

TRIGO O CEBADA, PERO CON AGUA.

SE ACERCA LA CAMPAÑA FINA Y HAY ALTERNATIVAS. LA OPINIÓN DEL ING. AGR. LUIS NEGRUCHI, ASESOR PRIVADO, LA INVESTIGADORA DEL INSTITUTO DE CLIMA Y AGUA DE INTA CASTELAR, LIC. STELLA CARBALLO Y EL ING. AGR. RICARDO POZZI DEL GRUPO TRIGO DE LA REGIÓN CREA SUR DE SANTA FE.

MAÍZ: RESULTADOS DE LOS ENSAYOS DE INTA VENADO TUERTO.

GIRASOL: LA OTRA SORPRESA.

SOJA: LA SANIDAD EN EL CULTIVO, POR CRISTINA PALACIOS

PRODUCCIÓN LECHERA: HACIA DÓNDE DIRIGIRLA, POR DAMIÁN MORAIS

Línea de protección para el cultivo de soja



Más plantas, más sanas
y más rápido



Rápida desecación.
Adelanta la cosecha.



Arranque protegido.



La evolución del glifosato.



Asegura el mayor período de control
para las enfermedades
de fin de ciclo (EFC) y Roya.



La perfecta combinación para el
control de enfermedades en soja.



Máxima residualidad
que ahorra aplicaciones.



Mucho más que volteo.



El mejor insecticida
con la más alta tecnología.

DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO



AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

53 años junto al Campo

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - agroaereo@agroaereosaci.com.ar

AGRO PRECISION

DISTRIBUIDOR OFICIAL

RAVEN



CRUZIER



ABELARDO CUFFIA

Iturraspe 528 - Tel/Fax: (03462) 313327
Cel. (03462) 15410490 - info@mpicatto.com.ar
2600 Venado Tuerto - Santa Fe

AGROTAX



Monitor de
siembra
AG 3000 PRO



STIHL

Tel. 03462 - 432500
Av. 12 de Octubre 626
www.mecan-sa.com.ar



EN MARZO CUMPLIMOS 3 AÑOS EN EL AIRE



*Un espacio para comunicarnos,
informarnos y crecer...*

Sábados de 12 a 13

conexionrural@conexionrural.com



CONDUCE Gisela Gace

CON EL APOYO DE ...



Además puede escucharnos a través de internet en

WWW.RADIOVENADOTUERTO.COM.AR



COMISIÓN DIRECTIVA

Presidente: Castagnani, Carlos. **Vicepresidente:** Guiroy, Alejandro. **Secretario:** Muniagurria, Mariano. **Tesorero:** Zampana, Sergio. **Vocales Titulares :** Rébora, Juan Carlos; Sánchez de Bustamante, Eduardo; Flamini, Rafael; Alvado, Nancy; Casagrande, Guillermo; Martín, Enrique; Roma, Hernán. **Vocales Suplentes:** De Elia, Eduardo; Aramendi, Tomás; Zuza, Gabriela ; Banchio, Ezequiel. **Revisores de Cuenta Titulares:** Covernton, Federico; Landaburu, Roberto ; Pereyra, Pedro. **Revisores de Cuenta Suplentes:** Cardoso, Edgardo; Gallo, Germán

SUMARIO

4/ EL NORTE ES RECOMPONER EL STOCK GANADERO. 6/ IMPUESTO A LAS GANANCIAS: BREVE RESEÑA DEL TRIBUTO. 8/ NUEVA EXIGENCIA. 10/ HACIA DONDE DIRIGIR LA PRODUCCIÓN LÁCTEA. 12/ TRIGO: HAY QUE MIRAR LA HUMEDAD DEL SUELO. 14/ AÑO NEUTRO O UN NIÑO DÉBIL PARA EL TRIGO. 16/ LA SANIDAD DEL CULTIVO DE SOJA. 18/ LA OTRA SORPRESA. 20/ EXPONERSE. 22/ CENTRO BANCA EMPRESAS ROSARIO LITORAL DE BANCO GALICIA. 24/ CEBADA: UNA ALTERNATIVA. 28/ RESULTADO DE ENSAYOS DE MAÍZ. LA UNIÓN.

El norte es recomponer el stock GANADERO

**Gonzalo Álvarez Maldonado el nuevo presidente
del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina.**

Desde el 30 de marzo pasado, el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA)

tiene nuevas autoridades, alcanzando la presidencia Gonzalo Álvarez Maldonado, representando a Coninagro.

El nuevo presidente es el titular de la Federación Entrerriana de Cooperativas (Fedeco), desde donde representa a Coninagro en la Mesa de Enlace de Entre Ríos. "Nuestro plan de trabajo se basa en continuar con lo que ya se venía desarrollando, y apuntar a apuntalar la actividad del productor agropecuario, especialmente, al ganadero. Consideramos que es necesario recuperar el stock ganadero después de perder 11,4 millones de cabezas y más de 20 mil productores que dejaron la actividad. Aumentar el stock implica tener más carne para nuestro país, para nuestros consumidores, y el

excedente exportable que sirva para traer divisas que beneficien a toda la Argentina. Nuestra idea es

estar cerca de los productores, a través de seminarios para acercarles todas las herramientas que están disponibles, a los efectos que en la diversidad puedan adoptar la mejor forma de aumentar sus rendimientos", describió el flamante presidente del IPCVA.

Consultado sobre el Plan Ganados y Carnes lanzado por la presidenta de la Nación, Cristina Fernández en la primera semana de abril, Álvarez Maldonado opinó: "Desde el punto de vista de los productores el financiamiento era algo que venía siendo demandado hace tiempo. Se necesita financiación para

recomponer el stock, para retener vientres, tener una mejor sanidad, para la alimentación forrajera, por lo cual desde ese punto de vista vemos este anuncio con optimismo.



CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de
la Sociedad Rural de Venado Tuerto

PROPIETARIA
Gisela Y. Gace

DIRECTOR
Lic. Mariano Vitulli
mvitulli@powervt.com.ar
Gisela Y. Gace

REDACTOR
Pablo Salinas
Gisela Gace

COLABORACIÓN
Damián Morais
Ing. Agr. Cristina Palacios
CPN. Gustavo Buzeta
Ing. Agr. Luis Negruchi

ARTE Y DISEÑO
Ma. Cecilia Bondone

IMPRESION
Borsellino Impresos

FOTOGRAFIA
Conexión Rural

PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN
San Martín 1450 - Venado Tuerto - Sta. Fe
03462/ 15672788 - 03462/436077
conexionrural@conexionrural.com

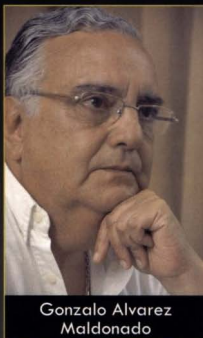
Las notas firmadas no representan necesariamente la
opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la
Dirección.
Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que
se cite la fuente.



El tema es que en ganadería se requiere previsibilidad y políticas activas, y estamos dispuestos a dar todas las herramientas que tenemos desde la producción para que, de una vez por todas, volvamos a ser los número uno en el mundo en la provisión de carnes y ganado”.

El dirigente dedicó un párrafo de su diálogo con **Conexión Rural** a analizar una propuesta del Sindicato de la Carne, que presentó un anteproyecto ante el Congreso para que se autorice la importación de 5 millones de cabezas de ganado para mantener la estabilidad laboral en los frigoríficos argentinos.

Al respecto, Álvarez Maldonado planteó: “Lo primero que hay que tener en cuenta es la cuestión sanitaria, porque de los países limítrofes sólo Uruguay está libre de aftosa y en condiciones de exportar. Hoy esta no es una medida fácil de aplicar. Si bien en el pasado hemos importado hacienda de países limítrofes, especialmente de Uruguay, otros



Gonzalo Álvarez Maldonado

países no tienen el rango sanitario necesario para exportar por lo tanto no es posible el ingreso de ganado en pie. Creo que en este tema Argentina ha demostrado capacidad productiva para ir adecuándose a los tiempos, y si bien hay que respetar los ciclos biológicos se pueden acortar los ciclos de engorde mediante los distintos sistemas de alimentación, ya sean pastoriles o por suplementación y en ese aspecto hay que trabajar más, lo mismo que en lo sanitario para que haya más disponibilidad de madres, y tener un mayor número de pariciones”.

El nuevo presidente del IPCVA estará acompañado en la comisión directiva por Miguel Schiariti como vicepresidente representando a la Cámara de la Industria y el Comercio de Carnes y Derivados, y Lorenzo Basso secretario de Agricultura, como consejero por el Estado nacional. 🇨🇱



PRECISIÓN & PRODUCTIVIDAD

Precisión integrada a su maquinaria

- Piloto Automático - AutoTrac™ Integrado
- Piloto Automático - AutoTrac™ Universal
- Sistema RTF



Martiarena Maquinarias SRL

Ruta 8 e H. Irigoyen - 03462 420560 - Venado Tuerto





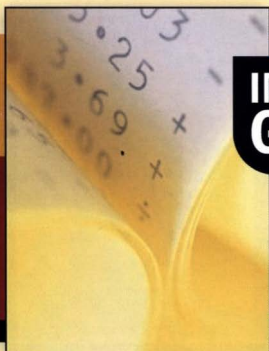
ESTUDIO AGRONOMICO

Roberto Boyle y Asociados S.A.

*Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias
*Conducción de Sistemas Productivos

Edificio "ANAM-CARA"
Pueyrredón 1035 - 2° Pto - Tel/Fax 03462-423945
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe
E-mail: boyleyasoc@waycom.com.ar - www.boyleyasoc.com.ar - www.robertoboyleyasoc.com.ar





IMPUESTO A LAS GANANCIAS:

BREVE RESEÑA DEL TRIBUTO

POR: CPN. Gustavo Buzeta

Entre abril y mayo se produce el vencimiento anual de la Declaración Jurada (DDJJ) del impuesto a las ganancias de las personas físicas y sucesiones indivisas. El impuesto de las sociedades vencerá al quinto mes luego del cierre del ejercicio económico.

El tributo grava las ganancias, es decir la diferencia generada entre los ingresos de la actividad y los gastos relacionados con ella, como los gastos de producción, comercialización, estructura, administración y financieros, los honorarios y/o sueldos de sus directivos; las compras de los insumos de la producción y las amortizaciones de los bienes de uso.

Las alícuotas del impuesto alcanzan a las sociedades con el 35% y a las personas y sucesiones según una escala que varía dependiendo de las ganancias entre el 9% y el 35%, en este caso para ganancias superiores a \$ 120.000.-. Las escalas permanecen invariables hace años. Contra el impuesto determinado se imputarán los anticipos pagados y las retenciones sufridas entre otros.

El fuerte aumento del precio de los granos a partir del último cuatrimestre del 2010 ha determinado muy buenas utilidades en aquellos campos en los cuales la producción no se vio afectada por los problemas climáticos de los cuales ya nos hemos referido.

El fuerte aumento de la hacienda en el último año también ha determinado grandes ganancias, pero estas pueden llegar a resultar ficticias porque el

aumento alcanza y grava también a las existencias, es decir, no requiere la comercialización para que se determine la ganancia, y la misma dependerá del valor de los bienes en cuestión en cada momento. En algunas explotaciones, sobre todo de invernada y feed lot, la liquidación del impuesto puede significar la necesidad de reducir el plantel solo para cubrir el impuesto generado por la tenencia del mismo. En un contexto inflacionario esto se torna mucho más significativo, debido a que el ajuste por inflación impositiva, se encuentra vedado hace ya varios años.

En establecimientos de cría, el tributo se puede morigerar, con una estrategia de compras de hembras; esto es así porque la ley del impuesto valúa las existencias a costos históricos de adquisición y las compras se producen a valores normales y presentes del mercado, produciéndose una especie de reducción de su valor con efecto impositivo en detrimento del mismo. Este beneficio se neutralizará al producirse la venta del animal, con lo cual el efecto impositivo ocurrirá recién al momento de la comercialización.

Esta breve reseña sólo trata de abarcar y explicar situaciones que por estos días se están planteando en las explotaciones agrícolas, pero el tema es mucho más amplio que lo comentado tanto en el aspecto estrictamente ganadero, como en el del impuesto en general. 

Tarjeta Galicia Rural tiene cada día más acuerdos.
Usted, cada día más beneficios.



180 días al
0% de interés⁽¹⁾



180 días al
0% de interés⁽¹⁾



120 días al
0% de interés⁽²⁾



180 días al
0% de interés⁽¹⁾



150 días al
0% de interés⁽¹⁾



120 días al
0% de interés⁽²⁾



120 días al
0% de interés⁽²⁾



Hasta el 31/8 al
0% de interés⁽³⁾⁽⁴⁾



180 días al
0% de interés⁽¹⁾



120 días al
0% de interés⁽²⁾



180 días al
0% de interés⁽²⁾



120 días al
0% de interés⁽²⁾



180 días al
0% de interés⁽¹⁾



180 días al
0% de interés⁽¹⁾



120 días al
0% de interés⁽²⁾



180 días al
0% de interés⁽²⁾

Consulte desde bancogalicia.com/agro los acuerdos firmados con:

ASOCIACIÓN DE COOPERATIVAS ARGENTINAS, CHEMINOVA, CHEMOTÉCNICA, COMPO, DARAGUA Y TECNOFARM.

0810 777 3777
bancogalicia.com/agro



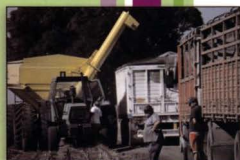
Consulte los términos y condiciones de cada acuerdo en bancogalicia.com/agro (1) Tasa de Interés 0%. Costo Financiero Total (CFT) 1,50%, Tasa Nominal Anual (TNA) 3,02%, Tasa Efectiva Anual (TEA) 3,07%, por riesgo contingente. (2) Tasa de Interés 0%. CFT 1%, TNA 3,03%, TEA 3,07%, por riesgo contingente. (3) Tasa de Interés 0%. CFT 1,20%, TNA 2,91%, TEA 2,95%, por riesgo contingente. (4) Monsanto Imagine y su correspondiente logo son marcas registradas de titularidad de Monsanto Technology LLC.

PROHIBICION DE USO DE AGROQUIMICOS EN EL TRASLADO

NUEVA EXIGENCIA

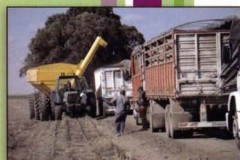


Desde el pasado 11 de abril está en vigencia un nuevo requerimiento documental para los transportadores de granos, reconociendo que los cereales que trasladan no fueron tratados con agroquímicos durante la carga.



Esta medida se está aplicando en todo el territorio provincial, y según indicó el secretario de Medio Ambiente santafesino, César Makler, con este mecanismo “se busca prohibir la utilización de cualquier tipo de agroquímico en la carga y el transporte de cereales en camiones y vagones. Además se aprobaron otras dos resoluciones, una que apunta a la prohibición del uso de las banquinas de rutas provinciales con fines agrícolas y la otra recomienda a los municipios y comunas que en sus ordenamientos territoriales no permitan los depósitos de fitosanitarios en los ejidos urbanos”.

Estas tres resoluciones fueron acordadas en la última reunión del Comité Provincial interministerial de Salud Ambiental llevada a cabo en los primeros días de abril.



Sobre la prohibición de aplicar agroquímicos sobre los cereales transportados en camiones y vagones del ferrocarril, el funcionario explicó que “lo que se sacará es una reglamentación, un protocolo de uso. La prohibición está en no aplicar agroquímicos en las cargas de camiones y vagones, pero por ahora no se exigirá una declaración jurada. Estamos viendo cómo será implementada la medida. En esto estamos trabajando con la Agencia de Seguridad Vial, con la Subsecretaría de Transporte y la gente de Medio Ambiente, del Ministerio de la Producción y del Ministerio de Trabajo”.

Makler se encargó de aclarar que se llegó a esta medida por “la mala utilización de agroquímicos, que el año pasado se cobró la vida de un camionero. El Comité de Salud Ambiental trabaja en la preservación de la salud y el medioambiente, entonces todas las resoluciones van orientadas hacia ese sentido”.



Si bien todavía no está reglamentada la resolución y falta definir como se implementará la medida, lo que dejó en claro el funcionario es que “el productor debe entender que está prohibida la fumigación de la carga en camiones y vagones. Sobre cómo vamos a llevar adelante el tema de la declaración jurada es algo que todavía está en análisis”.

Recuperación de banquinas

La resolución que prohíbe la siembra de cereales y oleaginosas en las banquinas de las rutas provinciales tiene como fin fomentar la creación de corredores biológicos. “Esto parte de una vieja normativa de la Dirección de Vialidad Provincial que permitía generar convenios con las comunas para poder sembrar.



En realidad sembraba el productor y luego le pagaba un canon a la comuna. El hecho de la no siembra lo venimos proponiendo desde el inicio de la gestión. El Comité sacó un memorándum sobre las banquinas en agosto o septiembre del año pasado que sirvió para entrar dentro del pliego de licitación de la Autopista Rosario-Santa Fe y que no se pudiera sembrar. Este año la autopista no está sembrada y la empresa concesionaria está asesorándose sobre el tema de corredores biológicos. En el mismo sentido iremos avanzando gradualmente en el resto de las rutas de la provincia”, explicó Makler.

Depósitos de agroquímicos

La tercera resolución aprobada por el Comité de Salud Ambiental está relacionada con la recomendación a los municipios y comunas para que no permitan la instalación de depósitos de agroquímicos en los centros urbanos.

Al respecto, el funcionario informó: “Esta es una recomendación porque el ordenamiento urbano es una facultad y potestad de los municipios y comunas. Igual ya hay varias localidades de la provincia que van en este sentido. Lo importante en esto es que la aplicación sea gradual. Creo que se debe prohibir la actividad de almacenamiento y fraccionamiento de los fitosanitarios en los centros urbanos”.

La visión de Carsfe

Las medidas anunciadas por el Comité de Salud Ambiental tuvieron un rápido rebote dentro de la Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe (Carsfe) que a través de Martín Fabre integrante de la comisión de agricultura de la entidad dio su parecer sobre la prohibición de aplicar fitosanitarios sobre las

cargas transportadas en camiones y vagones.

“A nosotros nos gustaría que cuando se toman medidas de este tipo el sector de la producción sea consultado, porque creemos que tenemos elementos para aportar ya que somos quienes tendremos que implementar luego este tipo de resoluciones. Lo que haremos a través de una carta al Ministerio de la Producción es una objeción a hacer una nueva documentación para distintos productos y subproductos del campo”, afirmó Fabre y destacó: “Lo que no queremos es que el productor tenga que hacer una nueva planilla donde tendrá que consignar los mismos datos que están en la carta de porte. No nos oponemos a que el productor tenga que hacer una declaración jurada de que no trató los granos previo o durante la carga porque creemos que es algo que vela por la seguridad de quien transporta la mercadería, pero si vemos engorroso el tema de generar una nueva documentación para anexar a la carta de porte. Por eso nuestra sugerencia es hacer un sello con una leyenda con la declaración jurada de que los granos no han sido tratados con agroquímicos y que lo firme en la carta de porte, que de por sí es una declaración jurada de validez nacional”.

Por otra parte, el dirigente de Carsfe planteó que también preocupa a la entidad el hecho de que en la declaración jurada el productor es el que se compromete a que los granos no recibieron tratamiento con agroquímicos al ser cargados ni durante el traslado. En este sentido consideró que el agricultor no puede responsabilizarse por lo que el transportista haga en el camino, por lo cual propusieron que el compromiso de la no aplicación de fitosanitarios en la carga alcance a los productores y a los transportistas. 



REVESTIMIENTOS PLÁSTICOS . PINTURAS . PISOS
Texturas y colores que cambian tu vida
Grafiato®
 SANTA FE: VIRO Venado Tuerto, SAN MIGUEL Rufino, URQUIZA María Teresa, CORRALON SAN MARTIN Villa Carlos, TECNICA FISHERTON Rosario, PCIA CORDOBA, SAN MIGUEL Canals

HACIA DÓNDE DIRIGIRLA PRODUCCIÓN LÁCTEA

Por: **Damián Morais**, Jefe de Contenidos de www.lecherialatina.com.
Especial para Conexión Rural

En los últimos 10 años la producción lechera argentina se mantuvo estable, con una recogida que se estancó alrededor de los 10.000 millones de litros anuales.

En todo este tiempo se ha escuchado criticar este amesetamiento de la producción láctea, pero poco se ha hablado sobre qué hacer con la leche en caso de que crezca la producción, o sea para que quede claro, cuál sería el negocio de producir leche en Argentina.

El nivel de consumo de lácteos en nuestro país es muy bueno, con 215 litros per cápita anuales nos colocamos muy cerca de los principales países: Europa encabeza el ranking con 240 L. y el promedio en el mundo es de 107 L.

A este dato hay que agregarle que el consumo

ser, pero vayamos con cuidado, no todo lo que brilla es oro.

Tenemos que tomar conciencia que lo que ha crecido en los últimos años es la exportación de leche en polvo, no la de lácteos, o sea, ha sido solamente un sector el que se ha beneficiado con la demanda mundial creciente. Casualmente el sector lácteo que menos demanda de mano de obra tiene y menos valor agregado aporta a la producción.

Este dato no es tan malo en sí mismo, porque representa una oportunidad importante en lo coyuntural e inmediato, el primer aspecto positivo ha sido la apertura de mercados y la posibilidad de colocar excedentes en el extranjero. El otro factor a aprovechar estaría dado por la tracción que estos negocios pueden aportar, es ahí donde hay que hacer foco en el negocio de la leche.

Al negocio de la leche en polvo habría que tratar de relacionarlo con el de los quesos. Si se logran armar vasos comunicantes que aprovechen los mercados ya abiertos, la confianza comercial ya establecida y la calidad de nuestros productos lograríamos aumentar el valor agregado de nuestras exportaciones, reforzando la industria local y garantizando cierta estabilidad en el sector productivo y comercializador.

Otro negocio importante a atender es el de las proteínas de alta calidad y mayor concentración, un producto que escasea en el mercado internacional. Brasil, gran consumidor de suero común está llegando a la autosuficiencia, una posibilidad es producir y venderle proteínas de mayor calidad, de no suceder esto, perderíamos un mercado importante por no saber acertar sobre lo que el mercado demanda.

Es muy importante que nuestro país inicie un camino de superación en el tema y pueda establecer un rumbo hacia lo que el mundo va a necesitar y dejar de lado estructuras obsoletas de producción y comercialización que pueden servir en lo inmediato, pero que no aportan expectativas sustentables al largo plazo. 🇨🇦



interno está estancado y el actual nivel de precios difícilmente pueda sostenerse para todos los productos, según información que hemos recibido en los últimos días algunas pymes tuvieron que hacer regresar sus camiones cargados ante la escasa demanda que obtuvieron.

Teniendo en cuenta estos datos y haciendo un análisis sencillo, podríamos asegurar sin temor a equivocarnos que hay más chances de crecimiento del consumo en el mundo que en nuestro país, pero cuidado, podríamos equivocarnos.

Las exportaciones argentinas de lácteos han crecido en los últimos tiempos y esta situación motivó a muchos integrantes de la cadena a especular con que el camino de crecimiento estaba iniciado, puede

ACERQUESE AL ACOPIO MÁS CERCANO

**"En esta campaña de fina le brindamos
la alternativa de la cebada"**

Convenios de siembra con comercialización 100% asegurada.



**Desde 1947 un compromiso diario con el
crecimiento de la agroindustria argentina.**

Llame a nuestros centros de servicios:

VENADO TUERTO/ Ruta 8 km.370 - Tel. (03462) 43787/808 - Fax 435515

ARIAS/ Ruta 8 km.412 - Tel. (03468) 440410 - 440291

RUFINO/ Arenales s/n - Tel. (03382) 427602 - 427726

CHAPUY/ Diego de Alvear s/n - Tel. (03462) 494085 - 494011

CORRAL DE BUSTOS/ Ruta 11 km 68 - Tel. (03468) 421499 - 422349

LOS QUIRQUINCHOS/ Ruta 93 km 62,5 - Tel. (03465) 496442/ 496816

Desde 1954 evolucionando constantemente
para proveer insumos y servicios para el hombre de campo,
promoviendo una agricultura sustentable
y asistiendo con seriedad en el logro de los mejores negocios.



Nuestras prestaciones

- Comercialización de granos
- Acopio, selección y comercialización de maíz
- Plantas de acopio de granos
- Pool de siembra
- Comercio exterior
- Mercado de futuros y opciones
- Logística

Nuestros productos y servicios

- Insumos agrícolas:
semillas, fertilizantes, agroquímicos, silobolsas
- Insumos veterinarios
- Asesoramiento profesional
- Laboratorios agronómico y veterinario

Partnership with
syngenta



Venado Tuerto | 12 de Octubre 806 (Ruta 8) | 03462 437918 | www.atssa.com.ar

Trigo: Hay que mirar la HUMEDAD del suelo



Como viene ocurriendo en las últimas campañas la zona núcleo alcanzó niveles de rendimiento superlativos en trigo en la cosecha pasada, como premio a la buena calidad de los suelos, las óptimas condiciones climáticas, y el paquete tecnológico aplicado por los productores.

Según evaluó el Ing. Agr. Ricardo Pozzi del Grupo Trigo de la Región CREA Sur de Santa Fe “hemos logrado casi el potencial de rendimiento de trigo en esta zona, porque hubo lotes que rindieron 8 mil kilos o 9 mil kilos, casi como un maíz, lo que nos sorprendió a todos”.

A la hora de evaluar porqué se dio esta excepcional cosecha, el técnico evaluó que “se dieron varias condiciones: el perfil lo teníamos cargado al inicio, luego tuvimos lluvias a fines de mayo y especialmente en los primeros días de septiembre, que eso es muy raro de ver, porque generalmente se corren las lluvias hacia fines de septiembre o principios de octubre. Además las amplitudes térmicas fueron favorables, porque fueron muy estables las diferencias entre la mínima y la máxima. Sumado a eso casi no hubo presencia de enfermedades porque el ambiente no fue el propicio para su aparición, y tuvimos buena radiación solar, que es lo que genera la producción de materia seca, porque la temperatura hace al desarrollo de las diferentes etapas del cultivo”.

Sobre cómo esperan que se desarrolle la venidera campaña fina en el aspecto climático, Pozzi analizó: “Lo que estamos viendo es que la Niña se está debilitando. La temperatura del Pacífico está aumentando, y cuando se calienta el Pacífico trae

lluvias y humedad a nuestra zona pampeana. Este es un buen indicio, pero el problema es que no sabemos si de Niña vamos a pasar a Niño, a un año muy llovedor. La tendencia de todos los modelos es que será un año neutro, y ahí está el problema, porque en un año neutro puede llover mucho, como puede no llover”.

En cuanto a las condiciones en que se encuentra el perfil en estos días previos al inicio de la implantación del cereal, el técnico del CREA indicó que “en estos momentos tenemos entre 80 y 100 milímetros de agua a dos metros de profundidad en la zona de Las Rosas, pero en la zona de Rufino estamos secos. La recomendación es mirar cómo está el suelo, si tiene una humedad aceptable largar con trigo, y sino reemplazarlo por maíz, que hoy está dando muy buena rentabilidad. Con el maíz además de la rentabilidad tenemos la posibilidad de reemplazar con sus rastrojos al trigo, porque es una gramínea que aporta mucha materia orgánica al suelo”.

La diferencia mayor entre la implantación de un cultivo o el otro pasa por lo económico, puesto que la siembra de maíz implica una mayor inversión inicial para la compra de semillas e insumos, pero al final de la cosecha el rinde financiero es mayor.

Costos de fertilización

Pozzi también dedicó un párrafo de su diálogo con **Conexión Rural** a analizar el uso de fertilizantes en trigo: “A nivel costos la fertilización es el 50 por ciento del total, por eso es importante estudiar bien cómo se hace la aplicación.

Lo que se debe hacer es analizar la relación entre la cantidad de agua que voy a tener en el suelo, las lluvias que se esperan, y la cantidad de nitrógeno que pienso aplicar. Todos los modelos que tenemos, que desde hace 20 años se vienen desarrollando, nos indican que hoy, de acuerdo a las expectativas que tenemos, una nutrición nitrogenada tranquila, sin excesos, sería lo más adecuado. Si llegara a llover hacia fines de julio, agosto, puedo repetir una segunda parte de fertilización, con 20 a 30 kilos más de nitrógeno. Con esto estamos arrancando con poco, por las dudas, y si la cosa viene mejor ir sumando nitrógeno”.

En cuanto a la importancia ambiental de la fertilización, el técnico planteó que “todo lo que aumente el tamaño de planta vuelve al suelo, porque una parte se cosecha y todo lo que es rastrojo vuelve a la tierra. Ese rastrojo se recicla, entonces todo el nitrógeno que no se llevó el grano queda en el rastrojo y de a poco, a medida que se va descomponiendo lo va liberando al suelo. Por eso en campo propio hay que apuntar a la

sustentabilidad ambiental y la sustentabilidad económica. Hoy por hoy se pueden hacer las dos cosas. Además los excesos de nitrógeno generan contaminación, y hoy se está mirando mucho eso y se está creando conciencia, por ejemplo apuntando a que los costados de las rutas sean naturales, con corredores biológicos. Lo mismo ocurre con los pesticidas, que deben ser usados con mucha responsabilidad y tienen que ser variados, porque si se utiliza un solo plaguicida se produce un descalabro ambiental”.

Por último, Pozzi marcó la peligrosidad de utilizar nitrógeno en exceso en la fertilización: “El nitrógeno en exceso se va en el suelo como parte de materia orgánica y se queda atrapado; el otro camino es que se pierda por percolación, que las aguas de lluvia en exceso la lleven abajo y contaminen napas; y el otro es que se combinen con el oxígeno y produzcan óxido nitroso favoreciendo el calentamiento global. Por todo esto tenemos que ser muy responsables en todo lo que sea el uso de fertilizantes”. 



EDIFICIO CASES

Castelli 319/339 - Venado Tuerto

**DEPARTAMENTOS
1 y 2 DORMITORIOS
Y 16 COCHERAS EN PB.**

**CONSTRUCCION AL COSTO
POR SISTEMA DE FIDEICOMISO.
PAGO EN 18 MESES**



TERRA-COTA
CONSTRUCCIONES S.A.



INNOVAR INVERTIR
DESARROLLADORA DE NEGOCIOS INMOBILIARIOS

Consultores



SAN MARTIN Y ALVEAR • Telefax: 03462 - 423966 / 434988
rosso@waycom.com.ar • Venado Tuerto (2600), Santa Fe



EL CLIMA ACOMPAÑARA A LOS PRODUCTORES

AÑO NEUTRO o un **Niño débil** Para el **Trigo**

Uno de los grandes fantasmas de la campaña sojera y maicera que está a punto de concluir fue el clima, con una Niña que trajo sequía a importantes zonas del país.

Sin embargo, gracias a la humedad existente en el perfil los cultivos lograron salvar sin mayores inconvenientes el estrés hídrico y térmico. Ahora, el temor de técnicos y productores es que los efectos tardíos de la Niña se sientan en la próxima campaña fina, donde ya no habrá tanta humedad en el perfil.

La buena nueva es que los primeros pronósticos oficiales están hablando de un cambio de clima para mediados de la campaña triguera, que está a punto de comenzar, con un año neutro y posibilidades de un Niño débil.

“Desde la mitad de la campaña pasada se venía hablando de la posibilidad de una continuidad de la

Niña, cosa que es muy arriesgada, porque el océano cambia su tendencia a partir del mes de mayo, con lo cual seis meses atrás era imposible saber qué era lo que podía llegar a venir. Lo que vemos es que como se está perfilando ese cambio, estamos saliendo muy rápidamente de este proceso que hemos vivido y casi todos los modelos dinámicos de la atmósfera están indicando que la campaña que viene se iniciaría dentro de un año neutro y que podría incluso llegar a ser un Niño débil durante el desarrollo de la campaña gruesa”, describió la investigadora del Instituto de Clima y Agua del INTA Castelar, Lic. Estela Carballo.

Para pasar en limpio lo que se prevé para los meses venideros, la especialista apuntó que “nunca hay que adelantarse, porque podemos crear falsas expectativas o poner mucho miedo en los productores con pronósticos de un otoño seco o con heladas tempranas que, evidentemente, no se están dando, y lo que vamos a evidenciar en los próximos meses es lo contrario, con un aumento de la frecuencia de lluvias”.

A la hora de explicar qué significa un año neutro, Carballo describió: “En un año neutro se pueden dar algunas características en algunos sectores de falta o exceso de agua, pero en general son años sin extremos, que es lo que preocupa a los productores.



Nosotros incluso creemos que vamos a estar dentro de un Niño débil con lo cual va a ser más favorable en el sentido de las lluvias”.

Por otra parte, la investigadora justificó la gran variabilidad en la cantidad de milímetros caídos a pocos kilómetros de distancia responsabilizando de esta situación a los procesos Niño o Niña que estén afectando a la región: “Cuando los sistemas no logran estabilidad, cuando están en los extremos por un proceso o por otro, hay una gran dinámica convectiva, y eso hace que en el corazón de la tormenta podamos tener lluvias muy fuertes y a muy pocos kilómetros tengamos lluvias escasas o nulas. Esto se nota mucho más en los años Niña, porque en los años Niño como hay mayor dinámica de lluvias es muy difícil que alguna de todas esas precipitaciones no afecte a cada rincón de la zona, por eso el productor no lo advierte”.

Para terminar la investigadora ofreció a los productores algunos consejos sobre cómo aprovechar los beneficios del año neutro o Niño débil que se avecina: “Lo que tenemos garantizado es que podríamos llegar a tener un frente semanal,



con distintos volúmenes de lluvia dependiendo siempre del ingreso de humedad, con lo cual todos tendrán la posibilidad de humedecer el perfil y cargar agua para el cultivo. Luego del otoño vamos a tener procesos invernales con un poco menos de lluvia, y después comenzará la lluvia con la tormenta de Santa Rosa, allá por fines de agosto, septiembre, y eso será muy favorable para el trigo que está en desarrollo en ese momento”.

Maria Salas
creative touch
Tel 03462 462230 - 1553 5142 - Venado Tuerto

MARKETING - DISEÑO Y ARMADO DE LOCALES

Asesoramiento en imagen - Muestras digitales 3D

Diseño web - Newsletters empresariales

Letreros - Estructuras - Gigantografías

Letras corpóreas - Rotulación: autos/camiones/vidrieras

www.mariasalas.com.ar

La **SANIDAD** del cultivo de **Soja**



Por: Cristina Palacio*

La soja está siendo cosechada en la región y con la madurez de las plantas se observan plantas que mueren antes de terminar el ciclo propio del cultivo, así como también lesiones de hongos de fin de ciclo sobre tallos y vainas. Esta campaña a pesar de las condiciones de sequía y estrés térmico se vieron afectados algunos lotes con enfermedades vasculares.



La podredumbre carbonosa de la raíz, causada por el hongo *Macrophomina phaseolina*, es una enfermedad vascular que año tras año ha ido adquiriendo importancia por las pérdidas que ocasiona y durante las últimas semanas fueron numerosos los casos de diagnóstico de muerte de las plantas por esta enfermedad. Las localidades más afectadas, según nuestro monitoreo, fueron Venado Tuerto, Godeken y Santa Emilia, entre otras. Las condiciones de sequía y altas temperaturas aumentan los daños de esta podredumbre, la cual ocasiona la obstrucción de los vasos a la altura de la raíz y base del cuello, produciendo una muerte prematura y acortando el llenado. Cuando la infección es alta se pueden observar los microesclerocios del hongo como pequeños puntitos negros en el interior del tallo. Las herramientas de manejo no son demasiadas ya que es un hongo oportunista y polífago. Lo más conveniente es el uso de cultivares de mejor comportamiento información con la que no se cuenta actualmente -, y rotaciones con otras especies.

Otra enfermedad vascular que durante muchos años causó importantes problemas es la podredumbre húmeda del tallo, causada por *Sclerotinia sclerotiorum*. A

principios de abril detectamos algunos lotes en Santa Emilia con plantas dañadas por dicha enfermedad. Si bien hace muchos años era un problema a causa de la utilización de grupos de madurez más largos, hoy algunas estrategias de manejo como el aumento de densidad de plantas y siembras tardías, favorecen la aparición de los síntomas. Esta es una enfermedad que perdura frente a condiciones de alta humedad y temperaturas moderadas, por lo cual es necesario prestar atención en lotes con microclimas creados en relieves bajos, sectores con alta población de plantas. El hongo causante de la podredumbre húmeda, perdura en el suelo con la formación de estructuras o cuerpos llamados esclerocios, siendo éstos muy resistentes a las adversidades climáticas y en condiciones de alta humedad germinan comenzando una nueva infección. Dichas estructuras (esclerocios), del tamaño de una semilla y de color negro (Foto), pueden observarse fácilmente sobre los tallos de las plantas infectadas. Frente a esta adversidad las herramientas de manejo más recomendables son las siembras tempranas del cultivo y la utilización de variedades de ciclo de madurez cortos, para lograr el “escape” a la enfermedad, como así también la rotación con los cultivos que no son hospedadores del hongo.



Esclerocios de *Sclerotinia sclerotiorum*, sobre tallo de soja

El síndrome de la muerte repentina (SMR) causada por *Fusarium tucumanense* (antes *Fusarium solani* f. sp. *ghiesbii*) ha aparecido, aunque menos que otros años, y



sobre el cultivo en estadios mas avanzados. Esta enfermedad, también del grupo de las vasculares, es muy común que aparezca en muy buenos ambientes para el cultivo. Los primeros síntomas visibles, aparecen sobre las hojas produciendo manchas cloróticas internervales, que luego pueden secarse y necrosar el tejido que finalmente se quiebra. Estos síntomas en hojas, son síntomas secundarios de la enfermedad, ya que los síntomas primarios se encuentran en la raíz de las plantas, donde se observa,



al cortar los tallos, una coloración marrón y gris en la médula (xilema). Si el ataque es muy severo pueden presentarse síntomas en pecíolos y tallos y a causa de la infección, la raíz disminuye su tamaño y las plantas pueden ser arrancadas con facilidad. Las herramientas más utilizadas para el manejo de esta enfermedad es la utilización de variedad de soja de buen comportamiento y las rotaciones con otros cultivos de verano.

Es importante recordar que este grupo de enfermedades vasculares producen la muerte prematura de las plantas, acortando el tiempo de llenado de los granos y por ende produciendo altas pérdidas en el rendimiento cuando los ataques son severos, y su importancia radica principalmente en el difícil control de las mismas, pues a diferencia de otras enfermedades no pueden ser combatidas con fungicidas foliares. 🌱

* Ing. Agr. MSc. Cristina Palacio

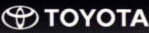
Profesora de Fitopatología

Universidad Nacional del Noroeste de la Pcia. Bs. As.

Directora Servicios de Investigación y Estudios

Fitopatológicos

ccpalacio @arnet.com.ar

www.toyota.com.ar






Ruta 8 y Dante Alighieri - Tel. (03462) 439563/ 439569 - Telefax (03462) 427034 - Venado Tuerto - Sta. Fe



EXCELENTE CAMPAÑA

LA OTRA SORPRESA

LA COSECHA DE GIRASOL SUPERÓ LOS 3,4 MILLONES DE TONELADAS

Con mucho optimismo llegó a su fin la cosecha de girasol en el país, con excelentes resultados de rinde, y un número final que ronda los 3,4 millones de toneladas de granos.

El dato lo ofreció el presidente de ASAGIR (Asociación Argentina de Girasol), Ing. Agr. Ricardo Negri, quien en diálogo con **Conexión Rural** enfatizó: “El rinde promedio a nivel país fue



de 20.3 quintales, según las estimaciones de la bolsa que coinciden con los datos nuestros. Esto arroja un total de 3,4 millones de toneladas de girasol, que es una excelente cosecha. Estamos muy contentos porque a los productores que confiaron en el cultivo y lo implantaron les ha ido bien”.

El técnico reconoció que el panorama para el cultivo venía complicado luego de la campaña 2008/09 en la que el clima jugó una mala pasada a los productores, condiciones que se repitieron al llegar el momento de la implantación de la cosecha 2009/10, acompañado por una fuerte presión tributaria.

“En la campaña que terminó el productor confió, vino bien, y tuvimos la gran suerte de que nuestros países competidores, que son la Comunidad Económica Europea y todo lo que es la cuenca del Mar Negro, Rusia y Ucrania, tuvieron una seca tremenda. Eso hizo que el valor se disparara y nos encontramos con una buena cosecha y buenos precios”, destacó el profesional.

En cuanto a la superficie sembrada con la oleaginosa, Negri precisó que superó las 1,7 millón de hectáreas, y que en la campaña anterior el área

llegó a 1,1 millón de hectáreas, consecuencia del desánimo de los productores y las condiciones climáticas adversas en NEA, siendo una de las menores de los últimos años.

“En lo que es cosechado versus sembrado, no hubo muchas pérdidas, aunque tuvimos ataques de palomas en el sur de Córdoba, oeste pampeano y parte del Chaco. En algunos lados perjudicó el rendimiento en forma importante. La plaga de la paloma es muy complicada porque realiza ataques muy puntuales, porque a lo mejor afecta a un lote completo y a cinco kilómetros no tuvieron ningún problema”, explicó el presidente de Asagir.

Comercialización

En lo que se refiere a la comercialización del girasol, Negri apuntó que el consumo interno no supera las 600 mil toneladas, “con el 25 por ciento de la cosecha, normalmente, sobra para cubrir el mercado interno. Por eso nosotros dependemos, fundamentalmente, del mercado internacional. Como ese 25 por ciento está bien abastecido, no



Carrasco, N y Allier, L
EEAF Barrow

tenemos una injerencia del Estado, como ocurre con otros cultivos, en el otorgamiento de los permisos de exportación, y con el 75 por ciento que se puede exportar estamos muy vinculados con los valores internacionales”.

De todas formas aclaró que “un problema puntual que tenemos hoy, es que hay muchos puntos de compra que están sin precio, y creo que eso tiene que ver con que están con la soja y el maíz en plena cosecha y con el problema de los cupos, y de alguna manera estamos en el mismo barco, y eso está golpeando al girasol también”.

En la misma línea, el dirigente fue contundente al apreciar que “en estos momentos trabas a la comercialización de girasol hay pocas. Lo que pasa es que los distintos puntos de comercialización, tienen distinta capacidad de pago. Tenemos una disputa tradicional con el girasol con respecto a la modalidad de entrega a fijar, donde el productor entrega a fijar a un acopiador y el precio se pone en base a una pizarra, y ese es un tema muy problemático y toda la cadena está de acuerdo en aconsejar al productor que no lo haga así, porque ese precio de pizarra refleja cosas distintas de acuerdo a dónde está la



Ricardo Negri

mercadería y cuál es el punto de compra, y pretender que sea transparente es muy difícil”.

Programa Brechas

A partir de un trabajo coordinado de distintos estamentos públicos y privados, y de la mano de Asagir se puso en marcha el programa Brechas, que según explicó Negri apunta a “estudiar los motivos por los que los resultados a nivel ensayo y los obtenidos por el productor tienen una brecha tan amplia. Lo que se busca con Brecha es estudiar por qué cuando un ensayo da 5 mil kilos por hectárea de girasol, cuando eso se traslada al campo del productor se obtienen nada más que 2.500 kilos. La intención es saber cuáles son los factores que están jugando para tener ese desfase. Ya tenemos algunos resultados provisorios, y estamos haciendo punta a nivel mundial con este tema”.

En lo que se refiere a las perspectivas que tienen los productores girasoleros a nivel comercial evaluó: “Un elemento que está jugando muy fuerte es que los mercados de futuro internacionales están marcando que los precios para agosto septiembre son muy buenos”.



Su solución - cada día

Los mixers estacionarios DeLaval permiten una utilización eficiente tanto del tiempo como del capital invertido.

El mixer sólo es utilizado para mezclar, dejando la distribución para los carros forrajeros que requieren tractores de menor potencia.

Una de las principales ventajas es el menor desgaste y mantenimiento del mixer, que al no desplazarse y ser manipulado por una menor cantidad de operarios, las eventualidades disminuyen notablemente.

Combinado con el Sistema de DeLaval OPTIMATM usted puede conseguir la automatización completa de la carga de los alimentos.

Perfam S.A.

Asesores para Tambo

Para mayor información comunicarse:

Dirección: 12 de Octubre 961 - Venado Tuerto, Sta Fe.

Tel / Fax: (03462) 430030 / 483313 / 483314

Email: perfam@powernet.com.ar

DeLaval



Las palabras mueven,
el ejemplo arrastra.
Juntos, para seguir creciendo.

mut
Venado Tuerto
Gobierno de la Ciudad



INTA EXPONE EN MARCOS JUÁREZ

EXPONERSE

Más de 85.000 personas se dieron una vuelta por Marcos Juárez en INTA EXPONE 2011

Tres jornadas de pleno conocimiento y tecnología fueron el escenario para una muestra de la que participaron familias, productores, estudiantes y autoridades. Ya se abren las puertas de la próxima edición para la región NOA en Salta.

INTA Expone Región Pampeana fue un círculo que cerró a la perfección: más de 85.000 visitantes, autoridades nacionales, provinciales y municipales, compromiso del personal del organismo, familias, escuelas, universidades, pequeños productores y las claves para aumentar la producción y los puestos de trabajo de la mano del valor agregado.

Néstor Oliveri, director nacional del INTA, destacó que “las familias, los pequeños y medianos productores y los visitantes en general se mostraron interesados en la muestra e interpretaron el concepto del innovador formato circular de la misma”.

Por su parte, Emilio Severina, presidente del comité ejecutivo de la organización de la muestra, afirmó que “se cumplieron los objetivos y expectativas de esta exposición que fue un éxito contundente, teniendo en cuenta que no es un espacio comercial sino tecnológico y educativo en el cual los visitantes buscan conocimiento”.

Las charlas técnicas tuvieron gran concurrencia con importantes disertaciones claves para el sector agropecuario. Más de 500 técnicos respondieron todas las consultas de los productores y visitantes.

“INTA Expone amplió Severina contó con la presencia de autoridades nacionales, provinciales y municipales entre las que se destacó la del ministro de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, Julián Domínguez, quien aseguró que nuestro organismo 'es la nave insignia del crecimiento argentino', el vicegobernador de Córdoba (Héctor Campana) y los ministros de Agricultura de las provincias de la región pampeana”.

Otro acontecimiento para destacar es la realización del foro de intendentes que, por primera vez, reunió a más de 80 mandatarios municipales con “quienes trabajamos en todo lo relacionado a la importancia del agregado de valor en origen por lo que esto colabora al aumento de la producción y a la formación de nuevos empleos”.





Por su parte, Marcelo Tolchinsky, director del centro regional Marcos Juárez, afirmó: "El balance de la muestra es positivo. Logramos lo que nos propusimos. La gente reconoció el entusiasmo de los técnicos del INTA y la presencia de la institución en la región mostrando en toda su plenitud la cadena de valor de la producción agropecuaria".

Las autoridades del INTA agradecieron las visitas e invitaron a los interesados a participar de la próxima edición que se realizará en la Región NOA, específicamente en Salta.

Los números de la producción en la muestra

La megamuestra contó con más de 85.000 visitantes, 7.000 estudiantes, 2.000 títulos de publicaciones científicas en el stand de librería, 700 personas en el acto de apertura, 500 técnicos especializados, 250 medios de prensa, 150 micros, 40 hectáreas de un predio circular innovador, 80 intendentes en un foro, 27 horas de transmisión en vivo por streaming y pantallas LED, 15 estaciones agropecuarias articularon en las distintas cadenas productivas, 11 proyectos de diseño industrial para la agricultura familiar, cinco centros regionales participaron de la exposición, cinco ministros de agricultura de las provincias de la región pampeana, tres días aportando a una Argentina agroindustrial, una cosechadora y un tractor para pequeños productores presentada, cinco sectores productivos en la muestra y una delegación de Academia de Ciencias Agrícolas China.

Trovarelli SEMILLAS

Semillas forrjeras

Cebada Alicia

Centeno Choique

Lotus Tenuis Pampa INTA

Lotus Corniculatus

Phalaris bulbosa Trebol Rojo



DISTRIBUIDOR OFICIAL EN
VENADO TUERTO Y LA REGIÓN



Alfafa de Producers

Pro Inta Lujan

Pro INTA Patricia

Monarca Sp INTA

Pro INTA Carmina

Pro INTA Super Monarca

Pro INTA Mora

Maitena

Super Aurora

Junin 988 - Telefax (03462) 420614 - trovarellisemillas@powervt.com.ar
2600 Venado Tuerto - Santa Fe - Argentina



Centro Banca Empresas Rosario Litoral de Banco Galicia

Soluciones a medida para las empresas que desarrollan sus negocios en las provincias de Santa Fe, Entre Ríos y localidades aledañas.

En el Centro Banca Empresas Rosario Litoral, Banco Galicia brinda a las empresas asesoramiento profesional y soluciones a medida de la actividad económica de esta región, mediante un equipo de oficiales especializado en los negocios de las empresas pymes y agropecuarias, comercio exterior y servicios a empresas.

En 2011 el escenario para nuevas inversiones en la zona -donde se concentra el 70% de la exportación de granos y sus derivados, más del 60% de la fabricación de maquinaria agrícola y un gran entramado productivo en lechería y frigoríficos- es muy favorable.

En este sentido, Luis Caucino, coordinador del Centro, explicó que “nuestra estrategia es profundizar la gestión integral de las cuatro principales cadenas generadoras de negocios de la región -el complejo sojero y derivados, el sector lechero, el sector cárnico y el sector industrial- para lograr mayor potencialidad de negocios que se traduzcan en beneficios para nuestros clientes”.

En el Centro Banca Empresas Rosario Litoral, usted encontrará toda nuestra oferta de productos y servicios diseñada a la medida de su negocio, entre la que destacamos:

- **Tarjeta Galicia Rural.**
- **Préstamos con cesión de contrato forward.**
- **Warrants, para acceder a préstamos garantizados con su mercadería.**
- **Prefinanciación de exportaciones.**
- **Galicia Leasing.**
- **Líneas especiales para financiar sus proyectos de inversión en dólares y con excelentes condiciones, a través de nuestros acuerdos con el IFC y el BICE, entre otros.**

- **Todos los beneficios de las líneas subsidiadas que ofrecemos a través de la SEPYME.**
- **Las mejores alternativas para optimizar su operatoria de cobros y pagos: Cobranza Integrada Galicia, Cobranza con Tarjeta, Pago Directo, Pagos BtoB, Pago a Proveedores, Pago de Haberes, Pago Electrónico de Servicios y Pagos Afip.**
- **Galicia Office, para operar desde su empresa.**

Lo esperamos en Sarmiento 705, piso 1°.

Para comunicarse con nosotros: Pyme: (0341) 420-2734/35. Agro: (0341) 420-2732/33. Servicios a Empresas: (0341) 420-2729/30. Comercio Exterior: (0341) 420-2724.

El equipo

El Centro está integrado por un equipo de oficiales especializado en: Pyme: Carlos Soulas, Juan Pablo Martínez y Lisandro Rossi. Agro: Santiago Sackmann, Luis Caucino y Luciano Berisso. Servicios a Empresas: Vanesa Seditta y Ariel Muro. Comercio Exterior: Luis Fertitta.

Nueve Centros Banca Empresas

En todo el país

Además del Centro Banca Empresas Rosario Litoral, el Banco posee Centros en las ciudades de Corrientes, Córdoba, Mar del Plata, Pilar, Quilmes, Tucumán, Neuquén, y Mendoza, para atender a las empresas de todo el país, según la zona donde ellas desarrollan su negocio. 

MAYO
22



CEBADA

Una alternativa

Por Ing. Agrónomo Luis Negruchi

La **cebada cervecera** constituye una alternativa interesante en los planteos productivos por su adaptabilidad, buen comportamiento en ambientes restrictivos y aporte a la sustentabilidad de las rotaciones.

Uno de los principales factores que determinan la inclusión de la cebada en la rotación es el adelanto de cosecha con respecto al trigo, que permite lograr mejores y más estables rendimientos de soja de segunda. Este adelanto es del orden de los 7 a 10 días a cosecha variando en función de la variedad de cebada y de la fecha de siembra.

Otras razones técnicas que justifican la inclusión de la cebada en los planteos son la diversificación productiva frente al trigo (mayor eficiencia en el uso del agua y mayor tolerancia a estrés hídrico y heladas en floración, aunque menor potencial de rendimiento, en general, ante buenas condiciones para trigo) y la posibilidad de avanzar en peores ambientes (mejor tolerancia a salinidad y buen comportamiento en suelos de baja capacidad de retención hídrica).

Manejo

El manejo de cultivo no difiere significativamente del correspondiente a trigo en cuanto a fertilización, estructura de cultivo (densidad y distanciamiento entre hileras), control de malezas y protección de enfermedades. Las fechas de siembra dependen de las variedades elegidas.

En cuanto a los cultivares, Scarlett es de origen europeo y cuenta con un excelente potencial de rendimiento; tiene buena caña y una alta eficiencia en

el uso de nitrógeno, que resulta en bajos niveles de proteína. Pero su cosecha es tardía: el adelanto con respecto a trigo no es mayor a una semana, en la actualidad junto con Ayelen son las variedades más sembradas en la Argentina.

Algunas variedades nuevas buscan ampliar las alternativas para maltería con alto rendimiento y buenas características agronómicas (principalmente caña), para competir con Scarlett.

Densidad de siembra

En general, sería recomendable lograr desde 240-260 plantas/m² en siembras tempranas y 300-330 plantas/m² en implantaciones más tardías (110 a 130 Kg./ha). Es importante consensuar bien los kilogramos de semilla con las malterías, ya que a veces la cantidad asignada por hectárea es menor al óptimo. Lograr menos de 200 plantas/m² puede limitar el rendimiento, dado que la cebada no tiene los mismos mecanismos de compensación de rendimiento que el trigo.

Fertilización

Scarlett tiene curvas de respuesta a fertilización nitrogenada similares a Baguette 10 las respuestas a disponibilidad de nitrógeno de acuerdo a cada año son muy marcadas.

El número de espigas por metro cuadrado es el componente de rendimiento principal, ya que la cebada tiene menor compensación de número de granos por espiga que el trigo; por ello es importante que no falte nitrógeno en la etapa inicial (macollaje). El manejo de la fertilización fosforada en cebada es

similar al que se debe hacer en trigo, con umbrales de respuesta de entre 18 y 22 ppm en el suelo. El fósforo favorece el macollaje y el desarrollo radical de la cebada cervecera. Tal como sucede en otros cultivos, la fertilización fosforada incrementa la tolerancia a estrés hídrico.

Fecha de siembra

Variedades de ciclo largo como Scarlett se siembran igual que los trigos de ciclo largo, incluso permite armar logística de siembra ya que puede sembrarse sobre el final de la siembra de ciclos largos de trigo y antes de los cortos; esto es desde mediados de mayo hasta 20 - 25 de junio según cada región.

El atraso en la fecha de siembra disminuye el potencial de rendimiento y genera riesgos de obtención de menores calibres, al incrementarse el riesgo de golpes de calor en el llenado.



Adversidades

A pesar de tener mayor habilidad competitiva frente a las malezas que el trigo (por el rápido desarrollo inicial), es fundamental su control temprano en cultivos de cebada.

Las principales enfermedades de hoja que atacan a la cebada son mancha en red (*Drechslera teres*), Escaldadura (*Rhynchosporium secalis*) y mancha borrosa (*Bipolaris sorokiniana*). En las dos últimas campañas también cobró mucha importancia la roya de la cebada (*Puccinia hordei*), sobre todo en Scarlett. De todas las mencionadas, mancha en red y *Bipolaris* se transmiten por semilla, pero esto puede ser evitado con el uso de curasemillas específicos. *Bipolaris*,

además, es la única de estas enfermedades que comparte con el trigo.

Los controles de enfermedades foliares con fungicidas son muy efectivos y producen respuestas significativas en el rendimiento cuando se hacen tempranamente, superando los umbrales establecidos.

En mancha en red no hay que superar una incidencia del 40% a partir de encañazón y 30% en escaldadura. Para roya, se puede calcular el 2% de severidad en 2-3 nudos hasta espigazón, a partir de las funciones de pérdida de Stewart et al. (Obtenidas para condiciones de La Estanzuela, Uruguay). La aplicación de fungicidas también da respuestas importantes en el calibre del grano. A diferencia del trigo, la hoja bandera de cebada es chica y su aporte al rendimiento es menos importante; por ello y por el hecho de que

el período crítico para la definición del número de granos es anterior al del trigo las aplicaciones con mayor respuesta en rendimiento se adelantan a partir de primer y segundo nudo con respecto al

CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría

Seguridad Social - Contratos

Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe

Seguro de Máquinas Agrícolas

Obtenga sin costos sus permisos de vialidad



COOPERACION SEGUROS

COOPERACION MUTUAL PATRONAL SMSG



Casa Central: 25 de Mayo 530 Tel: (03462) 435100 - 435200 Venado - Tuerto (Santa Fe)
E-mail: info@cooperacionseguros.com.ar Website: www.cooperacionseguros.com.ar



Momento de hoja bandera expandida característico del trigo.

Resultado económico

El doble cultivo cebada/soja de segunda presenta márgenes competitivos con los cultivos alternativos, especialmente en ambientes más restrictivos. Es importante resaltar que cuando se evalúa una rotación soja/trigo-soja/maíz versus otra con soja/trigo-soja/cebada-soja/maíz o bien soja/cebada-soja/trigo-soja/maíz, la cebada-soja no compite sólo contra trigo-soja, sino también contra el maíz y la soja de primera, ya que todos disminuyen su participación en la rotación. En este sentido, es fundamental analizar los resultados comparativos en cada ambiente en el que se trabaja.



maíz como recurso forrajero por su menor costo por tonelada producida) y 8) tiene alta capacidad de competencia con malezas (mayor que el trigo).

Desventajas

En cuanto a los inconvenientes de la cebada cervecera, pueden considerarse los siguientes: 1) presenta riesgo de vuelco en buenos ambientes y alto riesgo de pérdidas de espigas si la cosecha se atrasa (aunque existen marcadas diferencias al respecto entre distintas variedades); 2) no siempre se alcanza el potencial que pueden lograr las mejores variedades de trigo en buenos ambientes; 3) a diferencia del trigo, se trata de una mercadería con mayores especificaciones y que puede ser rechazada por cosecha con alta humedad o por no cumplir con los parámetros determinados en el contrato; 4) la humedad de cosecha debe ser pareja; el sistema de medición de recibo es diferente al obtenido con el higrómetro convencional, dando valores elevados de humedad cuando ésta no es pareja (no se puede entregar con mucha humedad y el secado es muy delicado); y 5) escasas variedades disponibles y poca información del cultivo generada hasta la fecha.

Ventajas

Entre las ventajas que ofrece el cultivo de cebada, pueden mencionarse las siguientes: 1) puede rotarse con trigo, dado que ambos cultivos no comparten las principales enfermedades; esto es muy interesante para la rotación en ambientes de bajo potencial maicero o bien cuando la relación de precios y proyección de márgenes favorece a los dobles cultivos 2) genera una cobertura uniforme del suelo; 3) permite adelantar la fecha de cosecha; 4) presenta mayor tolerancia a estrés hídrico y adaptación a ambientes de menor retención hídrica; 5) muestra mejor comportamiento relativo en suelos más arenosos, caracterizados por menor contenido de materia orgánica; 6) presenta mayor tolerancia a heladas que el trigo y mucho mayor tolerancia a salinidad (esto último determina que tenga buen comportamiento en lotes overos, con sectores alcalinos, y permite producir gramíneas en ambientes donde muchas veces se hace monocultivo de soja); 7) produce grano de muy buena calidad forrajera; se puede cosechar como grano húmedo para reemplazar parcialmente al maíz y adelantar la siembra de soja de segunda o bien ensilarlo con buenos rendimientos de materia seca (en muchas zonas resulta muy competitivo para reemplazar al

Comercialización

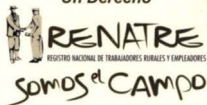
El destino del grano en el mercado argentino es la industrialización para la obtención de malta. Toda la producción se realiza bajo contratos con las malterías que proveen la semilla y, en muchos casos, la logística y el asesoramiento técnico. Una diferencia fundamental con el resto de los cultivos de invierno es que se produce una semilla que debe germinar para el proceso de malteado y no un grano para procesar. Por ello, hay determinadas características de la producción que se deben cumplir para recibir precios máximos. Tales características son a) calibres altos (granos grandes); b) buenos niveles de proteína (máximas bonificaciones con niveles de proteína de 10,5% a 12,5% y rechazos con valores menores a 9% y mayores a 15%) y c) el porcentaje de germinación debe ser mayor a 98%. De todas maneras, la frecuencia de rechazos es baja y los parámetros que se exigen son fácilmente alcanzables.

En los últimos años ha habido un cambio muy importante: mientras que tradicionalmente se tenía a la cebada como un cultivo de baja tecnología, al que no se lo podía fertilizar mucho porque la mercadería se rechazaba por alta proteína o bien porque la cebada se volcaba, hoy es un cultivo con respuestas tecnológicas muy significativas.

Se incorporaron variedades con parámetros más estables, de alto potencial de rendimiento y menor

susceptibilidad al vuelco, además de una mayor eficiencia en el uso de nitrógeno y bajísima probabilidad de tener niveles de proteína demasiado altos. Por otra parte, las malterías pasaron a premiar mayores niveles de proteína, ya que sus recibos fueron con niveles de proteína demasiado bajos en muchos casos. Por último, las malterías pasaron a dar apoyo técnico y aumentaron la flexibilidad de los recibos. 

Una Ley
Una Obligación
Un Derecho



Delegación Santa Fe Sur: Pasaje Storni 745
(2000) Rosario, Prov. de Santa Fe
Tel.: (0341) 4854778 - www.renatre.org.ar
Teléfono de Consultas y Denuncias:
0800-777-6666



EMPORIO AGRO

GRUPO
por LOSGRUPO

CEREALES AGROQUÍMICOS FERTILIZANTES SEMILLAS

Av 12 de Octubre 568 (Ruta Nac.º8 e/Chacabuco y Alvear) - Venado Tuerto - S F
e-mail: agro@emporioagro.com.ar

MARIA SALAS

A LA HORA DE GOSECHAR



0800 333 8300
www.akron.com.ar

RESULTADO DE ENSAYOS DE MAÍZ. LA UNIÓN



INTA Venado Tuerto

ENSAYO HIBRIDOS DE MAÍZ 2010/2011

Responsables: Ing. Agr. José Rossi (INTA Venado Tuerto)

Ing. Agr. Alberto Malmantile (INTA Venado Tuerto)

Establecimiento: **La Unión**

Localidad: **Venado Tuerto**

Fecha de siembra: **21/09/2010**

Fecha de cosecha: **21/03/2011**

Sembradora: **ERCA**

N° de cuerpos: **20**

Dist. Entre cuerpos: **52.5cm**

Fertilización: **Pre-siembra: 360kg./ha urea (incorporado)**

Pre-siembra: 150kg./ha MAP (incorporado)

Siembra: 70kg./ha MAP

Densidad: **90000 Semillas/ ha**

Control de Malezas: **MB**

Humedad de Lote: **MB**

Cultivo Antecesor: **Soja 2°**

Diseño: **Testigo Apareado (DK 747 MGRR")**

Surcos/ Híbrido: **10**

Fecha de cosecha: **22/03/2011**

Cosechadora: **Case 2388**

	Híbrido	Empresa	Humedad	kg/ha (seco)	Rend. Relativo
	Testigo (DK 747 MGRR2)	Monsanto	17,3	12376	1,000
1	P-1979YR	Pioneer	17,6	12586	1,0186
2	M 510 HXRR2	Dow	20,7	12821	1,0149
3	DK 699 MGRR2	Monsanto	15,2	12385	1,0112
4	DK 692 MGRR2	Monsanto	15,0	12321	1,0111
5	AW 190 MGRR2	Monsanto	16,2	12053	1,0079
6	DM 2741 MGRR2	Don Mario	15,0	12605	0,9918
7	DK 670 MGRR2	Monsanto	14,6	11902	0,9866
8	DK 747 MGRR2	Monsanto	17,6	11760	0,9735
9	NK 900 TD/TG	Syngenta	22,1	11943	0,9606
10	AX 870 MGRR2	Nidera	17,0	12122	0,9596
11	NK 910 TD/TG	Syngenta	22,8	12309	0,9580
12	NK 907 TD/TG	Syngenta	20,9	11730	0,9446
			Promedio	12297	



Lamentablemente nos toca compartir con uds. una triste noticia. Falleció el 19 de abril el Ingeniero Agrónomo Héctor Baigorri a quien recordamos como un profesional de vasta trayectoria y gran calidad humana que colaboró intensamente con los medios de comunicación y en especial con nosotros.

Desde Conexión Rural acompañamos en este difícil momento a su familia y amigos.







Desde 1972
junto al comercio, la industria,
el campo y el hogar.

MATERIALES ELECTRICOS - FERRETERIA e ILUMINACION

CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900

<http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR> - e-mail: ventas@baudracco.com.ar

SE VIENE LA PRE-CAMPAÑA NIDERA 2011

GENETICA

ADELANTATE AL RESTO Y LLEVATE LA GENÉTICA LÍDER CON MÁXIMOS BENEFICIOS Y EXCEPCIONALES RENDIMIENTOS.

- Bonificaciones especiales para productores "Líderes Nidera".
- Las mejores condiciones de financiación del mercado.
- Herramientas de financiación a través de Aval Rural.
- La mejor condición en grano para pagar tu semilla.
- Prioridad para la compra de la última genética.
- Disponibilidad de la mejor genética con diversas tecnologías.

SUPER[®]
MAICES

SUPER[®]
PARAISO

SUPER[®]
SORGOS

AVAIL
RURAL
Servicio de Garantía Reciproca

LÍDERES
NIDERA

Consulte a su
 Distribuidor Nidera
 (011) **4346-8100**
www.niderasemillas.com.ar

NIDERA
SEMILLAS
Genética de avanzada



INTA Venado Tuerto

ENSAYO HIBRIDOS DE MAÍZ 2010/2011

Responsables: Ing. Agr. José Rossi (INTA Venado Tuerto)

Ing. Agr. Alberto Malmantile (INTA Venado Tuerto)

Establecimiento: **La Unión**

Localidad: **Venado Tuerto**

Fecha de siembra: **21/09/2010**

Fecha de cosecha: **21/03/2011**

Sembradora: **ERCA**

Nº de cuerpos: **20**

Dist. Entre cuerpos: **52.5cm**

Fertilización: **Pre-siembra: 360kg./ha urea (incorporado)**

Pre-siembra: 150kg./ha MAP (incorporado)

Siembra: 70kg./ha MAP

Densidad: **90000 Semillas/ ha**

Control de Malezas: **MB**

Humedad de Lote: **MB**

Cultivo Antecesor: **Soja 2º**

Diseño: **Testigo Apareado (DK 747 MGRR")**

Surcos/ Híbrido: **10**

Fecha de cosecha: **22/03/2011**

Cosechadora: **Case 2388**

	Híbrido	Empresa	Humedad	kg/ha (seco)	Rend. Relativo
	Testigo (P-2053Y)	Pioneer	19,7	13756	1,000
1	AX 886 MG	Nidera	17,7	14406	1,041
2	P-2067Y	Pioneer	20,1	13363	1,034
3	DM 2738 MG	Don Mario	15,8	13425	1,025
4	P-1979Y	Pioneer	17,3	13555	1,009
5	2M 495 MG	Dow	15,4	14054	1,008
6	P-2069Y	Pioneer	19,5	12834	0,998
7	NK 910 TD MAX	Syngenta	23,2	13872	0,994
8	AR 2310	Anales	17,5	13430	0,991
9	P-2053Y	Pioneer	20,1	13363	0,989
10	PEX 502 MG	Pannar	19,8	13413	0,988
11	AX 881 HCLMG	Nidera	17,0	13418	0,970
12	AX 887 MG	Nidera	18,9	14016	0,970
13	I-887 MG	Illinois	18,2	13590	0,966
14	Mavera 400 MG	Cargill	17,2	13755	0,965
15	DM 2741 MG	Don Mario	15,9	13034	0,951
16	AX 896 MG	Nidera	19,1	13080	0,945
17	NK 860 TDMAX	Syngenta	17,8	13473	0,941
18	AR 2180	Anales	16,8	13079	0,928
19	I-880 MG	Illinois	16,8	12986	0,925
20	NK 900 TD MAX	Syngenta	22,1	13810	0,922
21	AR 2194	Anales	21,2	12300	0,915
22	PEX 506	Pannar	19,2	12702	0,900
23	PEX 503	Pannar	20,0	12667	0,882
24	P-2058Y	Pioneer	19,4	11683	0,856
25	DM 2740 MG	Don Mario	16,0	10958	0,855
26	NT FLINT 426	Cargill	21,2	11685	0,814
			Promedio	13427	



Fundada en 1939

ESCRIBANÍA LÓPEZ SAUQUÉ

Escribano

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229



Pellegrini 724 - Telefax (03462) 429213 y rotativas - E-mail: lopezsauque@powervt.com.ar - \$2600INR Venado Tuerto - Santa Fe

Hijos de Daniel Young S.A.

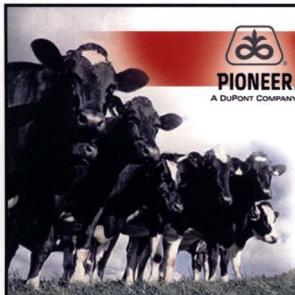
SERVICIOS AGROPECUARIOS

**Una alternativa
de rentabilidad
Maíz de segunda**



Casa Central V.Tuerto/ 12 de Octubre 1458 - Tel. (03462) 421047/ 434225. Sucursal Lazzarino: Tel. (03382) 492317

hdysa@arnetbiz.com.ar



Pampa
AGROVETERINARIA

Marcos Ciani 1875 - Venado Tuerto - Telefax (03462) 420176/ 436936

www.pampagroveterinaria.com.ar - info@pampagroveterinaria.com.ar



V & S
ESTUDIO JURIDICO

Marcelo Mario Vitulli
Paola Andrea Soljan

Abogados

Italia 1019 (2600)/ Tel (054) (03462) 427141/ Venado Tuerto/ Sta. Fe/ Argentina/ estudiojuridicovs@powervt.com.ar/ estudiovitulli@arnet.com.ar



SER LA MARCA LÍDER EN INOCULANTES, DICE MUCHO. SER LA ÚNICA EMPRESA QUE PRODUCE EN INTA CASTELAR, LO DICE TODO.

CKC es la única empresa del país radicada en el Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar. Esto significa que su producción se realiza bajo normas y procesos controlados por el Instituto de Microbiología y Zoología Agrícola (IMyZA).

CKC, una empresa que está a la vanguardia en tecnología y calidad. Por eso, desde 1970, es la marca líder en inoculantes.



- La Planta Productora en INTA Castelar cuenta con 5 Biorreactores de 3.500 y 9.000 litros.

- En el IMyZA se desarrollan los inóculos y se supervisa la calidad en las diferentes etapas de elaboración.
- El resultado es un inoculante que produce una excelente nodulación de las raíces y plantas más vigorosas.



- Se realiza el máximo control de la producción de los inoculantes para soja, antes de su comercialización.

TODOS ESTOS PRODUCTOS SON PRODUCIDOS CON LA TECNOLOGÍA Y CALIDAD DE LABORATORIOS CKC

- | | | | |
|---------------------------|-------------------------------|---------------------------|----------------------------|
| • CKC SOJA | • RHIZOFLO PREMIUM SOJA | • RHIZOFLO LIQUID TRIGO | • CKC TRÉBOL |
| • CKC PACK SOJA THIRAM | • RHIZOFLO PREMIUM MAÍZ/SORGO | • RHIZOFLO LIQUID MAÍZ | • CKC LOTUS |
| • CKC PACK SOJA SISTÉMICO | • RHIZOFLO PREMIUM GIRASOL | • RHIZOFLO LIQUID GIRASOL | • CKC ALFALFA-MELILOTUS |
| • CKC PROTECT | • RHIZOFLO PREMIUM TRIGO | • IMIDACLOPRID 70 CKC | • CKC VICIA-ARVEJA-LENTEJA |

CKC
LA MARCA LÍDER
EN INOCULANTES

CONSULTAS TÉCNICAS Y COMERCIALES:

Carlos Calvo 2145 12 F (C1230AAG) Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Tel./ Fax: (54 11) 4941-5777 (Líneas rotativas) / ckc@ckc.com.ar / www.ckc.com.ar