



R.N.P.I. Expte. Nro. 978.356
DIRECTOR: JESUS M. VALLORTIGARA
PROPIETARIO: EDIN S.A.
H. YRIGOYEN 1346 - Tel. (03462) 421155 - Fax (03462) 437 400
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
Año VI - Número 332

Precio Ejemplar suelto: \$ 1
Suscriptores de EL INFORME DIARIO: Sin Cargo
CORREO ARGENTINO
(2600) VENADO TUERTO (Santa Fe)
CONCESION TARIFA REDUCIDA NRO. 286/DTO. 1
FRANQUEO PAGADO A CTA. NRO. 403/DTO. 1



SABADO 4 DE DICIEMBRE DE 1999

RURAL

El Informe Diario

Cerdos de fiesta

Enfoques de distintos protagonistas del sector de producción que ven a la actividad desde un proyecto brillante, hasta un negocio sólo para épocas de fiestas.



SUMARIO

CLIMATOLOGÍA

Informe meteorológico
noviembre '99

pág. 2

EMPRESAS

Mal futuro para parásitos
internos y externos

pág. 4

GANADERÍA

Todo, o casi todo,
sobre el destete bovino

pág. 5

CERDOS

¿La mejor opción para
invertir en ganadería?

pág. 6-7

PRODUCCIONES ALTERNATIVAS

La nuez Pecan no es de Adán

pág. 8

Clasificados
de la Pampa húmeda

pág. 9-10-11

FLORA
Cortaderas

PLAGUICIDAS

El mal uso o abuso de
plaguicidas

pág. 12

Edición Ph N° 332 - 04/12/99
 Director: Jesús Vallortigara
 Responsable Periodística: Clara Baravalle
 Responsable Arte: Cristina López Neri

CLIMATOLOGÍA

Informe meteorológico
noviembre '99

Hoy analizaremos las distintas variables meteorológicas en su comportamiento durante el reciente mes de **noviembre**.

Temperatura:

Los primeros diez días se mantuvieron en niveles bastante frescos. Luego se elevó paulatinamente hasta el día 14 para posteriormente mantenerse en valores normales. Recién después del 27 se retomaron las marcas elevadas. La media mensual estuvo en cuatro décimas por debajo del valor normal. El promedio de mínima fue inferior y el de máxima lo superó, debido a la escasa humedad registrada. No tuvimos marcas de máxima destacables, ya que los 35.3°C observados el día 28 ocupan el octavo lugar entre las más altas para un mes de noviembre.

Humedad:

El promedio mensual quedó fijado en un nivel muy inferior a las marcas normales, con varios registros por debajo del 20%. El 90% fue superado únicamente en cinco días.

Presión atmosférica:

Los primeros diez días estuvieron dominados por dos centros de alta presión pero posteriormente nuestra zona quedó al margen del recorrido de las anomalías tanto de alta como de baja. El promedio de noviembre fue levemente superior a los valores medios.

Viento:

Resultaron de un promedio esperado para un mes de noviembre. Fue notable la preponderancia de los del este y sureste, respondiendo al fortalecimiento estacional del anticiclón del Atlántico.

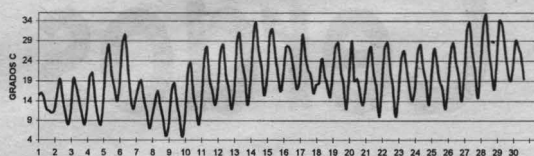
Nubosidad:

De los 30 días de noviembre gozamos de un 38% del tiempo con cielo totalmente despejado, levemente por encima de la media normal. Solamente el 16% lo debimos soportar con el cielo totalmente cubierto, bastante menos que el promedio. Debemos destacar la elevada cantidad de días con nubosidad parcial en niveles medios y altos, provenientes del oeste.

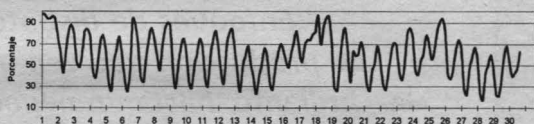
Lluvia:

En el mes de noviembre recibimos 38 mm de agua, 71 mm menos que la media normal. Si observamos el resumen notaremos un déficit de 102 mm en la precipitación anual pero donde la diferencia es más notable es en los últimos 90 días, ya que en este caso es de 125 mm.

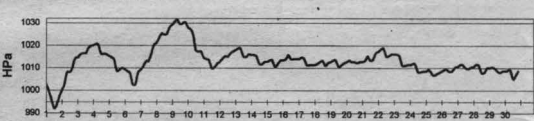
TEMPERATURA



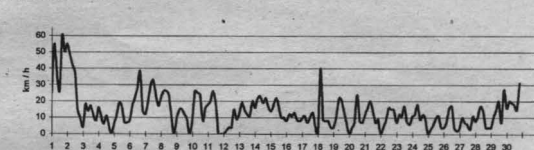
HUMEDAD RELATIVA



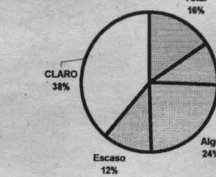
PRESIÓN ATMOSFÉRICA



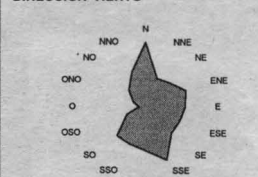
VELOCIDAD VIENTO



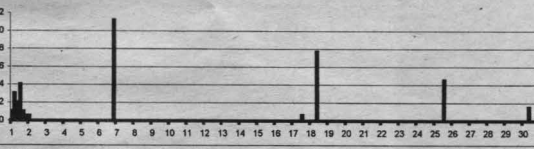
NUBOSIDAD



DIRECCIÓN VIENTO



LLUVIA



Resumen meteorológico noviembre '99

Temperatura Máxima	35.3°C
Temperatura Mínima	4.5°C
Temperatura Media	19.5°C
Temperatura Max. Media	27.1°C
Temperatura Min media	11.7°C
Humedad Media	59.3 %
Presión Atmosférica Media	1013,1 hPa
Velocidad Media Viento	14,1 km/h
Lluvia	38,0 mm (normal 109)
Lluvia 10 meses 1999	726,0 mm (normal 828)
Lluvia de los últimos 90 días	114,0mm (normal 239)

Colaboración: Ricardo R. Martín

BATES SELECTIVE



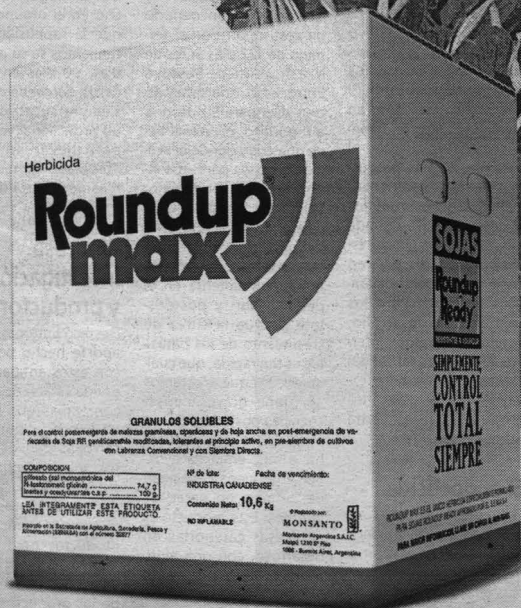
SIMPLEMENTE
**CONTROL
TOTAL**
SIEMPRE



Roundup Max

Control simple y seguro

para sus **sojas**
Roundup Ready



Roundup Max. El único herbicida especialmente formulado por Monsanto para cultivos Roundup Ready. **Control total de malezas con toda la seguridad que usted necesita para su cultivo.**



Obtenga el mejor rendimiento en su producción de sojas utilizando semillas Calidad Magna.
Seguridad. Rendimiento. Rentabilidad.
Una categoría de soja que nace bien.

MONSANTO
Alimentos • Salud • Esperanza™



Cursos

Fertilidad de suelo
y uso de fertilizantes

La Cátedra de Edafología y la Secretaría de Extensión Universitaria de la Facultad de Ciencias Agrarias-UNR, el martes 7 de diciembre organizarán en forma conjunta una Jornada de Actualización denominada «Fertilidad de Suelos e Impacto Ambiental Derivado del Uso de Fertilizantes». El encuentro de jornada completa dirigido a ingenieros agrónomos graduados y estudiantes avanzados de la carrera, se desarrollará en el Anfiteatro de la mencionada Facultad, sito en el Parque Villarrino de Zavalla.

Sus objetivos se relacionan con el manejo de cultivos y pasturas referidos especialmente a los nutrientes potasio, calcio, magnesio, azufre y microelementos, así como también integrar la formación disponible en cuanto a evaluación y diagnóstico, evaluando el impacto ambiental derivado del uso de fertilizantes.

La disertación estará a los Dres. Fernando O. García, Director Regional Inpofos Cono Sur, Instituto de la Potasa y el Fósforo/Buenos Aires, y José L. Costa, Técnico de la Unidad Integrada de la Facultad de Ciencias Agrarias-EEA INTA Balcarce. Para mayores informes dirigirse a: Secretaría de Extensión Universitaria, Facultad de Ciencias Agrarias-UNR, C.C. Nº 14, 2123 Zavalla (Sta. Fe), Telefax (0341) 4970080/085 - Int. 232. E-mail: extension-agr@sede.unr.edu.ar.

Concurso de Maíz 2000

La Unidad de Extensión y Experimentación Adaptativa Venado Tuerto INTA y las instituciones agropecuarias que conforman el Consejo Local Asesor de la UEEA Venado Tuerto INTA, organizan el Primer Concurso de Rendimiento de Maíz denominado «Maíz 2000», y que se realiza durante la actual campaña agrícola 1999/2000.

El concurso tiene
por objetivos:

Transferir tecnología en el cultivo de maíz, que aporte conocimientos para el aumento de los rendimientos. Recabar información zonal del cultivo, determinar las brechas productivas, y describir los sistemas de producción de la región. Integrar a los distintos participantes de la cadena agroalimentaria del maíz.

Están invitados a participar todos los establecimientos y productores agropecuarios del Departamento General López y su zona de influencia. Los interesados podrán inscribir la cantidad de lotes que deseen. La evaluación del rendimiento se hará sobre una superficie mínima de 10 hectáreas.

Este singular evento regional contará con importantes premios provistos por las empresas relacionadas con el sector agropecuario.

Las bases del concurso y mayor información al respecto, están a disposición de quienes las requieran en la UEEA Venado Tuerto INTA, España 529, 2600 Venado Tuerto, Tel/Fax: (03462) 432531 / 435384.

e-mail: artuert@inta.gov.ar / ddamen@waycom.com.ar

Empresas

Mal futuro para parásitos
internos y externos

En una reciente visita a la UEEA Venado Tuerto del INTA, el Dr. Carlos Entrocasso de Merial Argentina SA conversó con Ph sobre parásitos y los productos de su empresa para combatirlos.

Relató Entrocasso que en este período de sequía que persiste en algunas zonas, la situación respecto a parásitos internos está tranquila. Pero, de acuerdo con los trabajos zonales de investigación realizados por la UEEA Venado Tuerto, se producirá una oferta apenas comiencen las lluvias en las regiones secas, y entrarán en acción porcentajes importantes de larvas. Teniendo en cuenta que estos parásitos entran en el animal, se acumulan y se activan en febrero o marzo -se inhiben en esta época del año- sostuvo que es conveniente hacer un tratamiento quince o veinte días después de las lluvias. En cuanto a los parásitos externos, destacó que está en plena acción la mosca de los cuernos. Es por lo tanto un buen momento para tratar, para evitar su multiplicación excesiva. Refiriéndose a uno de los dos productos antiparasitarios que ha lanzado al mercado la firma Merial recientemente -Ectoline- manifestó que era conveniente alternar dos o tres tratamientos con ese producto con algún piretroide. «Eso le da más vida al piretroide, y le da una buena cabida a este producto que va a ayudar a controlar muy bien la mosca», dijo. Relató que el producto está siendo demandado por cabañas para tra-

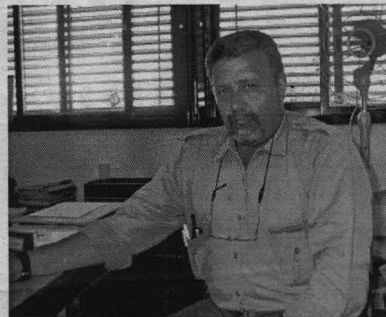
tamiento de sus toros, que son los más parásitados por la mosca.

El externo

Respecto al mencionado antiparasitario externo Ectoline, dijo que combate el piojo, la mosca de los cuernos, la bichera, la ura y la garrapata, parásito que no prolifera en nuestra región. Es una molécula nueva -fipronil- que no está relacionada con los piretroides. Señaló que hay un problema serio de resistencia a los piretroides, sobre todo en mosca de los cuernos, que hace que muchos de ellos tengan una acción de sólo una semana a diez días. Señaló que este nuevo producto es un insecticida que mata a la mosca. No tiene repelencia, y por lo tanto se observa un gran efecto inicial en la primera semana de aplicado el tratamiento. Este producto apunta fundamentalmente a animales adultos ya desarrollados: segunda parición de vaquillonas en adelante, o toros, pero no tiene acción contra parásitos internos. Para los animales en desarrollo, donde los parásitos internos juegan un rol fundamental aparte de los externos, Merial tiene otro producto que se llama Ivomec Gold.

El endoctrinador

Es un producto más concentrado que el ya conocido Ivomec, y con una persistencia tres veces más alta, hecho que facilita mucho el manejo del ganado por menores movimientos para aplicar el tratamiento. Obviamente,



Dr. Carlos Entrocasso, de Merial Argentina SA

te, estos productos de larga persistencia tienen una advertencia respecto a los rodeos de invernada: hay que guardar un período de restricción por el término de 122 días antes de ir a frigorífico. Sostuvo Entrocasso que faltando cien días para su destino a frigorífico, el animal tiene una edad donde el problema de los parásitos internos puede ser mínimo. Se insiste desde Merial que el cuidado extremo de parásitos internos y externos hay que hacerlos fundamentalmente en el período peri y postdestete porque la curva de crecimiento de los parásitos es tan rápida, que cualquier cosa que afectemos ahí tiene graves consecuencias posteriores. Después de un año y medio hacia dos, empieza a haber una buena capacidad de defensa en parásitos internos. Este producto es para esas categorías en desarrollo, con una altísima persistencia que está alrededor de los 50 a 60 días según el parásito. Mata todo lo que hay, y todo lo nuevo que entra.

A eso hay que agregarle los 21 días de crecimiento de los parásitos, una vez que la droga ya bajó mucho en el organismo. Así que la repetición de tratamientos se va a 70 u 80 días, 90 días en algunos casos. Eso tiene que estar siempre supervisado por un profesional veterinario para llevar un control apropiado de los programas de control de parásitos internos.

Empresa,
investigación
y productor

Destacó Entrocasso que el aporte hecho por Merial con estos antiparasitarios es una característica de las compañías que invierten en investigación para desarrollar nuevos productos, y así acompañar los sistemas productivos modernos. Es por esta razón que se paga más por esos productos, porque de esa manera se están pagando las nuevas investigaciones de los productos futuros. «Hay muchos productores que se mantienen con la misma compañía, porque saben que son un socio. Siempre, en los largos términos, como es el planteo ganadero, de esas compañías van a obtener formulaciones y productos nuevos que se adaptan mejor al sistema de producción.»



por Arthur J. Woodward

Producciones alternativas

La nuez Pecan no es de Adán

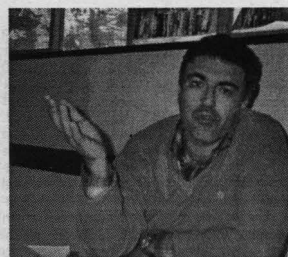
En la región del delta del Río Paraná, la ganadería es el complemento de la producción extensiva.

Pero las alternativas que está ofreciendo la EEA Delta, están dirigidas al pequeño productor, y desde el punto de vista intensivo. Cerca del 80% de los productores no les alcanza su superficie para instalar una unidad económica forestal. Hay productores que disponen de 15, 20 ó 30 hectáreas solamente. Distinto es el panorama si en 20 ó 30 hectáreas se trabaja con la nuez Pecan. Con esta plantación se puede obtener una interesante producción de nueces, que se incrementa año a año. Es una alternativa no sólo para el Delta, sino para muchas zonas del país. En opinión del Ing. Agr. Madero, la nuez Pecan tiene un enorme futuro. Destacó que en los Estados Unidos de América se habla de un mercado cercano a los 250 a 300 millones de dólares anuales, y que tiene una fuerte tendencia importadora, porque su producción no les alcanza. Importan principalmente de México, país que ha desarrollado de tal manera la nuez que es el segundo productor mundial detrás de los americanos. En la Argentina también está creciendo, y en el INTA Delta creen que es una de las mejores alternativas que puede tener el país. Las características que hacen tan apetecible a esta nuez son su sabor, es un alimento natural, tiene ácidos grasos no saturados, fundamentalmente el ácido oleico, el aceite que previene el llamado 'colesterol malo'. En la experimental han avanzado un paso más de la simple venta de la nuez con cáscara. Las están pelando para presentarlas en diversas formas de procesado y envasadas en distintos envases.

Una plantación con ventajas

Una de las ventajas que ofrece una plantación de nueces Pecan es que los árboles se plantan a una distancia de 15 metros uno de otro, permitiendo realizar una serie de actividades en el espacio libre. En los primeros años pueden implementarse cultivos agrícolas, hortalizas o forrajeros, o de frutales de crecimiento más rápido. Cuando la planta es grande comienza a producir nueces a los 7 años la consociación ideal es con la ganadería. Por lo tanto los flujos de caja cambian sustancialmente y la rentabilidad aumenta notablemente. La experimental tiene variedades que se adaptan a distin-

tos climas y tipos de suelo, por lo cual puede cultivarse en varias regiones del país. Está en vías de ejecución un proyecto que incluye el desarrollo de un mapa agroclimático con el objeto de difundir el cultivo en todo el país, además de la generación de plantas y un servicio de asistencia técnica que acompaña desde la implantación hasta la comercialización de la nuez. Puntualizó Madero que las expectativas están cifradas en el desarrollo del mercado argentino, aún virgen. "Es un mercado enorme en el cual estamos formando precio, y vemos que tenemos grandes posibilidades de trabajar," opinó.



Ing. Agr. Madero



**Servicios de
Granos S.A.**

ACONDICIONAMIENTO

VAYAMOS AL



- Carga sobre ferrocarril
- Cambio de mercadería sin demora
- Bajo costo de acondicionamiento

➤ **IMPORTANTE**

A partir de esta campaña adicionamos el servicio de **ALMACENAJE**
Consulte condiciones



Instalaciones de la EEA Delta, región donde se trabaja la nuez Pecan con vistas a su adaptación a regiones diversas del país.

ESTACION CHAPUY TEL. (03462)494085 Email: serviciosdegranos@arnet.com.ar - SANTA FE

CERDOS: ¿la mejor opción

La empresa Compañía Sudamericana de Cereales, productora de los alimentos balanceados Alimur, realizó en San Gregorio una importante reunión que convocó a productores porcinos de la región. En su charla, el disertante Dr. Roberto Musfeldt, nutricionista, se refirió a la alimentación y manejo durante la recría de cerdos, y a la utilización de silaje de grano húmedo de maíz en la alimentación, al tiempo que manifestó una serie de apreciaciones relacionadas con la producción porcina. En la edición del día 16 de noviembre, **El Informe Diario** publicó un recuento sobre lo acontecido en la reunión (Nota del corresponsal Gregorio Sogno), que provocó diversas opiniones y respuestas. Desde la de un lector anónimo que llamó a la redacción para expresar su desacuerdo con dichas expresiones, a las de productores identificadas y que brindaron sus puntos de vistas a Ph.

Con dudas

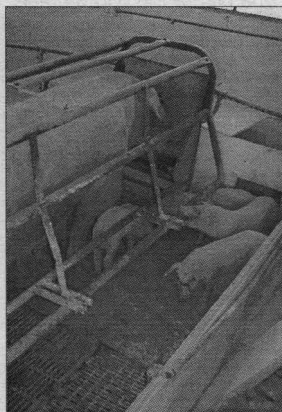
Ph contactó telefónicamente al Dr. Eduardo Larroux en Chañar Ladeado, para conocer su opinión respecto al concepto vertido por el Dr. Musfeldt, de que el poricultor medio no puede obtener un margen del ciento por ciento. Esto equivaldría a decir que es un negocio con futuro. Admitiendo que no había leído hasta ese momento la nota periodística, Larroux manifestó: "Que es un negocio con futuro, yo no tengo ninguna duda. Futuro ¿pero a cuánto tiempo?" preguntó,



Dr. Roberto Musfeldt, nutricionista de Compañía Sudamericana

«Para hacer un mejor negocio se debe priorizar la producción de lechones en lugar de capones»

"¿Y futuro para quién?" En uno de los pasajes de su charla Musfeldt afirmó que era posible producir un lechón de quince kilos, con ocho a diez pesos, y que ese lechón, vendido a dieciocho pesos, brinda un margen del ciento por ciento. "No hay negocio ganadero que se le pueda sacar de entre un 80% y 100% de margen de ganancia. Esto es real," sostuvo el conferencista. Al respecto, Larroux dijo que creía que de ninguna



manera era posible producir un lechón a esos valores. Comentó que quienes sacan números, utilizan una eficiencia donde no aborta ninguna chancha y que todas paren doce lechones. "Si se quieren dibujar, los números se pueden dibujar de cualquier manera." Sin embargo, admitiendo que es factible llegar a esos valores, "Pero es casi imposible", al mismo tiempo preguntaba con qué inversión se llega a esos valores. Señaló que

habría que conocer los fundamentos de esos costos, es decir, en base a qué parámetros de producción y con qué valores de inversión. Agregó que los dieciocho pesos que habla Musfeldt son para ahora, al acercarse de las fiestas de fin de año, "Porque después de las fiestas, el lechón va a costar doce pesos". Resaltó que el negocio del lechón es un negocio brillante, pero sólo dos meses en el año, y veinte días antes de Pascua. "Pero ¿cómo se mantiene con el correr del tiempo?" concluyó.

Es posible

Elvio Rodríguez es productor porcino en la localidad bonaerense de Alberti, y fue uno de los asistentes a la reunión en San Gregorio. Criador de cerdos a campo, con doscientas madres en producción, dijo que lo manifestado por el Dr. Musfeldt, "era lo real". Explicitamente, acotó que era necesario criar debidamente las chanchas bajo techo en parideras cerradas, no a campo abierto, con una buena genética y buen alimento y una producción de más de ocho lechones por madre. "Lo real sería diez lechones por madre en dos pariciones por año." Admitiendo no poder lograr esas cifras, sin embargo Rodríguez apoyó las manifestaciones del Dr. Musfeldt respecto a la obtención de una ganancia del ciento por ciento, creando en las condiciones que se detallaron. Ampliando sus expresiones, Rodríguez dijo que una de las desventajas de criar a campo eran los días de lluvia, porque el cerdo al mojar-

El productor

Carlos Assandri es de profesión bioquímico, venido a productor de cerdos. Según su relato, abandonó la bioquímica hace unos cuatro o cinco años "para buscar nuevos aires" y otros logros económicos. Fue así que hizo un cambio radical.

Tenía dos proyectos: uno era instalar un laboratorio con todas las especialidades del campo, el otro instalar un criadero de cerdos modelo. Producto de la charla con amigos optó por este último. Comenzó entonces a recoger información, y junto al médico veterinario José Coda diseñaron varios proyectos. Finalmente se optó por un modelo europeo con los animales confinados, incluyendo las madres en gestación. Rememoró que en su decisión influyó el hecho que en ese momento el cerdo valía \$ 1,30 por kilo vivo y que llegó casi a \$ 1,50. "Era una fortuna," acotó. Como dato ilustrativo, Assandri dijo que a nivel mundial el cerdo y la industria que lo rodea maneja más dinero que el ganado bovino, ovino, aviar, o que cualquier cereal.

Un segundo factor en su decisión fue su percepción de que la Argentina tiene ventajas comparativas para la crianza del cerdo con respecto a otros países productores. Como ejemplo citó a Dinamarca, país que tiene un 20% de gastos solamente en calefacción los animales. Por el contrario, el clima argentino es benigno, no requiriéndose por lo tanto incurrir en gastos de calefacción.

Otro punto importante fue que producidos nuestro propio maíz. Reconoció que actualmente existen condiciones para la cría intensiva de cerdos, que no estaban cuando el comenzó, fundamentalmente en el

aspecto genético, y en equipos como pisos o comederos.

Destacó que otra condición favorable para la cría de cerdos en la Argentina es la sanidad, situación que existe debido a que no hay aglomeramiento de animales. En conjunto, Assandri valoró todas estas condiciones para concretar su decisión.

El arranque y después

Comenzó con cuarenta madres en un proyecto futuro ambicioso, pero pequeño en su inicio. Hace dos años, al mantenerse el precio y marchar bien el criadero, decidió duplicar su producción. En todo ese tiempo fue fijando conocimientos en el manejo de este modelo en confinamiento, alejado del clásico sistema a campo que se practica en el país. Reconoció también que su actividad como bioquímico le sirvió muchísimo para tratar las cuestiones de sanidad y de alimentación de sus animales. Cuenta hoy con cien madres en producción, todas bajo techo, alimentadas con alimento balanceado de propia producción en la pequeña planta del establecimiento.

Los números

"Aquí no se puede hablar ni de tener un chanchito bueno o malo. Aquí hay que ir a los números, hay que hablar de conversiones, cuánto convierte un animal de lo que come. Hay que ser concretos en el desarrollo, porque sino nos iríamos por las ramas," manifestó, al reconocer que el tiene muy buenos números en su criadero. Admitió que está produciendo un chanchito muy bueno y muy rápido. Si bien a nivel mun-

dial se habla de acortar el período, Assandri dijo que efectúa el destete a los veintidós días, por lo cual dispone de la madre a corto plazo para un servicio. Aseguró que, estimativamente, obtiene veintidós a veintitrés lechones por madre por año, que consideró bueno para los estándares argentinos.

Las instalaciones

Opinó que el punto principal para un destete a los veintidós días, es contar con instalaciones muy afinadas dotadas, por ejemplo, de calefacción, aireadores y piso plástico para la recría. En cuanto a gestación trabaja con jaulas individuales, y en las etapas de crecimiento y engorde sigue trabajando con el sistema antiguo de pista abierta. Respecto a las jaulas de gestación, efectuó algunos comentarios. Dijo que todos los modelos a nivel mundial tienen sus pros y sus contras. A favor está que se controla la alimentación de la madre para que no se exceda de peso. En contra, y en base a su observación personal, dijo que creía que el animal se siente más cómodo a campo, por ser un entorno más natural. "Y esto posiblemente se vea reflejado a posteriori en el número de lechones, que es mayor que el de una madre en confinamiento," puntualizó. En la maternidad, cada jaula individual está dotada de un sector calefaccionado con una plantilla térmica donde los lechones se guarecen, logrando su alejamiento de la madre para evitar los aplastamientos. El criadero se completa con los sectores de recría con instalación de acondicionamiento de aire con ventiladores y calefacción, y con piso plástico ranurado, con lo

cual el animal no entra en contacto con sus deyecciones, y con el sector de engorde. Todo el criadero está unido por un sistema de cloacas que recoge el agua, la orina y las deyecciones de los cerdos y que pasan a unas piletas contenedoras. Explicó Assandri que desde un principio se implantó un programa de fertilización de la superficie del establecimiento destinada a la agricultura, utilizando dicha materia orgánica. Los resultados que han obtenido hasta el momento indican que este singular fertilizante mejora el pH del suelo, aumenta la cantidad de materia orgánica, agrega fosfato porque el cerdo es uno de los animales que mayor cantidad de fosfato tiene en la orina, además de aportar compuestos nitrogenados y también azufre. La aplicación se realiza con bombas y con una estercolera de origen brasileño.

La genética

Respondiendo a la pregunta, manifestó que actualmente utiliza la genética española Degesa, empresa radicada en la Argentina, y que estimó que producen el mejor padrillo de carne del país. Assandri dijo que obtiene resultados excelentes en características como calidad de carne, magro, o rusticidad, reconociendo al mismo tiempo "que me dieron una mano muy grande". A la luz de esos resultados, además de adquirir los padrillos para producir carne, ha comprado un núcleo genético de abuelas y abuelos para producir sus propias madres. Admitió que desde que adoptó la genética Degesa-había comenzado con una de otra procedencia-había mejorado el número de lechones

para invertir en ganadería?



se, pierde cuatro o cinco días de ganancia de peso. "El animal come para mantenerse, no para crecer y engordar."

La palabra original

Ph conversó telefónicamente con el Dr. Roberto Musfeldt para profundizar sobre los conceptos que presentó en su charla en San Gregorio. Al respecto sostuvo que la opción

para hacer un mejor negocio en la producción porcina, es usar un arranque de excelente calidad. Según explicó, existe un pre iniciador lechón, un producto de menor costo de arranque de la producción. Comentó que eso definitivamente no mejora la situación de la producción porcina, simplemente porque hay una serie de factores fundamentales que inciden para que la producción en el país no sea adecuada. "En gran

medida eso se debe a la importación de productos que vienen a menor precio y que, evidentemente, inciden para que el productor argentino no pueda tener una prosperidad suficiente." manifestó. En cuanto a que es posible que el productor mediano produzca un lechón de quince kilos entre ocho y diez pesos y obtener dieciocho pesos a su venta, Musfeldt dijo que conoce muchísimos productores, incluso varios estuvieron en la reunión, que avalan que un lechón con quince kilos, que se vende entre diecisiete y veinte pesos actualmente en el mercado, es un lechón cuyo costo de producción máximo es de diez pesos. Opinó que es un buen margen, y que cree que es el único negocio que deja algo en la producción porcina, ya que, por el contrario, no es en este momento posible, en general, ganar dinero con la producción de un animal terminado de cien kilos. Fundamentalmente, dijo que esto se debía a que en la actualidad sigue incidiendo la gran importación de carne brasileña, que llega a nuestro país a un precio muy inferior al que aquí se puede producir un capón de cien kilos. "Esto se debe a que los brasileños tienen ventajas de costo de producción, y tienen subsidios, que en este momento están siendo tratados en el ambiente del Mercosur." Agregó que esto se está peleando con Brasil desde hace un año y no se consigue nada. Dijo que en el Mercosur, existen las compensaciones con otros productos como los automóviles, y que en el conjunto, la producción porcina está postergada. Admitió que hasta tanto no se solucionen esos problemas, en esas condiciones la producción porcina nacional no tiene posibilidades de subsistir. "Será muy difícil, porque hay muchas trabas y muchos intereses en todo esto." afirmó.

A las pruebas

Refiriéndose a la opción de invertir que mencionó en su conferencia en San Gregorio, Musfeldt dijo que es la opción de invertir en producir un lechón en vez de un capón. Sostuvo que el capón no es reutilizable y si

lo es el lechón, dentro de los márgenes mencionados más arriba. Manifestó que existen pruebas de ello. Acotó que hay muchos productores que no sacan costos, y por lo tanto no tienen idea de la forma más apropiada de producir cerdos. Además, que es muy difícil llegar a esas cifras para quien no es eficiente. Señaló que en su charla describió claramente todo el proceso de producción. Ejemplificó partiendo de una madre que por año produce una parición y media en vez de producir con buen manejo, buena sanidad y buen alimento, 2,2 pariciones por año, y no un promedio de cuatro o cinco lechones logrados como capones por cada parición, sino lograr un promedio por lo menos de siete a ocho capones. El kilaje de carne viva que cada madre puede producir por año, es muy diferente si se tiene una producción promedio de cinco o seis capones por cada parición y una parición y media por año, esos son diez o doce, digamos quince capones logrados por año por madre, contra veinte a veinticinco capones de cien kilos cada uno por madre por año. "Ahí hay una diferencia enorme," observó Musfeldt, "es un problema de manejo que está unido a una genética moderna. Hay muchos factores que intervienen en esto." Concluyendo, el Dr. Musfeldt dijo que en algunas provincias, fundamentalmente en Córdoba, hay productores de punta que han importado genética, tienen una economía de producción favorable, y continúan produciendo capones de cien kilos. "Por supuesto con medios de crianza intensiva." puntualizó, para diferenciarlos de los colonos y de los productores medianos y chicos que adolecen de fallas, fundamentalmente de pocas posibilidades de financiamiento. De esta manera se van relegando y descreen de los medios disponibles para lograr otros resultados. "El concepto número uno es hacer bien los deberes." concluyó.

por Arthur J. Woodward

destetados, dijo, porque indudablemente tienen un carácter maternal espectacular. "La chancha no hace más que darle leche al hijo, y estar dependiendo de él." comentó. Entrando en más detalles, indicó que por el momento el servicio es natural, porque considera que no se justifica la inseminación artificial para menos de doscientas madres. Sin embargo, puede comenzar con este método a corto plazo porque se han reunido cuatro o cinco productores de la zona con vistas a iniciar una especie de programa de mejoramiento de la producción, que además les permitirá contar con la ventaja de tener un volumen de compra y de venta interesante.

Producción e importación

Explicó que hay tres tipos de productor de cerdos: el lechonero, el que hace cachorros, y el que termina el animal que va directamente a frigorífico. "Yo hago gordos de cien kilos para frigorífico." aclaró, agregando que el grupo en formación se dedicará a la terminación, porque consideran que el cierre de números está en ese punto. "Pero en este momento nos vemos sorprendidos por el irrestricto ingreso de carne del Brasil," disparó, "que según dicen ellos, no subsidian." Dijo que no podía comprender cómo a él un cerdo terminado le sale setenta centavos el kilo, y ellos lo venden a sesenta centavos. Sostuvo que hay un subsidio encubierto, no solamente con el tipo de cambio porque con la devaluación, como los precios son en reales, tienen una baja en el costo de los insumos. También lo tienen porque el gobierno les asegura durante todo el año, y lo congela,

el precio del maíz y del pellet de soja, que son los ingredientes principales para la elaboración del alimento balanceado. Un agravaante comentó Assandri es que con el ingreso irrestricto, nos están inundando con animales que no tienen la misma sanidad que los nuestros. "El problema económico nos está llevando a que desaparezca gran cantidad de productores que hacen las cosas bien, pero que no pueden competir, porque es imposible." Ampliando su argumento, dijo que a nivel mundial el cerdo vale entre un peso, un peso veinte, en pie. Aquí se está vendiendo a sesenta centavos, razón por la cual no se podrá subsistir. Sin embargo, está convencido de que si el productor argentino comienza a producir el cerdo con "todos los chiches", con el maíz y pellet de soja propios y con las condiciones sanitarias reinantes, el país estará en condiciones de exportar carne de una calidad excepcional. En tren de confianza dijo que desde hace un año se está vendiendo el cerdo perdiendo dinero, esperando que algún dirigente o político se acuerde de los productores.

Un paso adelante

Reconoció el productor Assandri que al cerdo de muy buena calidad, los frigoríficos prácticamente lo sacan de las manos. Dijo que el enemigo N° 1 del productor, que siempre fue el frigorífico, no solo por las anomalías en la comercialización, se ha dado cuenta que los productores buenos del país tienen mejores cerdos que los que entran del Brasil. "Este es un progreso interno, al cual las autoridades debieran prestar atención." concluyó.

SIEMPRE PROTEGIDOS



GRANIZO



PROTECCION
SEGUROS S.R.L.

ALVEAR 621 - VENADO TUERTO
TEL. (03462) - 431720 - 436222

Todo, o casi todo, sobre el destete bovino

Detalles de una delicada instancia en la cría de bovinos, determinante a la hora de evaluar costos y rendimientos.

En diálogo con el médico veterinario Martín Correa Luna, de la Unidad de Extensión y Experimentación Adaptativa Venado Tuerto del INTA, PH recabó información sobre una de las prácticas actuales del destete.

En primer lugar, Correa Luna se refirió al destete en la especie bovina de ganados lecheros. Dijo que por lo común, el ternero permanece con la madre un día, como máximo dos o tres. Pasa luego a la guachera donde sigue recibiendo calostro por unos días más, instalado en el sistema más común y aceptado de estaca, donde recibe agua, leche y alimento balanceado. Permanece allí hasta llegar a una edad o desarrollo determinado, que generalmente es cuando puede prescindir de la leche y comer pastura, hecho que normalmente se produce alrededor de los cuarenta y cinco a sesenta días. A partir de ese momento se lo traslada, con alimento balanceado, a pasturas de alta calidad para continuar con su desarrollo.

En el rodeo de cría

Por el contrario, Correa Luna señaló que en rodeos de cría para la producción de carne, como en toda la producción de carne, estas razas tienen en general manejos más extensivos comparadas con las de leche. Manifestó que era posible diferenciar en la cría, por lo menos cuatro sistemas de destete.

El destete natural

Entre los más extensivos, está el destete natural, que todavía se practica, y que dijo que era «muy a la antigua». Es aquel en que naturalmente el animal madura y crece junto a la vaca, nunca es apartado de las vacas ni de los toros, destetándose espontáneamente cuando es definitivamente ruminante adulto, o cuando la vaca se seca o deja de producir leche. Este sistema, como todos los extensivos que en general son de baja producción, insertos además en un marco económico y competitivo como el actual, tiende a desaparecer en la pampa húmeda, quedando sólo en zonas marginales.

El destete tradicional

Otro destete utilizado es el tradicional -el más común según apuntó Correa Luna- que implica cierto manejo del rodeo, apartando por categorías. Aquí hay servicios estacionados, en los cuales los toros permanecen con las vacas una determinada cantidad de meses, para ser luego apartados. A su vez las vacas quedan apartadas por categorías: vaca preñada, vaca vacía o vaca vieja. De esta manera, además de agrupar las pariciones, se agrupan los destetes, que se llevan a cabo en los meses de marzo y abril. Como las pariciones son a lo largo de tres o cuatro meses, no se puede hacer un destete a fecha fija. Por lo tanto se desteta durante los meses mencionados, apuntando a destetes de animales en edades entre siete y nueve meses. Como dato ilustrativo, Correa Luna explicó que esta situación se refleja anualmente en la estacionalidad de los precios de mer-



cado de la hacienda de invernada. Se observa que el precio más bajo de invernada es en los meses de marzo, abril y mayo, debido a que la gran oferta de terneros destetados, provoca una baja del precio.

El destete anticipado

Si bien el tradicional es el destete predominante, Correa Luna describió el que denominó destete anticipado. En este sistema, se anticipa la edad del destete en unos meses, llevándolo a los meses de enero y febrero, con animales de cinco o seis meses de vida. Son terneros que vienen del norte del país, directamente a pastura. Explicó que el destete tradicional se realiza en muchos casos contra culata de camión, esto es, se los aparta de la madre y se cargan directamente, destinándolos a los campos de invernada, sin ningún tipo de tratamiento especial. El anticipado también se lleva a cabo contra culata de camión. Los animales llegan a los campos de invernada, y tampoco reciben tratamientos demasiado especiales, salvo inmunógenos, antiparasitarios o algún complejo con vitaminas y minerales. Estos animales llegan en una época muy favorable del año como es el verano, a pasturas de alta calidad, sin ningún tipo de suplementación.

El destete precoz

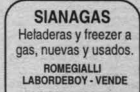
Es, como su nombre lo indica, el destete que se hace precozmente con animales que tienen entre dos y cuatro meses de edad, con pesos entre sesenta o setenta kilos, hasta cien kilos, y que provienen de pariciones iniciadas

en los meses de julio y agosto. Esto es lo que se está iniciando actualmente, con animales de cuatro meses, situación que continúa hasta diciembre y parte de enero. Este ternero es sensiblemente más chico e inmaduro, que Correa Luna ubicó en la 'categoría de riesgo', por lo cual tiene que ser manejado y controlado con mucho cuidado. Se lo desteta también contra culata de camión, pero en los campos en los cuales es destinado, debe ser recibido con un trato muy especial, y alimento balanceado de muy alta calidad que reemplace a la leche materna. Alimentado de esta manera a lo largo de unos veinte a treinta días, cuando se observa que se está adaptando se reemplaza el balanceado por otro y se lo envía a pasturas. En esta primera etapa normalmente se encuentra en corral con balanceado y rollo, buscando evitar el estrés, que no camine mucho para no perder peso. A los diez a quince días, según la tropa, puede ir a pasturas, siempre con complemento de balanceado, hasta que alcance un desarrollo mayor. En ese momento se corta el balanceado para seguir con el sistema pastoril. Insistió el veterinario en destacar que este sistema, hasta que el animal alcance cierta madurez, debe ser muy bien manejado en lo concerniente a nutrición, inmunidad, sanidad, parasitosis, porque se trata de animales muy susceptibles a enfermedades y parásitos.

Bases para la elección

PH preguntó qué impulsa a un establecimiento a adoptar un sistema u otro. Al respecto Correa Luna dijo que en general cuando el rodeo de cría está en zonas marginales, lo marginal enten-

dido con respecto al alimento o la energía del alimento, o la disponibilidad forrajera donde tiene que caminar mucho o que está en ambientes hostiles en cuanto a clima, terreno, malezas. De acuerdo con lo limitante que sea, el animal responde con bajos índices de reproducción, que se denomina aquí 'una función de lujo'. En la medida en que haya necesidades o déficits nutritivos, la función de lujo es la primera que se abandona. Por ello, donde el alimento es marginal, según los animales, la función de lujo será correspondida con mayor o menor fertilidad. El resultado puede ser baja preñez. Al haber baja preñez, baja la producción del campo donde su única producción es la cría. Si en el verano se retiran los terneros en forma anticipada y continúa el servicio, las vacas pueden adelantar algún celo o tienen tiempo para expresar o manifestar mejor un celo, ganando un ciclo o dos, sin ternero al pie. En el caso de un destete precoz, prácticamente tendría casi todo el servicio o todo el período del servicio sin ternero al pie. La lactancia es un mecanismo que inhibe o disminuye la expresión de la reproducción, porque primero va a mantenerse el propio animal, en segundo lugar va a mantener su cría, y en tercer lugar se preñaría otra vez. En la medida en que se le van quitando todos los impedimentos para llegar a un óptima fertilidad, la expresión de esa fertilidad será mayor. En esos tipos de campos se busca aumentar la preñez. En campos no tan marginales, se podría lograr aumentar, no tanto la preñez sino la carga, es decir, mayor cantidad de vientres por hectárea. Esto significa mayor producción de terneros. En nuestra región, el uso más común del destete precoz es para mejorar el segundo servicio. Cuando las vaquillonas entran en servicio con dos o tres años de edad, el segundo servicio siempre fue el más comprometido. Este servicio caía porque la vaquillona se está desarrollando, está criando y encima tiene que preñarse. Cuando a una vaquillona de doce a quince meses de edad se le hace un servicio precoz, si antes el segundo era un servicio problema, ahora lo es más porque el animal está más lejos de terminar de completar su desarrollo. Por eso el destete tiene mucha aceptación para mejorar el segundo entore. Esa vaquillona, con elevados requerimientos nutritivos, que tuvo un servicio a los quince meses, cuando pare a los veinticuatro meses, si se desteta el ternero rápidamente, tiene mejores posibilidades de recibir servicio. Se mejora de esa manera la preñez general de los rodeos de esta región, que no es marginal sino mixta. La vaca adulta en esta zona responde en general muy bien a manejos no muy sofisticados por el alto contenido energético de las pasturas de zonas templadas, comparadas con zonas marginales. Con estos manejos del destete se busca la mejoría productiva.



100 HAS. z/Col. Morgan vdo. Bertram. Tr. Cel. 15-660496.

110 HAS. El Centro San Francisco vdo. H. Filippetti Marillero. Tel. (03462) 422394.

14 HAS. z/Alm. pnta. Facil. Tel. (03462) 423185. Tr. Cel. (03462) 423185.

1560 HAS. en 3 fracciones de 520, 650 y 680 vdo. facild. Tr. Cel. (03462) 423022.

2.800 HAS. exc. campo orla sur Corrientes vdo. Bertram. Tr. Cel. 15-660496.

20 HAS. z/San Eduardo vdo. Bertram. Tr. Cel. (03462) 423022.

200 HAS. totam. agric. vdo. Bertram. Tr. Cel. (03462) 423022.

24 HAS. S. Francisco vdo. H. Filippetti Marillero. Tel. (03462) 422394.

50 HAS. z/San Eduardo vdo. Bertram. Tr. Cel. 15-660496.

65 HAS. b. ubic. z/va. Cañals vdo. Tr. Cel. 15-660496.

600 HAS. importante en la zona vdo. H. Filippetti Marillero. Tel. (03462) 423185.

600 HAS. z/Armará armadas vdo. facild. Tr. Cel. (03462) 423022.

900 HAS. en 2 fracciones de 300 + 600 vdo. facild. Tr. Cel. (03462) 423022.

COMPRO campo. Entr. camión Eurotrac 410. Df. a conv. Tr. Cel. (03462) 423185.

COMPRO de 25 a 30 has. buen campo, pago contado. Tr. Cel. (03462) 423185.

DISPONGO varios campos p/ al. y vta. Tr. Panfilo Projecciones. Cel. 15-667809.

SANTA ISABEL 200 has. mixtas con mejoras vdo. H. Filippetti. Tel. (03462) 422394.

2 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

OFREZCO

Servicio p/siembra directa de soja, maiz, surco a 52 cm. Tr. Cel. (03462) 441533 ARAUS

LECHONES, 4 cachorros, 2 cerdas, 1 parrillero vdo. 450 tolus. Tr. Df. Marilino 62.

CASILLA aluminio b. est. Tel. (03462) 493272 Carmen.

COMPRAMOS durante todo año terrenos Holando Contratos semestrales. Pago anticipado. Ricaldi S.A. Tel. (03462) 423967.

COMPRAMOS durante todo año Pago contado. R. Ricaldi S.A. Tel. (03462) 423969.

CONTRATISTA rural ofrece equipo Zanelo articulado Fiat 60 c/pala mec. y otros. Tr. Cel. (03462) 470632.

FARDOS de alfalfa vdo. Tr. Cel. (03462) 423022.

FARDOS y rollos de pastura puestos enuyo campo vdo. Tr. Cel. (03462) 423022.

FUMIGACIONES terrestres. Tr. Cel. (03462) 423022.

HACEMOS rollos en z/v. Tr. Cel. (03462) 423022.

SEMIILLAS algodón timbo, engorde, etc. vdo. Tr. Cel. (03462) 423022.

SUSTITUTO de Polen: Alimento energético proteico en Apicultura. R. Ricaldi S.A. Tel. (03462) 423967.

TINGLADO 13 x 23 b. ubic. alor. Tr. Cel. (03462) 423022.

TORO Holando Argentino de 3 años, m.b. origen vdo. Tr. Cel. (03462) 423022.

TORO Holando M. L. de la T. 2da. Tor. Cel. (03462) 423022.

VACA c/ola vgo. vdo. Tr. Cel. (03462) 423022.

VAQUILLONAS (2) servidas vgo. vdo. Tr. Cel. (03462) 423022.

COMPRO campo. Entr. camión Eurotrac 410. Df. a conv. Tr. Cel. (03462) 423185.

COMPRO de 25 a 30 has. buen campo, pago contado. Tr. Cel. (03462) 423185.

DISPONGO varios campos p/ al. y vta. Tr. Panfilo Projecciones. Cel. 15-667809.

SANTA ISABEL 200 has. mixtas con mejoras vdo. H. Filippetti. Tel. (03462) 422394.

2 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

2 BILDOES vdo. 1 de 460 cu. y otro de 350 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

14 OJEVAS, 1 camero y 5 cortadores vdo. 30 cu. Tr. Cel. (03462) 423185.

SUB-RUBROS DEL RUBRO 3

1. ACOPLADOS.

2. APLASTADORAS

3. ARADOS

4. AUTODESCARGABLES

5. BALANZONES

6. CARPADORES

7. CASILLAS

10. CHIMANGOS

11. CHIMANGOS

12. COSECHADORAS

14. CULTIVADORES

15. DESMALEZADORAS

16. DISCOS

17. EMPAQUETADORAS

18. ENFARDADORAS

19. ESCARILLAS

20. FERTILIZADORAS

21. FUMIGADORAS

22. GIRASOLEROS

23. GRUAS

24. HILADORAS

25. HILERAS

26. MAICEROS

27. MOLEADORAS

28. MULTIPLES

29. ORUGAS

30. PALAS

31. PICADORAS

32. PLATIFORMAS

33. PULVERIZADORAS

11 **TRABAJOS OFRECIDOS**

TAMBERO
c/flia se necesita, p/ vacas, zona V. Tuer
c/conoc. en insemin
Inútil present. sin r
Enviar datos a C.C. N°
V.TUERTO

parar o encontrar
as e implementos
tuitamente

límite de líneas a publicar

62
000

439000



CLASIFICADOS

Plantas de nuestras lagunas (6º Parte)

Cortaderales

Una pequeña guía de las comunidades vegetales y las plantas más frecuentes de nuestras lagunas pampeanas

Los **Cortaderales** son poblaciones de **Cortaderas** que crecen en ambientes húmedo de suelos preferentemente arenosos. En la región son naturales a orillas de ríos y ocasionalmente en las partes más altas de algunos bajos y bañados donde en condiciones favorables llegan a cubrir vastas superficies de suelos no inundables. El hombre en la zona ha contribuido a aumentar su presencia con la construcción de canales y zanjas, donde los **Cortaderales** se instalan rápidamente en barrancas y bordes de donde asoman en verano y otoño sus penachos plumosos que los vuelven inconfundibles. Por último también aparecen en pequeñas depresiones de terreno que conserven un poco más de humedad a orillas de caminos y del ferrocarril.

Es destacable la importancia de estas poblaciones que por su espesura, porte y tamaño son excelentes refugios de una variada fauna de los pastizales como roedores, gatos de los pajonales, monteses, pumas, hurones, y numerosas y variadas aves.

Las **Cortaderas** (*Cortadeira selloana*) son hierbas perennes originarias de América Austral y sin dudas, en la región, uno de los



Pajonales de Cortadera en Verano

más vistosos pastos de la familia de las gramíneas a la que pertenecen. Se destacan por su alto porte que llega hasta los 2 metros o más (Incluyendo el penacho), y por las densas matas que forman de más de 1 m de diámetro. Sus hojas son lineales de 1 a 2 metros de longitud, ásperas al tacto y de bordes cortantes. Sus inflorescencias dioicas en forma de panoja de 30 a 70 cms. de longitud presentan colores variables entre el

blanco, el crema, el rosado e incluso el púrpura y se destacan en los paisajes pampeanos desde fines de verano y hasta principios de invierno.

El nombre común hace referencia a sus hojas de borde muy cortante que pueden producir dolorosas heridas a los que las manejan descuidadamente. Además por sus penachos es llamada también **Cola de Zorro** y **Plumerillo** e internacionalmente es cono-



Matas de cortaderas a orillas de la vía en el Empalme (Vdo. Tuerto)

cida como **Pampa grass** (**Pasto de las pampas**), pues por su porte y lo vistoso de sus panojas es cultivada en parques de Europa y Norteamérica como ornamental. En la región también es utilizada ocasionalmente en jardines y además la medicina popular argentina le atribuye diversas aplicaciones medicinales como diurética, refrescante, expectorante y hepático, contra la caída del cabello, etc.

Los **Cortaderales** son frecuentes en nuestra geografía a orillas del Río Carcarañá y Río Cuarto; en los Bañados del Saladillo donde existen extensiones de decenas de hectáreas con estas formaciones; y por supuesto en la mayoría de nuestros canales como el Canal San Urbano, La Blanqueada, etc.

Próximas entregas:
Otras plantas y poblaciones vegetales: Pajonales, Cardales, Enramadas, Saetas, etc.



Información, textos y fotos:

Fernando E. Cuello

Profesor del Inst. Sup. del Profesorado Nº 7 Venado Tuerto.

SÓLO PARA PRODUCTORES RESPONSABLES. Un espacio dedicado a quienes piensan que el ambiente es algo más que un medio para obtener dinero.

La AOP y los plaguicidas

El Mal Uso o Abuso de Plaguicidas

En muchos casos, las mortandades de aves causadas por el envenenamiento con plaguicidas se deben al mal uso o abuso de estas sustancias más que a la toxicidad de los plaguicidas si éstos son aplicados correctamente en las dosis permitidas. El mal uso se refiere a la aplicación incorrecta del plaguicida, mientras que el abuso se refiere al envenenamiento deliberado e ilegal de animales. En el Reino Unido, por ejemplo, se estimó que el 75% de todos los incidentes de contaminación por plaguicidas de aves y mamíferos se debe al abuso de los mismos (Kendall y Lacher 1993).

Uno de los problemas serios que se ha detectado durante aplicaciones aéreas de plaguicidas es la importante deriva de productos debida a que son transportados por el viento a campos aledaños y muy poco logra depositarse en el cultivo para el que fueron inicialmente aplicados. Estimaciones realizadas en América Central y los EE.UU. indicaron una pérdida que podía rondar entre el 50 y 75 por ciento del producto (Pimentel et al. 1992). Las aplicaciones terrestres tienen, en cambio, una pérdida mucho menor.

Convención Internacional sobre Productos Químicos Peligrosos y Plaguicidas

Bajo el Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) y la Food and



Agricultural Organization (FAO) se ha redactado recientemente una Convención Internacional sobre Productos Químicos Peligrosos y Plaguicidas, que se encuentra actualmente en proceso de ratificación por parte de los países interesados. El objetivo de la convención es el de permitir que los países importadores tengan mayor poder de deci-

sión para controlar el ingreso de productos tóxicos tanto para la salud humana como para el medio ambiente, evitando que productos que han sido prohibidos en países desarrollados por su elevada toxicidad sean exportados hacia otros países en los que los controles son mucho menores. La convención establece que los productos

químicos y plaguicidas que hayan sido prohibidos o severamente limitados en por lo menos dos países no podrán ser exportados sin una aprobación explícita del país importador. A dicho procedimiento se lo denomina procedimiento de información y Consentimiento Previo (ICP). Los países exportadores también deberán informar a los importadores sobre aquellos productos que han sido prohibidos o restringidos en el país exportador.

Se ha desarrollado una lista preliminar con los plaguicidas y compuestos industriales que deberán exportarse con ICP. La lista incluye los siguientes plaguicidas: 2,4,5-T; aldrin; captafol; clordano; clordimeform; clorbenclato; DDT; dieldrin; dinoseb; 1,2 dibrometano; fluoracetamida; HCH; heptaclor; hexaclorobenceno; lindano; compuestos mercuriales; monocrotofos; metamidofos; fosfamidon; metil paratión y paratión.

FUENTE: LOS PLAGUICIDAS EN USO EN LA ARGENTINA: RIESGOS PARA LAS AVES SILVESTRES por Pia Iolster (Sustainable Development and Conservation Biology Program University of Maryland, EE.UU.) y Santiago Krapovich (Departamento de Conservación de Aves Argentinas (ADP) Con el apoyo de la Embajada Real de los Países Bajos

Para mayor información dirigirse a **Aves Argentinas (AOP)**.

25 de Mayo 749, 2º piso of. 6, (1002) Bs. Aires.
Teléfono y Fax (011) 4312 8958/2284/1015.

Correo electrónico aop@arpla.org.ar
Página Web www.members.tripod/~HARPIA/aop.html

