivos, que se encuentran en excelentes condiciones. Sólo se vieron algunas enfermedades en diciembre por el exceso de humedad, pero no fue tan crítico y no son de tanta seriedad como ocurre en soja. Si se vieron algunas apariciones de orugas y otros insectos, pero tampoco nada que no tuviera control, por lo que las condiciones son inmejorables para un gran año.

Con gran optimismo y demasiados argumentos, Fraguío asegura la excelente campaña. “Creo que deberíamos estar en un año que si no es el año de récord histórico de rendimiento por hectárea es el segundo, pero vamos a estar en rendimientos mucho más altos que los del año pasado, porque hay una combinación de tecnologías y de cultivos logrados que debería darnos un año extraordinario”, dijo el especialista.

Si hablamos de comercialización, podemos decir que la situación de los mercados no es la óptima. “Tenemos la ilusión de tener algunas reuniones con funcionarios del ministerio, deberíamos poder salir de este esquema de freno y arranque, queremos comprobar que esto no es necesario y causa muchísimo daño. Deberíamos cambiar esto ya que el maíz demuestra mejorías año tras año”, indicó el ingeniero. 🌽

Lo mejor está por venir.

Agente de venta en Venado Tuerto
03462 1567 2360



100.claas.com

**CLAAS**

Lo que se viene

MÁS precisión, más BENEFICIOS

Aseguran los especialistas que con la agricultura de precisión y el aporte tecnológico se pueden mejorar aún más los buenos resultados que se suelen obtener en la zona núcleo. Hablamos con profesionales de la materia que nos cuentan los secretos de este trabajo lento pero productivo.

La agricultura de precisión es una práctica que busca ganar posiciones en el sector agronómico argentino y algunos productores ya han adoptado esta labor, aunque muchos no lo ven con buenos ojos y no terminan de animarse a introducirse en este mundo tecnológico.

Requiere del uso de tecnologías de sistemas de posicionamiento global, sensores, satélites e imágenes aéreas junto con sistemas de información geográficos para estimar, evaluar y entender las diferentes variabilidades que se presentan en el campo. Gracias a esto, posteriormente se evalúa con mayor precisión la densidad óptima de siembra, se estiman fertilizantes y demás aplicaciones y se predice con mucha exactitud la producción de cada cultivo.

El ingeniero agrónomo César Giménez, quien trabaja en agricultura de precisión desde 2008, y tiene a su cargo la agricultura de Establecimiento Agropecuario San Carlos en la zona de Venado Tuerto, comenta que los comienzos son algo complicados, ya que la base tecnológica de los software que vienen con las maquinarias no son para nada fáciles de conocer y entender. “Para cada paso tiene que haber un especialista. Las distintas máquinas o empresas tienen distintos software y hay

que tratar de llevarlos a un mismo idioma. Lo tomamos como algo para ir sumando cada vez más datos e ir conociendo nuestros campos”, indicó el especialista.

Pero sin dudas que tiene grandes ventajas y la principal es conocer al máximo el campo. Se deja de hablar de promedios generales y se comienza a hablar de sectores, desaparece el alambrado, la numeración de lotes y se unifica por zonas, tipo de suelo y otras características específicas.



Ingeniero Agrónomo César Giménez

"Uno siempre asocia agricultura de precisión con variar, pero es mucho más que eso. Te da un conocimiento de cada uno de tus lotes que a lo largo de los años, con seca o sin seca, con humedad o inundaciones, uno va viendo cómo esos tipos de ambientes van variando con el tiempo y esa información es muy importante a la hora de sentarte y planificar la nueva campaña", explicó el ingeniero.

Por su parte, el asesor privado Sergio Marinelli, con experiencia en dicha práctica, asegura que avanzó mucho el trabajo con monitores de rendimiento y son una herramienta clave ya que permite ver lo que haces, qué mejoras y hacia dónde apuntas. Además traza un paralelo entre los pequeños y grandes productores. "Creo que para el productor pequeño el beneficio le va a llegar mucho más rápido que al

productor grande, este último recibe algo grande pero también lo que tiene que poner es considerable" dijo el profesional.

En Venado Tuerto y la región, al ser campos muy parejos y con buenas producciones, se duda mucho si la agricultura de precisión es practicable o no. Muchos productores aseguran que no es necesario y optan por seguir con su sistema tradicional.

Los especialistas afirman que en la zona se ven grandes diferencias y las posibilidades de mejorar ciertos aspectos son muchas. "Vemos a diario la variabilidad que tenemos en los campos, en lotes pasás de 50 quintales a 150. Eso habla a las claras de todo lo que hay por delante para trabajar", dijo Marinelli.



"Para cada paso tiene que haber un especialista. Las distintas máquinas o empresas tienen distintos software y hay que tratar de llevarlos a un mismo idioma.", César Giménez



CONSTRUSHOP

Le ayuda a construir...!

Ladrillos Block

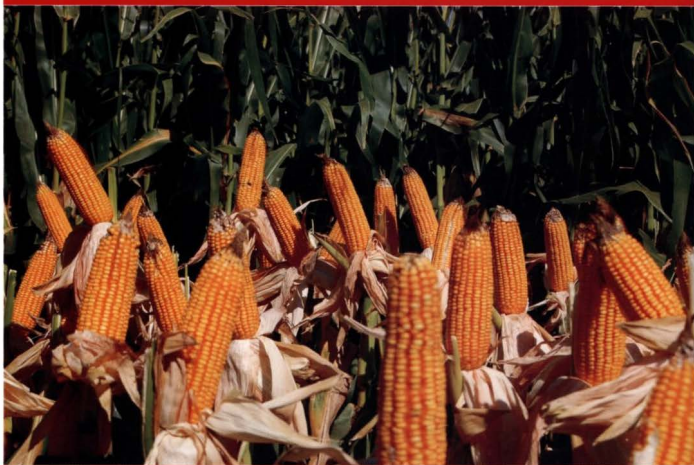


VENADO

03462 - 430555

WWW.CONSTRUSHOPSA.COM.AR





"Hay muchos conceptos de la agronomía que tienen un grado de precisión o una escala de variabilidad y error superior a la precisión que la maquinaria tiene", Emilio Satorre

Asimismo César Giménez comentó que hay mucha variación y hay que saberla manejar. "Lo que uno hace teniendo los datos es saber medianamente cómo son los lotes y ante una situación de riesgo, tanto de mercado como climática, uno ajusta las variables. Es un anexo a lo que se tiene de conocimiento", apuntó el profesional.

Por otra parte, el ingeniero agrónomo Emilio Satorre opina que esta práctica en algunas zonas tiene más impacto que en otras y más que agricultura de precisión es agricultura por ambientes. Es decir, la capacidad de reconocer diferencias entre ambientes y establecer, dentro de cada uno de esos ambientes, un manejo seguro de alto rendimiento acorde a sus características.

"Hay muchos conceptos de la agronomía que tienen un grado de precisión o una escala de variabilidad y error superior a la precisión que la maquinaria tiene, y por lo tanto una maquinaria muy precisa es como una pieza de reloj en un tractor, como un engranaje en un tractor", dijo Satorre.

Marinelli comparte la opinión y agrega: "Nosotros siempre decimos que todas las herramientas de

agricultura de precisión en lo que te ayudan es en ser mucho más preciso con la agricultura, y eso está hablando del manejo por ambientes determinados para cada tipo de cultivos".

Los especialistas están convencidos de que es una práctica que da muchos resultados, aun para zonas como éstas, pero entienden por qué todavía los productores no terminan de animarse a introducirse en ella.



Sergio Marinelli

"Vemos a diario la variabilidad que tenemos en los campos, en lotes pasás de 50 quintales a 150." Sergio Marinelli

Por su parte, Sergio Marinelli indica que estamos viviendo un ciclo en medio de la tecnología, aprendiendo a manejarla, administrarla y adoptarla. "La información que se genera con esto realmente es muchísima, pero todo esto bien manejado y con mucha agronomía por detrás deja grandes beneficios", apuntó el profesional. "Debería pasarse

a un idioma más palpable, más llano. Todo el software tendría que tener el mismo idioma, se ve como algo muy complicado y no es tan así. Falta mucha parte técnica, ayudar a los productores en el proceso, lleva un tiempo y uno está acostumbrado estos últimos años a respuestas cortas", dijo Giménez.

DIRECCIONES HIDRÁULICAS Y ELÉCTRICAS. AIRBAG REPUESTOS Y SERVICIOS - EQUIPOS DE DIAGNÓSTICO



OLEOHIDRÁULICA VENADO



AGENTE DE VENTAS
Venturi
Hnos.



REPRESENTANTE OFICIAL DE
DHB
COMPONENTES AUTOMOTIVOS

Rivadavia 1725 - Tel. (03462) 427252 - 2600 Venado Tuerto

ACOPIO DE MAÍZ, SOJA Y TRIGO



Acopiar S.A.

Acopiando logros.

ACOPAR S.A. - RUTA PROV. N° 12 - CAVANAGH - CORDOBA/ OFICINAS COMERCIALES: 03468-495909/
PLANTA DE ACOPIO: 03468-491243/ MAIL: administracion@acopiar.com



Comodidad visual significa **VARILUX**
multifocal de última generación.

Encontralos en Optica Widmer exclusivo
para Venado Tuerto y zona.



Belgrano 364 Tel: 03462-421132
opticawidmer@gmail.com



82 Aniversario
1930 - 2012



¿En cinco años algo cambio?

HISTORIA del momento en que se PARALIZÓ el PAÍS

Hace cinco años el Gobierno kirchnerista anunciaba su intención de aumentar las retenciones a las exportaciones de soja y girasol y así se daba comienzo a un gran conflicto con el sector agropecuario, que se imponía estrictamente a dicha resolución. Un poco de historia, opiniones y consecuencias de la mano de los protagonistas de aquel entonces.

El 11 de marzo de 2008, se inició el conflicto en el que las cuatro entidades (CRA, FAA, SRA Y CONINAGRO) que reúnen al sector agropecuario del país protestaron contra la iniciativa del Gobierno de incrementar las retenciones a las exportaciones de soja y girasol.

Ya pasaron cinco años de aquel momento en que el ministro de Economía, Martín Loustau, en un acto encabezado por la Presidenta anunciaba la Resolución 125, que establecía un nuevo esquema de retenciones móviles a las exportaciones de soja, que pasaban de 35 a 44,1% en aquel momento y de

girasol que se elevaban a 39,1%. El Gobierno lo consideraba una medida redistributiva, de apropiación de la renta extraordinaria del agro y de cuidado de la mesa de los argentinos, para que los precios internacionales no impactaran en el mercado interno.

Hubo un primer paro del campo que duró dos días, hasta que el 25 de marzo el sector decidió prolongarlo por tiempo indeterminado, con bloqueos de rutas que hasta en algunos casos llegó al desabastecimiento en zonas del país.

Se registraron marchas a favor del Gobierno





y del campo en todo el país, que se vio paralizado por varios meses. La Presidenta, lejos de poner paños fríos, se refería a la soja con la palabra “yuyo” y hablaba de “piquetes de la abundancia de los que andan en 4 x 4”. Tras 129 días, el 18 de julio de aquel 2008, la Presidenta derogó la Resolución 125 tras la votación del Senado que debió ser desempatada por quien era el vicepresidente de la Nación, Julio Cobos

votó en contra de la sanción de la ley, en forma opuesta a la postura que sostenía el partido gobernante del cual formaba parte.

La voz de los protagonistas

Algunos de los protagonistas de aquel momento recuerdan el conflicto como si hubiese sido ayer y opinan en Conexión Rural.



SILAJES DE CALIDAD - SERVICIO LOCAL

03462-15-59-5920



A. FITTE SILAJES 

Ulises Forte, ex vicepresidente de Federación Agraria Argentina y actual diputado nacional, comentó que gracias a la protesta se logró poner un freno y evitar que las retenciones fueran hoy del 50%.



“Logramos esclarecer de que no todo el sector agrario es igual, que existen otras regiones más allá de la pampa húmeda y se pudieron explicar muchas cosas del sector. De igual manera hoy estamos muy lejos de tener una verdadera política agropecuaria que le convenga a todo el mundo”, dijo el legislador.

Por su parte, Pedro Apaolaza, quien era presidente de CARBAP, afirma que dicho momento fue un punto de inflexión en la relación del campo con el Gobierno en la que el primero falló luego de la resolución. “Pensamos que estaba todo terminado y realmente el problema con el Gobierno se siguió profundizando y no estuvimos a la altura de las circunstancias, así que ahora estamos en esta situación”, dijo el dirigente, refiriéndose a los reiterados problemas del sector cárnico y el lechero, también del trigo y las economías regionales.

Mario Llabrás, ex presidente de CRA, describe que desde el 11 de marzo de 2008 hubo un reclamo legítimo para mejorar el sistema productivo del país y eso fue lo que llevó a las entidades a llegar a la movilización. Piensa que desde el Gobierno se creyó que era una lucha por poder, por lo cual no se pudo llegar a un tipo de diálogo serio y un acuerdo que pudiese satisfacer a ambas partes.

“La consecuencia fue que la situación del agro tuvo una clara tendencia a desmejorar, debido a políticas del Gobierno como el control del comercio, la inflación y otras condiciones que evidentemente han hecho que la rentabilidad sea cada vez peor y no solamente en lo agrícola, sino en todas las producciones”, manifestó el dirigente rural.

La creación de la Mesa de Enlace

La Mesa de Enlace Agropecuaria nació el 12 de marzo de 2008 luego de una reunión de las cuatro entidades que la componen, con motivo de oponerse a la decisión del Gobierno del aumento de las retenciones y establecimiento de retenciones móviles a la soja y el girasol. La Sociedad Rural Argentina, Federación Agraria Argentina, Confederaciones Rurales Argentinas y CONINAGRO decidieron unirse y trabajar por el bien de todos.

“Fue una decisión de los productores y hoy siguen insistiendo en esa unidad entre las cuatro entidades, por eso estamos intentando de que vuelva a funcionar como en aquel momento y que tenga toda la fuerza necesaria como para convencer al Gobierno que por el camino que vamos, vamos muy mal y no vamos a llegar a ningún lado”, indicó Apaolaza.

La Mesa de Enlace organizó, coordinó y trató de llevar adelante todo este conflicto interpretando las opiniones de la gente. Llabrás explicó que tuvo dos áreas bien delimitadas: una, la relativa a la producción agropecuaria; y la otra, referida a la gente. “Siempre se buscaba cómo hacer para que el productor siga produciendo y el país gane más dinero y desarrollo geopolítico con el aumento de producción. Además intentamos despertar en la gente el convencimiento de que cuando las cosas están mal es bueno decirlas”, dijo el ex presidente de CRA.

Desde hace muchos años el campo lucha y ha tenido diversos enfrentamientos con los distintos gobiernos, pero sin dudas que el de 2008 fue el más significativo, o al menos el más mediático.



“La Mesa de Enlace en su momento fue fundamental, no solamente coordinó la lucha de las cuatro entidades agropecuarias, sino que también supo conducir a los miles y miles de productores autoconvocados que estaban en las rutas”, opinó el diputado Forte.

Cinco años después...

No quedan dudas que Argentina tiene todas las condiciones para lograr una gran producción agropecuaria y transformarla en una producción de alimentos de primer nivel, sin embargo desde hace años el país pareciera estar como estancado. “Por políticas equivocadas que lleva adelante el Gobierno se ha quedado todo paralizado y la Argentina no crece. Simplemente mirando países como Uruguay, Paraguay o Chile nos damos cuenta que acá estamos haciendo las cosas muy mal, ellos crecen y nosotros vamos para atrás”, apuntó Llambías.

Día a día siguen desapareciendo productores, ya que los pequeños trabajadores del agro no tienen posibilidades de mantenerse en la actividad y eso realmente preocupa al sector. El proceso de concentración que está viviendo el campo sin dudas afectará y mucho a todo el aparato productivo.

Desde aquel 11 de marzo, el Gobierno ha puesto al campo en el sector de los enemigos y esa situación será difícil de revertir, al menos por el momento.

“Algunos sectores empresarios aplauden todas las decisiones y después por atrás salen a criticar, el campo lo que ha sabido hacer es fijar su posición, decir en qué no está de acuerdo, y por eso estamos del lado de los enemigos”, dijo Apaolaza.

En tanto, Ulises Forte piensa que en la política hace falta más gente de todos los sectores, no sólo del sector agropecuario. “Hay muchos actores sociales que tienen que incursionar en el terreno político partidario, mientras mantengan sus convicciones y sus ideales me parece una buena idea”, indicó el diputado.

Apaolaza y Llambías, en total desacuerdo con el Gobierno, ensayan una conclusión.

“El Ministro de Agricultura de la Nación dice que no va a recibir a la Mesa de Enlace, y ahí está demostrando claramente que la Mesa de Enlace tiene peso y representación; entonces, como no están dispuestos a discutir absolutamente nada desestiman la presencia y tratan de ningunear. Si se dan cuenta del fracaso de sus políticas creo que tomarían otro camino”, manifestó el ex presidente de CARBAP.

En tanto, el ex presidente de CRA asegura que el Gobierno “sigue desoyendo y sigue buscando la confrontación. Creo que lo peor que ha tenido el país ha sido la división de los argentinos mediante una política que viene desde el Gobierno, de buscar el enfrentamiento como sistema”.

ASEGURE SU MAQUINARIA AGRÍCOLA EN COOPERACIÓN SEGUROS

una FORD RANGER O KM lo está esperando

Consulte con su Productor Asesor de Seguros
Bases y Condiciones en www.cooperacionseguros.com.ar

Tenés
Cooperación
Seguros



**COOPERACION
SEGUROS**
COOPERATIVA MUTUAL NACIONAL 1988



Participan todas las Máquinas Agrícolas en cobertura de Incendio,
Robo, y/o Destrucción por Accidente vigentes al 31/05/2013.



ALICOOPER S.A.
NUTRICION ANIMAL



Visitas a campo
Asesoramiento veterinario permanente
Formulación de raciones

**UNICOS
DEL
MERCADO**



**RUTER®
DESTETE
HIPERPRECOZ**



**SUPLEMENTOS
VITAMINICOS
MINERALES**

Marcos Ciani 2185 - (2600) Venado Tuerto - Sta. Fe - Tel/Fax: (03462) 425541 - mail: crocenzivic@cevt.com.ar - web: www.alicoopersa.com.ar



Muchas NOVEDADES y más PRECISIÓN

Como cada año, INTA Venado Tuerto realizó su Jornada de Maíz en la Estancia La Unión, para técnicos y productores. Se hicieron recorridas por diferentes híbridos y hubo varias disertaciones sobre lo que se viene en maíz. El día acompañó y se pudo ver una gran cantidad de visitantes.

El pasado 14 de febrero, se realizó en la Estancia La Unión la tradicional Jornada Anual de Maíz de INTA Venado Tuerto. Con una importante cantidad de productores hubo una gran recorrida por híbridos de diferentes empresas y, además, disertantes de experiencia hablaron sobre agricultura de precisión.

Pasadas las 9 horas, comenzó la jornada con una recorrida por numerosos híbridos de diferentes empresas, donde los productores pudieron reconocer los materiales y sus características. “Se vieron las características sanitarias de los distintos

materiales que hay y sobre todo los nuevos que están saliendo, después la idea es cotejarlo con la cosecha y ver los rendimientos” explicó José Rossi, ingeniero agrónomo de INTA Venado Tuerto.

Más tarde, el ingeniero Emilio Satorre, presentó “Tecnologías y altos rendimientos en el cultivo de maíz”. Disertó sobre el impacto que tienen los distintos tipos de tecnologías en los rendimientos finales del cultivo en la región, haciendo foco en aspectos como el ambiente y el manejo técnico.

“Uno de los aspectos más importantes a tener en cuenta es la condición inicial de agua en el suelo



**“Se vieron las características
sanitarias de los distintos
materiales que hay y sobre todo
los nuevos que están saliendo”**

José Rossi, Ingeniero Agrónomo
de INTA Venado Tuerto



al momento de la siembra, sobre todo en maíces tempranos. Hacia siembras más tardías los rendimientos tienden a ser inferiores. La elección de la fecha y el lote son algunos de los aspectos que hay que tener en cuenta para el logro de altos

rendimientos”, indicó el ingeniero. Además comentó que los cultivos de maíz en la zona están expuestos a la variabilidad del clima y el suelo.

“Estamos en una zona muy productiva, la más húmeda de la región núcleo y los rindes

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría

Seguridad Social - Contratos

Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe

El mejor servicio en auxilio del Automotor.



Servicio las 24hs.
Unidad equipada con camilla hidráulica.
Máxima seguridad en traslado.
Concesionarios.
Talleres integrales.
Empresas de Asistencia.
Compañías de Seguro.
Mandatarias.
Logísticas.
Coleccionistas, etc.

Tel: (03462) 15-616120

E-Mail: gaposauxilio@gmail.com - Murphy - Sta. Fe

CONSULTE
PLANES de FINANCIACIÓN
EN CUOTAS FIJAS

DeLaval



SERVICIO PERMANENTE
LAS 24 HORAS



PUGNALI

Equipos de Ordeño
Tanques de Frío
Mixers
Ventiladores
Inoculantes
Pisos de Goma
Químicos y Selladores

www.pugnallitambo.com.ar

BROWN 1165 - VDO. TUERTO - 03462 424574 - 03462 424042 - 03462 15626662



“Uno de los aspectos más importantes a tener en cuenta es la condición inicial de agua en el suelo al momento de la siembra”,

Emilio Satorre

medios son bastante elevados, pero siempre pueden estar expuestos, particularmente en aquellos años que se presentan secos al final de la primavera y principio del verano”, dijo Satorre.

Algo para destacar, es la continuidad de un gran trabajo realizado por INTA. Los ensayos se vienen realizando hace ya 10 años en el mismo campo, lo cual afianza la información que se genera y arroja datos bastante contundentes. El productor así tiene las herramientas necesarias para la elección de los materiales para el siguiente año.

“Los productores se llevan un gran panorama de híbridos que puede seleccionar y adaptar a su campo. La oferta es muy diversa y van a poder posicionar

materiales tanto en fecha de primera como de segunda o maíces tardíos”, comentó Rossi.

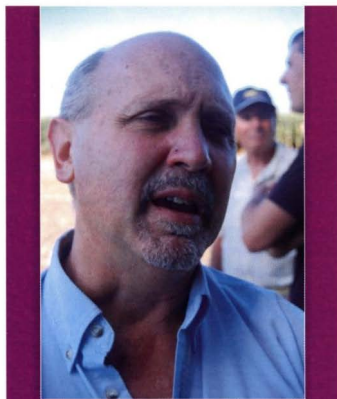
El ingeniero de INTA, destaca también la importancia de reconocer los materiales a campo y renovarse cada año. “La idea es no ver sólo los ensayos y rendimientos en planilla, sino también ver un poco cómo se va desarrollando el cultivo a campo, la estructura de la planta, cómo se comporta. Además presentar los materiales nuevos e ir conociéndolos con los propios semilleros que son los creadores”, expresó el profesional.

Ya pasadas las 11, se presentó todo lo que se viene en agricultura de precisión. Se conocieron los usos y beneficios del Auto Trac de John Deere y todos los secretos de estas nuevas tecnologías, de la mano del ingeniero agrónomo Luis Negruchi y el asesor privado Sergio Marinelli.

El ingeniero Rossi aseguró que es de mera importancia “ver a campo cómo funciona la tecnología, creemos que es algo que se viene, que están implementando muchos productores pero todavía quedan muchos por implementar, pensamos que a futuro va a ser algo indispensable para la agricultura”.

Por su parte, Sergio Marinelli comentó, acerca del piloto automático, que “la respuesta económica hoy es muy rápida, devuelve enseguida la inversión. Más allá de la precisión que posee el producto, el mayor beneficio es económico, además sirve para cualquier tipo de maquinaria”.

Ya en el mediodía del jueves 14 de febrero, culminó la jornada con un gran almuerzo en el lugar. Las jornadas de INTA ya son un clásico del que pueden disfrutar los productores año tras año, siempre en el mismo lugar, con resultados y datos realmente precisos. 🌽



Ingeniero Emilio Satorre, presentó
“Tecnologías y altos rendimientos en
el cultivo de maíz”



RUTA 8 Y LÓPEZ . 2600 VENADO TUERTO .
SANTA FE . ARGENTINA
TEL 03462 422346 . FAX 03462 435970
www.acacoop.com.ar
pta_tuerto@acacoop.com.ar

CENTROS DE DESARROLLO COOPERATIVO

Venado Tuerto - La Chispa

Acopio y comercialización de cereales.

Soja
Maíz
Trigo

Sorgo
Cebada
Garbanzo

Insumos agropecuarios
Fertilizantes Agroquímicos



CLASIFICADOS

La Mejor forma de comprar y vender
en los clasificados de Conexión Rural.

Publica gratis todo lo que quieres vender y comprar.

En www.conexionrural.com/clasificados

*Compra y vende Campos, Tractores,
Cosechadoras, Camionetas, Insumos para
el campo. Adquiera y ofrezca sus productos
de manera rápida y fácil.*

Todo gratis y
en la misma
web

**CONEXION
RURAL**

Maria Salas

creative touch

Tel 03462 462230 - 1553 5142

DISEÑO Y ARMADO DE NEGOCIOS

Letreros - Estructuras
Letras corpóreas - Rotulación
Impresión tarjetería color en 48 hs.



www.mariasalas.com.ar
info@mariasalas.com.ar

ARVALES Semillas presentó sus NUEVOS materiales

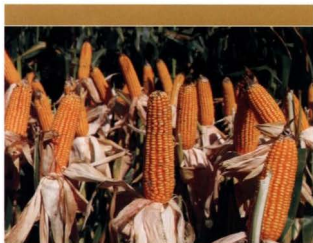
Fue en la tradicional Jornada Anual de Maíz del INTA. El ingeniero agrónomo Esteban Patti fue el encargado de dar conocimiento de los nuevos híbridos a la gran cantidad de productores que se hicieron presentes. Arvales 2183 MG RR y Arvales 2155 HERCULEX son las principales novedades.

En la clásica y exitosa Jornada Anual de Maíz organizada por INTA Venado Tuerto, realizada en la Estancia La Unión el pasado 14 de febrero, se hizo presente ARVALES SEMILLAS, con una gran variedad de materiales y una oferta de primera calidad.

Arvales posee una nueva generación de semillas con los últimos avances en genética y biotecnología, desarrollada para incrementar la productividad, la rentabilidad y el desarrollo sustentable de los sistemas agrícolas.

En esta oportunidad, presentó todo su portfolio, gracias a la oportunidad que brinda la organización del evento. “Mostramos las versiones RR de 4 híbridos y una sola versión que no es RR del quinto material comercial. Nuestra idea es mostrar todo el rango de madurez relativa que va desde ciclos cortos a ciclos largos y la tecnología que tenemos de oferta en el mercado”, dijo Esteban Patti, ingeniero agrónomo del equipo de marketing de Arvales, encargado de dar conocimiento a los productores en dicha jornada.

Para Venado Tuerto y la región, o zonas similares de alto potencial, Arvales lanza fuertemente el “2183 MG RR” y como siempre los clásicos materiales 2310, 2180





Esteban Patti, ingeniero agrónomo
del equipo de marketing de Arvales

y 2194 que son opciones que vienen funcionando muy bien. Otra de las novedades para la zona núcleo es el “2155 Herculex”.

“Lo que aportamos son materiales de ciclo intermedio a largo, y básicamente tienen muy buen potencial. Nos estaba faltando sumarle rusticidad y lo estamos logrando con 2183, tiene muy buen potencial con muy buena estabilidad y con 2155 características similares con la oportunidad de ponerlo en siembras de segunda y tardías”, expresó

el profesional.

Arvales 2183 MG RR es un material de ciclo intermedio largo con muy buen potencial de rendimiento. Además posee muy buena adaptación a planteos de alta producción, buena sanidad foliar y muy buen comportamiento a enfermedades de caña y raíz.

Por su parte, Arvales 2155 Herculex, es un híbrido de ciclo completo de alto potencial de rendimiento. Tiene una gran adaptación a los diferentes ambientes de producción de la región maicera y muy buen comportamiento en siembras tardías. El evento herculex le aporta una mayor protección contra gusano cogollero y barrenador de tallo. También posee excelente calidad de caña y tolerancia media a roya común. Es de muy buen comportamiento a tizón y MRCV.

El ingeniero Patti asegura que el híbrido ideal en realidad no existe, pero cada productor conoce su campo y sabe lo que busca y necesita. “Si ponemos de ejemplo este campo de La Unión, más que estabilidad yo buscaría potencial, porque acá aspiran a rindes extraordinarios, pero hay productores que por ahí necesitan estabilidad o combinación de ambas. Es fundamental que el productor conozca qué es lo que va a sembrar y qué manejo tiene que darle a cada híbrido”, indicó el especialista.

Además destacó la importancia de reconocer los materiales a campo. “Siempre es positivo que el productor vea nuestros materiales a campo, en pie. Es muy buena oportunidad para describir el híbrido y que se lo conozca en su totalidad”, dijo Patti.

Año a año Arvales Semillas se renueva en busca de brindarle lo mejor al productor. La tecnología y genética avanzan y Arvales también. Sin dudas una gran oportunidad para el productor agropecuario de la región que aspira a buena productividad y rentabilidad. 🌾



STIHL®

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar



Acomodando el PLANTEL

El 2012 no fue el gran año del sector ganadero y se sufrieron muchas consecuencias. Varios especialistas analizaron la mala campaña de la ganadería y estiman un 2013 también complicado.

El sector ganadero vivió un año realmente complicado, lleno de trabas y sin ningún tipo de progreso. Los precios de venta no superan a los del año anterior y los costos crecen al ritmo de una inflación no reconocida por el Gobierno. Para darse una idea de la situación, sólo basta recordar algunos números de aquel catastrófico 2001, post brote de aftosa.

Un estudio del Departamento Económico de CRA asegura que en materia de producción, en 2012 se produjeron 2.581.000 de toneladas, mientras que en 2001 fueron 2.489.000, es decir, sólo un 4% más. Respecto de los volúmenes exportados, el 2012

superó las 180 mil toneladas, levemente por encima de las 143.789 de aquel año.

La integrante del Departamento Económico, María José Maisterrena, indica que como consecuencia de las señales de mercado negativas para los productores ganaderos “las inversiones al sector no llegan, el proceso de retención de hembras se ha cortado y las exportaciones siguen contrayéndose, llegando a niveles mínimos en la última década”.

Si de números negativos hablamos, fueron 10 mil los empleos perdidos en la industria frigorífica con más de 100 plantas cerradas.

Desde CRA apuntan algunas de las causas como



“Las inversiones al sector no llegan, el proceso de retención de hembras se ha cortado y las exportaciones siguen contrayéndose”

María José Maisterrena.

Si a las 3 am estamos
imprimiendo tu revista mientras
vos dormís, es porque sabemos
que la última semana hiciste lo
mismo para poder terminarla.



ESTAMOS EN TODO®

Borsellino Impresos

Ovidio Lagos 3653, (S2004GKA) Rosario, Argentina.
Teléfono: (54 341) 4317174 / 4313315. | Mail: info@borsellino.com.ar
www.borsellino.com.ar

TRABAJAMOS PARA QUE VOS TE INFORMES

WWW.CONEXIONRURAL.COM

- Carga de Audios en noticias
- Soporte para dispositivos móviles
- Mejora de la calidad de las imágenes
- Carga de videos integrados dentro de las noticias
- Módulos para compartir en las redes sociales
- División de categorías para una mejor búsqueda y organización de las noticias
- Mayor rapidez en la navegación
- Seguimos acercando la mejor tecnología de la información A la mejor producción del agro.



CONEXION RURAL



Seguinos en  www.facebook.com/RevistaConexionRural



"Los costos que han aumentado, el atraso cambiario y las exportaciones restringidas, y después de yapa las inundaciones", Martín Garcarena.

la inflación, el atraso en el dólar, y el costo argentino que se lo puede medir por el encaje que pueden tener los frigoríficos.

Uno de los referentes ganaderos de Carpap, Martín Garcarena, reconoció algunas contras que viven como "los costos que han aumentado, el atraso cambiario y las exportaciones restringidas, y después de yapa las inundaciones". Y mostró números propios: "Hace ocho meses vendía a 11 pesos, hace 20 días lo hice a 8 pesos, así que la ganadería se vino para abajo. Y esto ocurre gracias a las políticas de regulación de este gobierno que no nos deja trabajar tranquilos", manifestó el dirigente.

Según analistas del mercado de ganados y carnes, la producción de carne crecería en unas 100 mil toneladas, pasando de 2,55 a 2,65 millones, todavía muy lejos de los 3,1 millones que se ofertaban en el 2005, en plena retención y antes que el Gobierno decidiera proteger la mesa de los argentinos.

De persistir la caída de rentabilidad de los productores ganaderos, seguirán complicándose principalmente las explotaciones de menor tamaño y productividad, haciendo peligrar su continuidad, analizan desde CRA.

Para lo que se viene, este difícil 2013 donde el sector buscará su remontada, el director ejecutivo de Rosgan, Raúl Milano, opina que habrá una etapa de transición, con la ganadería en el repechaje de sus buenos momentos que fueron contruidos sobre la destrucción de casi 12 millones de cabezas, que dejó durante 2011 una excelente posición comercial, y que a partir del 2012 comenzó a amesetarse.

La producción ganadera es uno de los pocos mercados transparentes del país, porque reúne miles y miles de oferentes y demandantes sin una posición dominante ni aun de los grandes supermercados. "En este libre mercado, el productor jamás pidió la intervención del Estado mediante subsidios ni aun

en los peores momentos de sequía o inundación, solamente se declaraban situaciones de emergencia eximiendo o postergando los pagos de los impuestos territoriales. El mercado ganadero está construido a puro riesgo de sus participantes, que durante los 365 días del año afrontan todas las inclemencias ofreciendo lo mejor que tienen, que es su trabajo expresado en un animal", opinó Milano.

Además explicó que quien desarrolla tareas rurales con un capital principal que es su explotación, no puede realizar movimientos de adaptación como en otros sectores de la economía, no posee la flexibilidad de fabricar o importar y adaptar su volumen de acuerdo a lo que más convenga en cada momento. "La Argentina está plena de empresarios que se adaptan de acuerdo al momento de su actividad con una rapidez asombrosa, que fue el resultado de su experiencia por las sucesivas crisis", indicó el especialista.

Desde Rosgan recomiendan tener la mente fría, ver el bosque y no el árbol. O sea, entender que se vive una transición y que lo mejor por la salud de todos es

tener la capacidad de lograr algo de paz, de sentido común, de saber que lo mejor que se puede hacer es dedicarse a mejorar lo que se hizo toda la vida.

Milano afirma que el 2013 será un año de amesetamiento de la actividad, con precios parecidos al 2012 y pequeños incrementos del nivel exportado de carne, resultado de haber llegado a lo más bajo de su historia en los últimos 50 años. Con un pequeño incremento de la demanda per cápita de carne roja, que rondando entre los 58 y 60 kilos no deja de ser un buen volumen.

Concluye diciendo que "esto es resultado de los permanentes incrementos inflacionarios, pero todos sabemos que a pesar de la falta de incentivo hacia nuestro sector mediante políticas públicas, el mundo posee un incremento de población y escasez de alimentos que inexorablemente nos obliga a ser proveedores. Quienes tenemos oportunidad de dedicarnos a las actividades vinculadas a la alimentación sabemos que más tarde o más temprano la campana va a sonar en nuestra tranquera". 🌍

"El mercado ganadero está construido a puro riesgo de sus participantes, que durante los 365 días del año afrontan todas las inclemencias ofreciendo lo mejor que tienen, que es su trabajo expresado en un animal", Raúl Milano.



Rubén Ferrero:

“No hay voluntad de parte del ministro para solucionar nada”.

Productores de toda la región e importantes dirigentes gremiales tanto provinciales como nacionales se reunieron en la Sociedad Rural Venado Tuerto para debatir diferentes puntos del sector. Rubén Ferrero y Francisco Mayoraz comandaron el numeroso encuentro.

Una gran cantidad de productores agropecuarios se reunieron ayer en la Sociedad Rural Venado Tuerto, en un encuentro que contó con la destacada participación del presidente de CRA, Rubén Ferrero y del titular de CARSFE, Francisco Mayoraz, el presidente de la Sociedad Rural anfitriona y secretario de las dos instituciones, Carlos Castagnani, y la asesora contable de CARSFE CPN Ana Delrío.

El ruralismo debatió en Venado Tuerto temas como la presión impositiva sobre el sector agropecuario, el endeudamiento que sufren los productores, la inflación en los costos agropecuarios, la situación política y gremial y las protestas agropecuarias que se avecinan, entre otras cuestiones.

El presidente de SRVT, Carlos Castagnani, destacó la importancia de tener el apoyo de las máximas autoridades provinciales y nacionales. “Es muy satisfactorio que se acerquen para que escuchen al productor agropecuario de la zona y también que el productor escuche a los dirigentes para saber cuáles son las acciones a seguir, creo que se dio un intercambio fructífero para ambas partes”, dijo el dirigente.

Por su parte, Rubén Ferrero, aclaró que se encuentran recorriendo el país con una serie de asambleas en diferentes puntos, donde los productores se muestran muy movilizados y con muchas ganas de participar. “Vamos a recorrer el país y cumplir con cada una de las asambleas acordadas, analizaremos y evaluaremos si se lleva adelante una medida de fuerza y en qué va a consistir si es que se lleva a cabo”, indicó el presidente de Confederaciones Rurales Argentinas.

El ministro de Agricultura, Norberto Yauhar, convocó a las entidades del campo a reuniones durante el mes de marzo, y desde CRA la califican como tramposa, que tiende a dividir. “En enero de 2012 le acercamos una carpeta con la problemática productiva

de todo el país, y de mediados de ese mes a la fecha no fuimos convocados nunca para tratar algún tema. Eso demuestra que no hay voluntad de parte del ministro para solucionar nada”, manifestó Ferrero.

Además criticó al Gobierno de turno, haciendo alusión a que las políticas que lleva adelante perjudican al productor y al consumidor. “Hay que hacer algo para que eso no ocurra. Esta distorsión es la que debemos salvar entre todos, y esta intervención nefasta del señor (Guillermo) Moreno, vía Gobierno, es la que está llevando a menos producción, más costo para el consumidor y menos ingresos para el productor”, dijo el ruralista.

Panorama provincial

La provincia de Santa Fe no se sale del contexto nacional y vive lo que se vive en todas las provincias argentinas. La lechería, la ganadería y la agricultura sufren por igual desde sus distintos lugares.

El presidente de CARSFE, Francisco Mayoraz, hace un resumen de la actualidad santafesina. “Hoy con los valores de la leche, los tambos están tendiendo a liquidarse o vender las vacas y ese productor sale del sistema. La zona norte de la provincia es una zona de cría muy importante y está manteniendo un precio de la hacienda de valores de hace dos años, con un costo de producción que ha aumentado un 40%. En agricultura el pequeño y mediano productor hoy está queriendo levantar la cosecha para poder saldar las deudas de la cosecha de trigo y la anterior campaña gruesa”, explicó el dirigente.

En cuanto al mercado lechero, mencionó grandes adelantos y aseguró que se está trabajando para que quede conformado antes de fin de año y así los productores tengan un precio de referencia para poder comercializar su leche.





Fundada en 1939

ESCRIBANÍA LÓPEZ SAUQUÉ

Escribano
Gonzalo López Sauqué
REGISTRO N° 229

Pellegrini 724 - Telefax (03462) 429213 y rotativas - E-mail: lopezsauque@powervt.com.ar - 52600INR Venado Tuerto - Santa Fe




ESTUDIO AGRONÓMICO
Roberto Boyle y Asociados S.A.

*Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
*Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"
Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Telefax: 03462-423945
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
E-mail: boyleyasocia@waycom.com.ar - www.boyleyasoc.com.ar - www.robertoboileyasoc.com.ar



Pampa
AGROVETERINARIA

REPRESENTANTE de



PIONEER
A DuPont Company

BUNGE
FERTILIZANTES



Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto - Telefax (03462) 420176/ 436936 - administracion@pampasrl.com.ar

Próximo remate EN VENADO TUERTO

JUEVES 4 de ABRIL/ Anote su consignación

Esteban Roque Boyle

Representante de:

ML
MARTIN G. LALOR S.A.
CONSIGNATARIO EN LINIERS



Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865
Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar



Seguinos en  www.facebook.com/RevistaConexionRural

CKC®

La marca líder en Inoculantes

Tres opciones para un máximo rinde.



Poder erradicante
en mancha ojo de rana.

CKC® SOJA
Liquid



DANJIRISI
Triple protección fungida



Mayor espectro de control de
hongos de suelo y aporte de nitrógeno.

CKC® SOJA
Liquid



**CKC® FLOW
SYSTEMIC**



CKC® METALAXIL



Tratamiento de semillas de
soja sistémico y de contacto.

CKC® SOJA
Liquid



**CKC® FLOW
SYSTEMIC**



LABORATORIOS CKC ARGENTINA S. A.

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A.
Tel/Fax : (011) 4941-5777 (rotativas) - email : ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar

CKC®

www.ckc.com.ar



Crawford, Keen®