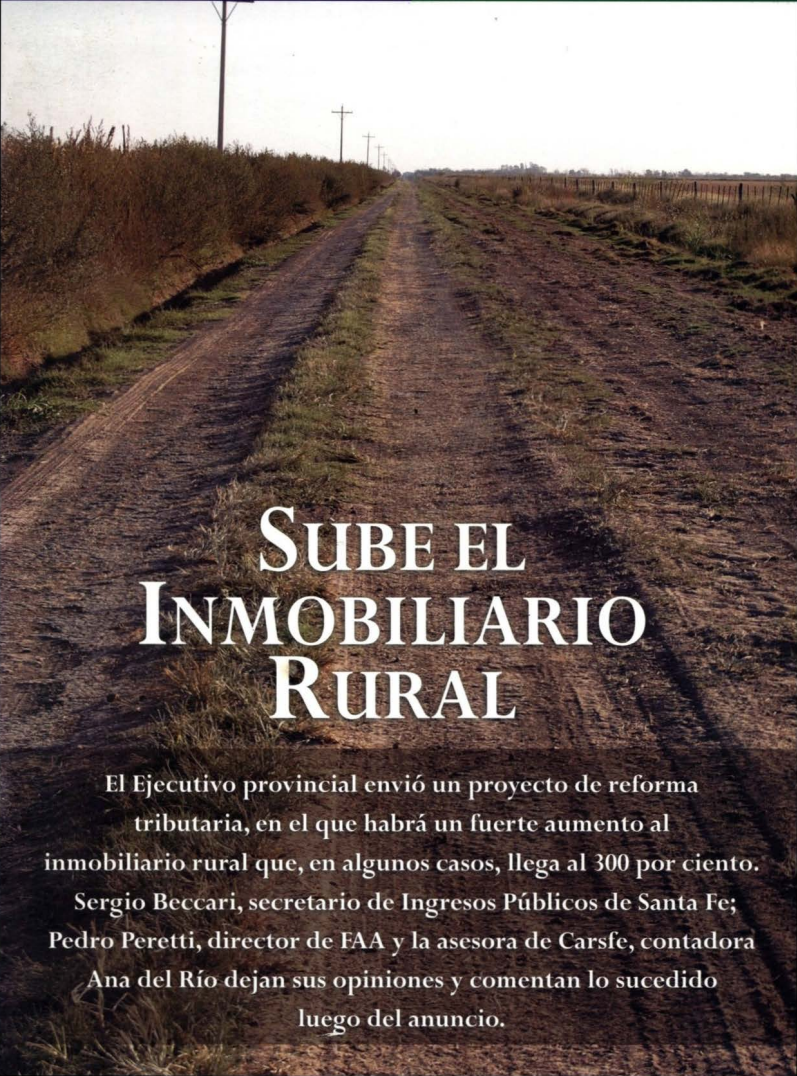




SUBE EL INMOBILIARIO RURAL

El Ejecutivo provincial envió un proyecto de reforma tributaria, en el que habrá un fuerte aumento al inmobiliario rural que, en algunos casos, llega al 300 por ciento.

Sergio Beccari, secretario de Ingresos Públicos de Santa Fe; Pedro Peretti, director de FAA y la asesora de Carsfe, contadora Ana del Río dejan sus opiniones y comentan lo sucedido luego del anuncio.

PRÉSTAMOS PRENDARIOS

Si pensó en cambiar su vehículo,
le ofrecemos la mejor
opción de financiación del mercado

- ▶ Cuotas fijas
- ▶ Tasa fija
- ▶ Plazo hasta 36 meses
- ▶ Cuotas mensuales, trimestrales ó semestrales
- ▶ Pago íntegro hasta 180 días
- ▶ Usted elige el destino de los fondos
- ▶ Disponibilidad inmediata
- ▶ La tasa más conveniente



**Mutual Entre
Asociados de
Cooperación
Mutual Patronal**

Nuestros servicios... cada vez más cerca suyo

Casa Central: Mitre 664
Venado Tuerto - Santa Fe - Tel.: (03462) 430655
E-mail: casacentral1@mutualentreasoc.com.ar



INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro Centro de
Investigación y Producción de Inoculantes.

- Mejora la estabilidad de los inoculantes ante condiciones adversas.
- Incrementa la supervivencia de las bacterias sobre semilla y en el suelo.
- Potencia los beneficios PGPR de la formulación Turbo con Pseudomonas y Azospirillum.



TBP[®]

EL SISTEMA
BIOTECNOLÓGICO
QUE POTENCIA
EL RINDE
DE SU SOJA

La formulación **TBP** se aplica a todas las presentaciones de Inoculantes Barenbrug Palaversich.

Consultar por presentaciones **Premium** con fungicida Metalaxil-M



BARENBRUG

PALAVERSICH

Investigación en semillas y microbiología

Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio
www.inoculantespalaversich.com

EDITORIAL

Feliz cumpleaños querida Rural

En abril festejamos nuestros 75 años de vida, sin dudas con sueños y metas no cumplidos, pero también con logros y objetivos alcanzados.

El llegar a cumplir estos años, no es poca cosa, y refleja el esfuerzo, empeño y pujanza que han demostrado tener aquellos pioneros que hace tantos años entendieron que la única manera de defender a la familia rural, era perteneciendo a una entidad, institucionalizándose, participando. En la acción de una institución como la nuestra, si bien fue creada para actuar en la parte gremial sectorial, nunca debemos olvidar a la comunidad toda, puesto que antes que nada somos ciudadanos, y tenemos la obligación de preocuparnos y ocuparnos por aquello que nos aqueja.

La única manera de aportar y tratar de solucionar los inconvenientes que, seguramente van a aparecer es participando.

De nada sirven los ideólogos y consejeros de las mesas de café o los que emiten mensajes, o los que nos dicen lo que está bien o mal desde el anonimato, todo esto en lugar de ayudar, entorpece y desprestigia.

Por eso para que siempre sepamos defendernos de esta situación, hay que trabajar mucho con los jóvenes, trabajar con ellos y a la par de ellos, es el mejor capital que le podemos dejar, más allá de nuestros aciertos y nuestros errores, que también de ellos se aprende.

El pertenecer a la Rural, a Carsfe, y a CRA, es un inmenso honor, es como una gran familia, con discusiones y a veces sinsabores, pero también con logros y con la satisfacción del deber cumplido.

Desde nuestras rurales se tiene bien en claro el famoso dicho, que no nos debemos servir de las entidades, sino que debemos servir a la entidad.

Esta Sociedad Rural de Venado Tuerto, jamás va a dejar de defender al productor agropecuario y a su gente, y se va a preocupar de los problemas del ciudadano, jamás vamos a abandonar nuestros principios, y creo muy modestamente, que trabajamos en el camino correcto, ya que nuestro listado de socios va creciendo día a día, especialmente con nuestros jóvenes. Hoy nuestra Comisión Directiva goza de una muy buena salud, puesto que siete de sus miembros son jóvenes, comprometidos con el futuro de nuestro querido y lindo país.

Feliz cumpleaños, querida Rural.

CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de la Sociedad Rural de Venado Tuerto

PROPIETARIA
Gisela Y. Gace

DIRECTOR
Lic. Mariano Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar

REDACTOR
Pablo Salinas
Gisela Gace
T.S.P Facundo Sorribes

NOTAS
Gisela Gace
Lic. Mariano Vitulli
T.S.P Facundo Sorribes

COLABORACIÓN
Ing. Agr. Miguel A. Cacciurri
Dra. CP. Ana Amalia Delrío
Centro de Integración Profesional para el Desarrollo Agroalimentario

ARTE Y DISEÑO
Ma. Cecilia Bondone

IMPRESIÓN
Borsellino Impresos

FOTOGRAFIA
Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN
San Martín 1450
Venado Tuerto. Sta. Fe
03462 15672788
03462 461360
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la Dirección.
Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que se cite la fuente.

COMISIÓN DIRECTIVA



Presidente
Castagnani, Carlos

Vice- Presidente
Aramendi, Tomás

Tesorero
Zampana, Sergio

Secretario
Zuza, Gabriela

Vocal Titular
Martín, Enrique
Sanchez de Bustamante, Eduardo
Roma, Hernán
Landaburu, Roberto
Covernton, Federico
Banchio, Ezequiel
De Elia, Eduardo

Vocal Suplente
Alvado, Nanci
Roca, Walter
Cardoso, Edgardo
Gallo, Germán

Revisor de cuenta Titular
Blanc Codina, Paula
Boyle, Esteban
Guiroy, Alejandro

Revisor de cuenta suplente
Boyle, Patricio
Pereyra, Pedro

Sumario

- 4 Editorial
- 6 ¿Para dónde va el trigo?
- 10 Se fue la niña, viene el niño
- 12 Después de la sequía, el seguro agropecuario obligatorio
- 16 Sube el inmobiliario rural
- 22 ¿Ayuda sólo para el Swift?
- 24 Declaraciones juradas de registración de tendencia física de maíz cosecha 2011/2012
- 26 Cambio de poroto
- 28 Presentaron la nueva Chevrolet S10 en Argentina
- 30 SRVT cumplió 75 años de vida



Hacete socio de la Sociedad Rural de Venado Tuerto y accedé a los beneficios que tenemos para ofrecerte.



SWISS MEDICAL
MEDICINA PRIVADA

CG Cuicchi Gaveglio
ASESORES EN SEGUROS

Esteban Roque Boyle

GENPRO
Genética Productiva



Pampa
AGROVETERINARIA

Cargill

UDS
AGRO



teknaL
Nutrición Animal

Acercate a Sociedad Rural Venado Tuerto para interiorizarte de todos los beneficios

Consultá los acuerdos y sus condiciones en administración@ruralvenadotuerto.org.ar

Dudas de los productores para la campaña 2012

¿Para dónde va el TRIGO?

La problemática del trigo hace dudar a más de un productor y las incertidumbres generadas por su sistema comercial hacen disminuir, año a año, el área sembrada con este cereal. Este año no fue la excepción, no se prevén cambios positivos en cuanto al año pasado y los cultivos alternativos toman cada vez más fuerza. Santiago Labourt, presidente de Argentrigo, aclara para Conexión Rural todo el panorama de lo que será la campaña del trigo en este 2012 y Miguel Boxler, asesor CREA, deja su opinión y recomendaciones.

Mucho se habló y se habla sobre la campaña de trigo en este 2012. Según los especialistas, las condiciones agro climatológicas serían ideales para la siembra del cultivo, pero los productores amenazan con reducir al mínimo el área de siembra y buscar otras alternativas. Es que el sistema comercial actual del trigo hace dudar a los productores, no los incentiva y no se deciden a sembrarlo. Todo se refleja en las producciones de los últimos años sobre áreas sembradas y se está notando nuevamente este año en algunas estimaciones.

El sistema ha tenido algunos cambios con respecto al año pasado, pero no termina de convencer a los productores. “Notamos un leve cambio del año pasado a este, si esto fuera una tendencia clara tendríamos mejores expectativas a futuro, pero el productor siempre toma sus decisiones, pensando o no en la estrategia empresaria y todos saben lo que tienen que hacer”, comentó Santiago Labourt, presidente de

Argentrigo. Además agregó que si se ve un precio visto a futuro y se dan las condiciones, el trigo se siembra sin dificultades.

Todo depende de las zonas, pero se sabe que las condiciones agronómicas hoy no son para nada malas. Esto es de suma importancia, porque el productor siempre tiende a preservar o cuidar el patrimonio suelo y el trigo es una de las actividades que más aporta en ello. Además de tener la posibilidad de hacer un doble cultivo con muy buenas expectativas.

Lo que no favorece a los productores, y que está afectando a toda la cadena del trigo, es el sistema. “Estamos trabajando intensamente en reuniones con el Ministerio de Agricultura, que es nuestro interlocutor, y de parte de ellos observamos la intención de ir modificando el sistema. Evidentemente hay razones políticas internas del Gobierno que demoran esto, pero estamos trabajando intensamente en tratar de modificar el sistema actual”, dijo Labourt.

Santiago Labourt “Estamos trabajando intensamente en reuniones con el Ministerio de Agricultura, que es nuestro interlocutor, y de parte de ellos observamos la intención de ir modificando el sistema”.

Con su Tarjeta Galicia Rural, cada día más acuerdos
al 0% de interés con plazos de 90 a 180 días^(*).

ADVANTA
SEMILLAS

Semillas

Bayer

Agroquímicos

DU PONT

Todos
los productos

MAGAN

Todos
los productos

IPLAT

Todos
los productos

Stoller
Crop Health Leader

Fertilizantes

AGROS
SOLUCIONES

Agroquímicos y
semillas

BIAGRO
Máxima seguridad para el productor

Todos
los productos

Forratte
Sabemos de Torrajes.

Todos
los productos

METALFOR

Todos
los productos

Surcos
Una empresa de la tierra

Todos
los productos

Sursem
Tu próxima semilla

Todos
los productos

AKRON

Tolvas y
cuatriclos Kymco

BUNGE
FERTILIZANTES

Productos
seleccionados

GAPP
GRUPO AGROPECUARIO COMERCIAL

Semillas

multifert
FERTILIZANTES

Sulfato de calcio y
súper fosfato triple

RIZOBACTER
ARGENTINA S.A.

Todos
los productos

syngenta

Semillas y
Agroquímicos

**ASOCIACIÓN de
COOPERATIVAS
ARGENTINAS**

Todos
los productos

**EXPERTS
FOR GROWTH**

Productos
seleccionados

gleba

Todos
los productos

PANNAR
Semillas de Calidad

Todos
los productos

SpeedAgro

Todos
los productos



Consulte todos los acuerdos y sus condiciones desde bancogalicia.com/agro

Solicite la Tarjeta líder del mercado agropecuario en la sucursal más cercana a su domicilio.

0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Siempre junto al campo.

Galicia

(*) Costo Financiero Total Máximo: 1,5%. Sujeto a previa aprobación de requisitos comerciales y legales. Sujeto a disponibilidad de líneas, bienes y vigencia de los acuerdos. Consulte los términos y condiciones de cada acuerdo en bancogalicia.com/agro (***) Los productos incluidos en este acuerdo son: Súper Simple, Sol Mix y Mezclas Soja: 16-36-0-6, 14-31-0-8, 2-5-27-0-9-5. (**) Quedan excluidos de este acuerdo los productos Blaukorn y Novatec N-Max en todas sus presentaciones. Las marcas que figuran aquí se encuentran registradas y corresponden a sus titulares.

El año pasado, recién en noviembre y diciembre, se terminó de liberar el trigo de la campaña recolectada en esos mismos meses pero de 2010. Esto se dio gracias a la liberación de la exportación de más de 3 millones de toneladas. Este año, el Ministerio de Agricultura pretende que no se demore esa liberación y adelantar las informaciones y declaraciones de los productores. “El Ministerio de Agricultura se comprometió a liberar todo el saldo exportable a partir del 1 de marzo. Es un cambio sustancial para nosotros que evidentemente no alcanza, pero al menos se generó un cambio. Antes decían que hasta que no se declarara la existencia en agosto no se sabía cuánto trigo había y entonces no liberaban la exportación”, manifestó Santiago Labourt.



“Si sigue bajando el área, la industria molinera va a tener problemas y a la exportación, operativamente, se le complica trabajar sobre un monocultivo”

Santiago Labourt, presidente de Argentigo

Los diferentes problemas y esa incertidumbre que tiene el productor y toda la cadena comercial del trigo, genera un costo de transacción muy significativo y la producción lo está pagando.

En el año 2011, se sembraron 4,6 millones de hectáreas de trigo y se obtuvo poco más de 13 millones de toneladas de producción. Se especula que este año se repetirán esas cifras y si se produce una baja en la cantidad de área sembrada, no sería menos de 3,5 millones de hectáreas.

Todo esto hizo que se empezara a hablar de diferentes alternativas, como lenteja, garbanzo y sobre todo cebada que cada año parece consolidarse un poco más.

“Es muy saludable que aparezcan cultivos alternativos para el productor y para todos, sobre todo la cebada que es un

por ciento de área sembrada es de soja y girasol y el 30 por ciento restante se dedican a maíz, sorgo y trigo. Estos números nos llevan a pensar que se estaría perdiendo capital suelo, lo que implicaría menor productividad y mayores costos a futuro.

“Queremos que toda la cadena recupere la confianza en esta actividad. Van a venir muchos problemas si no se modifica esto. Si sigue bajando el área, la industria molinera va a tener problemas y a la exportación, operativamente, se le complica trabajar sobre un monocultivo”, dijo Labourt.

Además se refirió al consumo interno de trigo y aseguró que este no ha sufrido modificaciones con respecto a años anteriores. “La capacidad de molienda se ha incrementado levemente, el Ministerio de Agricultura toma un resguardo de 7 millones, pero estaría ahora en 5 millones y medio. Además hubo un incremento en la parte de la molienda que va a la exportación y esa es la modificación más importante”, concluyó Santiago Labourt.



Algunas recomendaciones

El ingeniero Miguel Boxler, asesor CREA, aseguró que las condiciones agronómicas para sembrar trigo son mejores que las del año pasado, pero sin embargo los productores harían menos trigo y el área seguiría bajando como se dio en los últimos años. "Los productores todos los años amagan y al final terminan sembrando, pero este año los veo muy firmes con la idea de no sembrar y en algunas zonas hasta se habla de sembrar sólo un 10 por ciento del área", dijo Boxler.

En cuanto al tema de comercialización, hizo alusión a que los productores deberían intentar negociar a futuro: "Antes el productor tenía las condiciones agronómicas, sembraba y después cuando tenía el grano llamaba al corredor y lo vendía. Hoy creo que tiene que dedicarle más tiempo a la comercialización, tiene que trabajar en los mercados y ya tener pensado como va a vender el trigo, incluso antes de sembrarlo", explicó Boxler.

También se refirió a variedades ideales para la zona núcleo y dijo que "siempre la tendencia es sembrar grupos largos, pero si se presenta alguna dificultad, hay muy buenas variedades de ciclos cortos como la Arex, de Don Mario, y las variedades nuevas de Buck, que son las SY que salieron hace unos años. Son de genética francesa y la SY 200 y SY 300 funcionan muy bien como grupos cortos".



"Los productores todos los años amagan y al final terminan sembrando, pero este año los veo muy firmes con la idea de no sembrar y en algunas zonas hasta se habla de sembrar sólo un 10 por ciento del área"

Miguel Boxler, asesor CREA

Línea de protección para el cultivo de soja



Más plantas, más sanas
y más rápido



Rápida desecación.
Adelanta la cosecha.



Arranque protegido.



La evolución del glifosato.



Asegura el mayor período de control
para las enfermedades
de fin de ciclo (EFC) y Roya.



La perfecta combinación para el
control de enfermedades en soja.



Máxima residualidad
que ahorra aplicaciones.



Mucho más que volteo.



El mejor insecticida
con la más alta tecnología.

DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

53 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar

Dura campaña para el maíz y la soja

Se fue la NIÑA, viene el NIÑO

La última sequía sufrida durante la campaña de maíz y soja alarmó a los productores y las condiciones climatológicas se ganaron la atención de todos. El Ing. Agr. Eduardo Sierra, especialista en agro climatología, asegura que se acabó la época en que las malas prácticas daban buenos resultados y alerta que de ahora en más habrá que ser prudentes y darle a las condiciones climáticas la importancia que se merecen.

No quedan dudas que el actor principal de la pasada campaña de soja y maíz fue el clima. Durante los meses de noviembre, diciembre y enero, se vivió una de las sequías más fuertes de los últimos años que afectó en gran medida la siembra y el desarrollo de los cultivos. Luego vinieron constantes lluvias que complicaron el fin del ciclo y demoraron la cosecha a principios de abril. Además, por esos días, hubo una amplitud térmica que también afectó a los cultivos.

El especialista en agro climatología Eduardo Sierra, aseguró que a partir de ahora el clima entrará más en régimen y no habría lluvias

“Lo que resta de mayo, junio, julio, agosto y hasta septiembre se estarían viendo heladas bastante fuertes”

fuertes, pero sí se van a sufrir oscilaciones térmicas fuertes ya que se vivió un verano con temperaturas muy altas y se aproxima un invierno con temperaturas demasiado bajas.

“Estos últimos días, la circulación de vientos del sur fue sobre todo del sudeste, o sea del Atlántico sur, de manera que fueron vientos fríos, pero no tanto. Para lo que resta de mayo, junio, julio, agosto y hasta septiembre se estarían viendo heladas bastante fuertes y todo ese período se podrán dar algunas lluvias dispersas”, explicó Sierra. Ya para el mes de septiembre, según informes climáticos, se espera el retorno de la lluvia por lo que aseguran que se verá una primavera dentro de todo normal, aunque podría observarse un exceso de precipitaciones. A pesar de todo, se cree que será un año óptimo en cuanto a condiciones agro climatológicas para el desarrollo del cultivo de trigo.

Por otra parte, se especula que el escenario climático para la campaña 2012/13 será de bueno a muy bueno. Estaría dentro de lo que se llama “neutral cálido” y habría un cambio muy positivo con respecto a la pasada campaña. Se pudo ver, estos últimos meses, un restablecimiento muy bueno de la humedad del suelo que se había perdido a fines de 2011 y principios de 2012.

El ingeniero Sierra explicó que “se verá una situación normal, algo cálida con la posibilidad de que se transforme en un 'Niño'. Si yo tuviera que elegir entre estos dos climas, me quedo con el neutral cálido porque es más tranquilo, el 'Niño' muchas veces tiene problemas de exceso y de enfermedades”. Además agregó que siempre es mejor un clima neutral, cálido con un poco más de temperatura que lo normal, porque en los meses de marzo y abril del 'Niño' se producen muchas lluvias, muchas enfermedades y cuesta cosechar. Desde hace varios años se vienen dando cambios climáticos en todo el mundo y con ello, diferentes fenómenos. La reciente sequía provocó graves daños a la cosecha y fue la segunda en sólo cuatro años si recordamos aquella de 2008. “Más que un cambio, tuvimos un retorno. Venimos de 30 años muy húmedos y ahora estamos volviendo a un clima parecido al de los '50 y '60 en los que cada dos o tres años había una sequía, por lo que hay que concientizarse de que ya no se puede hacer cualquier cosa con respecto al manejo de los cultivos”, dijo Sierra.

Por otra parte, el especialista aseguró que se acabó la época en la que tanto el buen agricultor como el malo ganaban igual. “Ahora se nota mucho la diferencia entre los que hacen bien y los que hacen mal las cosas y volvió a tomar importancia el ser prudente. Hubo un retorno al ambiente menos favorable y habrá que hacer un planteo mucho más sustentable. Se acabó el tiempo en que

las malas prácticas daban buenos resultados. Todos los productores deberán ir viendo diferentes manejos para la conservación del agua en el suelo”.

“Hay un ciclo de cien años en los que hay 25 húmedos, que son los que pasaron; 25 en los que la humedad va bajando, que es la etapa en la que estaríamos ahora; 25 que son secos y 25 en los que la humedad comienza a subir de a poco nuevamente”

Posiblemente este pasaje de un período húmedo a uno más seco, como indican los especialistas, se de en un tiempo largo y de forma lenta, pero sin dudas que los productores deberán ir amoldándose a las condiciones e incorporar los índices e informes climáticos como una herramienta más.

“Hay un ciclo de cien años en los que hay 25 húmedos, que son los que pasaron; 25 en los que la humedad va bajando, que es la etapa en la que estaríamos ahora; 25 que son secos y 25 en los que la humedad comienza a subir de a poco nuevamente. En los últimos años se viene viendo esto: uno húmedo, uno intermedio y uno seco”, explicó Sierra. Por último, consideró que luego de pasar una campaña seca, la que viene sería dentro de todo húmeda, por lo cual el investigador advirtió que “siempre hay que estar preparado para el año seco, hay que volver a ser prudentes y darle la importancia que se merece a las condiciones climáticas”.



El mejor servicio en auxilio del Automotor.

Servicio las 24hs.
Unidad equipada con camilla hidráulica.
Máxima seguridad en traslado.
Concesionarios.
Talleres integrales.
Empresas de Asistencia.
Compañías de Seguro.
Mandatarias.
Logísticas.
Coleccionistas, etc.

GAPOS AUXILIO

Tel: (03462) 15-616120
E-Mail: gaposauxilio@gmail.com - Murphy - Sta. Fe

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría
Seguridad Social - Contratos
Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe

Propuesta alternativa de Buryaile

Después de la sequía, el SEGURO agropecuario OBLIGATORIO

El Gobierno presentó la idea de lanzar un seguro agropecuario obligatorio en el mes de febrero, luego de la sequía y las bajas que provocó en los rindes tanto de soja como maíz. La medida generó grandes repercusiones tanto en el sector agrario como en las aseguradoras. El diputado Ricardo Buryaile opina sobre el tema y habla de su proyecto de crear un seguro voluntario para todo el país en el que contribuiría el Estado.

Luego de la última sequía que se sufriera en los meses de noviembre, diciembre y principios de enero, el ministro de Agricultura, Ganadería y Pesca, Norberto Yahuar, anunciaba a mediados de febrero que el Gobierno implementaría el seguro agropecuario obligatorio. Un seguro multirriesgo que deberán contratar todos los productores, sin excepción alguna, y así ante alguna emergencia climática, el Estado no deberá elaborar nuevas estrategias para asistir a los afectados.

Las aseguradoras apoyaron la medida desde un principio, pero al sector del campo no le cayó del

todo bien. “Las compañías están de acuerdo porque les generaría grandes ingresos, pero ni hoy, ni en ningún caso es factible un seguro obligatorio. Es un disparate, hay que hacer un seguro de manera tal que el productor pueda cubrir los costos en una eventualidad de un fenómeno climático”, manifestó Ricardo Buryaile, diputado nacional por la Unión Cívica Radical por Formosa y ex presidente de la Comisión de Agricultura.

Se sabe que a las arcas fiscales van aproximadamente 10 millones de dólares anuales en concepto de retenciones, sin embargo la Presidenta aseguró que todos los productores deberán contratar el seguro contra todo riesgo y pagarlo como lo paga cualquier otro comerciante, sin importar lugar o región de la producción.

Buryaile aseguró que en la región del noreste argentino, Formosa, Chaco, Corrientes, esos seguros obligatorios prácticamente no existen. “Una compañía de seguros para asegurarte en el Chaco te pide que tengas al menos 5 mil hectáreas en la pampa húmeda.



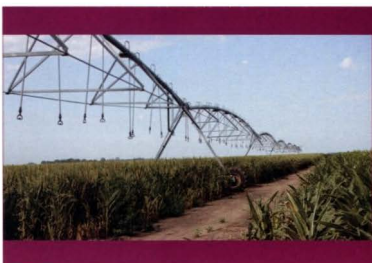
Es muy difícil asegurar contra sequía en el norte por las características climáticas que tiene", graficó el legislador.

El seguro más contratado en la República Argentina, es el seguro contra granizo. De fácil cuantificación y comprobación, alcanza el 70 por ciento de la superficie y tiene costos dentro de todo accesibles para los productores. "La Presidenta no sabía nada de estos seguros y hoy se larga con esta aventura de un seguro obligatorio que termina siendo un impuesto", aseguró Buryaile.

Además dijo que por la forma en que lo van a implementar, termina siendo un negocio para algún amigo, "lo que van a hacer es una única empresa de seguros que va a asignar a las demás compañías, un negocio redondito. Así que los mismos que dicen combatir el monopolio, en esta ocasión estarían construyendo uno", afirmó el diputado.

Buryaile tiene un proyecto en mente, de una línea

totalmente distinta a la del Gobierno. Se trata de un seguro voluntario, con ventajas impositivas



que incentivan a los productores. Abarca a todo el país y el Estado se haría cargo de la diferencia de la prima de subsidios entre la región más cara y la más barata. "El Gobierno, para fomentar una política de desarrollo de seguro agropecuario, tiene que hacerse cargo de una parte de la prima como sucede en otros países", dijo el ex presidente de la Comisión de Agricultura.



REVESTIMIENTOS PLÁSTICOS . PINTURAS . PISOS

Texturas y colores que cambian tu vida

SANTA FE: MIRO Venado Tuerto. SAN MIGUEL Rufino. URQUIZA Maria Teresa. CORRALON SAN MARTIN Villa Canas. TECNICA FISHERTON Rosario. PCIA CORDOBA. SAN MIGUEL. Canals

Grafiato®

Próximo remate

JUEVES 31 de MAYO/ Anote su consignación

Representante de:

Esteban Roque Boyle

ML
MARTIN G. LALOR S.A.
CONSIGNATARIO EN LINIERS



Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865

Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar



Existe un fondo de, aproximadamente, 500 millones de pesos anuales por emergencia, y desde el sector del agro aseguran que con ese monto teóricamente alcanzaría para cubrir la totalidad de los gastos del seguro obligatorio. “Con eso se podría llevar adelante un seguro para todos, pero sinceramente eso de la obligatoriedad me huele a curro”, enfatizó Buryaile.

Se habló mucho también de la diferencia entre los grandes y los pequeños y medianos productores. Cómo serían los costos y cómo se manejaría el seguro con respecto a la cantidad de hectáreas de cada productor. Con respecto a esto, Buryaile opinó: “¿Qué pasa si no tenés plata para pagar el seguro obligatorio? ¿No sembrás? Deberías alquilar el campo a alguien que tenga la plata para pagar el seguro. O sea, no me pueden obligar a tener una cobertura de riesgo empresarial”.

Por otra parte, muchos se preguntaron que

pasaría con la Ley de Emergencia Agropecuaria en el caso de confirmarse la idea del seguro obligatorio. Con respecto a esto, Buryaile aseguró que la Ley seguirá vigente y la lógica sería que el Estado no realice una ayuda financiera en caso de haber contribuido en parte del pago de la prima del seguro.

“Lo que se va a derogar son las cuestiones que tengan que ver con la parte impositiva y la parte crediticia, no va a haber desembolso adicional del Estado para, por lo menos, algunos cultivos”, consideró Buryaile. Además pidió que “cuando venga el proyecto del oficialismo espero que se pueda debatir, vamos a necesitar que los productores se manifiesten al respecto, necesitamos su opinión como así también la de las compañías de seguros para que se pueda llegar a un acuerdo coherente y así generar un bien para todos”. 

ANÁLISIS DE GESTIÓN



Ricardo Buryaile

Haciendo un análisis de su gestión, Buryaile aseguró que sostuvo todos los principios que llevó desde el primer momento a la Cámara de Diputados y defendió todo lo que pudo en el año 2008 con respecto a las retenciones durante el conflicto del Gobierno con el campo. “Sostuve la idea de modificar el ONCCA y este mamarracho que existe en cuanto a todo el esquema de comercialización”, enfatizó el diputado radical.

También se refirió al presidente de Federación Agraria Argentina, Eduardo Buzzi, afirmando que este salió a castigar todo lo que se hizo y fue uno de los primeros en conspirar en contra de la rebaja de las retenciones. “Buzzi no conoce nada y conspiró para que no se bajaran las retenciones, fue el que dijo que el proyecto de rebaja gradual de retenciones no tenía que hacerse”, concluyó Buryaile.

**SOMOS EL
LABORATORIO PÚBLICO
QUE INTEGRA A TODA
LA PROVINCIA**



Con más de 90 profesionales especializados, el LIF produce 38 medicamentos para la atención primaria de la salud de la provincia de Santa Fe y sigue invirtiendo en producción, control de calidad y tecnología farmacéutica.

LIF, el laboratorio de todos los santafesinos.

Reforma tributaria en Santa Fe

Sube el INMOBILIARIO rural

Tras el anuncio del gobierno provincial sobre la presentación de un proyecto de reforma tributaria, surgieron cientos de preguntas y se generaron grandes discusiones. Los productores agropecuarios parecieran ser los más perjudicados debido al incremento que se daría en el Inmobiliario Rural y se mostraron disconformes, pidiendo ciertas contemplaciones. Conexión Rural tuvo la oportunidad de dialogar con ambas partes, Sergio Beccari, secretario de Ingresos Públicos de Santa Fe; Pedro Peretti, director de FAA y la asesora de Carsfe, contadora Ana del Río dejan sus opiniones y comentan lo sucedido luego del anuncio.

El gobierno santafesino aseguró que mantendrá una política progresiva y que la suba de impuestos se dará mayormente en las partidas de mayor valor fiscal, mientras que en otras se podrían ver pequeñas disminuciones. La medida, como era de esperar, no cayó bien en el sector agrario y hablan de un "impuestazo".

Aquellas propiedades que no superen las 50 hectáreas pagarán un aumento menor al 50 por ciento, mientras que en las extensiones de más de 50 hectáreas el incremento varía, según el departamento y lugar de ubicación, entre el 100 y el 300 por ciento. El avalúo fiscal pasaría, en las mejores hectáreas de la provincia, de 2800 a 9600 pesos y en función de cada departamento se harían los diferentes cálculos. El valor fiscal depende de las características del suelo, de las características que tiene el inmueble y su lugar de ubicación y en función de ese valor se hace el cálculo por las alícuotas progresivas.

"El valor promedio del impuesto inmobiliario rural en la provincia es de 11 pesos por hectárea y

estaríamos pasándola a 33 pesos promedio, porque hay lugares donde la hectárea estará en 60 pesos y otros en los que va a estar en 5 pesos", explicó el secretario de Ingresos Públicos de Santa Fe, Sergio Beccari.



"Nosotros planteamos que, si bien el Impuesto Inmobiliario no está en el nivel que tiene que estar, un incremento en los avalúos fiscales repercutiría en una mayor presión fiscal" Ana del Río

"Hay que proteger al pequeño productor cobrándole menos impuesto"

Pedro Peretti

En una reunión previa, la Federación Agraria Argentina planteaba trabajar con aumentos del 50 al 500 por ciento, en una franja de 50 a 300 hectáreas. "No es razonable la propuesta de FAA, los incrementos no superarán el 300 por ciento pero sí se creará un adicional a las grandes propiedades", dijo Beccari, teniendo en cuenta que en la provincia hay más de 10 mil propietarios que tienen propiedades de más de 600 hectáreas en la zona sur y arriba de 12 mil en la zona norte.

El director de FAA, Pedro Peretti, aseguró que en reiteradas oportunidades plantearon que la provincia de Santa Fe necesita un impuesto especial, un impuesto a las grandes explotaciones rurales similar al que aplicó el presidente de Uruguay, José Mujica, en el país vecino. "Creo que no se puede tratar de la misma manera lo que

está pasando en la provincia de Buenos Aires o Entre Ríos, donde los aumentos son desmesurados y para todos por igual, que lo que está intentando hacer el gobierno de la provincia de Santa Fe", dijo Peretti.

Por su parte, Carsfe (Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe) asegura que el sector agrario tiene una gran presión tributaria, que entre impuestos nacionales, provinciales y municipales alcanza un 52 por ciento. "Nosotros planteamos que, si bien el Impuesto Inmobiliario no está en el nivel que tiene que estar, un incremento en los avalúos fiscales repercutiría en una mayor presión fiscal para el sector agropecuario ya que direccionaría contra otro tipo de impuestos", manifestó Ana Del Río, contadora y asesora de Carsfe.

COMPANES

VILLA CAÑAS

Avda. 50 y Calle 67 - Villa Cañas - Sta. Fe
Tel. (03462) 450604 - 451546/549
www.compans.com.ar
repuestos.case@compans.com.ar

Concesionario
oficial

CASE II
AGRICULTURE

REPUESTOS
ORIGINALES

Repuestos originales y alternativos

Nacionales e Importados

Bonificaciones especiales

Envíos a todo el país

TIMKEN

BUCCAGROF

DRIVE

RICHIGER

SKF

Cestari

ROSSMET

SHURFLO

OMAR MARTIN

Ingersoll
ARGENTINA

Illochis

KAPHER
RETIRO DE AGUAS

PEREZ
ECNOLÓGIA



DISTRIBUIDORA
BAUDRACCO

ADIMAT

*Desde 1972
junto al comercio, la industria,
el campo y el hogar.*

MATERIALES ELECTRICOS - FERRETERIA e ILUMINACION

CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900 <http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR> - e-mail: ventas@baudracco.com.ar



Sergio Beccari



Pedro Peretti

Se había hablado de que se iba a aplicar un 1 por ciento de impuesto a los ingresos brutos a las firmas exportadoras, y se veía la posibilidad de que estas firmas trasladaran ese incremento a los productores. Carsfe había manifestado que no estaba a favor de ese traslado, y finalmente “eso quedó totalmente descartado, como también quedó descartado gravar con el 1 por ciento, como lo tienen todas las provincias aledañas, a la producción primaria con ingresos brutos”, aseguró el secretario de Ingresos Públicos de la provincia.

“Así mismo, el productor agropecuario indirectamente está pagando un impuesto a los ingresos brutos de un 2,8 por ciento a través de todos los servicios que se le prestan y trasladan en definitiva al productor”, dijo Ana Del Río.

Contemplaciones

En estos momentos la provincia recauda 200 millones de pesos en concepto de impuesto inmobiliario y la necesidad es llevarlo a valores parecidos a los de Córdoba y Entre Ríos, que están en el orden de los 600 millones.

Los productores agropecuarios desde el primer momento dijeron ser conscientes de que había que hacer un revalúo del impuesto inmobiliario ya que estaba muy atrasado, pero pidieron que no se hiciera este año o se buscaran diferentes alternativas de pago.

Por su parte, Carsfe en defensa de los productores,

pidió que se busque alguna forma alternativa de que se produzca un incremento en el impuesto inmobiliario, como sumar cuotas adicionales y que el aumento sea paulatino y no de golpe. Además sugirió que por este año no se tocara el tema de los avalúos fiscales porque se generaría una gran presión fiscal para el sector agropecuario.

“Estamos de acuerdo en que hay que rever este tema y somos conscientes de que hoy un inmueble urbano paga más que uno rural, pero hay que reconocer que este año no ha sido

bueno para los productores porque hay zonas que han sido muy castigadas. Por suerte ellos se mostraron muy entusiasmados en tratar de buscarle una salida a nuestra inquietud”, comentó la contadora.

Finalmente desde el gobierno, se confirmó que el incremento dado en función del sistema de

“Los incrementos no superarán el 300 por ciento pero sí se creará un adicional a las grandes propiedades” Sergio Beccari

cálculo, se estaría pagando en tres veces. O sea que si el productor rural pagaba en 4 cuotas, ahora lo hará en 7 a lo largo de todo el año. “Tratamos de contemplar el reclamo de los productores y por eso elevamos las cuotas a 7, pero entendemos que es de absoluta necesidad comenzar con el incremento a partir de este año”, confirmó Beccari.

En tanto, Peretti pidió que se proteja a las agriculturas familiares, a los pequeños y medianos productores de Santa Fe, ya que son los que llevan el progreso a los pueblos más pequeños que se encuentran en desarrollo, y han sufrido en mayor medida el período de sequía, obteniendo en algunos casos, como en campos alquilados, unos pocos quintales de pérdida, pero pérdida al fin y “hay que proteger al pequeño productor cobrándole menos impuesto”

www.conexionrural.com



CONEXION RURAL

Seguimos buscando caminos para mantenernos comunicados

www.conexionrural.com

Maria Salas

creative touch

Tel 03462 462230 - 1553 5142

Porque su EMPRESA necesita una buena IMPRESIÓN...

TARJETAS EMPRESARIALES: Inauguraciones - Charlas - Cursos - Salutación fin de año



EN
48 HS



www.mariasalas.com.ar
info@mariasalas.com.ar



**OBRAS
EDUCACION
CONTENCION
SOCIAL
SALUD**

LA CIUDAD HABLA

mucho

mut

MONITOREO DE ALARMAS

INTRUSIÓN - INCENDIO - CIRCUITO

CERRADO de TELEVISIÓN

TRANSMISIÓN de IMAGEN - ACCESO

CALIDAD Y SERVICIO

ATENCIÓN POST VENTA



en su campo



en su empresa



en su casa



en su comercio

Iturraspe 384 - Venado Tuerto
Telefax (03462) 437021 - 429041
ventas@netseguridadvt.com.ar
www.netseguridadvt.com.ar



NET

SEGURIDAD ELECTRONICA

“Tratamos de contemplar el reclamo de los productores y por eso elevamos las cuotas a 7, pero entendemos que es de absoluta necesidad comenzar con el incremento a partir de este año” Sergio Beccari.

“Lo que tiene que hacer Santa Fe es mejorar su catastro y unificar sus partidas de impuesto inmobiliario, hay terratenientes que tienen 400 o 500 partidas de impuesto inmobiliario para pagar menos impuestos y creo que hay que evitar esas trampas”, redondeó el ruralista.

“Estamos de acuerdo en que hay que rever este tema y somos conscientes de que hoy un inmueble urbano paga más que uno rural”
Ana del Río

Coparticipación

Los legisladores de la oposición, habían sugerido que el mayor incremento lo recibieran los municipios y comunas de la provincia y en el proyecto se buscó contemplar eso. Se prevé que ingresen entre 800 y 1000 millones de pesos a las arcas fiscales en este año 2012, y entre 400 y 500 mil pesos para repartir entre municipios y comunas.

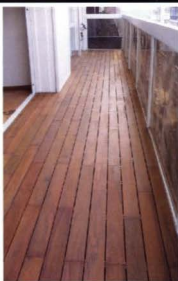
“Recordemos que el inmobiliario coparticipa un 50 por ciento para provincia, municipios y comunas, con lo cual si uno toma municipios importantes como Venado Tuerto, Rafaela, Casilda, Villa Gobernador Gálvez, Santo Tomé o Santa Fe misma, y se analiza el coeficiente que reciben de coparticipación provincial, ahora van a recibir mucho más”, aclaró Sergio Beccari.

Con respecto a la industria en general, se decidió que no se las grave con Ingresos Brutos, como sí se hará con los grandes contribuyentes, por lo que se verán modificadas las alícuotas que hoy pagan las entidades de gran facturación y enorme rentabilidad. “Hemos mantenido una prudencia basada en las premisas de las discusiones que se dieron en la anterior reforma”, dijo Beccari y concluyó haciendo referencia a las cerealeras: “Lo que nosotros trabajamos, es incrementar el monto de ingresos brutos que se paga por el acopio de cereal. Estamos cobrándole en ese aspecto, pero no por la industrialización de la materia prima en función de la elaboración, por ejemplo, de aceites vegetales”. 

“Hay que aplicar un impuesto especial, un impuesto a las grandes explotaciones rurales similar al que aplicó el presidente de Uruguay, José Mujica, en el país vecino”

Pedro Peretti





PATAGONIA
FLOORING & DECKS

PISOS DE MADERA PREFINISHED
DECKS - ESCALERAS

miro®

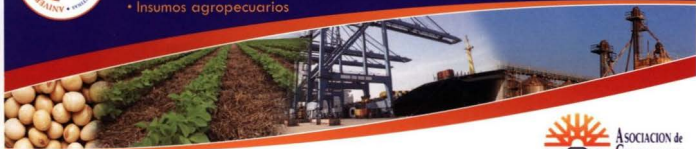
AGENTE OFICIAL EN VENADO TUERTO Y ZONA
WWW.JOSEMIRO.COM.AR



CENTROS DE DESARROLLO COOPERATIVO

Venado Tuerto - La Chispa

- Acopio y comercialización de cereales y oleaginosas
- Insumos agropecuarios



RUTA 8 Y LÓPEZ . 2600 VENADO TUERTO . ARGENTINA
TEL 03462 422346 . FAX 03462 435970 www.ocacoop.com.ar pta_tuerto@ocacoop.com.ar



ASOCIACION DE
COOPERATIVAS
ARGENTINAS



FINANCIACION EXCLUSIVA ENTREGA INMEDIATA

CELTA



CLASSIC



SPARK



AGILE



AVEO



CRUZE



CAPTIVA



**SERVICIO POSVENTA
REPUESTOS Y
ACCESORIOS ORIGINALES
CONSULTE POR
PLANES DE AHORRO**

NUEVA S10



CHEVENT
VENADO TUERTO

CONCESIONARIO OFICIAL

Ruta 8 y Velez Sarsfield
Venado Tuerto - Santa Fe
(03462) 424000
chevent@acara.org.ar

Baja de retenciones para la carne

¿Ayuda sólo para el SWIFT?

La presidenta Cristina Fernández anunció una rebaja del 10 por ciento en las retenciones a las carnes termoprocadas y desde el sector de la industria frigorífica lo ven como una ayuda exclusiva para el frigorífico de capitales brasileiros JBS-Swift. La empresa carioca ya cerró la mayoría de sus plantas en el país y en la cadena productiva hay más de 12.000 personas sin trabajo. Miguel Schiariti, presidente de la Cámara de la Industria y el Comercio de Carnes y Derivados, habla al respecto. Manifiesta su opinión sobre la nueva medida y enfatiza sobre el accionar del Gobierno y José Fantini desde el Gremio de la Carne.

A mediados del pasado mes de abril, la presidenta de la Nación Cristina Fernández, anunció la reducción por un año de las retenciones para las carnes bovinas termoprocadas. Una rebaja temporaria que disminuye el 15 por ciento de derecho de exportaciones a un 5 por ciento, por lo que el costo fiscal del Estado sería de unos 12,5 millones de dólares.

Según la mandataria, se impulsa con el fin de que no se despidan más gente en las empresas del rubro y estas amplíen sus ventas al exterior. La medida no provocó un disgusto en los involucrados en el tema, pero tampoco generó grandes expectativas y se vio como una ayuda pura y exclusiva para la empresa JBS-Swift.

“Es totalmente intrascendente. No va a alcanzar ni por casualidad los doce millones de dólares que anuncia la Presidenta en cuanto a costo fiscal y además no le soluciona el problema a nadie, ni si quiera a Swift que es la empresa por la cual se hace todo esto”, manifestó Miguel Schiariti, presidente de la Cámara de la Industria y el Comercio de

Carnes y Derivados de la República Argentina.

La empresa Swift, de capitales brasileiros, cerró la mayoría de las plantas que tiene en Argentina,

“El Gobierno no ha hecho nada en estos años de crisis y ha sido testigo de como se destruyen los puestos de trabajo”

incluida la de Venado Tuerto. Además amenazó con cerrar la de Villa Gobernador Gálvez, en la que trabajan más de 2.000 personas. “Es un beneficio exclusivo para Swift, no va a llegar al productor y mucho menos al consumidor, esto es lo mismo que nada. Además recordemos que Swift ya fue beneficiada en su momento con el tema de la viandada”, enfatizó Schiariti. La crisis de esta cadena comenzó hace algunos años, se cerraron más de 120 plantas y fueron despedidos más de 12.000 empleados. De 2005 hasta hoy, las ventas al exterior de productos termoprocados cayeron en un número de más de 30 mil toneladas.



"El Gobierno no ha hecho nada en estos años de crisis y ha sido testigo de como se destruyen los puestos de trabajo de la industria frigorífica", dijo Schiariti.

Por otra parte, le dedicó un párrafo al jefe del gremio de personal de Industria de la Carne, José Fantini, alegando que "ha sido testigo de toda la destrucción del aparato de la industria frigorífica y recién apareció cuando cerraron la fábrica de donde el proviene".

Miguel Schiariti, está convencido de que esta va a ser una crisis muy prolongada para la industria frigorífica y que para

aquellos que debieron abandonar el mercado por culpa de los precios, es más que difícil reingresar al sector. Además, aseguró que la producción tiene rentabilidad y si el Gobierno no interviene más en los mercados, en poco menos de 5 años se podrá salir de la crisis.

"Nosotros no tenemos ninguna esperanza de que esto vaya a ocurrir, porque la actitud de este Gobierno ha sido siempre anticampo y muchas veces anuncian cosas que después no hacen, como los planes ganaderos o las modificaciones a la comercialización del trigo y el maíz", dijo el presidente de la Cámara de la Industria y el Comercio de la Carne.

La Cámara está integrada por pequeños y medianos frigoríficos, de capital nacional, que se



Miguel Schiariti

"Fantini, ha estado pasivamente viendo como se destruía la industria frigorífica sin tomar una sola medida de fuerza"

dedican al consumo interno. Algunos de ellos, casi el 30 por ciento, también participa de las exportaciones. En todas estas empresas hubo despidos parciales debido al decaimiento de las faenas. "Es que el precio del novillo lo fija el mercado y los insumos los fija el Estado. Venimos sufriendo aumentos muy fuertes de energía y desgraciadamente la única forma de reducir costos en una fábrica es disminuyendo la cantidad de personal", explicó Schiariti.

Comentó además, que entre los asociados a su Cámara no hay demasiadas personas pertenecientes al gremio de Fantini y

exclamó: "No importa lo que diga Fantini en los medios, importa lo que hace. Últimamente ha estado pasivamente viendo como se destruía la industria frigorífica sin tomar una sola medida de fuerza, excepto la del cierre del ingreso de camiones al mercado de Liniers".

Hablando de números, podemos decir que el consumo per cápita de 2009 a 2011, cayó de 70 Kg a 50 Kg y en este año 2012 habría un pequeño signo de recuperación y se estaría llegando a los 55 Kg de carne por persona.

"Esperemos que esto cambie por el bien de los trabajadores, de la industria y del consumidor que es quien paga las consecuencias de la ineficiencia en la toma de decisiones políticas", finalizó Schiariti. 🇨🇱

mecan s.a.
DISTRIBUIDOR OFICIAL

STIHL

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar



DECLARACIONES JURADAS

de registraci3n de tenencia f3sica de ma3z cosecha 2011/2012

Continuando la obligatoriedad de cumplimiento a los sucesivos sistemas de informaci3n a que est3n sometidos los productores agropecuarios, sumariamos un r3gimen adicional para aquellos productores que son poseedores de ma3z.

Las personas f3sicas y/o jur3dicas que dispongan de existencias f3sicas de ma3z al 31 de marzo de 2012 deber3n realizar una declaraci3n jurada de registraci3n de tenencia f3sica de ma3z. Tanto los propietarios del grano, que lo tengan en su poder; los propietarios del grano, que no lo tengan en su poder y aquellos no propietarios, tenedores de existencias f3sicas de ma3z.

Remarcamos que deber3n completar los formularios los propietarios del grano, tengan en su poder o no, la existencia f3sica de grano y aquellos no propietarios tenedores de existencia f3sica del grano. Toda la informaci3n deber3 ser expresada en toneladas.

Se dispone de tres formularios diferentes. Uno para quienes hayan finalizado su cosecha al 31/03/2012, con un plazo de presentaci3n entre el 03/04/2012 y el 21/05/2012. Otro formulario para quienes finalicen su cosecha entre el 01/04/2012 y el 15/05/2012 con plazo de presentaci3n entre el 15/05/2012 y el 21/05/2012. Y por 3ltimo, uno para quienes al 15/05/2012 a3n no hayan finalizado su cosecha.

Es importante destacar que los formularios presentados tendr3n car3cter de declaraci3n jurada. La misma podr3 ser presentada v3a internet a trav3s del sitio www.ucesci.gob.ar o personalmente en la Mesa de Entrada de la Ucesci,

en Av. Julio A. Roca 651, Piso 9º, Of. 30, Ciudad Aut3noma de Buenos Aires, en el horario de lunes a viernes de 9 a 17.

En l3neas generales los datos solicitados en los formularios son: CUIT, nombre y apellido de persona f3sica o raz3n social, calle, n3mero, c3digo postal, tel3fono, localidad, partido/ departamento y provincia. Adem3s deber3



aclararse la condici3n en cuanto a si es propietario del grano que guarda los mismos en establecimientos propios, si es propietario del grano cuyo almacenamiento se encuentra en establecimientos de terceros, y/o ser tenedor f3sico del grano propiedad de terceros. Tambi3n deber3 clasificar las mismas por tipo y uso: ma3z (gen3rico), ma3z pisingallo, ma3z Flint y ma3z forrajero. Para autoconsumo y para comercializaci3n.

Se deber3 aclarar adem3s, la cantidad de toneladas almacenadas en establecimientos propios o en establecimientos de terceros, debiendo consignar el valor total en toneladas por cada uno de los

terceros, los cuales tienen en su poder el grano, indicando cuit, nombre y/o razón social. La sumatoria de cada uno de ellos debe completarse al final del cuadro y la misma debe coincidir con el valor total declarado previamente.

Cuando el propietario tiene el grano en establecimientos propios, deberá consignar el valor en toneladas. De tenerlo en establecimientos de terceros, consignará el valor en toneladas y detallará los datos de los terceros que tienen en su poder el grano; indicando cuit, nombre y/o razón social y cantidad de toneladas. Cuando el declarante no es titular del grano pero lo tiene bajo su custodia, deberá consignar el valor en toneladas y detallar los datos de los terceros propietarios de los granos indicando cuit, nombre y/o razón social y cantidad de toneladas.

En caso de que el declarante tenga el grano en su poder, en establecimiento propio, deberá asignar los datos catastrales de ubicación de los establecimientos y la forma de almacenamiento, debiendo existir por lo menos un establecimiento y una forma de almacenar los mismos.

Por otra parte, para hacer la declaración vía internet, los declarantes deberán ingresar al sitio web www.ucesci.gob.ar e ingresar con la clave fiscal proporcionada por la AFIP, nivel de autorización 3, con la relación denominada "Presentación MAIZ DECLARACION JURADA", ya dada de alta en la página de Afip.



Una vez seleccionado el formulario a completar se procederá al llenado del mismo.

Al ingresar a la declaración jurada se le solicitará el CUIT de la persona / Razón Social que informa las tenencias de Maíz. En todos los casos, los valores respectivos a toneladas deben ser cargados con dos decimales, separados los mismos con un punto.

El plazo de presentación de los formularios vence indefectiblemente a las 24 del día de mayo de 2012, para las presentaciones vía internet y a las 11 del día siguiente para las presentaciones en papel.

Para rectificar un formulario se deberá presentar una nota firmada explicando detalladamente el error cometido y su corrección. Puede ser presentada en cualquiera de las mesas de entradas y/o escaneada enviando la misma por e-mail a maiz@ucesci.gob.ar. No se admitirán rectificativas sin la firma correspondiente. El plazo para presentar las mismas vence el 23 de mayo de 2012.



Dres. CP: Alfredo Brunotti - Ana Delrio

Lidia Giovannoni-

Néstor Lazzaretti - Teresa Stafforte

Centro Integración Profesional para el Desarrollo

Agroalimentario

Seguro de

Máquinas Agrícolas

Obtenga sin costos sus permisos de vialidad

COOPERACION SEGUROS

COOPERACION MUTUAL PATRONAL SING

Casa Central: 25 de Mayo 530 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado - Puerto (Santa Fe)

E-mail: info@cooperacionseguros.com.ar Website: www.cooperacionseguros.com.ar

Producción diversificada

Cambio de POROTO

El sistema de comercialización del trigo no presenta grandes cambios y los productores piensan en reducir su siembra y volcarse a cultivos alternativos. Como variante se presentan distintos cultivos invernales y el garbanzo es uno de ellos. ¿Cómo, cuándo y dónde sembrarlo? ¿Qué hay que tener en cuenta a la hora de producir garbanzo? ¿Cuál es la realidad de su mercado? Los ingenieros agrónomos de la Red CREA, Germán Baroli y Cristian Natali, despejan dudas y dan detalles de toda la actualidad del garbanzo.

El garbanzo, una de las tantas alternativas al trigo que sonaron en este último tiempo, es una leguminosa que se siembra a mediados de mayo y principios de junio. Entrando en época primaveral el cultivo comienza a desarrollar las etapas productivas y a fines de noviembre se produce el secado, por lo que la cosecha efectiva es en el mes de diciembre y puede llegar a rendir más de 25 quintales.

“A la hora de pensar en garbanzo, el productor lo primero que debe hacer es elegir la variedad. Nosotros trabajamos con dos variedades que son Chañarito y Norteño, las cuales están dando muy buenos resultados”, dijo Germán Baroli, ingeniero agrónomo y asesor CREA.

Lo apropiado para la siembra del garbanzo, son los lotes inclinados donde pueda correr bien el agua y no haya estancamientos, ya que el cultivo es muy susceptible a anegamientos.

Además se debe elegir la correcta densidad, se debería apuntar a lograr de 220 mil a 250 mil plantas por hectárea, por

lo que habría que utilizar unos 90 o 100 Kg de semilla, dependiendo el calibre a sembrar.

El distanciamiento es independiente, se puede trabajar a 35, a 42 y a 52 cm, con el objetivo siempre de llegar al número de plantas indicadas, pero no hay grandes diferencias por distanciamiento. Sí se podría resaltar el comportamiento, ya que el que está entre líneas más juntas cierra antes el surco, favoreciendo a la competencia con las malezas y dejando el cultivo más limpio a la hora de la cosecha.

Sobre el momento de la cosecha, Baroli comentó que es un cultivo que deja el lote tarde y no produce mucha biomasa. Pero el rastrojo, a diferencia del trigo, termina devolviendo el nitrógeno utilizado.

Las principales enfermedades son fusarium y rabia. El manejo de fusarium se hace con materiales con resistencia genética, pero también se puede reducir bastante con un buen tratamiento de semilla en la presiembra. “En cuanto a rabia hay que hacer un monitoreo estricto y se puede combatir con fungicidas foliares. Lo ideal son las mezclas de triazol y estrobilurina”, explicó el asesor de CREA.



La principal plaga del garbanzo es la colillera, sin embargo no se ven grandes poblaciones, por lo que no habría que hacer un control tan estricto. Ataca directamente a la vaina o cascabullo y deteriora directamente el grano, muy similar a lo que pasa en soja. Otra plaga que se vio en gran cantidad el año pasado es la chinche. "Están dando vueltas en el cultivo y permanecen ahí picando el tallo, pero por ahora no se ven ataques directos al grano. Igualmente hay que seguir viéndola y estudiar como se comporta", dijo Baroli.

También se debe hacer un ligero tratamiento de semilla. Se debe elegir el inoculante y junto con el mismo aplicar un fungicida, ya que muchas enfermedades están asociadas a la semilla. Con esa aplicación se logrará reducir el inóculo que viene de la semilla.

Como todas las leguminosas, el garbanzo tiene la capacidad de fijar biológicamente el nitrógeno en el aire a través de los nódulos. "La inoculación es fundamental, porque esa cantidad de nitrógeno que demanda el cultivo la está tomando directamente desde el medio y evitamos hacer esa aplicación. Lo que no hay que descuidar bajo ninguna circunstancia es el fósforo y azufre", argumentó Baroli.

En cuanto a maquinarias, en siembra se adaptan sembradoras de grano grueso. En caso de trabajar con máquinas placa, se hacen las mismas con el calibre para el garbanzo, pero lo que mejor funciona son las sembradoras neumáticas. Para la cosecha, lo ideal son las cosechadoras tipo axial y en lo posible con plataforma lona para reducir al

mínimo el dañado del grano. "Hay que recordar que el grano termina yendo a consumo directamente, entonces el cuidado debe ser muy estricto. Cualquier mecanización como el pasado por sinfines produce deterioro, quebrado de granos y se pierde calidad", explicó el investigador.

La comercialización del garbanzo es muy variable, se puede vender a precios realmente muy buenos de entre 500 y 600 dólares la tonelada, pero "hay que trabajar mucho en la calidad en este tipo



de producción porque hay más del 200 por ciento de diferencia entre una calidad muy buena y otra dentro de todo mala", explicó el Ing. Agr. Cristian Natali, de la Red CREA.

Antes de comercializar, se sacan diferentes muestras que corroboran la calidad del grano. Consiste en determinar los diferentes calibres y así fijar el precio correcto. Calibres como 9 y 10 MM son los que más se pagan y a medida que disminuye, va cayendo el precio. "En realidad el precio del garbanzo es muy variable y no hay uno estándar", aseguró el profesional. 🌱

SMART FARMING



El mundo del agro está hablando de esto.
Nosotros lo estamos poniendo en práctica.

claas.com

CLAAS

Agente de venta en Venado Tuerto: Christoph Luis Darfeld 0341 15 324 2360 / darfeld@poeven.com

Disponible en CHEVENT SA

Presentaron la NUEVA CHEVROLET S10 en Argentina

La nueva pickup Chevrolet S10 se basa en una plataforma global de GM desarrollada en Brasil y Tailandia. La garantía es de 3 años o 100.000 kilómetros. En Venado Tuerto y la zona, el nuevo modelo se podrá adquirir en la concesionaria Chevent SA.

Basada en una arquitectura global de pickups de General Motors, la nueva Chevrolet S10 fue diseñada y desarrollada con altos estándares de calidad. Está equipada con un nuevo motor 2.8 Turbodiesel CTDI, que desarrolla 180 CV a 3800 rpm, y un torque de 440 Nm (44,9 kgm) a 2000 vueltas para las versiones con transmisión manual



de 5 velocidades y 470 Nm (47,9 kgm) también a 2000 rpm en la versión con transmisión automática de 6 velocidades y cabina doble LTZ 4x4. En cuanto al equipamiento exterior, la nueva S10 cabina doble LTZ posee paragolpes delantero y trasero color carrocería con detalle cromado, espejos exteriores cromados abatibles electrónicamente con luz de giro incorporada, manijas de puerta y molduras cromadas en la parrilla delantera y laterales, desempañador de luneta trasera, llantas de aleación de 17", rieles

portaequipajes y estribos laterales.

Por su parte, el equipamiento interior de la S10 CD LTZ incluye computadora de viaje, control de velocidad crucero, cierre centralizado de puertas con comando a distancia, levantavidrios eléctricos delanteros y traseros, tapizado y volante de cuero, asiento del conductor con regulación eléctrica en 6 posiciones, asiento trasero abatible 60/40, columna de dirección regulable en altura, climatizador automático delantero, apoya brazos delantero central con portaobjetos y central en asientos traseros, manijas de sujeción para acompañante y traseras, parasoles con espejo de cortesía en acompañante, radio con comando en el volante con CD, MP3, Aux In, mini USB y Bluetooth.

Lo que también se renueva en esta oportunidad es la tracción 4x4. Cuenta con accionamiento electrónico por medio de un selector en la consola central y todas las versiones 4x4 presentan la opción 4Hi Shift on the fly, que permite el acople de la doble tracción sin necesidad de detener el vehículo. Además, la versión LTZ 4x4 AT cuenta con una exclusiva transmisión automática de 6 marchas con sistema Active Select del tipo secuencial.

En equipamiento de seguridad, vale destacar que la Nueva S10 cuenta con barras laterales de

protección, columna de dirección colapsable, doble airbag para conductor y acompañante, chapón protector de carter, inmovilizador de motor, diferencial autoblocante y frenos ABS con EBD (distribución electrónica de frenado) y CBC (control de frenos en curvas). La versión LTZ agrega controles electrónicos de estabilidad y tracción, sistema de asistencia en ascenso y descenso en pendientes, faros antiniebla delanteros y traseros.

Además, se ofrecen al usuario variadas alternativas de personalización. Se combinan accesorios estéticos, tecnológicos y de confort, ajustándose perfectamente con el diseño del vehículo. Dentro de los accesorios disponibles se encuentran: barras portaequipaje, deflectores de techo, capot y ventana, kit de estribos laterales, organizador de baúl, apliques cromados, cobertor de caja, lona marítima, barras de ornamentación, estribos laterales, barras de techo, faros antiniebla, sensor de estacionamiento, defensa



delantera, deflectores de ventanas, manijas de puertas cromadas, gancho de remolque, cobertor de alfombra, candado para rueda de auxilio, entre otros, para equipar todas las versiones.

El segmento de pick-up de alto confort, adquirió una alta competencia doméstica en la que Chevrolet puja con fabricantes japoneses (Toyota, con su marca Hilux), alemanes (Volkswagen, con Amarok) y estadounidense (Ford, a través de su modelo Ranger). Este nuevo modelo de S10, salvo en Argentina y Brasil, se comercializa en el mundo con el nombre de "Colorado". 🇨🇴



PACCACARP S.R.L.

CARPINTERÍA DE MADERA Y P.V.C.

Aberturas de PVC, el límite perfecto entre interior y exterior



Alma de acero
Estructura interna de
cámaras aislantes y
sistema de burletes de
alta eficiencia térmica y
mecánica



Texturas y colores
únicos, foliados de
alta duración
100 % libres de
mantenimiento



La más alta tecnología
en herrajes de alta
calidad y durabilidad



- Excelente aislamiento térmico (frío-calor).
- Reducción del consumo energético (electricidad-gas).
- Máxima resistencia a la intemperie.
- Libre mantenimiento.
- Renovamos aberturas SIN ROMPER.
- Amplia gama de colores.

López 451 - Venado Tuerto (2600), Santa Fe - Telefax: 03462 - 425451
paccacarp@powervt.com.ar - www.paccacarp.com.ar

La SOCIEDAD RURAL Venado Tuerto cumplió 75 años de vida

Con una gran concurrencia se llevó a cabo el festejo en el predio de la Sociedad Rural en el que su presidente, Carlos Castagnani, aseguró que encabeza una entidad feliz que nunca abandonará sus principios en defensa de la familia rural. Además se descubrieron placas y se entregaron varios presentes, la ceremonia finalizó con la plantación de lapachos amarillos.

El pasado miércoles 25 de abril, la Sociedad Rural Venado Tuerto (SRVT) celebró su 75° aniversario, en recuerdo de su fecha de fundación en 1937. La ceremonia se llevó a cabo en la calle interna Eric Boyle y se hicieron presentes las máximas autoridades de Rotary Club y AeroClub Venado Tuerto, y la Escuela Media N° 446 "Juan B. Alberdi", las tres entidades nacieron la misma fecha que la SRVT, como así también otras instituciones intermedias, funcionarios municipales, ex presidentes ruralistas, concejales, presidentes comunales de la región e invitados especiales.

Tras la lectura de saluciones recibidas y la invocación religiosa a cargo del presbítero José Luis Apelhanz, tuvo su lugar el secretario de Gobierno de la Municipalidad, Rubén Paulinovich, quien en representación del intendente José Freyre, recordó con afecto al grupo de productores que decidieron fundar la Sociedad Rural y aseguró que "desde la Municipalidad debemos acompañar como gestores a este grupo de personas que siguen pujando, para que la ciudad siga sosteniendo el slogan de la Rural, cultivar el suelo es servir a la patria".

Luego llegó el turno del presidente de SRVT, Carlos Castagnani, quien manifestó que cumplir 75 años de vida los llena de alegría pero también de mucha responsabilidad. "Queremos expresar un especial reconocimiento para aquellos productores que tuvieron la extraordinaria visión de crear la Sociedad Rural de Venado Tuerto, además otras tres importantes entidades amigas también cumplen 75 años: Rotary Club Venado Tuerto, AeroClub

Venado Tuerto y la Escuela Juan Bautista Alberdi" dijo Castagnani.

Además, consideró que encabeza una entidad feliz y que luego de 75 años sigue ejerciendo sus principios en defensa de la familia rural, manteniéndose insertada en la comunidad. "Nuestro predio es disfrutado por más de 40 entidades durante todo el año, tenemos una revista como Conexión Rural y estamos orgullosos por nuestra gran inserción en nuestras entidades madre. Hoy nuestra institución tiene a su cargo la secretaría de Carsfe, la secretaría de CRA, y hasta hace muy poco tiempo la presidencia de FundaCRA" apuntó el dirigente rural.

Castagnani compartió su mensaje con Enrique Klein, Delmo Gallo y Eduardo Sánchez de Bustamante, ex titulares ruralistas, enfatizando que "tenemos que ser conscientes que cualquier interés gremial del sector que fuese, jamás debe estar por encima del interés general". Luego se dirigió a los jóvenes diciendo que "hay que defender muy fuerte las ideas, pero desde el intercambio, el respeto y la ética, y no en el enfrentamiento" y remarcó la importancia de "saber escuchar".

El acto prosiguió con el descubrimiento de placas alusivas a la fecha y la entrega de diferentes presentes a Castagnani. Para finalizar, se realizó la plantación de lapachos amarillos donados por la Municipalidad de Venado Tuerto y los presentes compartieron un lunch en el salón Capisano del predio ruralista. 



Fundada en 1939

ESCRIBANÍA LÓPEZ SAUQUÉ

Escribano

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229

Pellegrini 724 - Telefax (03462) 429213 y rotativas - E-mail: lopezsauque@powervt.com.ar - 52600INR Venado Tuerto - Santa Fe



ESTUDIO AGRONÓMICO

Roberto Boyle y Asociados S.A.

* Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
* Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"
Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Telefax: 03462-423945
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
E-mail: boylevasoc@uaycom.com.ar - www.boylevasoc.com.ar - www.robertoboylevasoc.com.ar



PIONEER
A DUPONT COMPANY



Pampa
AGROVETERINARIA

Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto - Telefax (03462) 420176/ 436936

www.pampagroveterinaria.com.ar - info@pampagroveterinaria.com.ar

Sr. Productor Agropecuario:

La producción agropecuaria moderna exige de un mercado profesionalismo. Cuando contrate a un ingeniero agrónomo asegurese que esté matriculado y habilitado.

No es más caro y es mas seguro.



Es un consejo del
**COLEGIO DE
INGENIEROS AGRÓNOMOS**
Provincia de Santa Fe - Ley 10.780

Brown 425 - 03462-431897 - www.ciasfe4.org.ar - Vdo. Tto.

NUEVO RHIZOFLO PREMIUM TRIGO.
EL ÚNICO BIOFERTILIZANTE CON DOS PROMOTORES DE CRECIMIENTO.



Rinde Más
A SIMPLE VISTA

Azospirillum brasilense + Pseudomonas fluorescens

RHIZOFLO
premium
trigo

- mayor desarrollo radicular y vegetativo.
- mayor crecimiento y protección fitosanitaria.
- mejor aprovechamiento de agua y nutrientes.
- mejor respuesta del cultivo a distintos factores de estrés.
- excelente aporte de nitrógeno.
- óptima solubilización del fósforo.

LABORATORIOS CKC ARGENTINA S.A.

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A.
Tel/Fax : (011) 4941-5777 (rotativas) - email : ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar

CKC

www.ckc.com.ar



Crawford, Keen®