

The background of the entire page is a photograph of a cornfield. The corn plants are tall and green, with long, pointed leaves. The ground is covered in dry, brown mulch or straw. The sky is a pale blue. The magazine title 'Conexión Rural' is in the top left corner, with 'Conexión' in white and 'Rural' in a larger, bold white font. 'Revista' is written in a smaller, orange font between them.

Conexión Revista Rural

Con el apoyo de SOCIEDAD RURAL VENADO TUERTO

DISTRIBUCIÓN GRATUITA. 5000 Ejemplares

Año 11 - Número 120 - Octubre 2016

NO HAY APURO

Las condiciones de humedad son ideales para la implantación de granos gruesos, pero los pronósticos de un enero seco mantienen alerta a los productores. Un maíz totalmente liberado crece y la soja se retrasa a la espera de más rebajas

CLAVES CLIMÁTICAS PARA ENFRENTAR LA NUEVA CAMPAÑA

150.000 m²

de naves industriales, depósitos y cámaras
construïdos
en 7 años



CONFORMADOS METALICOS
ESTRUCTURAS METALICAS

Conexión Rural

Revista • Web • Redes Sociales

*Generando espacios de encuentro
entre el campo y usted.*

@conexionrural

www.facebook.com/RevistaConexionRural

Sumario

4 A la espera de otro 5% . **8** Al rescate de la lechería . **14** CKC y nuevas tecnologías en busca de mayores rindes . **16** No hay apuro . **20** Claves climáticas para enfrentar la nueva campaña . **26** Las claves de una buena cobertura

Staff

Es una publicación con el apoyo de la Sociedad Rural de Venado Tuerto Conexión Rural un producto de BEDSA SRL, Una empresa dedicada a la comunicación.

Propiedad Intelectual N° 5264719

DIRECTOR/ Lic. Mariano Vitulli -
mvitulli@powervt.com.ar.

REDACTOR/ Lic. Roberto Cassane - Gisela Gace. T.S.P Facundo Sorribes.

NOTAS/ Gisela Gace Lic. Mariano Vitulli -
T.S.P Facundo Sorribes

ARTE Y DISEÑO/ Ma. Cecilia Bondone -

IMPRESIÓN/ Borsellino Impresos. Av. Ovidio Lagos 3653 - Rosario.

FOTOGRAFIA/ Conexión Rural.

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN.

Pueyrredon 517 - Venado Tuerto. Sta. Fe.

03462 15672788/ 03462 461360 .
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la Dirección. Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que se cite la fuente. Registro DNDA en trámite.

OCTUBRE de 2016

Comisión Directiva Sociedad Rural de Venado Tuerto

Presidente BOYLE, Esteban/ **Vicepresidente** COVERNTON, Carlos/ **Secretario** BERRUETA, Claudio/ **Tesorero** ZAMPANA, Sergio/ **Vocal Titular** POZZI, Luis. CASTAGNANI, Carlos. NOLAN, Edmundo. BANCHIO, Ezequiel. REBORA, Juan Carlos. BERASI, Luis. SAGRIPANTI, Pablo/ **Vocal Suplente** ZUZA, Gabriela. DOCAMPO, Jorge. RODRIGUEZ LAHITTE, Marcos. GALLO, Germán/ **Revisor Titular** CANNATA, Jorge. GIRAUDO, María Beatriz. LANDABURU, Roberto/ **Revisor Suplente** CARDOSO, Edgardo. MARTIN, Enrique.

A la espera de otro 5%

Los productores sojeros argentinos continúan a la espera del 5% de rebaja a las retenciones prometido para este año por el Gobierno nacional. La campaña acecha y hay que tomar decisiones, desde el Ministerio de Agroindustria piden paciencia, cosa que escasea en los productores, sobre todo del norte.



Durante su campaña, con el fin de alcanzar la Presidencia de la Nación, Mauricio Macri le había prometido al sector agropecuario la eliminación de las retenciones al trigo, maíz y la soja, aunque esta última se haría de forma gradual, sacando un 5% cada año.

Ya con el bastón y la banda presidencial, el referente de Cambiemos hizo efectivas sus palabras y en uno de sus primeros actos anunció y confirmó el cumplimiento de dichas propuestas, devolviéndole al sector parte del importante apoyo que recibió en las urnas.

Ahora bien, pasaron 10 meses de aquel día, comienza a desarrollarse la siembra de la soja y la rebaja del 5% de retenciones para este 2016 aún no aparece, situación que

empieza a alterar a cierta parte del sector y toma protagonismo en las decisiones estratégicas de los productores.

Con la rebaja del 5% al año, el plan de Macri y su equipo de trabajo buscaba dejar al mayor cultivo del país con 15% de impuestos en concepto de derechos de exportación para 2019, pero todo

pareció complicarse con un escenario de caída de recaudación, elevado déficit fiscal y el mayor gradualismo aplicado a la quita de los subsidios energéticos luego del traspie con la Corte Suprema de Justicia.

El secretario de Coordinación de Políticas Públicas, Gustavo Lopetegui, hombre fuerte en las decisiones económicas del Gobierno, advirtió que

“„

...Hoy no tenemos por qué poner en duda que no vayan a cumplir (con aplicar una nueva reducción)

Luis Miguel Etchevehere

Tarjeta Galicia Rural, tu crédito en el bolsillo.

Aprovechá los **acuerdos de agosto** para financiar tus compras sin interés y con los mejores plazos de financiación que van hasta junio de 2017.⁽¹⁾



Hasta el 31 de enero 2017



Hasta el 30 de abril 2017



Hasta el 31 de diciembre 2016



Hasta el 31 de enero 2017



Hasta el 31 de diciembre 2016



Hasta el 31 de octubre 2016



Hasta el 30 de noviembre 2016



Hasta el 30 de junio 2017



Hasta el 31 de diciembre 2016



Hasta el 31 de octubre 2016



Hasta el 30 de noviembre 2016



Hasta el 30 de abril 2017



Hasta el 30 de junio 2017



Hasta el 31 de octubre 2016



Hasta el 30 de junio 2017



Hasta el 31 de enero 2017

HACETE GALICIA
bancogalicia.com/rural

Siempre junto al campo.



CFT:3,025%

(1) QUE FIGURAN AQUÍ SE ENCUENTRAN REGISTRADOS Y PERTENECEN A SUS TITULARES. (2) VÁLIDO SOLO PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (3) VÁLIDO SOLO PARA SEMILLAS. (4) VÁLIDO SOLO PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (5) VÁLIDO SOLO PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (6) VÁLIDO SOLO PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (7) VÁLIDO SOLO PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (8) SIN INTERÉS HASTA EL 30 DE SEPTIEMBRE 2016 PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (9) SIN INTERÉS HASTA EL 30 DE SEPTIEMBRE 2016 PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (10) VÁLIDO SOLO PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS.



Etchevehere, Macri y Buryaile en la inauguración de la última Expo de Palermo

“El margen para seguir bajando impuestos es muy poco y vamos a ver ese tema, pero tenemos que mostrar un camino hacia el equilibrio”. Agregó el funcionario que “la necesidad de tener un equilibrio fiscal tiene que ver con mostrarle al mundo que Argentina no va a volver a recorrer el camino que tuvo con la deuda y el déficit”. Para dejar en claro algunos números, podríamos decir que la nueva baja implicaría un costo fiscal, a precios actuales, cercano a mil millones de dólares en el presupuesto del año que viene, lo que profundizaría los problemas fiscales, con un déficit primario para 2017 que el Gobierno estima en 4,2 puntos del PBI.

Paciencia

En la tradicional Rural de Palermo, el ministro de Agroindustria, Ricardo Buryaile, insistió en que Macri iba a cumplir su promesa de campaña. Para semanas más tarde reafirmar su pensamiento, diciendo que “para nosotros, las retenciones deben desaparecer; hicimos un compromiso de que en nuestro gobierno íbamos a bajar 20 puntos y lo

“”

la situación del norte no es la mejor y sin esa rebaja no somos rentables.

Pablo Grandval

vamos a hacer”.

En la vereda de enfrente también algunos dirigentes se mostraron muy convencidos de los dichos del presidente y la ilusión del cumplimiento. El presidente de la Sociedad Rural Argentina (SRA), Luis Miguel Etchevehere, se mostró confiado y dijo que no pone en duda el cumplimiento de la medida.

“El año pasado fue en diciembre (la rebaja) y faltan tres meses para diciembre todavía. Hoy no tenemos por qué poner en duda que no vayan a cumplir (con aplicar una nueva reducción)”, sostuvo el ruralista.



Luis Miguel Etchevehere



“”

para nosotros, las retenciones
deben desaparecer...

Ricardo Buryaile

Se sembraron allí unas 2,2 millones de hectáreas con soja la campaña anterior, y su cosecha fue de 5 millones de toneladas. Se trata del 10% de la superficie nacional y casi el 9% de la producción total, respectivamente.

Bajar 5% las retenciones a la soja mejoraría hasta 18% el ingreso de los productores del NOA, el Gobierno nacional resignaría un 0,8% de sus ingresos de cara a 2017 y las provincias un 0,4%.

“Para nosotros, bajar un 5% nos significa mucho porque no tenemos las mismas condiciones de la Zona Núcleo, por la lejanía de los fletes, pero sería un pequeño respiro”, sentenció uno de los productores de Apronor.

Los números no dan

Ante esta situación, hay quienes se muestran más pasivos y hay quienes no ocultan su preocupación, ya que en ciertos sectores del país los números son muy ajustados, como en el norte.

Productores de dicha región mantuvieron un encuentro con el ministro Buryaile, donde plantearon que no se postergue la medida ya que “la situación del norte no es la mejor y sin esa rebaja no somos rentables”, según Pablo Grandval, secretario de la Asociación de Productores del Norte (Apronor).


MENDEZ


SOLO UNA HILUX PUEDE SUPERAR A OTRA HILUX


TOYOTA



**NUEVA
HILUX**
¡VENÍ A CONOCERLA!



**DESCARGÁ EL
CATÁLOGO DIGITAL**

Consíguela en el


DISPONIBLE EN



/ToyotaArgentina | www.toyota.com.ar


Venado Tuerto
 Ruta 8 y Dante Alighieri


(03462) 427034-427610-438660


/Mendez - Toyota
www.mendeztoyota.com.ar

Al rescate de la lechería

FADA presentó un plan a la Comisión de Agricultura del Senado para salvar a la lechería de la crisis, desarrollado sobre cuatro ejes fundamentales: precios de referencia, contratos, fondo de ahorros y mercados internacionales. David Miazzo, economista de la Fundación, cuenta todos los detalles.



En los últimos años hemos escuchado hablar con reiteración de los bionegocios, o mercado verde, una actividad realmente interesante y novedosa, como así también abarcativa y de grandes oportunidades para el sector, aunque con resultados no tan rápidos.

Ahora bien, ¿qué son los bionegocios? Son el conjunto de actividades de recolección, producción, procesamiento y comercialización de bienes y servicios derivados de la biodiversidad nativa, bajo criterios de sostenibilidad ambiental, social y económica.

Además se rigen por directrices sutilmente distintas a las de los negocios tradicionales, ya que son más intensivos en Investigación y Desarrollo y no tanto en ventas, marketing o manufactura. Por lo mismo, toman más años en convertirse en operaciones rentables y la aplicación de la tecnología o ciencia detrás de estos, son requisitos fundamentales.

El ingeniero agrónomo Fernando Vilella, profesor de la Cátedra de Agronegocios de la Facultad de Agronomía de la UBA, es un especialista en el tema y lo explica desde adentro y con simpleza. "Primero

nos encontramos con la bioeconomía, el generar más alimentos o energías de distinta naturaleza, o emplear la biología, para obtener moléculas



Somos su operador 4PL, gerenciamos, diseñamos la estrategia LOGÍSTICA en base a las necesidades de su negocio. Hacemos un DIAGNÓSTICO de su negocio para mejorar los procesos que resulten necesarios.

**NUESTROS
OBJETIVOS
ESTRATÉGICOS**

- Disminución de los costos financieros de los stocks.
- Optimización de los costos de almacenamiento y de transporte.
- Reducción de los costos de planificación y personal.
- Reducción de los plazos de entrega.
- Creación de una logística internacional orientada a los mercados.
- Flexibilidad frente a las exigencias de nuestros clientes.
- Satisfacción de los clientes. Gestión del transporte.
- Reducción de los plazos de entrega. Rotación de stocks.
- Optimización de la capacidad de almacenamiento y del transporte.
- Definición de tareas.



GRUPO EMPRESARIAL

**Logi
Seed**

Consultoría Profesional
www.logiseed.com



Despachantes de Aduana

Comercio Exterior y Consultoría Profesional
www.avef.com.ar

Powered by LG

REPRESENTANTES EXCLUSIVOS



Acoplados con PISO MÓVIL



ALMACENAMIENTO HERMÉTICO



soluciones@logiseed.com

www.logiseed.com





David Miazó, economista de FADA, nos explica las claves de la propuesta. "Tiene cuatro puntos básicos, donde los primeros dos son de mera importancia, referidos a las referencias de precios y contratos, que apuntan a liberar la cancha, a generar reglas de juego claras para equiparar la relación tambo-industria", comenzó diciendo el profesional.

Luego agregó que "otro punto tiene que ver con la creación de un fondo anticíclico, financiado por una alícuota a los tambos e industrias para generar mayor estabilidad ante la volatilidad de precios y evitar que, ante crisis internacionales que hacen bajar de manera importante el precio, los tambos desaparezcan".



Para finalizar con el último ítem propuesto, relacionado a los mercados internacionales. "La única posibilidad de crecimiento está en la exportación, así que hay que trabajar en ello, buscar nuevos mercados y acuerdos, y trabajar duro en la competitividad industrial, son los pasos claves para poder avanzar", apuntó Miazó.

Detalle de propuestas

En lo que respecta a los precios de referencia, según Miazó se proponen dos sistemas simultáneos: por un lado, generar un "precio teórico" de la leche de las industrias en base a datos de precios de exportación, de góndola y estructuras de costos; por otro lado, se propone publicar un precio de referencia o "pizarra" en base al mercado de la leche cruda. Este precio deberá estar diferenciado por zonas de producción (cuencas), estándares y condiciones de entrega y pago, y la publicación debe ser en tiempo real y de libre acceso.

Por otra parte, en cuanto a contratos, se propone que la compra-venta de leche cruda se realice con contratos que garanticen el cumplimiento de las voluntades de las partes. Esto le dará transparencia, previsibilidad e institucionalidad al mercado.



LA NUEVA POLICIA LA HACEMOS JUNTOS

Vení y sumate. Tenés tiempo hasta el 10/10

Si tenés ENTRE 18 Y 28 AÑOS, vocación de servicio, compromiso social y estudios secundarios, podés incorporarte a la fuerzas de seguridad de la provincia de Santa Fe.



Para operar con contrato se necesita una estandarización de la leche, para lo que se propone utilizar la reciente publicación del Ministerio de Agroindustria de los parámetros de referencia para la producción de leche.

Otra de las propuestas de FADA es el fondo anticíclico, que funcionaría como “el chanchito para el tambero y se aporta en épocas de precios altos y los productores lecheros reciben en época de precios bajos”.

El aporte se realizaría en función de los vaivenes del precio internacional, el cual se basa en el precio de la leche en polvo y el tambero haría uso en época de crisis. Tiene el fin de aliviar al productor en momentos de rentabilidad negativa, evitar el cierre de tambos y asegurar el suministro de materia prima a las industrias.

Por último, la importancia de los mercados internacionales, el tema central de las exportaciones. Al igual que gran parte de las cadenas agroalimentarias argentinas, no puede pensarse un proceso de crecimiento de la lechería si no es a través del mercado externo. Para ello son centrales dos acciones: desarrollar mercados internacionales con una agresiva estrategia comercial y sanitaria para ampliar los mercados internacionales para toda la gama de productos lácteos; y mejorar la competitividad del sector, trabajando desde programas de mejora e inversión

en tambos, caminos rurales transitables e inversiones e incremento de la productividad en las industrias lácteas.



Respuesta y porvenir

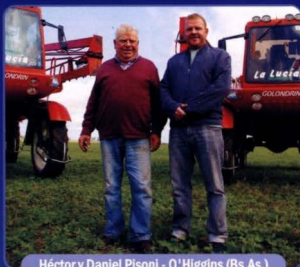
En cuanto a la respuesta recibida, Miazzo se mostró muy conforme. “Tuvimos una muy buena recepción por parte de los senadores, buena predisposición para tratar de entender la situación. También hubo otras instituciones que dejaron información muy relevante”, comentó el economista de FADA.

Al cierre indicó que “los senadores iban a analizar toda la información y las propuestas que se dejaron”, aclarando que mantuvieron conversación con varios asesores y desarrollarán algunas reuniones, y que “además trabajamos con varios diputados elaborando propuestas y se las hemos acercado al Ministerio de Agroindustria, donde lo tomaron muy bien”.

GOLONDRIN[®]

simplemente eficientes

El plan justo para tu realidad. Consultá en nuestra red de concesionarios o directamente en fábrica.



Héctor y Daniel Pisoni - O'Higgins (Bs.As.)
Dos generaciones con Golondrin.

Servicio Post Venta
24 hs

"Desde que estamos con Golondrin, nunca cambiamos de marca.
De noche, de día, feriados, hasta en Navidad...
siempre nos atendieron de primera.
Estamos totalmente agradecidos con la empresa."



Clasificadoras

Cintas Transportadoras

Conocé nuestros productos  www.golondrin.com



3426 Speziale



CKC y nuevas tecnologías en busca de mayores rindes

Se viene una campaña que promete ser buena en todos los aspectos, y ante mayores libertades económicas los productores no desaprovecharán la oportunidad de hacer buenos cultivos. Laboratorios CKC Argentina prioriza y promociona el uso de biofertilizantes, destacándose la nueva "Co-Inoculación en Soja".



Las últimas medidas económicas adoptadas respecto del sector, más las características climáticas favorables en esta campaña, han generado un aumento en las expectativas de siembra respecto a determinados cultivos en la Argentina.

Así resulta entonces que, quienes desarrollan productos orientados a los cultivos de maíz, sorgo, girasol y soja, asumen que será una excelente oportunidad de aumentar la difusión de los mismos, ya que esta mayor superficie sembrada seguramente irá acompañada por el uso de una mejor tecnología.

En tal sentido, Laboratorios CKC Argentina, pionero en la producción de productos biológicos para un manejo integrado de la agricultura, sobre todo en el tratamiento de semillas (inoculantes y protectores), prioriza y promociona el uso de biofertilizantes (PGPR).

Dentro de ese grupo destaca su línea de productos Rhizoflo Premium, elaborada en base a dos microorganismos promotores de crecimiento (*Azospirillum brasilensis* y *Pseudomonas* spp.), que garantizan un desarrollo temprano de los cultivos y un mayor crecimiento vegetativo, posibilitando en consecuencia mayores rendimientos.





En el caso de la soja, nace un nuevo concepto en tecnología de cultivos, que Laboratorios CKC Argentina ha denominado "Co-Inoculación en Soja".

La técnica consiste en la combinación simultánea de bacterias PGPR (Rhizoflo Premium Soja), con el inoculante tradicional a base de Bradyrhizobium japonicum (CKC Liquid Soja, o los packs que lo integran). Ello determina incrementos promedio de rendimiento en grano de un 5 a 10% respecto a la práctica con los productos tradicionales.

Dicho efecto sinérgico se manifiesta cuando, a través de la mezcla de estas bacterias, se coloniza la

zona de la rizósfera con una alta carga de microorganismos que posibilitan un mayor crecimiento y volumen radicular, lográndose plantas con mejor desarrollo en sus etapas iniciales, lo que determina mejor stand de plantas, incremento en la captación de luz y mejora de la fotosíntesis, e induciendo a una mayor resistencia a enfermedades.

Esto último redonda obviamente en un mayor número de nódulos, aumenta sus tamaños y mejora su efectividad contribuyendo al logro de una mayor eficiencia en cuanto a la fijación biológica de nitrógeno y su correspondiente respuesta al rendimiento.

Las acciones directas de esta nueva tecnología son promover la captación de recursos nutricionales que posibiliten un desarrollo temprano del cultivo; generar sustancias que estimulen el desarrollo radicular, aumentando la capacidad de absorción de agua y nutrientes; mejorar la sanidad y estado general del cultivo, que posibilita obtener plantas más vigorosas y con alta tasa de crecimiento; y potenciar el rendimiento y mejora la calidad comercial de la cosecha.

Vale la pena destacar que de acuerdo a ensayos realizados en distintas zonas agroecológicas, está ampliamente demostrado que la inoculación simple con Bradyrhizobium japonicum y el agregado de Rhizoflo Premium Soja (Azospirillum y Pseudomonas) en forma conjunta y sin prescindir de la incorporación de fertilizantes fosforados, producen un efecto sinérgico que potencia los resultados de cada uno de los procedimientos individuales.



**COOPERACION
SEGUROS**

TENÉS COMPAÑÍA

OSSN
Sistema de
Seguros de la Nación

www.con.gob.ar
0800-666-8420

CooperacionSeguros
www.cooperacionseguros.com.ar

90
ANIVERSARIO

No hay apuro

Las condiciones de humedad son ideales en gran parte del país para la implantación de granos gruesos, pero los pronósticos de un enero seco mantienen alerta a los productores, que prefieren no apurarse. Un maíz totalmente liberado crece y la soja se retrasa a la espera de más rebajas en las retenciones.



Comienza lentamente y con mucha cautela la siembra de granos gruesos en la Argentina y, aunque las condiciones agronómicas son óptimas, muchos prefieren atrasar lo máximo posible la implantación por los pronósticos de un enero seco.

Debido a la eliminación de Roes y retenciones en maíz, el cereal aventaja a la soja en cuanto a números en casi todo el país, ya que la oleaginosa sólo obtuvo un 5% de rebaja en retenciones y

continúa a la espera de aumentar dicho número, siguiendo la promesa del Gobierno nacional.

De este modo, se espera que la siembra de maíz supere por aproximadamente un millón de hectáreas a la de la campaña anterior. En cuanto a soja, la superficie caerá con respecto a la temporada 2015/16, pero no en gran medida, cosa que sí se espera en el volumen de cosecha total.

Más maíz

Envalentonado por la eliminación de los Roes y las retenciones, cosa que no se dio de igual manera en la soja, el maíz espera superar este año ampliamente a las 4,85 millones de hectáreas sembradas el año pasado.

Martín Fraguío, director Ejecutivo de Maizar, comenta que "habrá un aumento de área de un millón de hectáreas y hasta quizá un poco más", debido a que "hay una gran euforia alrededor de la siembra de maíz".





Es que teniendo rindes similares al promedio de los últimos años, el maíz arroja mejor margen bruto que la soja en casi todo el país, salvo en alguna zona en particular donde prevalece la oleaginosa. Pero en la Región Núcleo, el oeste del país y Córdoba, los números del cereal son mejores.

Eso se explica, en primera instancia, con la eliminación de Roes que trajo un gran cambio en el mercado de maíz, que luego se volvió a ver beneficiado con la eliminación de las retenciones, cambios bruscos para bien que la soja no tuvo.

"El precio internacional del maíz está realmente muy bajo, pero Argentina tuvo un efecto positivo y mantendrá el precio local hasta la próxima cosecha por la pérdida de la cosecha en Brasil", dijo Fraguio.

Nuestro país vecino lamentó una pérdida de más de 10 millones de toneladas en su última cosecha de maíz, situación que favoreció rotundamente a Argentina, que mantiene, como mencionamos, los precios por arriba de Chicago y el resto de sus competidores.

Otro tema que resuena en el ámbito maicero, es la posible sobreoferta del cereal en 2017 y la repercusión que ello traería en los precios. "Vamos



hacia una súper oferta de maíz, hay quienes dicen que China tiene guardadas 200 millones de toneladas de maíz, con lo cual la situación es grave, pero Argentina dentro de todo no está en el ojo de la tormenta, por la mala cosecha brasileña", comentó el presidente de Maizar.

Por otra parte, en cuanto a lo agronómico, las condiciones son muy buenas, con grandes valores de humedad y excelentes barbechos llevados adelante por los productores.

En ese sentido, vale destacar que los insumos están a una oferta razonable en el mercado, incluso en algunos casos con costos menores en dólares a



años anteriores, por lo que será un año de aplicaciones por encima del promedio de los últimos años, donde se venían achicando costos por la escasez de dinero.

Con respecto a lo que deparará el clima durante la campaña, podemos decir que la posible sequía de diciembre-enero es parte de la discusión de la siembra de maíces tardíos.

Se cree que habrá nuevamente un foco muy grande de maíces tardíos, que justamente evitan dicho periodo de sequía, donde los maíces tradicionales tendrán un momento difícil.



“”

El precio internacional del maíz está realmente muy bajo, pero Argentina tuvo un efecto positivo y mantendrá el precio local hasta la próxima cosecha...

Martín Fraguio

"Con los maíces tardíos se pasa el periodo de floración, el más crítico del maíz, a febrero, con lo cual ya desaparecen los problemas", anticipó el profesional

Menos soja

Los productores sojeros aún esperan otro 5% de rebaja en las retenciones y miran de reojo al maíz, que hoy arroja mejores números. La oleaginosa tendrá una caída en su superficie de siembra con respecto al año anterior, que aunque será leve, afectará de lleno a la producción total.

Se estima que no llegará a 20 millones la superficie implantada con soja esta campaña, ya que a los 20,2 millones de hectáreas del año anterior, habrá que restarle poco más de medio millón.

El aumento del trigo va a generar un aumento de la superficie de trigo-soja, por lo que ésta va a recuperar superficie en lugares donde se ha reducido mucho la agricultura, como las zonas más alejadas de los puertos (Santiago del Estero, Chaco, Salta y algunas zonas del oeste de Buenos Aires).

Pero no llegará eso a compensar la fuerte caída que tendrá la Zona Núcleo, sobre todo en términos de producción. "La soja está

condicionada a cuál será la superficie final de maíz, va a haber una caída en la Zona Núcleo sojera que desde el punto de vista de la producción va a ser muy importante, porque es la zona de mayor potencial de rendimiento", anticipó el ingeniero agrónomo Rodolfo Rossi, presidente de Acsoja.

El tema más resonante en el mundo sojero son las retenciones y las rebajas propuestas por el Gobierno que quedaron en el primer escalón, cuestión que impacta de lleno en la decisión de siembra de las zonas lejanas a los puertos.

"Desde el Gobierno nacional ratifican que se cumplirá la promesa del presidente (Mauricio

Macri), nosotros creemos que ese 5% debe ser respetado y esperemos que se concrete, que esa rebaja se vaya dando cada año, tal cual prometieron", manifestó el profesional.

De todas maneras la cadena sojera se muestra sin mayores inconvenientes, sabiendo que aún la oleaginosa es el principal cultivo del país, y apoyando las rotaciones, que sin duda van a mejorar todo el complejo.

"Más maíz, trigo, gramíneas, dan como resultado un sistema de producción más sostenible a lo largo del tiempo; el sector productivo se ve con muchas mejoras con estos cambios importantes, es un golpe muy positivo para la agricultura", sostuvo Rossi.



“”

...Más maíz, trigo, gramíneas, dan como resultado un sistema de producción más sostenible a lo largo del tiempo...

Rodolfo Rossi



“”

La soja está condicionada
a cuál será la superficie
final de maíz...

Rodolfo Rossi

Otro tema importante para esta campaña son las malezas resistentes, ya que han aumentado los costos de producción y algunas malezas son muy difíciles de controlar, aunque la industria agroquímica está generando nuevos productos, combinaciones a utilizar para el control de las mismas, y también habrá beneficios por las rotaciones.

En cuanto al clima, las fechas de siembra serán muy importantes, y si diciembre y enero serán algo secos no conviene arrancar la implantación de los grupos más cortos tan temprano, sino ir un poco más hacia mediados de noviembre, eso ayudará a no hacer caer el período reproductivo en el momento de mayor déficit hídrico.

“Todo depende de la mejor fecha de siembra de cada zona, en el norte las siembras son tardías con lo cual se puede comprometer una siembra normal, y en la Zona Núcleo sojera yo recomiendo no adelantar demasiado las fechas de siembra”, advirtió el presidente de Acsoja.

ALIANZA CHEVROLET S10 - CRA

(Confederaciones Rurales Argentinas)

16% DESCUENTO
+ BONIFICACIONES VIGENTES



EXCLUSIVO MIEMBROS
ACTIVOS DE CRA



RUTA 8 Y VELEZ SANSFIELD - VENADO TUERTO
Tel. (03462) 424000 - chevent@ametbiz.com.ar

Claves climáticas para enfrentar la nueva campaña

En las últimas semanas se ha hablado mucho del clima, sobre todo de las lluvias, que traerá la primavera-verano, donde se enmarcará la nueva campaña gruesa. ¿Niña fuerte? ¿Niña débil? ¿Año neutro? Todas las claves en la siguiente nota.



Pasado el mes de julio se puede comenzar a hablar de lo que deparará el clima para la próxima campaña agrícola, ya que el sistema comienza a definirse y empiezan a verse señales claras.

Muchas veces puede ser predecible, se dice que siempre después de un fenómeno Niño fuerte puede venir una Niña del mismo estilo, pero otras tantas veces el clima se vuelve impredecible y arroja muchas sorpresas.

Para despejar todas las dudas, entender y saber lo que pasará en los próximos meses, dialogamos con

Stella Maris Carballo, investigadora en cuestiones climáticas y agro meteorológicas, que desarrolla actividades científicas y de extensión como especialista del Instituto de Clima y Agua del INTA.

La Zona Núcleo de producción argentina recibe todos los años una fuerte influencia de los fenómenos globales, algo que se vio la temporada pasada con un Niño muy fuerte que dejó sus

consecuencias, y la profesional del INTA anticipa lo que vendrá.

"Este año tendremos un neutro negativo hasta terminar la primavera y luego habrá un enfriamiento que nos puede llevar a una Niña débil, pero rápidamente saliendo de ella a partir de febrero por un nuevo aumento de la temperatura en el Pacífico", explicó Carballo. Muchos se preguntarán si lo que vendrá es una Niña o no, a lo que podemos aclarar que para que el año quede catalogado como Niña, la temperatura debe permanecer al menos tres

meses con medio grado por debajo de lo normal. En este caso, como el enfriamiento se espera para diciembre y enero, probablemente no alcance a constituirse la Niña y quedaremos dentro de la neutralidad negativa.

De todas maneras, el sistema ajusta cuando comienza a enfriarse, pero no se esperan problemas de lluvia dentro de la primavera, desarrollándose un régimen normal hasta diciembre.

“”

Este año tendremos un neutro negativo hasta terminar la primavera y luego habrá un enfriamiento que nos puede llevar a una Niña débil.

NO BUSQUES SOLUCIONES DE EMERGENCIA



TENEMOS LA MEJOR OPCIÓN EN SEGUROS DE GRANIZO

Seleccionamos para vos la compañía aseguradora y el plan optimizado en costos a la medida exacta de tus necesidades de cobertura. Y por supuesto vamos a estar ahí, al lado tuyo. Si el clima no acompaña, nosotros sí. Como siempre lo hicimos.



Cuicchi Gaveglio

ASESORES EN SEGUROS CONTRATO DE AMIGOS

Oficina Seguros Agropecuarios Ruta 8 y Uruguay (03462) 433199 / www.cuicchigaveglio.com.ar

GOODYEAR

es en Venado Tuerto



FALDANI
NEUMATICOS S.A.

0810 555 44 33

www.tugomeria.com.ar

ROSARIO - VENADO TUERTO - RIO IV - PERGAMINO

CENTROS DE DESARROLLO COOPERATIVO Venado Tuerto - La Chispa



- Acopio y comercialización de cereales.
Soja, Maíz, Trigo, Sorgo, Cebada, **Arveja** y **Garbanzo**
- Insumos agropecuarios

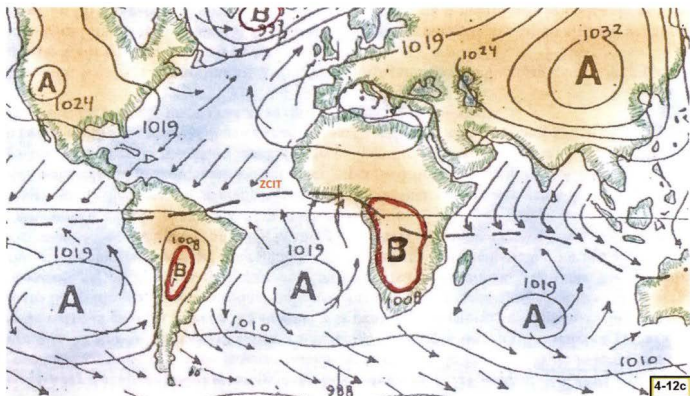


RUTA 8 Y LÓPEZ . 2600 VENADO TUERTO . ARGENTINA

TEL 03462 422346 . FAX 03462 435970 www.acacoop.com.ar pta_tuerto@acacoop.com.ar



ASOCIACION de
COOPERATIVAS
ARGENTINAS



“Ya en enero puede abrirse una ventana de período sin lluvias importantes, porque se enfrían las temperaturas, pero probablemente los cultivos puedan sobrellevarlo bien, porque van a tener agua en el perfil y muy cercana de la napa, como consecuencia del Niño anterior”, detalló la especialista.

Es el océano Atlántico quien tiene la misión de introducir humedad a nuestro territorio, y como supo suceder en campañas como la 2007/08 y 2010/11, la acción del Atlántico permite que, aunque los eventos de lluvia no fueran muy frecuentes en enero, sí fueron suficientes para bajar las temperaturas y que los cultivos siguieran su desarrollo con pleno vigor y en excelente estado sanitario.

“Pienso que éste, por tratarse de un evento débil y ser seguidor de un Niño tan fuerte, no presentará problemas serios para el desarrollo de los cultivos”, insistió la investigadora.

Cambio climático, inundaciones y accionar de los productores

En los últimos años, de la mano de miles de hectáreas inundadas, mucho se ha hablado del accionar de los productores agropecuarios, la poca rotación, el monocultivo de soja y sus consecuencias en los cambios del clima.

La especialista del INTA comenta que “las

““

...las razones por las cuales llueve mucho o poco, nada tienen que ver con el hombre

variabilidades que hemos encontrado con respecto a las lluvias son naturales, quiere decir que las razones por las cuales llueve mucho o poco, nada tienen que ver con el hombre”.

Ahora bien, pueden darse variables interanuales, producidas por esos fenómenos Niño o Niña, como así también se han visto

variabilidades en el océano Atlántico, tanto en el Ecuador atlántico como en la posición de los anticlones y anomalías de temperatura costera, que definen el 99% de la variabilidad de la lluvia.

Otra es la cuestión al hablar precisamente de las inundaciones, provocadas por las constantes lluvias de los últimos años. ¿Y la poca rotación e inclusión de gramíneas en los sistemas productivos?



Aumentemos nuestro suministro de alimentos sin reducir el de ellos.



syngenta

the
good
growth
plan

Hay 7000 millones de personas en el mundo y cada año se suman 80 millones más. Está claro que necesitamos producir más alimentos. No obstante, también debemos proteger ecosistemas que son vitales para la salud de nuestro planeta. Como una de las principales compañías agrícolas del mundo, Syngenta ayuda a los agricultores a producir más sin necesidad de cultivar más tierras. En el marco de The Good Growth Plan, nos comprometemos a mejorar la productividad promedio de los principales cultivos del mundo en un 20% y a aumentar la biodiversidad en cinco millones de hectáreas de tierras cultivables. Para ello estamos dispuestos a trabajar con productores, gobiernos, ONG y todos aquellos que comparten nuestros objetivos. Los invitamos a seguir nuestros avances en www.goodgrowthplan.com

© 2015 Syngenta AG, Basilea, Suiza. Todos los derechos reservados. La identidad gráfica de SYNGENTA y THE GOOD GROWTH PLAN son marcas registradas de Syngenta Group Company. www.syngenta.com

Es evidente que una buena rotación siempre favorece una mayor evaporación, y se sabe que es bueno también tener una cobertura permanente del suelo. "En muchos países se recomienda, incluso para bajar los gases de efecto invernadero, hacer un verdeo de cobertura en invierno, lo que llamaríamos agricultura verde, que ayuda a una mejor evapotranspiración", dijo Carballo.

Pero a su vez destacó que "hay que entender que la agricultura se mueve por rentabilidad, y de pronto los agricultores eligen lo que más les pueda convenir", agregando que "efectivamente en los últimos años el cultivo fue la soja".

Ya introduciéndose de lleno en el debate, manifestó que "no participo de la idea de que las napas no hubieran subido si hubiésemos hecho la rotación que hacíamos antes", argumentando que "con otro



“”

Ya en enero puede abrirse una ventana de período sin lluvias importantes...



Stella Maris Carballo

tipo de coberturas y de rotaciones hemos asistido a eventos de inundación a lo largo de la historia, y la soja ni existía".

Por último, se refirió a los ciclos climáticos de los que hablan algunos profesionales en la materia. "Los fenómenos de Niña, Niño o años neutros duran un año, empiezan en julio de un año y finalizan en julio del año siguiente. Es cierto que hay periodos donde se dan más Niños que Niñas y constituye la característica de estar en presencia de un ciclo húmedo o no", indicó la profesional del INTA.

A su vez detalló que dichos periodos no tienen una duración estipulada de antemano ni tampoco impuesta por estudios históricos. "Puede durar diez años o puede durar más, ahora estamos en un ciclo húmedo desde los años 70. Lo más constante en el clima es su variabilidad, pero tengan claro que siempre se da por razones naturales", finalizó Carballo.



FANDOS

CONSTRUCCIONES

MOVIMIENTO DE SUELOS
CANALIZACIONES - ALCANTARILLADOS
BOMBEO - CAMINOS RURALES
DESMONTES - TOPOGRAFIA - FEED LOT

OBRAS HIDRÁULICAS Y VIALES

ALICOMS S.A. 12 de Octubre 24 - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe
Telefax 03462 423244 - Cel. 03462 15505419
info@fandos.com.ar - www.fandos.com.ar

LISANDRO ENRICO SENADOR

Por toda la Región

f /Lisandro Enrico @lisandroenrico @lisandroenrico



Casa Central:

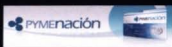
Ovidio Lagos 1179
(03462) 439155/425665

Suc. Venado Tuerto:

Mitre Esq. Dorrego
(03462) 435143 / 424038



Para su mejor inversión
trabajamos con las tarjetas



Corral de Bustos - Laboulaye - Casilda - Firmat - Rosario

R POR UNA CIUDAD
MÁS SALUDABLE

mvt
Venado Tuerto
Gobierno de la Ciudad.

**CORTÁ
CON LA
BOLSA**

**SOLO
BOLSAS
REUTILIZABLES**

A partir
del 1° de junio de 2016
Venado Tuerto
le dice NO a las
bolsas de plástico.

Las claves de una buena cobertura

Ante un clima totalmente impredecible y amanezante para la producción de granos, es clave estar un paso adelante y cubrirse de antemano, para luego no lamentar grandes pérdidas como sucedió al final de la campaña anterior.



Comienza lentamente la campaña gruesa en nuestro país y con ello también empiezan los movimientos en el mercado de seguros agropecuarios, fundamentalmente para tomar precauciones del clima, que se ha vuelto totalmente impredecible y le ha jugado en contra al productor en los últimos años.

La temporada anterior, los problemas de rentabilidad del sector, que ya venía muy golpeado

de los últimos años, más los desastres por excesos hídricos, terminaron de configurar una dura campaña para el campo argentino, pero se espera revertir todo en este 2016/17.

Miguel Brandoni, vicepresidente del Grupo Cuicchi Gaveglio, analiza la situación y lo que está por venir. "Las expectativas están dadas con la siembra que va a haber, hay mucha demanda, por lo que hasta en maíz tenemos puestas algunas esperanzas importantes", dijo el empresario.

Ya con una mirada más a largo plazo, analizó que "no sabemos cómo irá este año, pero hace falta que tengamos una buena campaña todos, y que el seguro lo usemos en la medida lógica y proporcional", agregando que "eso hace buenas campañas para el futuro, con buenos costos para el productor".

Por otra parte, el ingeniero agrónomo Gustavo Mina, gerente de Seguros Agropecuarios de Sancor Seguros, comenta sobre el valor de Venado Tuerto y la región y la búsqueda de una recuperación.





Los Hampshire de "La Constancia" son símbolo de historia, y realidad del presente.

Nuestra mayor satisfacción es trabajar día a día, para lograr animales que den resultados en su majada.

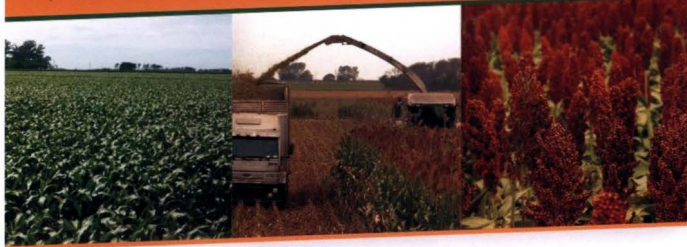
TE 03462 1553 7095 - cabanialaconstancia@gmail.com - cabanialaconstancia@hotmail.com

OPORTUNIDAD

www.adsur.com

Otra vez el sorgo.

Nos vuelve a dar una oportunidad.



- Forraje\$
- Reserva\$
- Grano\$

Tengalo en cuenta en su rotacion

adSur®
semillas híbridas



www.adsur.com // consultas@adsur.com



“Es una zona muy importante para nosotros, venimos de una campaña complicada en cuanto a agricultura por el tema de rentabilidad, pero hoy ya estamos en otro escenario para el productor agropecuario, tanto en trigo como en cosecha gruesa”, adelantó el profesional.

Luego se mostró muy optimista, agregando que “hubo cambios alentadores con la eliminación de retenciones y disminución en caso de soja, y aunque los constantes cambios en los valores de los granos ponen cierta incertidumbre, el contexto es totalmente distinto al año anterior”.

Con respecto a dicha campaña, la 2015/16, podemos afirmar que ha sido bastante complicada, con muchos eventos de granizo que han provocado pérdidas importantes, sumado a un período de exceso hídrico que afectó mucho al productor, ya sea con pérdidas de producción por inundación o pérdida de calidad y lo que ello implica como pérdida de valor comercial.

“Todos los años hay muchos siniestros, ya sea por granizo, heladas, viento, sequía o excesos hídricos. En nuestro país se asegura fundamentalmente contra granizo, y este año fue muy catastrófico en cuanto a eso”, contó Mina.

Mientras que Brandoni aseguró que “las catástrofes distorsionan todo el mercado en cuanto al seguro agropecuario, y eso incide en los costos de la campaña siguiente”.

Cubrirse de antemano

El Grupo Cuicchi Gaveglia se ubica sobre ruta 8 y Uruguay desde el año 2005, con su oficina específica de seguros agropecuarios, encontrándose hoy en un importante nivel a escala nacional, algo que desde la empresa reconocen con mucho orgullo y compromiso.

“Debemos trabajar cada vez más, estar atentos a nuestros clientes y a su disposición”, remarcó Brandoni.

Asimismo este año la empresa traspasó las fronteras y llegó a Brasil, ubicándose desde el 31 de agosto en pleno centro sojero del país vecino, precisamente en Primavera do Leste, una ciudad ubicada en el estado de Mato Grosso.

“Allí no venderemos seguro de granizo, sino seguro de multirriesgo agrícola, con exceso de agua o sequía, por ejemplo”, explicó su vicepresidente.

En cuanto a Sancor Seguros, se destacan los packs de precampaña, donde se ofrece a los productores distintas alternativas de cobertura, incentivándolo a la contratación temprana, incluso antes de la siembra de los cultivos.

Además, para aquel que asegura toda la campaña, fina y gruesa, la empresa brinda la posibilidad de tener buenas coberturas con beneficios importantes, y poder cancelar todo con soja mayo 2017, incluso los seguros de cosecha fina.

ESTA CAMPAÑA SOJEALA



SUPER SOJA NIDERA NS 4955 • NS 5019 IPRO • NS 5258

Una genética excepcional para que disfrutes de un rendimiento excepcional en tu campo.

TU CAMPO NECESITA UNA SEMILLA TAN RENDIDORA COMO **vos.**

www.NIDERASEMILLAS.com.ar

N NIDERA
SEMILLAS | HACEMOS crecer
LO MEJOR DE NUESTRA tierra

INTACTA RR2 PRO

REGISTRAR LOS DERECHOS DE MARCA

INTACTA RR2 PRO y su correspondiente logo es una marca registrada de Monsanto Technology LLC.



“Es muy importante para el productor pagar el seguro con granos, por los beneficios impositivos que eso implica. Nosotros somos especialistas en lo que es comercialización de seguros agropecuarios con canje, tenemos un departamento de canje y comercializamos alrededor de 130 mil toneladas de granos por año, producto de lo que los productores nos pagan”, dijo Gustavo Mina.

Asimismo, Sancor ofrece al productor el beneficio de poder asegurar todos sus principales riesgos y

pagarlo con granos, no sólo su cosecha, sino cualquier bien como herramientas, vehículos, maquinarias, galpones, casa o lo que fuere.

“El productor vive del campo, algo que está a cielo abierto, y sabemos lo complicado que está el clima en los últimos años. El cambio climático ya es un hecho y puede generar muchos daños, por eso asegurar lo que genera ingresos para su familia es algo fundamental para el productor”, sostuvo el gerente de Sancor.

Mina lanzó como novedad el beneficio de adquirir una tarjeta válida por 500 pesos de combustible en cualquier estación de servicio Esso o Action Energy por cada 350 mil pesos que los clientes paguen por su póliza contra granizo.

Evitar grandes pérdidas

Podemos afirmar que en Argentina el mercado de seguros agropecuarios está desarrollado, ya que alrededor del 60% de la superficie cultivada está asegurada.

Aunque, por ejemplo, el evento de exceso de agua de abril pasado en general no estuvo cubierto por los productores, que debieron asumir directamente las pérdidas que tuvieron, algo que podría volver a ocurrir en caso de una severa sequía en esta campaña.

“Los productores, a través de las entidades que los representan, deben pedirle a nuestros gobernantes la necesidad de que se promulgue una Ley de Seguros Agropecuarios, para que haya distintas herramientas que traten de cubrir estos eventos catastróficos”, aconsejó Mina.





Ciasfe

Colegio de Ingenieros Agrónomos
de la Provincia de Santa Fe
4º Circunscripción

- + PRODUCCIÓN
- + ALIMENTOS
- IMPACTO

PROFESIONALES AL SERVICIO DE LA COMUNIDAD

La responsabilidad Profesional
jerarquiza, promueve y defiende la
profesión del Ingeniero Agrónomo.

Organización fuerte, moderna, que fiscaliza,
apoya y guía con transparencia a sus matriculados
y protege los intereses de la sociedad con
servicios de calidad y credibilidad en el ámbito
agroalimentario, forestal y ambiental.

Brown 425 - Venado Tuerto - Tel. (03462) 431897 - info@ciasfe4.org.ar - www.ciasfe4.org.ar



www.mekan-sa.com.ar

El Mekan POWER8 Workshop es el primer banco
de trabajo portátil inalámbrico compacto que
permite a los propietarios y profesionales llevar
a cabo su proyectos lejos de la casa. Además es
8 en 1, una batería ocho herramientas. Conoce
todo en nuestra web www.mekan-sa.com.ar. Muy
pronto la vas a poder conseguir en el local.



Av. 12 de Octubre 626 • Venado Tuerto • Tel. (03462) 432500 • mekanpower8@mekan-sa.com.ar

B.D.P.M.

Asesores Contables S.A.

Entre Rios 267 - Venado Tuerto - Sta. Fe - ARGENTINA
Tel. 03462 438811/ 438833/ 438844/ 438866/ 438877
estudio.bdpm@powervt.com.ar - estudio.bdpm@gmail.com



*Desde 1972
junto al comercio, la industria,
el campo y el hogar.*

MATERIALES ELECTRICOS - FERRETERIA e ILUMINACION

CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900 <http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR> - e-mail: ventas@baudracco.com.ar

LÍNEA
SOJA

CKC®

UNICOS
CON
CONTROL
OFICIAL

LA ECUACIÓN PARA GANAR

CKCPACK
premium

CKCPACK
Full

CKCPACK
Soja Sistémico



CO-INOCULACIÓN

Tecnología Biológica de
acción múltiple.



Poder erradicante
en mancha
ojo de rana.



Mayor espectro
de control de hongos
de suelo y aporte
de nitrógeno.



Tratamiento de semillas
de soja sistémico
y de contacto.

► CKC® SOJA
Liquid

► RHIZOFLO
premium
soja y
legumbres

► CKC® SOJA
Liquid

► DANJIRIS®
líquido protección fungicida

► CKC® SOJA
Liquid

► CKC® FLOW
SYSTEMIC

► CKC® METALAXIL

► CKC® SOJA
Liquid

► CKC® FLOW
SYSTEMIC

CKC®
LA MARCA LIDER
EN INOCULANTES

Laboratorios CKC Argentina S.A.

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A.

Tel/Fax.: (011) 4941-5777 e-mail: ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.

Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar
www.ckc.com.ar