

Conexión *Revista* Rural

10
años
CON EL CAMPO

Con el apoyo de SOCIEDAD RURAL VENADO TUERTO

DISTRIBUCIÓN GRATUITA 5000 Ejemplares

Año 10 - Número 112 - Marzo 2016

LA ODISEA DE LA CARNE

En este número analizamos el presente de la ganadería argentina, los precios del ganado en pie y lo que paga el consumidor en las carnicerías. Qué pasa en el medio y cuán acertados son los precios.

*Como marcha la
campaña gruesa.*

*Lechería: ¿rumbo a la
recuperación?*

*Es tiempo de pastura
y una buena
inoculación.*

150.000 m²

de naves industriales, depósitos y cámaras
construidos
en 7 años



CONFORMADOS METALICOS
ESTRUCTURAS METALICAS

Un año más

La llegada de Cambiemos al Gobierno nacional abrió una gran expectativa para el sector productivo primario del país. Y tal como se anunciara en la campaña, las primeras medidas del equipo de Mauricio Macri fueron en favor del campo; quita retenciones al maíz, trigo y economías regionales y baja a la soja, liberación de ROE para la carne y algo para los tambos, pensando así que el productor iba a salir a liquidar los granos retenidos.

De todas maneras, las economías regionales siguen con grandes dificultades y no puede salir del pozo, la situación es muy complicada, nadie tira mercadería por capricho.

Asimismo la lechería, que continúa como hace varios años en situación lamentable, y si el Gobierno no consigue financiación a una tasa adecuada, la pérdida de tambos seguirá adelante, y sería más que preocupante, ya que el tambo es uno de los lugares del campo que más mano de obra genera.

Por otra parte, la ganadería parece repuntar con los precios, y la eliminación de los ROE abre una

perspectiva favorable, pero las hembras perdidas y los campos ganados por la soja no se recuperan en cuatro meses. Llevará años poder recomponer la situación que se destruyó durante tanto tiempo.

Ahora bien, desde el Gobierno se piensa que hubo una especie de traición del campo, por no vender los granos que ellos esperaban. Pero lo que para algunos funcionarios es esa traición, para otros significa que sólo le hayan sacado el pie de encima, hay algunos que todavía no asomaron la nariz para poder respirar.

El Gobierno deberá seguir trabajando junto al productor sojero, maicero, triguero, tambero, ganadero y de todas las economías regionales, para poder dar solución a la innumerable cantidad de problemas.

¿Será una obligación del campo acompañar al Gobierno?

Lic. Mariano Vitulli
Director Conexión Rural

Sumario

3 Editorial . **4** La campaña gruesa . **10** Un INTA renovado y con nuevos objetivos.
14 La odisea de la carne . **18** Nuevos espacios y contenidos para ser parte de lo que viene. **22** ¿Rumbo a la recuperación?. **28** Es tiempo de pasturas...

Staff

Es una publicación con el apoyo de la Sociedad Rural de Venado Tuerto Conexión Rural un producto de BEDSA SRL. Una empresa dedicada a la comunicación.

DIRECTOR/ Lic. Mariano Vitulli -
mvitulli@powervt.com.ar.

REDACTOR/ Lic. Roberto Cassane - Gisela Gace. T.S.P Facundo Sorribes.

NOTAS/ Gisela Gace Lic. Mariano Vitulli - T.S.P Facundo Sorribes

ARTE Y DISEÑO/ Ma. Cecilia Bondone -

IMPRESIÓN/ Borsellino Impresos. Av. Ovidio Lagos 3653 - Rosario.

FOTOGRAFIA/ Conexión Rural.

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN.

Pueyrredon 517 - Venado Tuerto. Sta. Fe.

03462 15672788/ 03462 461360 .
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la Dirección. Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que se cite la fuente. Registro DNDA en trámite.

ENERO de 2016

Comisión Directiva Sociedad Rural de Venado Tuerto

Presidente BOYLE, Esteban/ **Vicepresidente** COVERNTON, Carlos/ **Secretario** BERRUETA, Claudio/ **Tesorero** ZAMPANA, Sergio/ **Vocal Titular** POZZI, Luis. CASTAGNANI, Carlos. NOLAN, Edmundo. BANCHIO, Ezequiel. REBORA, Juan Carlos. BERASI, Luis. SAGRIPANTI, Pablo/ **Vocal Suplente** ZUZA, Gabriela/ **DOCAMPO**, Jorge. RODRIGUEZ LAHITTE, Marcos. GALLO, Germán/ **Revisor Titular** CANNATA, Jorge. GIRAUDO, María Beatriz. LANDABURU, Roberto/ **Revisor Suplente** CARDOSO, Edgardo. MARTIN, Enrique.

La campaña gruesa marcha...

La campaña 2015/16 de grano grueso comenzó con algunas complicaciones y retrasos en la siembra debido a algunos excesos hídricos, pero de todas maneras avanzó y los cultivos hoy presentan buenas características. Se esperan grandes rindes en maíz y aceptables en soja, que recorta las expectativas cada semana. Además analizamos la cosecha de trigo.



La campaña gruesa comenzó de la mejor manera en cuanto a condiciones agronómicas, aunque carecía de certidumbres ya que en aquel momento, previo a las elecciones presidenciales, el Gobierno Kirckhnerista no brindaba claridades y las expectativas caían progresivamente.

Los perfiles del suelo se presentaban totalmente cargados en la zona núcleo, y hasta en algunos sectores se apreciaban encharcamientos que complicaban la siembra, que en dichos lugares se realizó de forma muy lenta y/o se retrasó algunas semanas.

Con la victoria de Mauricio Macri y el pronto anuncio de eliminación de retenciones y fin del cepo, allá a principios de diciembre, las puertas del campo se abrieron y las expectativas comenzaron a ser otras. Las lluvias continuaron acompañando y los productores, ya sin dudas, dieron rienda suelta a la siembra.

El maíz supera la campaña anterior

El cereal totalizó cuatro millones de hectáreas implantadas a nivel nacional, gracias a las zonas que mencionamos anteriormente, que fueron sembradas luego de los anuncios. Con un ambiente de alta productividad afianzándose, la producción se estima en 23,8 millones de toneladas al cierre de esta edición de Conexión Rural (fin de febrero).

Dichos números salen de una estimación de un rinde promedio nacional de 73 quintales por hectárea, superando el promedio de 68 quintales por hectárea de las últimas cinco campañas.

"El maíz de segunda está en vegetativo entre 8 y 10, en tanto que los maíces de primera ya completaron el ciclo y están preparándose para la pronta cosecha. La verdad es que se ven muy interesantes, apreciamos muy buenos maíces" comentó sobre Venado Tuerto y la región el ingeniero agrónomo Alberto

“”

"en cuanto a
bichos
empezó todo
muy tranquilo
y parecía que
sería así hasta
el final..."

Siempre junto al campo

Aprovechá todos nuestros beneficios
para la campaña 2016-2017.



- Tarjeta Galicia Rural
- Convenios para la compra de maquinaria
- Préstamo Financiero en dólares a cosecha
- Financiamiento de Proyectos de Inversión
- Comunidad Galicia Rural con toda la información para tu campo

HACETE GALICIA
bancogalicia.com/rural



“”

...Los rindes fueron muy erráticos, hubo trigos de 25 quintales y otros de 45...



Malmantille, de INTA, al cierre de esta edición de la revista.

En cuanto a enfermedades, los maíces presentaron muchas dificultades pero en general la situación fue controlada, con las aplicaciones correspondientes realizadas por aquellos productores que decidieron hacerlo.

“Hubo mucha mancha en hojas, se vio mucha roya y en algunos casos se ha controlado, pero en otros los productores decidieron no hacer ningún tipo de aplicación. Al tener un año llovedor como éste, la velocidad de crecimiento de las enfermedades fue impresionante”, explicó el profesional.

Cae de a poco

La soja tuvo muchas complicaciones por el agua en ciertos sectores, las siembras se retrasaron y hasta se suspendieron por anegamientos en algunos lotes; de todas maneras la superficie total nacional

aumentó con respecto a la campaña anterior, y cerró en poco más de 20,5 millones de hectáreas.

Todo indicaba, en un principio, que la soja de primera superaría los 40 quintales por hectárea en promedio. Pero hoy cae a 38 quintales por hectárea, y ya hay pisos de 20 quintales.

Se apreció marchitamiento, baja altura de planta, pérdida de vainas, reducción del tamaño del grano, trips y arañuelas. Es por eso que las expectativas de rindes se recortan con el paso de los días y la ausencia de lluvias en algunas zonas.

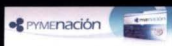
“Algunos demoraron por problemas de encharcamiento, pero en la región ya se sembró todo. Las sojas de segunda ya están en R3, mejorando bastante y las sojas de primera, sacando esos lotes que postergaron, estarían todas llegando ya a R5” comentó Malmantille, agregando que “al igual qué en maíz, las sojas están bastante buenas, más que interesantes”.



Casa Central:
Ovidio Lagos 1179
(03462) 439155/425665
Suc. Venado Tuerto:
Mitre Esq. Dorrego
(03462) 435143 / 424038



Para su mejor inversión
trabajamos con las tarjetas



Corral de Bustos - Laboulaye - Casilda - Firmat - Rosario



**SOLO UNA HILUX
PUEDE SUPERAR A OTRA HILUX**



**NUEVA
HILUX**
¡VENÍ A CONOCERLA!



DESCARGÁ EL
CATÁLOGO DIGITAL



/ToyotaArgentina | www.toyota.com.ar

Venado Tuerto
Ruta 8 y Dante Alighieri

(03462) 427034-427610-438660

/Mendez - Toyota
www.mendeztoyota.com.ar



■ ■ ■ **Alberto Malmantille, de INTA**

Sobre los excesos hídricos sostuvo que la región no lo sufrió en demasía, aunque ayudó bastante el período sin lluvias que se presentó entre el 10 y el 20 de enero. "Ese período sin lluvias y altísimas temperaturas no lo sufrieron, no presentaron ningún estrés. Al contrario, los suelos están tan recargados que tenemos una campaña muy buena, lo que necesitan lo sacan del perfil", indicó el agrónomo de INTA.

Por otra parte, en lo que respecta a enfermedades, la soja había arrancado con una alta incidencia al principio de la campaña, aunque después no presentó demasiados síntomas, por lo que ahora en general se ven bastante sanas comparadas con campañas anteriores.

"De todas maneras muchos productores han hecho las aplicaciones correspondientes en los estadíos R2 o R3 para controlarlas con algún fungicida y no

sufrir imprevistos", aclaró el especialista.

Agregó que "en cuanto a bichos empezó todo muy tranquilo y parecía que sería así hasta el final, pero alrededor del 20 de enero hubo una explosión de defoliadoras que pudo controlarse con aplicaciones".

El trigo decayó en producción y calidad

Finalizó la cosecha de trigo con un promedio nacional de 29,5 quintales por hectárea, con una producción de 9,6 millones de toneladas, bastante menos que las 12,8 del año anterior. Además, aunque los resultados en rinde fueron buenos, la calidad obtenida no ha sido la esperada.

"Fue un año interesante para el trigo, al menos donde nosotros realizamos los ensayos, que son campos que se vienen trabajando hace años con alta fertilización, cobertura y rotación. Tuvimos rindes importantes, con materiales que superaron otras campañas y también se pudo evidenciar un buen comportamiento frente a lo que es calidad", destacó Malmantille, de INTA Venado Tuerto.

Pero al referirse a la región en general no comenta lo mismo. "Los rindes fueron muy erráticos, hubo trigos de 25 quintales y otros de 45. La calidad en su mayoría fue mala, pero hay que ver lo que se le aplicó al cultivo. Hay productores que se quejan por los resultados obtenidos, pero a la hora de revisar la fertilización, control y demás, se ve que han sido muy bajos" explicó el profesional.

Además agregó que "no podes esperar máximos potenciales de rinde y calidad si partís de una campaña con muy baja tecnología, todo depende de lo que aplique cada uno, nosotros por ejemplo hemos obtenido trigos de hasta 65 quintales". 

“”

Hubo mucha mancha en hojas, se vio mucha roya y en algunos casos se ha controlado...



Somos su operador 4PL, gerenciamos, diseñamos la estrategia LOGÍSTICA en base a las necesidades de su negocio. Hacemos un DIAGNÓSTICO de su negocio para mejorar los procesos que resulten necesarios.

NUESTROS
OBJETIVOS
ESTRATÉGICOS

- Disminución de los costos financieros de los stocks.
- Optimización de los costos de almacenamiento y de transporte.
- Reducción de los costos de planificación y personal.
- Reducción de los plazos de entrega.
- Creación de una logística internacional orientada a los mercados.
- Flexibilidad frente a las exigencias de nuestros clientes.
- Satisfacción de los clientes. Gestión del transporte.
- Reducción de los plazos de entrega. Rotación de stocks.
- Optimización de la capacidad de almacenamiento y del transporte.
- Definición de tareas.



GRUPO EMPRESARIAL

**Logi
Seed**

Consultoría Profesional
www.logiseed.com



Despachantes de Aduana

Comercio Exterior y Consultoría Profesional
www.avef.com.ar

Powered by LG

REPRESENTANTES EXCLUSIVOS



Acoplados con PISO MÓVIL



ALMACENAMIENTO HERMÉTICO



soluciones@logiseed.com

www.logiseed.com



Un INTA renovado y con nuevos objetivos

Amadeo Nicora asumió como nuevo presidente del INTA y a los pocos días visitó Venado Tuerto junto al ministro Buryaile. Aseguró que pondrán la institución al servicio del mandato político y se centrarán en trabajar en el agregado de valor.



A fines de diciembre de 2015, en el Salón Gris del Ministerio de Agroindustria de la Nación, asumieron las nuevas autoridades del Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA). Quedó estipulado allí que el nuevo presidente es el médico veterinario Amadeo Nicora, quien estará acompañado del ingeniero agrónomo Mariano Bosch como vicepresidente de la entidad.

En el mismo acto asumieron el médico veterinario Jorge Dillon como presidente del Servicio de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) y el ingeniero agrónomo Guillermo Rossi como vicepresidente.

"Encontramos un INTA como esperábamos encontrarlo, yo he sido vicepresidente durante seis años y conozco la institución y aprendí a respetarla. No hay grandes problemas, porque el INTA tiene sus anticuerpos ante ciertas cosas", comenzó diciendo en diálogo con Conexión Rural el flamante presidente de la entidad.

Acto seguido, explicó los principales cambios y objetivos de cara a lo que se viene. "Le impondremos una impronta distinta a la que se venía viendo, basada en los lineamientos políticos del Ministerio, que es la agregación de valor. Trataremos de poner toda la institución al servicio de este mandato político", indicó Nicora.

Trascartón se refirió al presupuesto, afirmando que "con respecto a ese tema viene todo bien en general", agregando que "se están ejecutando obras y haciendo agencias de extensión".

Por otra parte, habló sobre el incremento de personal del Instituto, ya que Ricardo Buryaile en su discurso hizo referencia al notable aumento de trabajadores en el Ministerio en los últimos años. "El INTA tuvo un crecimiento en personal, pero ha crecido mucho la institución en sí, con cinco Institutos de Investigación para la Pequeña Agricultura y otras cinco Estaciones Experimentales. Además tenemos muchas plantas de becarios, tenemos que recuperar una generación del INTA que ya no tenemos", sostuvo el funcionario.



**SANTA
FE**



LUCHEMOS CONTRA EL DENGUE

Ministerio
de Salud

EVITÁ TENER AGUA ESTANCADA EN TU CASA.

Tirá los objetos que no uses y que puedan acumular agua. Mantené limpias las canaletas y desagües. Colocá boca abajo los recipientes que utilizás diariamente, como baldes, palanganas, latas, frascos o botellas. Cambiá cada 3 días el agua de floreros y bebederos de animales. Tapá los tanques y recipientes que contengan agua.



SI VIAJASTE O ESTUVISTE EN ZONAS CON CASOS DE DENGUE Y/O TENÉS FIEBRE, DOLOR DE CABEZA O MUSCULAR, CONSULTÁ AL CENTRO DE SALUD MÁS CERCANO.

RECORDÁ APLICARTE REPELENTE EN LA PIEL Y EN LA ROPA.



“”

Encontramos un INTA como esperábamos encontrarlo, yo he sido vicepresidente durante seis años y conozco la institución y aprendí a respetarla...

Objetivos claros

En sus primeras declaraciones Nicora aseguró trabajar en el agregado de valor como uno de los principales objetivos, y trata de dejarlo en claro profundizando un poco más. "El principal objetivo es poner a trabajar el INTA en el agregado de valor, que es un gran desafío porque la institución es reconocida por trabajar tranqueras adentro, y ahora además de eso buscaremos trabajar tranqueras afuera, en un escalamiento de los procesos industriales", manifestó el presidente. Agregó que "queremos una institución que trabaje con una visión técnica, pero con un objetivo político que apunta a lograr la agroindustrialización del país".

En ese sentido destacó que cada rincón del país es de suma importancia para la producción. "Cada territorio es una matriz para agregar valor y un desafío para la extensión. El rol de la agricultura

familiar, con sus distintas escalas, asegura la provisión de alimentos", finalizó Nicora.

Gran trayectoria

Amadeo Nicora se graduó de médico veterinario en la Facultad de Ciencias Veterinarias de la Universidad Nacional del Nordeste (UNNE) en 1979. En 1992 egresó del Centro de Estudios e Investigaciones para la Dirigencia Agropecuaria (Ceida), y realizó el curso de asesor de los grupos de Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (CREA).



Amadeo Nicora



Desde 1990 hasta 1996, fue director de Ganadería del Ministerio de Asuntos Agropecuarios de Formosa. Luego, entre 1996 y 2006 se desempeñó como ministro de la Producción de la misma provincia, e impulsó la fundación del Instituto de Producción Animal.

Asimismo, durante el periodo 2004-2009 ejerció la vicepresidencia del INTA. De 2010 hasta la actualidad fue presidente de la Sociedad Rural de Pilcomayo y de la Fundación de Sociedades Rurales Formoseñas.



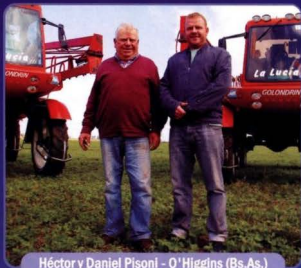
“”

Queremos una institución que trabaje con una visión técnica...

GOLONDRIN®

simplemente eficientes

El plan justo para tu realidad. Consultá en nuestra red de concesionarios o directamente en fábrica.



Héctor y Daniel Pisoni - O'Higgins (Bs.As.)
Dos generaciones con Golondrin.

Servicio Post Venta

24 hs

"Desde que estamos con Golondrin, nunca cambiamos de marca.
De noche, de día, feriados, hasta en Navidad...
siempre nos atendieron de primera.
Estamos totalmente agradecidos con la empresa."



Clasificadoras

Cintas Transportadoras

Conocé nuestros productos  www.golondrin.com



3426 Spezial



La odisea de la carne

En la siguiente nota analizamos el presente de la ganadería argentina, precisamente de la carne vacuna, los precios del ganado en pie y lo que paga el consumidor en las carnicerías. Qué pasa en el medio y cuán acertados son los precios.



Las últimas semanas se abrió un gran debate por los precios de la carne, ya que el ganado en pie tuvo una brusca caída desde principios de año y los precios al consumidor no pararon de aumentar.

La industria frigorífica comunicó que a salida de fábrica los precios de la media res y de los cortes habían disminuido y rápidamente se propagó la noticia en los medios, llegando a la opinión pública y disparando algunas controversias.

El martillero público Esteban Boyle, presidente de Sociedad Rural Venado Tuerto, analiza la situación.

"El precio del animal en pie a fines del año pasado aumentó y por consiguiente subió el precio para el consumidor, pero luego el animal en pie bajó un buen número y la carne quedó arriba", dijo el dirigente.

A su vez agregó que "lo que pasó es que para las fiestas aumentan los precios porque el consumo se mantiene en esa época, y luego los precios no varían, quedan igual", puntualizando que "en el mes de enero normalmente hay menos consumo, el precio de la hacienda en pie empieza a bajar y el precio de la carne queda en un valor que se hace un muy difícil comprar, porque se terminan aprovechando con los precios".

Punto aparte merecen los supermercadistas, que

manejan precios promedio de venta al público un 20% más caro que el precio promedio de venta en carnicerías.

"Las cadenas de supermercados cuando salieron a comprar en diciembre aumentaron todos los valores y después, de alguna manera se retiraron de la compra, y allí cargó la culpa el productor porque quedó como que encareció los precios, y realmente no fue así", manifestó Boyle.

Números y valores concretos

Desmenuzando un poco los números, dialogando con algunos carniceros y guiándonos por un estudio realizado por el economista Salvador Di Stefano, nos encontramos con la siguiente situación.

El matambre cuesta hoy unos \$140 el kilo, el vacío unos \$100, en tanto que el asado de tira ronda los \$110 y el kilo de chorizos unos \$95. La mayor parte de la población se queja de estos precios y coinciden en que son una locura, aunque veremos que no es tan así.

Una ternera medianamente buena, de unos 300 kilos (por ejemplo), cuesta en pie 31 pesos por kilo. De esos 300 kilos queda el 55% luego de ir al frigorífico, por lo que estimamos quedan unos 165 kilos, que pasan a ser 160 cuando se enfría.



“,”

...el precio de la carne queda en un valor que se hace un muy difícil comprar, porque se terminan aprovechando con los precios.

Esteban Boyle

Ahora bien, el comerciante paga la ternera 9.300 pesos, y al quedarle unos 160 kilos de carne eso equivale a 58 pesos por kilo. Si le sumamos un 10% adicional de transporte y tenemos en cuenta los desperdicios (19% de esos 160 kg), el costo por kilo para el comerciante queda en 76 pesos.

Luego de eso debe remarcar, teniendo en cuenta el alquiler, impuestos, empleados, y más, que hacen que la mayoría marque con el 30%, más un 5% de Ingresos Brutos, Drei y gastos de un contador.

Entonces el costo final por kilo nos queda en \$102,60, aunque obviamente hay cortes que se venden por encima de ese valor, como la costilla y el lomo, y otros por debajo de ese valor como la falda, el puchero o la aguja.

Vale la pena destacar que el análisis responde a estimaciones y promedios, ya que los precios pueden variar según las zonas y determinados comercios. “Los costos de salarios, energía, y venta al consumo como, IVA, Ingresos

Brutos, Drei y otros impuestos hacen que el precio llegue a góndola a casi 4 veces más que el ganado en pie. El ganadero no puede engordar el animal a 500 kilos porque no tiene créditos apropiados, lo agobian con impuestos y la rentabilidad es baja”, dijo Salvador Di Stefano.

Luego agregó que “nuestra dieta es la carne, comemos 55 kilos al año y comeríamos más si pudiéramos. Nos acostumbraron a ir a la carnicería,

cambiar los usos y costumbres será muy complicado, pero algún día hay que comenzar”.

Por otra parte, Miguel Schiariti, presidente de la Cámara de la Industria y el Comercio de Carnes y Derivados (Cicra), en su informe mensual, también da lugar al análisis. Considera la brecha entre la evolución del precio de la hacienda en pie y de la carne al consumidor, tomando como punto de partida agosto de 2009, y observa que en

enero de 2016 la misma volvió a reducirse, pero continúa siendo positiva.

“,”

En cuanto a los precios del ganado en pie seguirán parcialmente la inflación...

Miguel Schiariti



"Entre agosto de 2009 y enero de 2016 la hacienda en pie aún acumuló un alza 5,1% superior a la de la carne vacuna en el mostrador", indicó el gremialista.

La visión de un especialista

Esteban Boyle analiza el presente y futuro del sector y esta situación que se vive en particular, en torno a los precios. "Se empieza a notar que el productor va a engordar con más kilos su hacienda porque le va a rendir más, y además no hay mucha diferencia de precio con un novillito liviano", indicó el presidente de SRVT. Resaltó que "eso se manejará luego con oferta y demanda, el precio no tiene por qué dispararse mucho más de lo que está, el que le va a poner un freno es el mismo consumidor".



“”

Los costos de salarios, energía, y venta al consumo como, IVA, ingresos brutos, drej y otros impuestos hacen que el precio llegue a góndola a casi 4 veces más que el ganado en pie...

Salvador Di Stefano

veo positivo eso de querer importar carne, creo que hay que reestructurar toda la cadena del engorde hasta las distintas comercializaciones y volver a exportar, para tener cortes que pueden ser mucho más baratos como los cortes delanteros o el asado", sostuvo el martillero público. Boyle por último subrayó que "es importante que el productor se vaya reestructurando y que haga la materia prima, que es el novillo pesado, y vuelva a trabajar como trabajábamos antes"

Cómo sigue la cuestión

Se estima que la faena será menor este año que la de 2015, en virtud de que la retención de hembras será sostenida, manteniéndose en torno a 40% sobre la total, por lo que se calcula una faena de unas 300 mil cabezas menos.

De todas maneras la producción de carne será similar a la del año pasado, debido a lo que mencionaba Boyle del aumento en el peso promedio de faena. Y con precios rentables para la producción es muy factible que aumente levemente el peso promedio de faena.

"En cuanto a los precios del ganado en pie seguirán parcialmente la inflación, por lo que no se esperan importantes modificaciones en el presente año. El consumo interno estará poco demandante y es posible que el consumo interno sufra una caída de entre 3 y 5 kg per cápita, los que serán reemplazados por pollo y cerdo", comentó Miguel Schiariti.

Por otra parte, remarca que las exportaciones tendrán un pequeño aumento de volumen, dado que los tiempos biológicos no permitirán tener animales de exportación terminados en el presente año, por lo que, "estimamos que el aumento de exportaciones no será mayor a 25%, es decir, creemos que las exportaciones del presente año serán del orden de las 250 mil toneladas". **G**

Repasó también la posibilidad de importar carne, algo de lo que se habló en los últimos días. "Tenemos rodeo y hacienda, hay suficiente abastecimiento, no

Encontrarnos

para intercambiar experiencias y transformar oportunidades en negocios concretos

"Para Aapresid, Expoagro es el primer gran encuentro del año de la comunidad agroindustrial. Es el momento para compartir nuestra propuesta anual, intercambiar ideas con socios y aliados estratégicos, históricos y nuevos, profundizar nuestras líneas de trabajo aprovechando las novedades que la muestra propone."

María Beatriz (Pilu) Giraudo

Presidente, Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa (AAPRESID)



"Quienes asistan se encontrarán con innovaciones y tendencias en mecanización exhibidas en cada stand, y la posibilidad de dialogar con los técnicos del INTA en temas de agricultura de precisión, producción de forrajes, cosecha y postcosecha, bioenergía y agregado de valor".

Mario Bragachini, coordinador del Programa Nacional Agroindustria y Agregado de Valor del INTA.

"Expoagro es el lugar ideal para potenciar nuestros vínculos y construir el futuro del sector. Este año presentaremos el próximo Congreso Nacional CREA 2016 que apunta re-evolucionar a nuestras empresas".

Francisco Iguerabide, Presidente, Asociación Argentina de Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (AACREA)



"Para nuestra institución EXPOAGRO es el ámbito de encuentro con nuestros pares y nos brinda el espacio para fortalecer aún más los vínculos Campo-Comunidad apoyando a nuestras instituciones de bien público presentes en la muestra, reafirmando nuestra pertenencia con el sector agropecuario".

Roxana Marconí, Presidente de la Cooperativa Agrícola de Ramallo Ltda. Miembro de "Mujeres Cooperativistas de Coninagro".

8 al 11 de marzo 2016 - RN9 KM214

Corredor Productivo Ramallo - San Nicolás
Provincia de Buenos Aires - Argentina



Tecnologías
integradas
para producir
valor



MAJ SPONSORS



SPONSORS



SPONSOR INTERNACIONAL



ASOCIANTES



MEIOS



ENTIDADES QUE NOS ACOMPAÑAN



CON EL APOYO DE

ClarínX LA NACION

www.expoagro.com.ar

@ExpoagroArgentina @expoagrocom

ORGANIZA

ExponenciAR
EXPANDIMOS FRONTERAS

Un recorrido por Expoagro 2016

Nuevos espacios y contenidos para ser parte de lo que viene

Expoagro cumple 10 años y sigue innovando. La feria más profesionalizada de la agroindustria argentina se prepara para una nueva edición repleta de novedades, oportunidades de negocios y relaciones.



Expoagro cumple 10 años y sigue innovando. La feria más profesionalizada de la agroindustria argentina se prepara para una nueva edición repleta de novedades, oportunidades de negocios y relaciones.

Bajo el lema "Tecnologías integradas para producir valor", Expoagro 2016 abrirá sus puertas del 8 al 11 de marzo en el campo ubicado en el kilómetro 214 de la RN 9, sobre el Corredor Productivo Ramallo-San Nicolás, en la provincia de Buenos Aires. Esta vez, impulsados por un nuevo contexto para el campo, los asistentes podrán experimentar en condiciones reales de producción el ambicioso futuro que promete la tecnología.

Con más espacios exclusivos, dinámicas a campo renovadas y un sector estático rediseñado, la feria se prepara para albergar las novedades comerciales de cientos de empresas líderes que reconocen a Expoagro como vitrina y lugar de negocios. También está lista para recibir a miles de actores de la cadena agroindustrial argentina que se encontrarán en Ramallo con otros pares provenientes de distintas partes del mundo.

Este año, nuevamente, la muestra estará diseñada en forma temática. Cada día se hará foco en un tema diferente para profundizar en cada actividad. El martes será "Cultivar", y la siembra atravesará los contenidos y se verá plasmada en las dinámicas a campo. El miércoles "Proteger", para dar lugar a las pulverizaciones y la fertilización. El jueves

"Ganadería" y el eje estará en las dinámicas de producción de forrajes. Para culminar el viernes con "Recolectar", que involucra las actividades de cosecha y embolsado. Cada día, en el campo de Expoagro, un especialista técnico orientará al público sobre las características de los distintos sistemas que se presentan para cada actividad. En los auditorios, los principales referentes acompañarán la temática del día compartiendo sus conocimientos con los visitantes.

Dinámica de Precisión

Expoagro presenta -por primera vez en la Argentina- un recorrido tecnológico a través de un lote de maíz de 5 hectáreas destinado a exhibir los últimos avances de la agricultura de precisión. La propuesta es interactiva, ya que los asistentes podrán participar con sus propios celulares. La Dinámica de Precisión está dividida en 3 etapas que se corresponden con las de un cultivo. La primera será "Recolección de datos, prescripción y siembra", la segunda se orientará a las "Aplicaciones" (Fertilización y pulverización) y por último a la "Cosecha de granos". Estas demostraciones se repetirán, en horario central, todos los días de la muestra en un lote ubicado a pocos metros de la "Salida a Campo". En la organización participan el equipo técnico de Expoagro en conjunto con la Federación Argentina de Contratistas de Maquinaria Agrícola y los especialistas del INTA.



FINANCIACION EXCLUSIVA ENTREGA INMEDIATA

SPARK



CLASSIC



SPIN



COBALT



ONIX



SONIC



PRISMA



SERVICIO POSVENTA
REPUESTOS Y
ACCESORIOS ORIGINALES
CONSULTE POR
PLANES DE AHORRO

NUEVA S10



Ruta 8 y Velez Sarsfield
Venado Tuerto - Santa Fe
(03462) 424000
chevent@acara.org.ar

CONCESIONARIO OFICIAL



**ASOCIACIÓN MUTUAL
DE VENADO TUERTO**

La solidez de una gran Entidad

AgroCrédito's

Si el campo crece, crecemos todos.

PRÉSTAMOS PERSONALES

Cada \$10.000.- (se devuelve en hasta 36 cuotas FIJAS de \$ 555.-)

PRÉSTAMOS PRENDARIOS

Vehículos usados Cada \$10.000.- (se devuelve en hasta 36 cuotas FIJAS de \$538.-)

Vehículos 0 Km. Cada \$10.000.- (se devuelve en hasta 36 cuotas FIJAS de \$478.-)

PRESTAMOS HIPOTECARIOS

Cada \$10.000.- (se devuelve en hasta 60 cuotas FIJAS de \$367.-)

Casa Central: 25 de Mayo 1002
Telefax: (03462) 436440 y rot.
2600 Venado Tuerto - Santa Fe
mutual@amvt.com.ar

www.amvt.com.ar

Más espacios exclusivos

El Campamento de Contratistas es otra de las nuevas propuestas. Será el punto de encuentro de estos empresarios que ofrecen servicios fundamentales para la producción agropecuaria. Allí estarán los distintos entes que concentran a los contratistas rurales, como FACMA (Federación Argentina de Contratistas de Maquinaria Agrícola), CACF (Cámara Argentina de Contratistas Forrajeros) y FEARCA (Federación Argentina de Cámaras Agroaéreas). De esta manera, se suma institucionalmente a Expoagro uno de los eslabones más importantes de la cadena productiva agropecuaria.

Otra nueva apuesta es Campus, un espacio dedicado al programa de vinculación entre las universidades y la comunidad agroalimentaria. Aquí, quienes tienen ofertas educativas darán difusión a sus servicios y líneas de investigación y tomarán contacto con alumnos e interesados, empresas y organismos públicos. Un buen espacio para compartir y gestionar conocimiento.

También las nuevas generaciones tendrán un lugar protagónico en la feria. Esta vez, el sitio se denomina Zona Joven y congregará a los movimientos que se dedican a la formación de futuros líderes, dirigentes, técnicos y también a aquellos que aspiran a formarse para llevar adelante acciones solidarias. Este año los protagonistas son los Ateneos de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA).

Máquinas en acción

A las habituales dinámicas de maquinaria a campo que cada día se realizarán por rubro de acuerdo a la temática de cada jornada, se suman las dinámicas por marcas. Las empresas reeditan la posibilidad de



contar con su propio tiempo y espacio para mostrar en condiciones reales las características de sus equipos. En parcelas acondicionadas para el trabajo de cada maquinaria se realizan demostraciones que permiten a los interesados profundizar en los detalles y recibir un asesoramiento integral por parte de los especialistas.

De esta manera, las dinámicas por empresas son el lugar ideal para que los visitantes elijan lo que necesitan comprar, pudiendo comparar, probar a campo y obtener toda la información técnica y comercial. Se realizan todos los días de la muestra, durante la mañana y la tarde.

Otro lugar donde ver los fierros trabajando es en las cinco pistas de demostraciones semiestacionarias con que cuenta la feria. Estas ofrecen la posibilidad de ver en acción diferentes equipos del mismo rubro. Entre ellas aparece la "Plaza del Riego". Allí, entre otros sistemas, se exhibirá el funcionamiento del riego inteligente que a través del manejo remoto permite modificar parámetros desde el celular o desde una computadora. Otro atractivo es el "Show de Tolvas", que se suma al "Circuito de Pala y Mixer", donde se puede ver la secuencia para la preparación de las raciones para el ganado, desde la carga de los mixers utilizando las palas y pinches hasta la descarga en los comederos, y "El Arte de Almacenar", donde se presenta el embolsado y la extracción de granos, que es posible seguir visualmente a través de una bolsa transparente.

El quinto espacio es el "Vuelo de Drones", una de las demostraciones más visitadas en la edición 2015. La actividad está centrada en mostrar las funciones y utilidades de estos equipos en los sistemas de producción. Por ejemplo, en Expoagro se puede ver cómo estas pequeñas naves pueden detectar malezas sobrevolando un lote para luego, con esa información, mediante un software instalado en una pulverizadora, se pueda aplicar el herbicida sobre la maleza previamente georeferenciada.

Crecimiento ganadero

Los nuevos vientos que soplan para la ganadería llegan a Expoagro. Por primera vez en la historia de la feria se llevarán a cabo dos remates televisados que se transmitirán desde la carpa ganadera.

Habr  un ciclo de charlas, juras y dinámicas en pista. Por ejemplo, la Asociación Argentina de Brangus, en conjunto con Expoagro, organiza las jornadas "Ahora Brangus", con un ciclo de conferencias y demostraciones de reproductores en la pista del sector.

Además, por primera vez se presentar  la Asociación Argentina de Criadores de Hereford y volverán la Asociación Murry Grey y Greyman Argentino junto a la Asociación Argentina de Criadores de Senepol. Expoagro será sede de la Primera Nacional de Murray Grey donde se elegirán los mejores ejemplares de la raza y se suma una actividad que la caracteriza: la jura por temperamento.

Crece  la presencia de ovinos, con ejemplares de las razas Pampinta, Hampshire Down y, por primera vez, de la raza Dorper. Y volverán los camélidos, con la presencia de llamas y alpacas que participarán del concurso y jura de campeones. Por último, otro clásico, por tercer año consecutivo, la Federación Argentina de Pato realizará el campeonato Copa Expoagro en la pista ecuestre del sector ganadero. 

Para agendar

Entre el 8 y el 11 de marzo, Expoagro 2016 estará abierta al público de 8,30 a 18,30 horas. El valor de la entrada es de 100 pesos y para los jubilados, 2x1. Las condiciones para el ingreso de alumnos y docentes de escuelas y universidades se encuentran detalladas en el sitio web de la muestra (www.expoagro.com.ar).

En esta edición, las entidades de bien público de Ramallo, coordinadas por la Cooperativa Agrícola de Ramallo y la organización de Expoagro, estarán presentes en el estacionamiento del público guiando a los visitantes y ofreciendo un bono voluntario de 20 pesos que será destinado a causas comunitarias.



RUTA 8 ESQUINA LOPEZ - TEL.: (03462) 15317160 - WWW.ALARIEL.COM.AR
www.pauny.com.ar

¿Rumbo a la recuperación?

El Gobierno de la Nación busca recomponer la lechería argentina con diferentes beneficios que, por el momento, parecieran no alcanzar. El sector la pasa mal y requiere más ayuda. Los especialistas aseguran que la falta de un mercado institucionalizado es clave.



El sector lechero fue uno de los más perjudicados en la "década ganada" del kirchnerismo, y ahora busca recomponerse de a poco. Internamente aseguran que la situación es desesperante y el Gobierno responde con ayuda constante, aunque la recuperación no parece tan fácil.

Los mercados mundiales se encuentran a la baja, el dólar comienza a recuperarse de a poco y la estacionalidad de producción de leche va cayendo lentamente, por lo que el sector tendría una mejoría comercial en el mediano o corto plazo.

Eduardo García Maritano, de PLASSACO, y coordinador de lechería en CRA, analiza la coyuntura y el accionar del Gobierno de la Nación. "El Gobierno hizo dos cosas para destacar: llamar al diálogo, algo fundamental en una cadena que es completamente asimétrica y voluntarista, sin nada institucionalizado; y por otro lado el buen gesto de ayudar económicamente sabiendo que no alcanza", destacó el dirigente y productor lechero.

Y si bien se mostró conforme con los acuerdos y beneficios del

Gobierno para con el sector, remarcando que dieron un buen puntapié inicial, sostuvo que nada de ello solucionará el problema central, la falta de mercados institucionalizados.

"Desde CRA entendemos que no es responsabilidad del Gobierno arreglar los problemas de rentabilidad y cuestiones comerciales entre privados. Esta solución de coyuntura es parcial y la valoramos, pero no termina solucionando los inconvenientes de base que son los que recurrentemente traen problemas, y el mayor es la ausencia de mercados institucionalizados", puntualizó García Maritano.

Es que con un mercado institucionalizado se sabría qué es lo que se comercializa exactamente, con estándares de calidad, precios de referencia, contratos arbitrados, y la cadena estaría organizada para funcionar como un mercado verdadero.



viviendas industrializadas

Elegí tu plan de pago

- Anticipo y cuotas
- Totalmente financiado
- SUPER CONTADO!!!

- Con ladrillos vistos
- Aberturas de aluminio con vidrio
- Cerámicos provistos
- Juego de sanitarios
- Botiquín



www.casagold.com.ar



Casa-Gold-Viviendas-Industrializadas

Alvear 1795 esq. ruta N°8 - Venado Tuerto - Santa Fe - Tel.(03462)436262
Tel. Administración: 15680116 - Ventas: 15680113/ 15680114/ 15680118

El bienestar se elige



Prevención Salud

La empresa de medicina privada
con el respaldo del Grupo Sancor Seguros

En Venado Tuerto

Cuicchi Gaveglio Salud

Rivadavia esq. Alem - 437680



/PrevencionSaludOficial

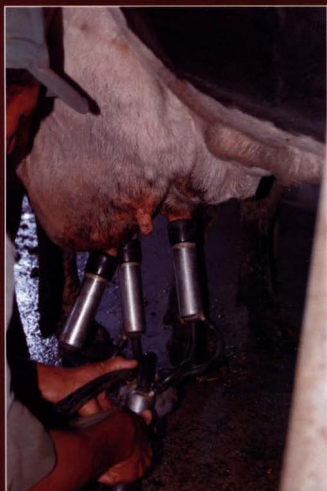
"Si no nos ponemos a trabajar en eso, nada quita que la próxima primavera estemos igual, pasa que ciertos integrantes de la cadena, básicamente el sector comercial e industrial, entienden que es una ventaja estratégica el no tenerlos", manifestó el coordinador de CRA.

Ahora bien, en primera instancia debería buscarse el consenso con los supermercadistas, poder sumarlos a la mesa lechera y así dialogar y lograr acuerdos, pero desde el resto de la cadena no creen que eso sea posible.

"Es muy relativo, la industria láctea no quiere enemistarse con ellos. La industria no paga la leche que compra, recién la puede pagar cuando cobra. Para solucionar el problema este de industria-comercialización, primero hay que coordinar industria-producción. Y eso se podría hacer con mercados institucionalizados", detalló Maritano.

Siguiendo la misma línea, hay que mencionar que desde hace un tiempo, la brecha de precios entre lo que percibe el productor tambero y lo que cuesta la leche en góndola es realmente muy grande, pero ¿qué pasa en el medio?

El dirigente de CRA explica que "Argentina produce más leche de la que se puede volcar a productos para el mercado interno, y como esos productos tienen como único destino comercial el mercado interno, el que domina la cadena es el



SUEÑO DE GANADORES 2016

YA GANASTE EN TRANQUILIDAD, AHORA GANATE UNA TOYOTA HILUX

Ahora el sueño del mejor seguro se hizo realidad. Contratando la póliza para tu maquinaria agrícola en Cooperación Seguros participas del sorteo de una Toyota Hilux 4x4 y además podés ayudar a la escuela rural que vos elijas.

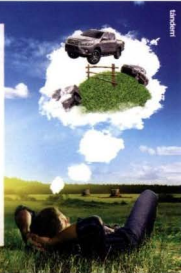
DALE, CONTRATÁ YA TU SEGURO. INGRESÁ AL MUNDO DE LOS GANADORES.



**COOPERACION
SEGUROS**

Superintendencia de Seguros de la Nación 0-800-666-8400.
N° de inscripción 0196. www.ssn.gob.ar

BASES Y CONDICIONES EN WWW.SUEÑODEGANADORES.COM.AR



CENTROS DE DESARROLLO COOPERATIVO Venado Tuerto - La Chispa



- Acopio y comercialización de cereales.
Soja, Maiz, Trigo, Sorgo, Cebada, **Arveja y Garbanzo**
- Insumos agropecuarios



RUTA 8 Y LÓPEZ . 2600 VENADO TUERTO . ARGENTINA

TEL 03462 422346 . FAX 03462 435970 www.acacoop.com.ar pta_tuerto@acacoop.com.ar



ASOCIACION DE
COOPERATIVAS
ARGENTINAS



AHORA SU EMPRESA PUEDE EXIGIR QUE SUS IMPRESOS NO CONTAMINEN.

Borsellino Impresos inicia la certificación, con la asistencia técnica de la Fundación Gutenberg, de que el contenido de plomo, cromo, mercurio, cadmio, arsénico, bario, selenio y antimonio en los papeles y tintas utilizados no supere los límites fijados por las normas IRAM NM 300-3, EN 71-3 según la resolución 453/2010 de la Secretaría de Comercio Interior.

Una iniciativa de responsabilidad social empresarial a la que se suman los principales proveedores de la industria gráfica.

Porque jugar un papel importante en el cuidado del medio ambiente, es responsabilidad de todos.

Borsellino Impresos

www.borsellino.com.ar

ESTAMOS EN TODO*



comerciante”, agregando que “a ellos no les interesa bajar los precios para vender más productos”.

Por último valoró y celebró el volver al diálogo. “En enero en Venado Tuerto se dio un gran ejemplo de apertura al diálogo, porque estuvieron todos, los que antes no seguían al Gobierno y los que sí eran amigos. La apertura es amplia, vamos a discutir y consensuar entre todos, y con las provincias, que es un dato no menor”, destacó García Maritano.

En busca de la recuperación

Aquel 8 de enero de 2016, el presidente de la

Nación, Mauricio Macri, visitó la ciudad de Venado Tuerto, precisamente la sede de la Escuela Salesiana Don Bosco, acompañado de una gran comitiva donde anunciaba los primeros beneficios para el sector.

El programa formalizaba la entrega de subsidios por un monto de 40 centavos por cada litro de leche entregado a las usinas lácteas durante los meses de enero, febrero y marzo, beneficiando a todos los tamberos por los primeros 3 mil litros de producción diaria.

Se estima que el beneficio rondó los 35 mil pesos mensuales para cada tambo. 

ABRIL

22
VIERNES

REMATES ANGUS VENADO 2016

EN LAS INSTALACIONES DE LA SOCIEDAD RURAL VT



SEPTIEMBRE

16
VIERNES

GANADOS REMATES SA
CONSEJEROS DE ARGENTINA

0341 4210223 / 4214311 / 4216107
Martillero Juan José Enrica
03462-424302- 15500901

INFORMES

Raúl Ramos

03462 15503075

www.ganadosremates.com.ar



APLICANDO TECNOLOGÍA, PARA PRODUCIR MÁS Y MEJOR.



- | Sorgos Graníferos
- | Sorgos Forrajeros
- | Sorgos Sileros

adSur®
semillas híbridas

CONSULTE POR NUESTRO PROGRAMA **mitr**

consultas@adsur.com

www.adsur.com

Es tiempo de pasturas...



Si bien es cierto que en el uso de semillas para pasturas se ha generalizado la costumbre de adquirir las mismas ya "pelletizadas" (procedimiento por el cual la semilla se inocula utilizando una mezcla de inoculante y de sustancia adherente recubriéndola luego con un polvo fino); no podemos dejar de recordar los aspectos esenciales que justifican una buena Inoculación en aquellos casos que dispongamos de semillas naturales de buena calidad, que si bien exigen una tarea adicional, nos garantizan la presencia de una buena concentración de bacterias vivas en contacto con el tegumento de la semilla al momento de la germinación

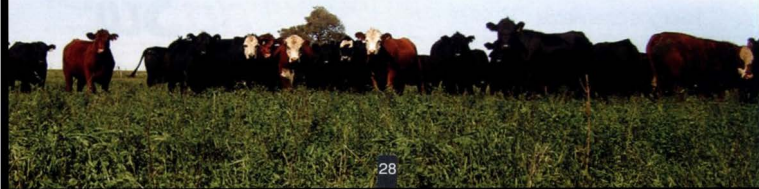
Así entonces, es bien sabido que el éxito de la implantación de pasturas que incluyan semillas de leguminosas depende, en gran medida, de la presencia de nódulos en sus sistemas radicales, engrosamientos bien notables a simple vista, de diversos tamaños, en cuyo interior crecen y se multiplican bacterias del suelo, llamadas radicales.

Esta asociación planta-bacteria (simbiosis) permite a estos cultivos (alfalfa, melilotus, tréboles, lotus, vicia, etc.) obtener nitrógeno de la atmósfera, utilizando muy poco del disponible en el suelo, elevando el valor nutritivo de las mismas debido a su alto contenido en proteínas.

Pero para que esto quede más claro, nos referiremos específicamente a la alfalfa, que es seguramente la leguminosa base en una pastura consociada, en suelos sin grandes limitantes.

Si la alfalfa no posee nódulos no habrá fijación simbiótica de nitrógeno y no proporcionará las siguientes ventajas:

- Su riqueza en proteína al igual que la de otras leguminosas las hace imprescindibles como forrajeras.
- Su alto contenido en fósforo, calcio, vitaminas, etc., favorecen el mejor desarrollo de los animales.
- Permite un mejor crecimiento de plantas no leguminosas consociadas o de las plantas que le siguen en la rotación.
- Mantiene o aumenta las reservas de nitrógeno del suelo, según sea su forma de aprovechamiento.
- Como forraje el suelo no se empobrece, dado que los restos de vegetación, raíces y nódulos se incorporan a él, siendo lo más beneficioso el pastoreo a fin de que retornen al terreno las deyecciones.
- Se emplea para restaurar suelos mejorando las propiedades físico-químicas y biológicas de los mismos.



Si tenemos en cuenta que nuestros suelos no poseen nitrógeno en abundancia por el cultivo de plantas no leguminosas, como por ejemplo: trigo, maíz, etc., que toman del suelo el nitrógeno que necesitan para elaborar su proteína; y que la disponibilidad en el mismo es un factor limitante en el crecimiento de cualquier especie ya que el nitrógeno es uno de los elementos indispensables para la nutrición de las plantas comprenderemos fácilmente la importancia de este proceso de fijación simbiótica.

Ahora bien: La inoculación artificial consiste en

adicionar bacterias radicícolas específicas llamadas *Rhizobium meliloti* a la semilla antes de sembrarla. De esta forma se incorpora al suelo cepas seleccionadas de rizobios que permitirán al agricultor aprovechar a muy bajo costo esa fuente abundante de nitrógeno que forma el 78 % del aire. Se calcula que por actividad simbiótica la alfalfa fija aproximadamente 200 Kg. de nitrógeno por hectárea y por año, equivalente a 435 Kg. de urea comercial al 46 %.

DESCUBRÍ LO NUEVO

Conexión
Web Rural.com



LA CIUDAD HABLA

OBRAS
EDUCACION
CONTENCION
SOCIAL
SALUD

mucho

% mut

Todo para el agro, la industria y la construcción.



Chapas para techo
Alambres

Bebederos y Comederos
Hierros y Caños

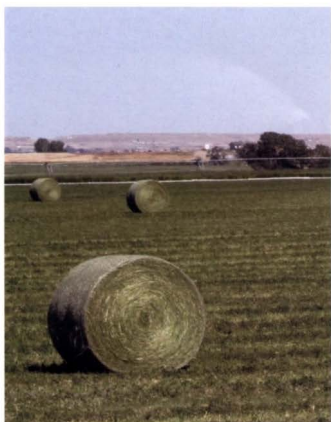
Casa Central: 12 de octubre 1428
Tel (03462) 427351 - Tel/fax 434186

EXPO CHAPA S.R.L.

Sucursal: Av. Chapuis 2434
Tel.: (03462) 313730 - 313731

(2600) Venado Tuerto/ Santa Fe/ Argentina/ E-mail: expochapa@powervt.com.ar/ www.expochapasrl.com.ar

Para obtener una buena nodulación deben utilizarse cepas elegidas por su gran capacidad de formar nódulos (virulencia) y por su gran capacidad de fijar nitrógeno del aire (eficiencia). No obstante ello el éxito de la inoculación dependerá de las condiciones físico-químicas y biológicas del suelo. Por ejemplo, la nodulación puede fracasar parcial ó totalmente por desecación, temperatura elevada, por suelos ácidos, en suelos ricos en nitrógeno asimilable especialmente nitratos- o pobres en fósforo, potasio



y otros elementos tales como azufre, molibdeno, cobalto, boro, etc.

De contar con condiciones óptimas y estando las bacterias específicas (las bacterias radicícolas que forman nódulos en la alfalfa no lo hacen en la soja, por ejemplo) en contacto con la semilla, la planta nodula a los pocos días de germinar la simiente, desarrollándose vigorosamente ya que recibe una alimentación nitrogenada uniforme y balanceada durante su crecimiento, ventajas que no se logran cuando se fertiliza con nitrógeno.

Al observar raíces de plantas inoculadas con cepas eficientes encontramos grupos de nódulos grandes a medianos, rosados, carnosos, de diversas formas, alojados en la proximidad del cuello y de las primeras raíces secundarias zonas donde la oxigenación es mayor y por consiguiente la actividad

de los nódulos es superior que cuando se forman más abajo, a menos que se haya implantado la alfalfa en un suelo liviano.

Si cortamos un nódulo eficiente encontraremos una zona central de tejido rojo, debido a la presencia del pigmento leghemoglobina que se produce en las fases activas de fijación.

En las asociaciones ineficientes se observan en las raíces un gran número de nódulos pequeños, duros, esféricos, de color blanco ó verde, repartidos por todo el sistema radicular.

Si bien las bacterias radicícolas normalmente viven en el suelo, pueden estar en escasa cantidad o faltar, a ser predominantemente de una eficiencia moderada, difícil de determinar por el hombre de campo, razones por las cuales se aconseja realizar en cada siembra la inoculación artificial de la semilla. En concreto: Las recomendaciones básicas para lograr éxito en la inoculación son las siguientes:

- 1/ Que el inoculante sea específico para cada cultivo en particular (por ej.: en el caso de la alfalfa *Rhizobium meliloti*).
- 2/ Que no se utilicen pasada su fecha de vencimiento.
- 3/ Que los sachets de inoculantes se mantengan en lugares frescos evitando sitios muy calurosos o secos hasta su uso.
- 4/ No abrir los envases hasta poco antes de su empleo.
- 5/ Enmendar con cal los suelos demasiados ácidos y/o fertilizar aquellos que son deficientes
- 6/ Debe sembrarse en un suelo con el máximo de humedad compatible con la siembra mecánica para asegurar pronta germinación y nodulación precoz.
- 7/ Profundidad de siembra adecuada, para evitar la desecación de la capa que cubre la semilla x con el inoculante, procurando que aquella quede bien tapada.
- 8/ Deben utilizarse curasemillas que no afecten los rizobios.
- 9/ Controlar enfermedades, plagas y malezas, oportunamente, utilizando biocidas que no afecten a los rizobios.

Fuente: Ing. E. L. C. Olivero - INTA Castelar
DPTO.DESARROLLO.
LABORATORIOS CKC ARGENTINA S.A.



Ciasfe
Colegio de Ingenieros Agrónomos
Provincia de Santa Fe - 4° Circunscripción

Profesionales al servicio de la comunidad.

La responsabilidad Profesional jerarquiza, promueve y defiende la profesión del Ingeniero Agrónomo.

+ Producción

+ Alimentos

- Impacto ambiental



Organización fuerte, moderna, que fiscaliza, apoya y guía con transparencia a sus agremiados y protege los intereses de la sociedad con servicios de calidad y credibilidad en el ámbito agroalimentario, forestal y ambiental.

Brown 425 - Venado Tuerto - Tel. (03462) 431897 - info@ciasfe4.org.ar - www.ciasfe4.org.ar



Husqvarna

DISTRIBUIDOR OFICIAL

BOSQUE Y JARDIN

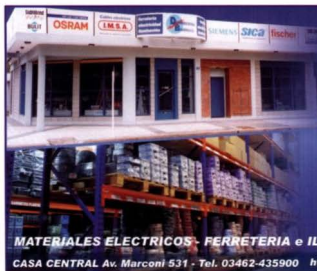
Husqvarna vuelve a Venado Tuerto con un distribuidor oficial. Con todos los equipos y repuestos de su línea bosques y jardín. Vení a visitar nuestro showroom en Mitre 1709

Un emprendimiento de **metator**

B.D.P.M.

Asesores Contables S.A.

Entre Rios 267 - Venado Tuerto - Sta. Fe - ARGENTINA
Tel. 03462 438811/ 438833/ 438844/ 438866/ 438877
estudio.bdpm@powervt.com.ar - estudio.bdpm@gmail.com



DISTRIBUIDORA
BAUDRACCO

Asesorado por **ADIMATEL**

*Desde 1972
junto al comercio, la industria,
el campo y el hogar.*

MATERIALES ELECTRICOS - FERRETERIA e ILUMINACION

CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900 http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR - e-mail: ventas@baudracco.com.ar

CAMPAÑA
PASTURAS



LA ECUACIÓN PARA GANAR



INOCULANTES

- ▶ CKC[®] ALFALFA Y MELILOTUS
- ▶ CKC[®] LOTUS
- ▶ CKC[®] TRÉBOL
- ▶ CKC[®] VICIA, ARVEJA y LENTEJA



+ FUNGICIDAS

- ▶ CKC[®] FLOW SYSTEMIC
- ▶ CKC[®] METALAXIL
- ▶ CKC[®] CARBENDAZIM
- ▶ CKC[®] THIRAM



+ INSECTICIDAS

- ▶ IMIDACLOPRID
CKC[®]

- Mejor implantación y mayor productividad en cultivos forrajeros.
- Alta fijación de Nitrógeno.
- Mayor desarrollo vegetativo.
- Excelente protección contra insectos y enfermedades fúngicas.
- Mayor cantidad y calidad de forraje.
- Mayor rendimiento.

www.ckc.com.ar

CKC[®]
LA MARCA LÍDER
EN INOCULANTES

Laboratorios CKC Argentina S.A.

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A. - Tel/Fax.: (011) 4941-5777 (Líneas Rotativas)
e-mail: ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.

Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar