

# Pampa húmeda



R.N.P.I. Expte. Nro. 978.356  
DIRECTOR: JESUS M. VALLORTIGARA  
PROPIETARIO: EDIN S.A.  
H. YRIGOYEN 1346 - Tel. (03462) 421155 - Fax (03462) 437400  
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe  
Año VI - Número 317

Precio Ejemplar suelto: \$ 1  
Suscriptores de EL INFORME DIARIO: Sin Cargo  
CORREO ARGENTINO  
(2600) VENADO TUERTO (Santa Fe)  
CONCESIÓN TARIFA REDUCIDA NRO. 298/OTO. 1  
FRANQUEO PAGADO A.C.T.A. NRO. 403/OTO. 1



Zona de distribución PH



SABADO 21 DE AGOSTO DE 1999

RURAL

El Informe Diario

# GIRASOL

## cómo producir más y mejor



*El girasol sigue siendo uno de los cultivos menos afectados por los vaivenes de los mercados internacionales. Implantar a partir de mediados de octubre es la principal recomendación de los técnicos para evitar la aparición de enfermedades.*

## SUMARIO

## CLIMATOLOGIA

Aspectos climáticos  
destacables del mes de julio  
.....pág. 2

## JORNADAS

Los mercados no le creen  
al USDA  
.....pág. 3

## ACTUALIDAD

Gasoleros pero  
no económicos  
.....pág. 4

## CONGRESO AAPRESID

Lo que hay que saber sobre  
siembra directa  
.....pág. 5

## GIRASOL

Sembrar en fecha para  
ganarle a las  
enfermedades .....pág. 6-7



## PYMES

Una PyME apícola familiar  
.....pág. 8

Clasificados  
de la Pampa húmeda  
.....pág. 9-10-11



## FLORA AUTOCTONA

Las Umbelíferas  
.....pág. 12

Edición Ph N° 317 - 21/08/99

Director: Jesús Vallortigara  
Responsable Periodística: Clara Baravalle  
Responsable Arte: Cristina López Neri

## CLIMATOLOGIA

# Aspectos climáticos destacables del mes de julio

Julio fue un período que podemos estimarlo como normal, con la sola excepción de la lluvia que resultó realmente escasa. Por esa razón es que hoy vamos a comentar algunos aspectos relevantes de este actual mes de agosto, que en esta primer quincena ya ha establecido un par de marcas para registrar en las estadísticas. Al observar el comportamiento de la presión atmosférica vemos en los primeros 10 días los desniveles habituales de esta época del año, pero luego comienza la irrupción de una masa de aire frío que llega respaldada por un anticiclón de 1042 hPa. que en su avance llegó hasta el planalto central brasileño y a su paso produjo heladas muy fuertes.

Cuando revisamos nuestra estadística no pudimos encontrar un registro de presión tan elevado, y los 1042.7 hPa. quedaron como la marca récord de estos últimos 45 años, seguida por 1042 hPa. en 1978 y 1040 hPa. en el 75. La temperatura llegó a descender a 5.7°C bajo cero, marca ubicada en el quinto lugar entre las más bajas para un mes de agosto.

El origen de estas grandes masas de aire está en la Antártida, donde aún reina la noche polar, generando temperaturas extremadamente bajas. En algunas oportunidades llegan a aquellas latitudes a nivel superficie masas de aire relativamente cálido, entras ocasiones irrumpen en altura, pero siempre está establecida una circulación. El aire que llega se enfría, se hace más denso y progresivamente aumenta su presión comenzando a desplazarse hacia el norte hasta reponer el equilibrio. Normalmente al final del invierno estos desequilibrios se producen cada cuatro o cinco días, haciéndose menos frecuentes a medida que se acerca el verano. Los vientos que se producen son muy importantes al enfrentarse con advecciones de aire cálido y húmedo, formando tormentas y, a veces, produciendo lluvias.

Su desplazamiento se produce por trayectorias diversas pero ya muy estudiadas y



conocidas.

La principal es la del suroeste. No llega con mucho frío debido a que durante miles de kilómetros se desplaza sobre el océano Pacífico intercambiando calor con el agua. Ep este punto radica la importancia para nuestra pampa húmeda, ya que en ese intercambio va absorbiendo gran cantidad de humedad que traerá hasta aquí, dependiendo de dicha cantidad la existencia o la magnitud de las lluvias. A esta irrupción de aire frío se la llama habitualmente de aire polar.

A veces el avance se produce por el continente. El aire recorre pocos Kms. entre la península antártica y Tierra del Fuego, por eso es más frío y seco y llega más lejos dentro del continente (como el caso reciente y que da origen a esta nota). Los meteorólogos la llaman irrupción antártica. Cuando el centro del anticiclón se desvía hacia el Atlántico el viento nos llega desde

el sureste, primeramente seco, y si dicho centro de alta presión se desplaza en forma lenta el aire irá llegando con mayor cantidad de humedad, produciendo lloviznas y a veces lluvias. En este caso es una advección de aire marítimo.

Del continente antártico se desprenden continuamente masas de aire frío. Cada 4 o 5 días llegan a nuestro territorio, pero los mismos procesos y con muy poca diferencia de tiempo se producen en África y Oceanía.

Volviendo a lo cotidiano: estamos entrando a la fase crítica del ciclo de lluvias. Lamentablemente los centros de estudios climáticos de Europa y de Estados Unidos y de nuestro Servicio Meteorológico Nacional están en total acuerdo acerca de las condiciones propicias para que la sequía persista.

colaboración: R.R.M

## Sigue creciendo la superficie sembrada con trigo

Las últimas estimaciones de la Saggya pronostican un crecimiento del área sembrada con trigo del 12,9 por ciento, representada en 5,62 millones de hectáreas. En tanto, reconoció que la producción total de la campaña 98/99 disminuiría en un 2,4 por ciento en comparación con la campaña anterior.

La superficie sembrada con trigo en la campaña 1999/2000 totalizará 5,62 millones de hectáreas, lo que significará un incremento del 12,9 por ciento en relación al ciclo agrícola precedente, estimó la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación (Saggya).

De esta manera, la cartera agrícola nacional corrigió las cifras provisionales proporcionadas el pasado 21 de julio, cuando se calculó un aumento de la superficie sembrada con el cereal del 12,5 por ciento y una extensión de 5,5 millones de hectáreas.

El incremento en la intención de siembra se originaría en las condiciones climáticas del último mes, «fundamentalmente las lluvias, que contribuyeron a mantener en ciertas zonas la humedad del suelo», lo que indujo a los agricultores a decidirse por el trigo, especialmente en aquellas explotaciones donde con posterioridad se siembra soja de segunda.

Según los relevamientos encarados por la Saggya, la superficie implantada con trigo en Córdoba, Entre Ríos y Santa Fe es superior al anterior ciclo agrícola, mientras que en Buenos Aires y La Pampa se registró una declinación en la intención de siembra, debido a las vastas extensiones de tierra anegadas. Argentina -quinto productor mundial de trigo, después de EEUU, la Unión Europea (UE), Australia y Canadá- consiguió en la campaña 1998/99 una producción total del cereal de 11 millones de toneladas, con una superficie implantada de 4,97 millones de hectáreas y una productividad física promedio de 22,2 quintales por hectárea, según cifras oficiales.

Por otra parte, la cartera agrícola calculó

que la producción total de granos y algodon en la campaña 1999/2000 sufriría un descenso del 15,9 por ciento, con respecto al período inmediato precedente, al totalizar 56,4 millones de toneladas, contra los 67 millones anteriores.

Ahora si se comparan estas cifras con los resultados productivos del último quinquenio, «la producción de este año agrícola resulta superior en un 11,9 por ciento», aclaró la Saggya en su habitual estimación mensual.

La cartera agropecuaria agregó que a pesar de la mayor superficie implantada con oleaginosas (9,6 por ciento) y del incremento del área cubierta con poroto seco (49,1 por ciento), «la superficie sembrada total descendió un 2,4 por ciento» en el período 1998/99.

En esa campaña, la producción total de cereales resultó un 25,9 por ciento inferior a los valores obtenidos en el período 1997/98, «debido a la reducción productiva experimentada en todo el sector cerealero, a excepción del arroz y el centeno», argumentó la Saggya.

# Los mercados no le creen al USDA

Según el Lic. Daniel Miró las últimas estimaciones hechas por el organismo agropecuario estadounidense no son del todo creíbles para los mercados. Pese a la importante caída en los precios que provocaron los datos revelados por el USDA el 12 de agosto, la recuperación de los mercados fue casi inmediata.

En el marco de la Reunión Zonal de Maíz del Consorcio Regional de Experimentación Agrícola (CREA), el cierre a cargo del Lic. Daniel Miró centró la atención de los presentes, ansiosos por conocer el mercado futuro del forrajero.

En una charla, que por momentos tuvo mucho de análisis meteorológico, el presidente de Nóvitas describió la situación de las zonas más afectadas en Estados Unidos por la ola de calor y sequía, y la incidencia que tiene sobre los precios internacionales de los granos.

Desalentando a los presentes comentó que el área netamente maicera estadounidense no fue afectado por el fenómeno climático, mientras que un 30 por ciento de la superficie dedicada a la soja habría sufrido los embates del fuerte calor y la falta de lluvias. «El maíz sufrió las altas temperaturas y la falta de agua en el período de polinización, cuando ya estaba demasiado desarrollado como para ser afectado seriamente», comentó el especialista.

La situación cambia para la soja, que tiene el 30 por ciento de su superficie afectada por la crisis climática, aunque relativizó la incidencia que pueda tener en los precios la posible caída de la cosecha, teniendo en cuenta el importante stock de la oleaginosa que poseen en Norteamérica.

De todas formas aclaró que los estudios de calidad elaborados por el Departamento de Agricultura de Estados Unidos, demuestran que de julio a esta parte, los dos cultivos han sufrido un marcado deterioro.

«Estados Unidos sembró en esta campaña un 3 por ciento menos de maíz que en la anterior, apuntando a una cosecha de 240 millones de toneladas. Tuvieron mucha agua en el mes de mayo, en junio las condiciones fueron excelentes y se mantuvieron hasta los primeros tres o cuatro días de julio, a partir de ese momento comenzaron a sufrir condi-

ciones climáticas adversas para el desarrollo del cultivo», describió.

## El mercado de futuro de los maíces

La plaza maicera nacional ha registrado a partir de abril un divorcio con los precios del Mercado de Chicago. Los mayores valores alcanzados en el Mercado a Término en comparación con el estadounidense se justifican en el menor volumen de la presente cosecha y en el rápido ritmo de colocaciones externas, favorecido por la importante demanda europea, especialmente española, interesada en la superior calidad y la baja proporción de granos genéticamente modificados de la producción argentina.

«Si bien aún quedan algo menos de 2 millones de toneladas de maíz para colocar internacionalmente, este volumen podría ser exiguo en momentos en que las disponibilidades en Estados Unidos apuntan a ser menores que lo previsto», reconoció el experto.

Por otra parte, la recuperación de las economías del sudeste asiático han provocado una reactivación de las necesidades de forrajes en esa región del planeta, aunque esto aún no se habría reflejado en los mercados locales porque China estaría colocando sus excedentes de la vieja cosecha, aprovechando su cercanía con estos países. Pese a esta situación, según Miró, «las disponibilidades de maíz argentino para lo que resta del presente ciclo comercial siguen estando acotadas, sobre todo teniendo en cuenta que el consumo interno del forrajero ha crecido significativamente en función del mayor desarrollo de la producción láctea y nuevas formas de producción cárnica. Por todas estas razones no debe descartarse que se siga manteniendo el divorcio entre los precios locales e internacionales a medida que avance el año comercial».



El Lic. Daniel Miró durante su disertación en la reunión del C.R.E.A. en Venado Tuerto.

Para cerrar Miró consideró que para la campaña que viene, «la reciente mejora de los precios internacionales permite la conformación de una estrategia de piso cercano a los 90 dólares por tonelada y efecto palanca a partir de los 102 dólares/tonelada. La existencia de opciones Put y Call sobre abril del 2000 también posibilita la concreción de un

futuro sintético con un piso cercano a 88 dólares y un techo de 104. Hasta tanto se pueda saber con mayor precisión el volumen final de la cosecha estadounidense del presente año, el escenario de los precios del maíz a cosecha sigue siendo vidrioso, por lo que estrategias de cobertura de este tipo son lo más aconsejable».

por Pablo Salinas  
fotos Javier Cebrero.

Presidencia de la Nación

## Tarjeta débito



✓ Compre en comercios adheridos sin manejar efectivo, debitando el importe directamente de su cuenta.

✓ Extracciones en efectivo a cualquier hora.

✓ Consultas de saldos y últimos movimientos.

✓ Depósitos de efectivo o cheques.

✓ Transferencias entre cuentas asociadas a la red.

✓ Pago de impuestos y servicios y consultas de vencimientos.

✓ Compra de pulsos de telefonía celular.

✓ Banca telefónica.

✓ Transacciones sin límite.

✓ Más de 5.000 cajeros en todo el país.

✓ 345.000 cajeros Cirrus en todo el mundo.

Téngala siempre a mano.

Las 24 horas, los 365 días del año.

Solicite asesoramiento en cualquiera de nuestras sucursales.

BANCO DE LA NACIÓN ARGENTINA

## Plan de semilla "ASEGURADA" NIDERA

Campaña 1999 / 2000

\* Maíces simples. \* Maíces IT.  
\* Maíces Triples. \* Girasoles. \* Super soja.  
\* Sorgo. \* Colza.

Distribuidor Exclusivo en  
Hughes y zona

NIDERA  
SEMILLAS  
Genética de avanzada

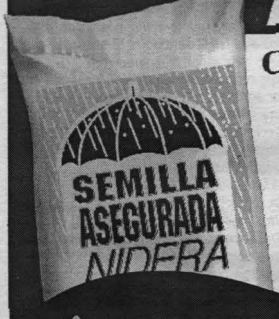
3-EL SEMILLAS

90 plus

SUPER SOJAS

\* A-4100 R6 11 Mult. Hec. \* A-6445 R6 11 Mult. Hec.  
\* A-4456 R6 11 Mult. Hec. \* A-4657 R6 11 Mult. Hec.  
\* A-5634 R6 11 Mult. Hec. \* SOJA TRADICIONAL.  
\* A-4004 STS

\* con seguro incluido



ALBERTO L. MARCHIONNI S.A.  
AGROTECNOLOGIA EN ACCION

R. 8 km. 301,78 - Telefax (02473) 491220/206 - e-mail: march@satlink.com.ar - (2725) HUGHES

Impuesto al gas oil

# Gasoleros, pero no económicos

por Pablo Salinas

**E**l sector agropecuario consume el 25 por ciento de la totalidad del gas oil que se comercializa en el país. Hasta julio de 1996, cuando los precios de los commodities treparon a los valores más altos de los últimos años, el costo de este insumo para el sector agropecuario era de 28 a 30 centavos por litro.

En octubre de ese año se incorporó el **Impuesto a la Transferencia de los Combustibles (ITC)**, que gravaba con una cuota fija de 12 centavos por litro de gas oil expedido, elevando su valor a 42 centavos.

«Para solucionar un problema de caja que tenía el Gobierno y aprovechando el buen momento que atravesaba el sector agropecuario, se decidió impulsar este impuesto. Si tenemos en cuenta que en la Argentina se siembran 28 millones de hectáreas, esto representa un gasto en combustibles de 1600 millones de pesos, de los cuales 490 millones pertenecen al ITC, dinero que es extraído del campo para destinarlo a otras áreas del sector público», consideró para **Ph** el Ing. Agr. Pablo Vernengo, director del Consejo Profesional de Ingeniería Agronómica.

La entidad presentó en los primeros días de mayo al secretario de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación, Ing. Ricardo Novo, un estudio en el que se analiza la incidencia del precio del gas oil en el sector agropecuario, como uno de los rubros que distorsionan los costos de producción.

Las críticas del Consejo Profesional de Ingeniería Agronómica apuntan a que de los casi 500 millones de dólares que se le quitan al campo en concepto de impuestos a la Transferencia de los Combustibles, el Gobierno destina el 42 % al FONAVI, el 29 para las redes viales provinciales y el 29 por ciento restante ingresa al Tesoro Nacional: «esto significa una transferencia del sector agropecuario hacia problemáticas contempladas dentro de las áreas urbanas».

El campo, hasta 1998 no advierte este componente distorsivo de los costos finales de producción. Entre tanto, el valor del petróleo crudo en los mercados internacionales bajó, sin que esto repercutiera en los precios locales de los combustibles.

«Si analizamos los costos en combustible que tienen nuestros socios del Mercosur, vemos que trabajan con valores de alrededor de 33 centavos por litro, mientras que en los Estados Unidos el precio oscila entre los 20 y 25 centavos. Esto le quita competitividad al sector agropecuario local, aún en comparación con los demás miembros del Mercosur», describió Vernengo.

Como dato gráfico agregó que en Europa el gas oil para el sector agropecuario tiene un costo de 25 centavos por litro, mientras que para las demás áreas de la economía, que tienen un componente impositivo muy alto, cuesta alrededor de 75 centavos.

«Lo que hizo el ITC dentro del esquema de costos del campo, es aprovechar los altos valores que tenían los commodities hace tres años, para destinar una gran cantidad de recursos -el equivalente a aproximadamente cuatro presupuestos del INTA- a otros sectores de la sociedad», reafirmó el

*Mientras el Gobierno baraja la posibilidad de reducir el costo del gas oil para el campo y los transportistas, distintas entidades del sector agropecuario salieron a solicitar medidas de urgencia. Según un estudio del Consejo Profesional de Ingeniería Agronómica, los productores argentinos pagan 490 millones de pesos extra por año en impuestos al gas oil.*



director del Consejo Profesional de Ingeniería Agronómica.

## Con los precios por el piso

«A fines del '98 y principios del '99, el precio de los commodities cayó entre un 30 y un 38 por ciento, según el cultivo del que se trate. Según los estudios que realizamos el ITC aumenta en un 8 por ciento el costo de las labores culturales, y su incidencia en el costo de la empresa agraria es del orden del 4 por ciento», describió el director.

Según Vernengo, «este impuesto le ha quitado al sector agropecuario nacional la ventaja comparativa que tenía en la producción primaria, con respecto a los otros mercados internacionales. Además, le restó competitividad, y esto es alarmante porque este es uno de los pilares del sector agroindustrial».

Hoy las áreas sembradas con determinados cultivos sigue creciendo pero con rentabilidades negativas, lo que generará que en el mediano y largo plazo los productores no podrán mantener esta situación».

Consideró, por otra parte, que la incorporación de la siembra directa ayudó a disminuir los costos en combustibles, pero al mismo tiempo provocó una reducción de la mano de obra necesaria para trabajar en el campo.

## Los anuncios de Menem en Palermo

Con respecto al anuncio hecho por el Presidente de la Nación Carlos Saúl Menem durante el acto inaugural de Palermo '99, relacionado con el proyecto de ley que presentará en el Congreso para eliminar el impuesto de 12 centavos que encarece el gasoil para el sector agropecuario y el transporte, comentó que el estudio analizan los perjuicios que ocasiona este gravamen sobre el campo: fue elevado a la Secretaría de Agricultura en mayo de este año, cuando asumió Ricardo Novo la titularidad de la cartera.

«Economía tiene un problema de caja y por lo tanto hacerle una quita de 490 millones de pesos traerá graves problemas. Nosotros hemos contemplado que tras la eliminación de este impuesto se podrán trabajar más hectáreas, y habrá mayores ingresos por aumento de producción. Se debe entender que el sector agropecuario es dinámico y biológico, con ciclos de producción, es decir que una cosecha fina o gruesa no se puede parar una vez que la semilla está implantada», analizó el director.

Con respecto a la posibilidad de importar combustibles, consideró que «el grave problema está en la distribución. Está la ley que permite importar, pero no hay en la Argentina lo que se llama «estaciones blancas», que tengan el soporte logístico y es-

tratégico para la distribución, por lo tanto deberían depender de los establecimientos que tienen instalados las cuatro empresas petroleras más importantes que trabajan en el país. Es una empresa casi imposible de encarar si alguien a título personal, quiere hacer una importación de combustibles. Además debe recordarse que los 400 mil productores agropecuarios que trabajan en Argentina están distribuidos a lo largo de todo el territorio, lo que hace muy difícil la distribución».

Para cerrar, Vernengo comentó que «el sector agropecuario vive una grave crisis, por una serie de factores externos (baja de los precios de los commodities y subsidios internacionales, entre otros), donde están actuando políticas de Estado. En la Argentina las políticas de Estado se aplicaron cuando los precios de los commodities estaban altos, y fueron en perjuicio del sector agropecuario, haciéndole una quita y una transferencia de recursos a otras áreas de la economía nacional. La situación actual del campo argentino nos está marcando que no hay una política de Estado para el sector agropecuario. Cuando otros subsidios, acá se castiga. Se deben estudiar medidas que permitan que el campo vuelva a ser rentable en beneficio de que el sector pueda subsistir en el tiempo».

7º Congreso Nacional de Aapresid

# Lo que hay que saber sobre siembra directa

Con buena organización, cómodos salones con traducción simultánea, cumplimiento de los horarios dentro de límites razonables, se desarrolló del miércoles hasta ayer el 7º Congreso Nacional de la Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa (Aapresid). Algunas de las temáticas tratadas fueron: como planificar el establecimiento para incorporar siembra directa, manejo del agua, rastrojos y rotación de cultivos. Los más de 900 inscriptos tuvieron servido todo lo que hay que saber sobre siembra directa.

## Fósforo y potasio en maíz y soja

El Dr. Harold Reetz de los Estados Unidos de América, habló sobre el manejo de estos dos importantes nutrientes, adentrándonos en el siglo XXI. Manifestó que la participación en una economía de mercado globalizada está modificando el enfoque de los productores agrícolas hacia sus cosechas. Mundialmente, los márgenes de ganancia son muy estrechos, por lo tanto, el productor debe prestar cuidadosa atención a sus costos de producción y a los precios del mercado. Sin embargo, alertó, las técnicas agronómicas apropiadas continúan siendo la base del éxito. Es necesario suministrarle a la planta sus requerimientos durante todo el período de crecimiento. Por lo tanto, un plan de manejo de nutrientes debe considerar las relaciones entre esos elementos. En relación con el manejo del fósforo y el potasio en sistemas de alto rendimiento formuló una serie de preguntas: ¿Cuánto se necesita? ¿Cuánto hay disponible? ¿Qué pasará si no hay suficiente disponibilidad? Señaló la importancia que tiene responder a estas y otras preguntas al formular el plan de manejo de estos dos nutrientes. Presentó un cuadro muy ilustrativo sobre las cantidades de nutrientes que retiran del suelo, los granos de los tres principales cultivos de nuestra región (índice de cosecha):

Cultivo	Rinde	Nitróg.	P2O2	K2O
Maíz	11,3	152	90	58
Soja	3,7	246	49	87
Trigo	4,3	90	43	27

Aún cuando las cifras que presentó pueden variar por región, materiales y manejo, puntualizó que sirven de base para confeccionar un buen plan de manejo. Aseveró que el análisis del suelo continúa siendo la mejor de las aplicaciones necesarias para el cultivo. Destacó que en los sistemas de alta productividad es razonable realizar los análisis cada 4 años. Además, hizo la advertencia que la interpretación de los resultados de los análisis carecen de valor, hasta tanto se los calibre con una curva de respuesta, que relaciona los valores de los análisis de suelo con los valores relativos de rendimiento. Agregó que requiere de varios

Las disertaciones estuvieron a cargo de destacados especialistas nacionales e internacionales, técnicos de Aapresid, INTA, universidades y de la actividad privada. La programación se completó con los superpaneles de trigo, soja, maíz, sorgo, pasturas, girasol y maquinarias. También funcionaron mesas de intercambio de conceptos e información.



años de toma de datos obtener una calibración confiable. En el cierre de su disertación el Dr. Reetz dijo que los agricultores deben recurrir en un primer momento a la información general disponible suministrada por la investigación de organismos o de los proveedores de insumos, para incorporar luego información adicional recogida en su establecimiento por potencialmente modificar esa información estándar.

## Avances en la producción de maíz en S.D.

El Ing. Agr. Jorge Romagnoli, de AAPRESID, dijo, en el desarrollo de su disertación que lo que se conoce como agricultura y ganadería «moderna», están pasadas de moda. Puntualizó que ante los hechos concretos (grandes superficies erosionadas, contaminación del medio ambiente), es imperativo encontrar nuevas soluciones y agregó con optimismo que «por primera vez en la historia, el hombre tiene al alcance de la mano el conocimiento, las herramientas y las posibilidades prácticas como para intentar la transformación integral del mundo». Muy impactante fue su cita de que la producción de alimentos para el hombre no puede ser una simple operación comercial. «Es la base misma de la existencia física de la raza humana, y como tal debe ser considerada». Entrando en tema, señaló que hace una década se disponía de híbridos con potenciales de rendimiento similares a los actuales, los híbridos principales se utilizan desde hace varios años como así también los ferti-

zantes y los controles de plagas tampoco han diferido mucho. Pero, señaló, «ni individualmente, ni en combinaciones, los factores nombrados han podido brindar un incremento de rendimiento estable en el tiempo, independientemente de factores climáticos favorables». Dijo, que en base a ese diagnóstico, trabajó la hipótesis de modificar el ambiente, desarrollando un sistema de producción que brindara condiciones más estables, especialmente en lo referente a disponibilidad de agua en el suelo. «No hay dudas que el cultivo de maíz ha sido el primer beneficiado por la modificación del ambiente productivo con el sistema de siembra directa» afirmó con vehemencia. Para concluir destacó que la nutrición equilibrada, la interacción suelo-planta, la rotación de cultivos, el aporte creciente de residuos y su descomposición y otros temas, serán los que ayudarán a superar los «cuellos de botella» que se presentarán en la siembra directa por, puntualizó, «esta técnica es dinámica y superadora de sí misma en función del conocimiento».

por Arthur J. Woodward

## La respuesta está en el incremento de la producción

«Situación actual y perspectivas de los mercados agrícolas mundiales» fue el tema sobre el que giró la exposición de Antonio Sartori durante la primera jornada del 7º Congreso Nacional de Aapresid.

Según Sartori, presidente de Brasoja (corredora de cereales de Puerto Alegre, Brasil), la respuesta a la actual situación del mercado agrícola mundial pasa por la productividad. «El secreto de la agricultura es la producción», enfatizó en varias oportunidades Sartori, quien subrayó que la configuración de los precios actuales, alejados de la simple relación oferta-demanda, ya no sirven como únicos parámetros para valorizar a la agricultura. En este sentido, argumentó que los valores de hoy están contaminados por una compleja carga especulativa y manipuladora.

«Cada vez existe más información, el arma más poderosa actualmente, que viene acompañada de un incremento de la velocidad que repercute en los movimientos de los mercados. Hoy, los cambios en el mercado se dan cada 10 segundos», expresó Sartori recomendando que «hay que aprender a usar la información. Hay que desarrollar la habilidad, analizar los hechos y las tendencias para tomar las decisiones», aclaró. «La agricultura no sabe de la fuerza que tiene, casi 3 billones de dólares diarios están sujetos a las especulaciones del mercado».

En este sentido, «los resultados no aparecerán con precios más altos, sino con un fuerte incremento de la productividad-dijo, con esta conformación de precios es imposible saber cuál será su destino».

«La marcada volatilidad de los mercados está sujeta a una serie de agentes tales como el clima, la demanda y la política, entre otros. Los precios de los cereales del mundo están por debajo de su valor y para afrontar esta realidad es necesario tener un fuerte control emocional», recomendó.

Pampa  
húmeda

Llame

al

439000

METALURGICA  
LUCASDe Juan C.  
Luciaroni D.  
Roberto D.  
CáseresREPARACIONES  
DE ESTRUCTURAS  
METÁLICAS  
REDLERS  
NORIAS  
SINFINES  
REDUCTORES

Cañerías en Gral.

MAS DE 10 AÑOS DE EXPERIENCIA EN  
TODO LO QUE SU FABRICA NECESITA\* Servicio de grúa  
\* Mantenimiento mecánico en todo el país.Pellegrini 2132 - 2173 Chabás - Sta. Fe  
Tel. Part. 03464-480776 - 481123Pampa  
húmedaLa herramienta  
para el  
productor  
agropecuario.

C1

Maipú 1443  
V. Túrto  
Tel.: 03462  
15662355

M. A. Cazenave e Hijos

HACIENDAS

GORDO - INVERNADA - CRIA  
VENDE CONTADO35 vacas usadas c/ garantía de preñez y paridas - 4 toros -  
90 vacas para lombo en ordeño - 40 vacas preñadas para lombo -  
60 montados c/ garantía de nuevos y mansos, muy buena rinda -  
bordillos zainos y mansos - Alazanes

# Sembrar en fecha para ga

*Mediados de octubre es la fecha considerada óptima para la siembra de girasol según los técnicos. Cuidar la densidad de siembra, hacer un control de plagas preventivo y trabajar con gramíneas como antecesores, son las consideraciones más importantes para implantar esta oleaginosa.*

**E**l girasol es uno de los pocos cultivos que no sufrió grandes fluctuaciones de precios en las últimas campañas. A pesar de que los valores no son los más altos que se han pagado por esta oleaginosa representan un ingreso interesante para los demacrados bolsillos de los productores agropecuarios argentinos.

La producción girasolera en la campaña 98/99 fue ajustada por la cartera agrícola a las actuales 6,81 millones de toneladas (21,7 por ciento más que en el ciclo precedente), aunque estas cifras todavía «se están confirmando por los ingresos que se concretan en el circuito comercial», advirtió la Sagpya.

«La época de siembra óptima para el girasol es a partir de la segunda quincena de octubre, para lograr que la maduración de los granos no caiga en meses de mucha humedad. Lo ideal es que la madurez se produzca a fin de febrero, para a principios de marzo comenzar a cosechar», describió para Ph el Ing. Agr. Rubén Schoepf asesor técnico de la delegación Arias de la firma Cargill S.A.C.I..

En esta fecha de siembra óptima la temperatura del suelo se estabiliza en 15°. Si es menor el proceso de germinación se demora, la emergencia no es uniforme y toma más de 10 días para hacerlo. Por su parte, los adelantos en la fecha de siembra implican riesgo de ocurrencia de heladas tardías o posteriores al inicio del período reproductivo y un estado fenológico del girasol muy sensible al frío, con consecuencias sobre su rendimiento.

El atraso en la siembra produce pérdidas de rendimiento y contenido de aceite asociados básicamente al acortamiento del período vegetativo.

La etapa comprendida entre la siembra y el inicio del período reproductivo, toma entre 35 y 40 días. En ambientes favorables hay considerable alargamiento del período vegetativo, con desarrollo de planta exuberante. Las plantas de gran tamaño tienen una alta demanda de agua.

Según el técnico, para el control de malezas lo ideal es hacer un tratamiento en preemergencia, que puede ir acompañado con la aplicación de algún insecticida para controlar la aparición de poblaciones de isocas cortadoras.

«Hay que pensar que el girasol tiene una población de plantas relativamente baja, donde la mira está puesta en llegar con 2 plantas y media por metro, como mínimo a cosecha, lo que implica sembrar entre 4 y 5 semillas en ese espacio. Por eso hay que tener cuidado en el control de esta plaga porque cualquier ataque provoca pérdidas muy grandes», resalta Schoepf.

El control de malezas se puede complementar con la aplicación de algún graminicida. «El girasol no tiene dema-



*siados problemas para competir con las malezas por su tamaño, y con que este limpio durante los primeros 45 a 50 días luego no es demasiado afectado en los rindes».*

## Fertilización y siembra directa

Las necesidades de nitrógeno N del cultivo dependen de sus condiciones de

de aceite, pero esta reducción es compensada con un aumento de rendimientos. La semilla de girasol es sensible al efecto salino, por lo que se recomienda no usar más de 20 kg/ha de urea junto con la semilla, y en caso de suelos arenosos o con poca materia orgánica o secos no usar este nutriente.

En caso de ser necesaria la aplicación complementaria de fertilizantes debe realizarse en 6 a 8 hojás.

La ubicación profunda del fertilizante en la línea de siembra permitirá incrementar la eficiencia de aprovechamiento del fertilizante y los rendimientos. Las dosis superiores a 40 o 50 kg/ha de fósforo diamónico deben colocarse por lo menos a 2,5 cm de distancia de la semilla.

En las últimas campañas ha comenzado a tener un mayor desarrollo la siembra directa en girasol, aunque la superficie implantada bajo este sistema no alcanzó a aún los niveles que tiene en otros cultivos.

«En labranza cero es necesario fertilizar porque al no haber remoción es menor la disponibilidad de nutrientes. Por lo que hemos visto el cultivo responde muy bien a la fertilización, tanto sea con fósforo para el arranque, como en nitrógeno, azufre y boro, que son los nutrientes más ligados a la materia orgánica», comentó el técnico.

Un dato no menor, es que debe evitarse comenzar los planteos de siembra directa con girasol, por su alta sensibilidad a zonas compactas o endurecidas. En esta técnica debería ser incluido al final de la rotación, cuando otros cultivos menos afectados por impedancias en el perfil, hayan iniciado un proceso de reestructuración.

También se deben evaluar las condiciones superficiales del suelo luego de cosechado el antecesor: huellas y compactación; efectuar un control temprano de malezas con herbicidas durante el barbecho químico. Además, en este sistema es impor-

*«El girasol no tiene demasiados problemas para competir con las malezas por su tamaño, y con que este limpio durante los primeros 45 a 50 días luego no es demasiado afectado en los rindes».*

hibridez, especialmente en floración. Según estudios hechos por técnicos de la Cámara de la Industria Aceitera, hasta 40 kg/ha de N, los incrementos de rendimientos son lineales. Un exceso de fertilización nitrogenada aumenta el riesgo de que se presenten enfermedades como Sclerotinia y Botrytis, entre otras. Se aclara que la fertilización nitrogenada produce aumentos en el contenido de proteínas y disminución del porcentaje

**Sr. Productor  
Agropecuario**

**Agrium**  
FERTILIZERS S.A.

**SERCA S.A.**  
INSUMOS & SERVICIOS

Le invitan a la conferencia

**Mercado de futuros  
y perspectivas de precios  
de cereales y oleaginosos**

Disertarán: Pablo Andreani  
Daniel Petinari  
Fecha: 26 de agosto de 1999  
Lugar: Dante Alighieri 1378 - V.T.  
Hora: 19,30

Confirmar asistencia en SERCA S.A.  
Rivadavia 1358 ó a los Tel. (03462)  
434151 / 15 50 5509 - Venado Tuerto

# narle a las enfermedades

tante cuantificar e identificar antes de sembrar las poblaciones de gusanos blancos e orugas cortadoras.

## Plagas y antecesores

Un problema muy común en los lotes trabajados con siembra directa es la aparición de orugas cortadoras que comen la base de las plantas en el momento de emergencia del cultivo, perjudicando el posterior desarrollo de los brotes. Para el control se puede emplear algún insecticida piretroide, en forma preventiva o curativa. En el primer caso se aplica en conjunto con el herbicida preemergente, y en el segundo se utiliza para el control cuando se descubre que hay un ataque.

*« muchas veces se le hecha la culpa al híbrido, cuando el problema está en el suelo. Lo que se debería hacer en estos casos es mejorar el suelo y no cambiar el material a sembrar ».*

Otra plaga que provoca grandes pérdidas en este cultivo son las isocas desfoliadoras y medidoras. Para estas dos especies el control se puede hacer con piretroides o productos fosforados. «Lo ideal es utilizar endosulfan porque no tiene efectos tóxicos sobre las abejas y avispas, que son las que ayudan en la polinización», remarca. Como antecesores más propicios para el girasol las gramíneas son las que ofrecen mejores condiciones: «Lo principal es tratar de que los antecesores no sean rastrojos de soja o girasol, por las enfermedades, especialmente sclerotinia, que se pueden transmitir de un cultivo al otro. Lo ideal es que se siembre te-

niendo gramíneas como antecesor». En el mismo sentido Schoepf comentó que «en la zona girasolera por excelencia, hay mucho monocultivo de girasol, y cuando se rota se hace con soja. Lo ideal sería cortar el ciclo de las enfermedades, no sembrando sobre rastrojos de girasol, si es posible tampoco hacerlo sobre soja y tratar de implantar sobre sorgo o maíz. Si se trabaja con directa no queda otra que rotar con gramíneas, es la única forma de aplicar esta técnica en una forma razonable».

## Enfermedades en girasol

La enfermedad más común en esta oleaginosa es la sclerotinia, que aparece en la etapa de maduración del cultivo cuando hay excesiva humedad ambiental. «Sclerotinia es un hongo que pudre la torta y al ser tocada con el recolector se desgrana y cae provocando pérdidas muy altas. Lo complicado de esta enfermedad es que cortar sus efectos por rotación es muy difícil y se requieren muchos años para cortar el ciclo de sclerotinia por este medio. Agronómicamente es casi imposible, porque el hongo subsiste mucho tiempo en el suelo y su aparición depende de las condiciones ambientales. Lo más aconsejable es adelantar la fecha de siembra para que el cultivo madure en una época que haga más calor y haya menos lluvias, como por ejemplo el mes de febrero», explicó el asesor de Cargill. Un error común entre los productores es considerar que el desprendimiento de capítulos siempre está relacionado con alguna enfermedad, cuando muchas veces lo que sucede es que los híbridos son sensibles a la falta de boro. «En los suelos que son bajos en materias orgánicas y que vienen de muchos años de agricultura es probable que haya deficiencia de boro, que en algunos híbridos se nota más que en otros». En el mismo sentido el técnico aclaró que «muchas veces se le hecha la culpa al híbrido, cuando el problema está en el suelo. Lo que se debería hacer en estos casos es mejorar el suelo y no cambiar el material a sembrar». Para concluir el técnico consideró que la superficie sembrada probablemente caerá o será igual a la del año pasado. «En los campos donde comúnmente se hace girasol, es posible que se aproveche para hacer sorgo, que no ofrecerá la ren-



tabilidad que brinda la oleaginosa, pero permite tener una base más sólida para partir al año siguiente. Ya no se puede medir únicamente la parte económica,

esto no es un año, es un sistema y a lo largo del tiempo uno debe medir que es lo que conviene para seguir adelante».

por Pablo Salinas

Pampa  
húmeda

La herramienta  
para el productor  
agropecuario.

**NUEVO**  
PRODUCTO  
EN EL MERCADO

Materia prima esencial  
para alimentos de alta  
performance elaborada por

**EXTRUSION**  
SOJA - MAIZ

- Muy alta digestibilidad y alto valor nutricional.
- Mejora la conversión.
- Mejora el costo de fórmula.

**RICEDAL S.A.**

Tel. (03464) 480622 Chabás  
(03462) 425967 Venado Tuerto

Con Mainero Ud. puede más.



**Téngalo con  
Saita e hijos**

**10 % de descuento.**  
Programa su compra con sólo el 3% mensual a precio de contado, y la venta del usado al mejor precio. Precio contado con canje cereal. Precio contado con Agronación. Anticipo y plazo hasta 1 año al 0% de interés. Anticipo y plazo hasta 6 años al 12 % de interés.

**Con Eduardo Saita e Hijos ya tiene su Same con Respaldo Mainero ¡Venga, lléveselo!**

Garantía 18 meses  
SOLAMENTE DE ROTAS Repuestos  
legítimos **MAINERO**

**EDUARDO SAITA E HIJOS S.A.**  
Ruta 8 y Dimmer 1831-Tel. (03462) 433686- V. T.

**Rent-a-Bull**  
ALQUILER DE TOROS

El Retoño S.A.

anuncia que ha sido franquiciado por Rent-a-Bull S.A. para operar el sistema de alquiler de toros en la Pcia. de Santa Fe y Este de la Pcia. de Córdoba.

Jorge E. Coveratton

Tel. (03462) 426382 - Cel. (03462) 15 501502

# Una PyME apícola familiar

El Ing. Agr. Juan Albino desciende de una 'raza' de apicultores de la localidad bonaerense de Lincoln. Invitado para hablar sobre la empresa apícola actual y la del futuro, conversando con Ph dijo que la empresa de su familia se constituye con su padre y sus dos hermanos, uno de ellos contador y el otro arquitecto. Cada uno tiene su estudio profesional y trabajan regulando sus tiempos y acomodando sus tareas para quedar libres durante la cosecha de miel, época de mayor actividad con las colmenas.



Ing. Agr.  
Juan Albino,  
Apicultor, Lincoln.

## La operatoria

Para disminuir los riesgos de malas cosechas, han distribuido sus colmenas en apiarios en diferentes zonas -noroeste de la provincia de Buenos Aires, y sur de Córdoba y Santa Fe- todas dentro de la pampa húmeda, separadas en radios de unos 100 kilómetros.

«Esta distribución nos ha hecho elevar un poco el costo del transporte», señaló, «porque tenemos centro en Lincoln, y algunos apiarios están a trescientos kilómetros.»

Dedicados también a la transhumancia, en el mes de julio trasladan colmenas al norte de Córdoba, buscando un doble beneficio. Uno es la temprana entrada de miel que sirve para financiar la cosecha de mayor costo de la región pampeana. La otra es un adelanto en el desarrollo de la

colmena, que comienza a producir directamente al ser trasladada a esta región. Un adicional de la región cordobesa es la producción de núcleos para la renovación de colonias. La sala de extracción se encuentra en Lincoln y está equipada con cuatro extractores de 12 alzas completas cada uno, y 4 tanques maduradores de 30 tambores cada uno (N. de R.: 1 tambor contiene aproximadamente 300 kilos de miel).

## Cómo sobrevivir con bajos precios

«Desde las épocas de mi abuelo, han habido momentos en que ha sido necesario dejar transitoriamente la apicultura para dedicarse a otras actividades, porque no era rentable», manifestó Albino. Por lo tan-

to, a la apicultura y al desarrollo individual de sus profesiones, buscan agregar alternativas no apícolas que complementen económicamente.

Así fue como pensaron en armar un 'feed lot' porque la necesidad de capital para invertir tanto en los terneros, como en el cereal para alimentación, es en marzo, momento en que ingresa el dinero por la venta de miel.

Vicerversa, como la rotación del feed lot es bastante rápida -al mes y medio o dos salen las vaquillonas- estaría brindando los fondos para el momento en el cual la apicultura no tiene ingreso alguno.

Aclaró, sin embargo que, dependiendo de los precios, el sistema tendrá sus altibajos. «Algunos años será negocio, otros no.»

## Apicultura en el 2000

«El problema que en el sector apícola no se ha solucionado llegando al 2000, es el monopolio en la exportación», sostuvo el entrevistado, y agregó que ese monopolio no se quebrará en tanto los apicultores no se agrupen.

«Como no hemos aprendido a agruparnos en tantos años, seguiremos luchando con estas fluctuaciones de precios», dijo al señalar que actualmente el kilo de miel está a \$ 0,80, hace tres meses era de \$ 1,20 y un año atrás estaba a \$ 1,70. «No sé si en la historia llegaremos otra vez al peso setenta pero, por lo menos hay que tratar de tener un precio razonable que sea rentable. No tenemos peso, porque somos todos individualistas.»

por Arthur J. Woodward  
fotos Juan Bustos



Resultados de la U. de Rosario, AACREA y las EEA de Pergamino y Oliveros

## Máximos rindes en soja resistente

Ensayos a campo realizados por la Universidad Nacional de Rosario, AACREA y estudios presentados en Mercosoja 99 reflejan la importancia del control temprano y prolongado de malezas en el cultivo de soja.

El estudio realizado por la Cátedra de Malezas de la Universidad Nacional de Rosario, refleja los beneficios que brinda Altezta\* con control temprano y prolongado de malezas en la obtención de máximos rendimientos en soja resistente. "En el caso del cultivar de ciclo corto en soja - Soja Grupo IV - se detectó una diferencia estadísticamente significativa de 360 kg. a favor de tratamientos con control temprano", concluye el estudio realizado por el Ing. Eduard Leguizamón.

Los ensayos a campo realizados por AACREA Centro durante la Campaña '98 - '99 evaluaron el rendimiento de Altezta\* vs. glifosato en soja resistente grupo IV, V y VI. En todos los casos, los máximos rendimientos se obtuvieron con el uso de Altezta\*. En las variedades de soja resistente grupo IV los rendimientos obtenidos

muestran una diferencia de 363 kg/ha. En las variedades del grupo V, la diferencia en los rindes resultó de 542 kg/ha y, en el grupo VI, la diferencia fue de 491 kg/ha. Estos ensayos confirman que Altezta\* permite expresar el máximo potencial de rendimiento de la soja.

Ensayos realizados en las EEA de Pergamino y Oliveros (presentados en el Mercosoja 99) por los Ingenieros Papa, Ponsa y Puricelli, muestran que el uso de herbicidas residuales más glifosato (mezcla) maximizan el control de malezas en soja resistente.

Así, concluye el estudio, los tratamientos glifosato 48% 2,01 p.c./ha + Imazetapir 10% 0,5000 l p.c./ha y glifosato 48% 2,01 p.c./ha + Imazaquín 70% 0,140 kg p.c./ha demostraron un control de malezas de muy bueno a excelente; mientras que el glifosato sólo según las dosis estudiadas resulta insuficiente para el control de varias especies de malezas latifoliadas (quinoa, malva y tagetes minuta) y de algunas gramíneas como eleusine.





GHERARDI G45 2n c. cañón...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI G45 2nd. cañón...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI G80 en tandem 10s...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI grano fino 8 5.000...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

GHERARDI de 28 discos, rod...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

PLADUAL 1270/1262 fertiliz...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

ROMANO 24 discos s 1.200...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SCHIRAR 28d. doble disco...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SUPER WALTER W 1770 gran...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SUPER WALTER mod. 88, 7...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

TANZI modelo 4300 toba simp...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

TEMLAR de granos finos, 37...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

9 MTS 220 cm. c/DTF s 300...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

9 mts. (3) s 1.000 c/DTF...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

ALCAL 9 mts. s 300 m. Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

BERTERO 12 mts. s 270 m...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

BERTERO de 10 mts. s 230...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

BONGIOLIO de 12 mts. s 200...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

PIRIOTTI 10 mts. c/impulso...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

VALENTI 9 mts. s 270 m. Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

VALENTI 9 mts. s 350 m. Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

1.000 lts. p/combustible. Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

PIAGUA 550 lts. c/ruedas s 935...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

CASE 8100 año 1970, cab. hidr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 180 mod. 1985, m...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ AX 120 cabina y dual...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 120 cabina y dual...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ AX 120 cabina y dual...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ FAHR A 110, 1988, ca...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ FAHR D 120, 1982, ca...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 1100 año 77, cabina hidr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 1100 años 78, reparado...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 140-90, doble tracción...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 140/90 doble tracción 95...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 1580 DT cabina, lev. s...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 1690 DT 1991, cab. full...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 18/80 180 hp, doble tr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 180-90 5000hs. Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 80/90 doble tracción 96...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 55 con cabina, impac...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 60, con palanca para...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 70 E mod. 1985, cab. hidr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 700 mod. 77, rod. 18 x...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT 780 DT 1984, rep. Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT mod. 980, año 84, tracci...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

HANNOG 60 b. est. ved. Tr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

HANNOG 75. Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

HANNOG 75 cabina y dual...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ AX 120, año 88, cabina...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ FAHR A 110, 1988, ca...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ FAHR D 120, 1982, ca...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 140-90, doble tracción...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 140/90 doble tracción 95...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 1580 DT cabina, lev. s...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 1690 DT 1991, cab. full...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 18/80 180 hp, doble tr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 180-90 5000hs. Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 80/90 doble tracción 96...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 55 con cabina, impac...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 60, con palanca para...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 70 E mod. 1985, cab. hidr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 700 mod. 77, rod. 18 x...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 780 DT 1984, rep. Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

FIAT mod. 980, año 84, tracci...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

HANNOG 60 b. est. ved. Tr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

HANNOG 75. Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

HANNOG 75 cabina y dual...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ AX 120, año 88, cabina...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ FAHR A 110, 1988, ca...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ FAHR D 120, 1982, ca...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 140-90, doble tracción...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 140/90 doble tracción 95...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 1580 DT cabina, lev. s...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 1690 DT 1991, cab. full...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 18/80 180 hp, doble tr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 180-90 5000hs. Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 80/90 doble tracción 96...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 55 con cabina, impac...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 60, con palanca para...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 70 E mod. 1985, cab. hidr...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 700 mod. 77, rod. 18 x...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

DEUTZ 780 DT 1984, rep. Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON 5140 tracción...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON 5160 DT año 87...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON MF 1098, año...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON MF 1175, año...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON MF 1195, año...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON MF 1960-4, año...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON MF 5140-4, año...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON MF 1095, cabina...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

M. FERUGSON MF 1215 52...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

MURRAY para parque s/rueda...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

PAMPERO articulado motor...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 45, cab. año 80, Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 40 TDF, cabina, Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 220 con dual, Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 220 dual, año 90, Tel...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 220, año 91, cabina...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 230 c. cab. año 80...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 417 año 88, caja, s...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

SOMECA 4200 38 artículo...
Tel. (03465) 423530 - 1560287.
Firmat.

TRAILERS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS



Los avios clasificados son totalmente gratuitos, sin límites de líneas a publicar. Únicamente sujeto a disponibilidad de espacio.

Tel. 03462 - 439000

Clasificados de Pampa húmeda, la herramienta necesaria para el productor agropecuario.

CLASIFICADOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

VIBROCULTIVADORES

VARIOS

TRITURADORAS

SILO base aérea 40 TT s 3.300...

GRUPO Electrónico 65 KWA...

HILCOR 3 ruedas de 3.60 mts...

HILCOR máq. 3.60 de corte...

IMPLEMENTOS Mañero en 24...

IMPORTANTELITE de repuestos...

MATRIMONIO

