



# EL MEJOR AMIGO DEL PRODUCTOR

El presidente de la entidad, Rubén Ferrero, analiza lo acontecido en 2013 y muestra satisfacción por lo realizado a lo largo y ancho del país. Desea que se den algunos cambios que permitan al campo desplegar todo su potencial, asegura seguir defendiendo al productor contra viento y marea y pide acompañamiento y convicción.



# Línea de protección para el cultivo de maíz



**DISTRIBUIDOR SYNGENTA EN VENADO TUERTO**



## AGROAEREO

Empresa de Insumos y Servicios para el Campo

**54 años junto al Campo**

12 de Octubre 972 - Venado Tuerto - (03462) 421431 - [agroaereo@agroaereosaci.com.ar](mailto:agroaereo@agroaereosaci.com.ar)

MOVIMIENTO DE SUELOS

CANALIZACIONES

ALCANTARILLADOS

BOMBEO

CAMINOS RURALES

DESMONTES

TOPOGRAFIA

FEED LOT

# FANDOS

CONSTRUCCIONES

OBRAS HIDRÁULICAS Y VIALES

**ALICOMS S.A.** 12 de Octubre 24 - (2600) Venado Tuerto (Sta.Fe) - Telefax (03462) 423244  
Cel. (03462) 15505419 - [info@fandos.com.ar](mailto:info@fandos.com.ar) - [www.fandos.com.ar](http://www.fandos.com.ar)



# STIHL

Tel. 03462 - 432500  
Av. 12 de Octubre 626  
[www.mecan-sa.com.ar](http://www.mecan-sa.com.ar)





# INOCULANTES PALAVERSICH

PROBADA CALIDAD

## Nueva Tecnología Bio Protectora

Desarrollada en nuestro **Centro de Investigación y Producción de Inoculantes.**



# TBP<sup>®</sup>

- Mejora la estabilidad de los inoculantes ante condiciones adversas.
- Incrementa la supervivencia de las bacterias sobre semilla y en el suelo.
- Potencia los beneficios PGPR de la formulación Turbo con Pseudomonas y Azospirillum.

La formulación **TBP** se aplica a todas las presentaciones de Inoculantes Barenbrug Palaversich.

**EL SISTEMA  
BIOTECNOLÓGICO  
QUE POTENCIA  
EL RINDE  
DE SU SOJA**



Consultar por  
presentaciones **Premium**  
con fungicida Metalaxil-M



## BARENBRUG

**PALAVERSICH**

Investigación en semillas y microbiología

Conozca más de las ventajas TBP en nuestro sitio  
[www.inoculantespalaversich.com](http://www.inoculantespalaversich.com)

# Editorial

Llegó un nuevo año, generalmente en esta fecha, después del balance obligado del año que se fue, comenzamos a trazar nuestras metas, nuestros proyectos para el año entrante y por qué no, nuestros deseos e ilusiones; y las entidades intermedias no escapamos a todas esas sensaciones.

Queremos compartir con ustedes cuáles son nuestras metas y nuestras ilusiones e invitarlos a que se sumen a nuestras iniciativas, y desde ya, con ideas propias, opiniones o proyectos, que serán bienvenidos.

Contarles que, en lo que se refiere a la parte de infraestructura del predio, seguimos de acuerdo a nuestras posibilidades las obras de remodelación del salón Marcos Ciani, etapa que consiste en embellecer la parte externa del mismo, como así también la reconstrucción de los baños de dicho salón, afectados por la tormenta de cierre del año pasado.

Ya, en muy poco tiempo, comienzan los trabajos y planificación de ExpoVenado 2014, y la Fiesta Nacional de la Semilla, preparando cada detalle para que todo esté en condiciones para agosto próximo.

Vamos a intensificar el ciclo de charlas, que iniciamos el año pasado a través de convenios con la Fundación Producir Conservando y la Bolsa de Comercio de Rosario, firmados con CRA.

También fortificaremos el trabajo en conjunto con nuestra juventud, con el Ateneo Juvenil de Sociedad Rural Venado Tuerto, y nuestro Equipo de Pato, quienes nos representan a través de este hermoso deporte. Como así también la labor silenciosa, pero la más valiosa que realiza nuestro equipo de trabajo.

Por supuesto que va a seguir nuestra política de diálogo permanente con las demás entidades

intermedias, como así también asociaciones y organizaciones de bien público.

Tampoco abandonaremos nuestra relación con los Municipios y Comunas de la región, pilar fundamental para nuestra entidad, alianza regional que logramos a través de Expovenado, mostrando el potencial productivo y humano. Sin dudas que esta fiesta es un claro ejemplo a imitar del trabajo mancomunado en la diversidad de ideas que seguiremos sosteniendo.

Trabajaremos fuertemente en nuestra esencia que es la actividad gremial, defendiendo a nuestros productores, defendiendo la producción; por tal motivo nuestra satisfacción de poder ser parte activa en nuestras dos entidades madre a través de la secretaría.

Pero jamás olvidaremos que somos parte de esta hermosa comunidad y región, nuestra entidad también es y va a ser parte activa de las problemáticas comunes que nos ocurren como simples ciudadanos, y seguramente que siempre vamos a estar presentes lejos de cualquier actividad o bandera política.

Por todo esto, somos optimistas en empezar entre todos a lograr el diálogo fructífero, los debates que suman y no que restan, a respetarnos un poco más, al compromiso fundamental entre todos de combatir la corrupción, la pobreza, el narcotráfico, porque si no logramos esto, van a ser muy pocos e insignificantes los logros gremiales.

**¡Feliz 2014!**

**Carlos Castagnani. Presidente**

## CONEXION RURAL

Es una publicación con el apoyo de la Sociedad Rural de Venado Tuerto  
Conexión Rural un producto de  
BEDSA SRL. Una empresa dedicada a la comunicación.

**DIRECTOR**  
Lic. Mariano Vitulli  
mvitulli@powervt.com.ar

**REDACTOR**  
Lic. Roberto Cassane  
Gisela Gace  
T.S.P Facundo Sorribes

**NOTAS**  
Gisela Gace  
Lic. Mariano Vitulli  
T.S.P Facundo Sorribes

**COLABORACIÓN**  
- Lisandro Enrico. Senador provincia por el Dpto General López  
- Gastón Fernández Palma, Pte de MAIZAR  
- Gustavo Picolla titular GP Hedging Consulting. Ex director de MATBA

**ARTE Y DISEÑO**  
Ma. Cecilia Bondone

**IMPRESIÓN**  
Borsellino Impresos. Av. Ovidio Lagos 3653

**FOTOGRAFIA**  
Conexión Rural

**PUBLICIDAD Y ADMINISTRACIÓN**  
San Martín 1450  
Venado Tuerto. Sta. Fe  
03462 15672788/ 03462 46360  
conexionrural@conexionrural.com

Las notas firmadas no representan necesariamente la opinión de la Comisión Directiva de SRVT, ni de la Dirección. Se autoriza la reproducción total o parcial siempre que se cite la fuente. Registro DNDA en trámite.  
**ENERO de 2014.**

## COMISIÓN DIRECTIVA



### Presidente:

Castagnani, Carlos

### Vicepresidente:

Aramendi, Tomás

### Tesorero:

Zampana, Sergio

### Vocales Titulares:

Landaburu, Roberto

Covernton, Federico

Banchio, Ezequiel

Alvado, Nanci

Boyle, Esteban

Boyle, Patricio

Gallo, Germán

Pereyra, Pedro

### Vocales Suplentes:

Zuza, Gabriela

Martin, Enrique

Rébora, Juan Carlos

Nolan, Edmundo

### Revisores de Cuenta Titulares:

Cardoso, Edgardo

Berasi, Luis

Berrueta, Claudio

### Revisores de Cuenta Suplentes:

Urquiza, Sebastián

Covernton, Carlos



Hacete socio de la Sociedad Rural de Venado Tuerto y accedé a los beneficios que tenemos para ofrecerte.

Los mejores descuentos en:



**SWISS MEDICAL**  
MEDICINA PRIVADA

**CG Cuicchi Gaveglia**  
ASESORES EN SEGUROS

**Esteban Roque Boyle**

**GENPRO**  
Genética Productiva

**Pampa**  
AGROVETERINARIA

**Cargill**

**UDS**  
AGRO

**CSF**  
Cereales Santa Fe S.A.  
TRANSPORTE DE HACIENDA

**teknal**  
Nutrición Animal

**Pertam S.A.**  
INSUMOS PARA TAMBO - SERVICIO TECNICO

**Tecno Motors Industrial**

## Sumario

- 4 Editorial
- 6 Maíz: estrategias comunes para el desarrollo
- 10 Consagrar la seguridad ciudadana
- 14 CRA, el mejor amigo del productor
- 20 ¿Es tiempo de cubrir sus costos?
- 22 Los comerciantes analizan el año que pasó.
- 26 Año nuevo, expectativas nuevas
- 28 En Argentina una de cada cuatro hectáreas se trabaja con dosis variable.

Acercate a Sociedad Rural Venado Tuerto para interiorizarte de todos los beneficios

Consultá los acuerdos y sus condiciones en [administración@ruralvenadotuerto.org.ar](mailto:administración@ruralvenadotuerto.org.ar)

# MAÍZ:

## ESTRATEGIAS COMUNES PARA EL DESARROLLO

Por: Gastón Fernández Palma, Presidente de MAIZAR (Asociación Maíz y Sorgo Argentino) especial para Conexión Rural

El maíz es mucho más que un alimento. Es el recurso renovable más valioso del planeta y la segunda fuente de energía después del petróleo. En los últimos años, por su valor como forraje, biocombustible y materia prima para nuevas tecnologías como los bioplásticos, se transformó en el grano más cultivado en el mundo. Además, es un cultivo estratégico para el desarrollo de los países por su capacidad para generar empleo, inversiones y desarrollo regional.

La demanda local e internacional de maíz y sus subproductos crece exponencialmente. El potencial de crecimiento de la cadena del maíz no tiene límites y la Argentina dispone de las más modernas herramientas para maximizar la producción de maíz y su transformación en múltiples productos. No obstante, en nuestro país el cultivo de maíz atraviesa una crisis formidable, fruto de la pesada carga impositiva y los crecientes problemas comerciales.

Para revertir esta tendencia es necesario un trato fiscal justo e inteligente, aplicado con sentido práctico. El

normal y transparente funcionamiento de los mercados, sin cuotas que afecten el normal proceso de formación de precios, y la eliminación de los derechos de exportación aplicados al maíz y a todos los productos de la cadena es fundamental para lograr la expansión del cultivo, aumentando sensiblemente la generación de valor agregado y riqueza en el interior del país, a través de su desarrollo en zonas de menor productividad.

Otros temas para solucionar son las deficiencias en logística, manejo y post cosecha.



Financiación  
6,5% anual - 5 años  
Banco Nación



Renueve su máquina  
**APROVECHE**  
**PLAN CANJE**  
**DE CLASIFICADORAS!!!**



Insumos de pulverización; todas las marcas del  
mercado en un solo lugar. Boquillas, picos, filtros,  
bombas, rótulas, computadoras, bajadas para  
fertilizante líquido, banderilleros satelital, motobombas,  
mangueras de pulverización, válvulas.

**TeeJet**

**ALBUZ**

**ARAG**

**UDOR**



**GOLONDRIN**



Gastón Fernández Palma, Presidente de MAIZAR

Además, debemos estimular la inversión, el mantenimiento y la rehabilitación de los sistemas de irrigación, aplicando las tecnologías modernas disponibles e implementando megaproyectos de irrigación en áreas estratégicas de nuestras provincias patagónicas, requirentes de forrajes y de generación de empleos a través de la presencia de clústeres que agreguen valor al maíz. El agua, en menos de diez años, será un recurso estratégico de las naciones. Por consiguiente, resulta incomprensible que el agua de las cuencas patagónicas se desperdicie sin uso vertida al océano cuando se podría utilizar este recurso para ampliar el área de siembra de maíz.

Nuestro país carece de una política agropecuaria consensuada. El sector privado, por razones varias, no está en condiciones de aportar capacidad creativa. A su vez, el sector público parece correr detrás de la

mecánica de los mercados, urgido por necesidades presupuestarias que nada tienen que ver con las pautas técnicas que el mismo Gobierno, con la colaboración privada, esbozara al plantear el Plan Estratégico Agroalimentario y Agroindustrial (PEA), que hoy parece lejano y ausente.

MAIZAR tiene como objetivo primario la consolidación y unificación de todos los actores que integramos la cadena del maíz y del sorgo. Es clave contar con la dedicación y el compromiso de todos los sectores. Nuestra estrategia basada en relaciones nos permite alcanzar una visión unificada e integradora y accionar sobre la base de una perspectiva compartida por todos los actores.

La propuesta implica acabar con la pequeña discusión de intereses sectoriales y mirar para y con el conjunto.



Tenemos que fortalecer nuestras instituciones, volver a pensar en el largo plazo y continuar con el diálogo y la búsqueda de consensos, tanto entre los diferentes sectores de la economía como entre el sector privado y el público. Quienes integramos MAIZAR creemos que es fundamental seguir consensuando estrategias y acciones para superar las barreras para el corto, mediano y largo plazo, que se interponen al desarrollo de esta cadena de valor y que necesitan políticas activas y claras que corrijan los efectos distorsivos que afectan la competitividad del sector más activo de la economía y el de mayor saldo de balanza comercial. La respuesta a las reglas claras y señales positivas será inmediata y desatará el verdadero potencial productivo del maíz, con beneficios para toda la cadena y la sociedad en su conjunto. **CR**



## PROTEGER SU MAQUINARIA ES ASEGURAR SU TRABAJO CUENTE CON EL RESPALDO DE COOPERACIÓN SEGUROS

Contratando su póliza de Casco de  
Maquinaria Agrícola, participa en el  
sorteo de una magnífica Toyota Hilux 4x4

Consulte con su Productor Asesor de Seguros  
Bases y Condiciones en [www.cooperacionseguros.com.ar](http://www.cooperacionseguros.com.ar)



**COOPERACION  
SEGUROS**

COOPERACION RURAL PATRIOTICA SIDA



**PLUS  
color**  
PINTURERIAS

**Casa Central:**  
Ovidio Lagos 1179  
(03462) 439155/425665  
**Suc. Venado Tuerto:**  
Mitre Esq. Dorrego  
(03462) 435143 / 424038



Para su mejor inversión trabajamos con las tarjetas



**AgroNación**

Corral de Bustos - Laboulaye - Casilda - Firmat - Rosario

# CONSAGRAR LA SEGURIDAD CIUDADANA

Por: Lisandro Enrico. Senador provincial por el Departamento General Lopez.  
Especial para Conexión Rural.

Aunque al lector al día de la fecha le parezca extraño, ni en la Constitución nacional ni en la Constitución provincial se menciona a la seguridad ciudadana como un derecho de los habitantes.

Entre todos los derechos reconocidos y protegidos por ambas constituciones aparecen la libertad, la circulación, el trabajo, la educación, el derecho al debido proceso, la libertad de culto, la huelga o el medio ambiente, por mencionar algunos. Como importante además debemos tener en cuenta el derecho a la vida como base o sostén de todos aquellos.

Sin embargo, en ningún artículo de ambas constituciones se menciona el derecho de los ciudadanos a la seguridad de cada individuo y sus familias y el deber de los poderes públicos de procurar brindar esa protección ante el crecimiento del delito.

Como dato estadístico y sociológico de la realidad, la inseguridad es la mayor preocupación ciudadana en la Argentina y por ende de los santafesinos. Esta inquietud es una demanda ante una falta de respuesta suficiente del Estado en todos sus niveles (nacional, provincial y local) y de todos sus poderes (Judicial, Ejecutivo y Legislativo), demanda que se acentúa con la vivencia que tiene la mayoría de la población de sentirnos desprotegidos no solo en las calles sino también en

nuestros propios domicilios ante el crecimiento del número de delincuentes y de un tipo de delito cada vez más agresivo hacia las víctimas.

A eso hay que sumarle otro dato de la realidad que también preocupa a los argentinos y es la impunidad. Esto es los casos de los delitos que no se juzgan y los delincuentes que no van presos.



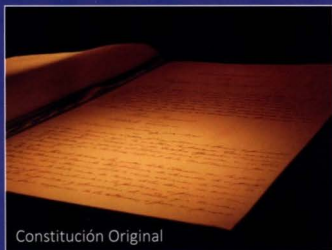
## La seguridad ciudadana: Un derecho humano contemporáneo

Cuando la sociedad toda reclama ante el Estado la atención y la protección pública a algo que siente que le están arrebatando, nace el deber del Estado de proteger ese bien que la sociedad reclama. Y cuando el Estado se hace cargo de ese reclamo y decide asumirlo como un valor a proteger y lo consagra en una norma estamos ante el nacimiento de un derecho.





Casa de Gobierno de Santa Fe

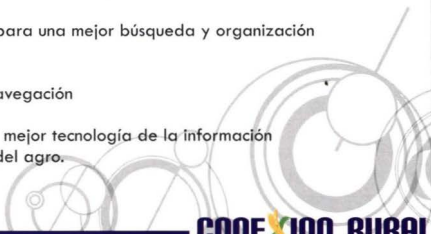


Constitución Original

Cuando no es de clases ni de sectores sino que proviene con fuerza de toda la sociedad e incluye a todas las personas por su condición humana, entra a la esfera del derecho humano. El término “seguridad ciudadana” que vengo a presentar conceptualizado por la OEA (Organización de Estados Americanos, de la cual nuestro país es miembro fundador) establece que “la seguridad ciudadana es concebida por la Comisión como aquella situación donde las personas pueden vivir libres de las amenazas generadas por la violencia y el delito, a la vez que el Estado tiene las capacidades necesarias para garantizar y proteger los derechos humanos directamente comprometidos. En la práctica, la seguridad ciudadana, desde un enfoque de los derechos humanos, es una condición donde las personas viven libres de la violencia practicada por actores estatales o no estatales.”

WWW.CONEXIONRURAL.COM

- Carga de Audios en noticias
- Soporte para dispositivos móviles
- Mejora de la calidad de las imágenes
- Carga de videos integrados dentro de las noticias
- Módulos para compartir en las redes sociales
- División de categorías para una mejor búsqueda y organización de las noticias
- Mayor rapidez en la navegación
- Seguimos acercando la mejor tecnología de la información A la mejor producción del agro.





Video Vigilancia para General López.  
Senador provincial,  
Lisandro Enrico.

Queremos seguir creando herramientas legislativas para delitos que tengan por objetivo atentar contra la vida, la integridad o el patrimonio de la comunidad. Debemos agregar que estos delitos afectan negativamente derechos o procesos de desarrollos sociales, culturales y económicos, que a su vez impiden la realización individual de la persona como parte integrante de la sociedad. Una política de seguridad ciudadana inspirada en el desarrollo humano tiene que entender que la seguridad no es el único valor ni es un valor que pueda ser asegurado con prescindencia de la equidad y la libertad, pero que es un derecho que tiene que ser reconocido en la actualidad.

Este derecho que proponemos incluir en una futura reforma constitucional tiene un amplio espectro de alcance, y sin dudas será un salto de calidad para mejorar las garantías consagradas en la Carta Magna. Promover la seguridad ciudadana indudablemente desarrolla el bien común de la sociedad.

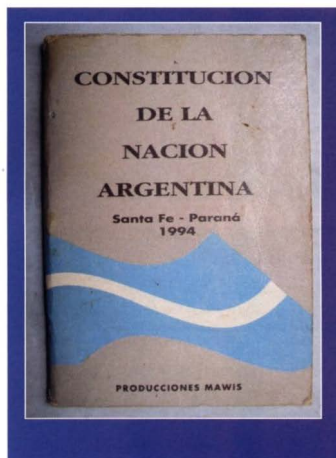
Es de público conocimiento que los programas gubernamentales de prevención del delito por sí solos no alcanzan para garantizar lo que denominamos en la actualidad como un derecho a la seguridad ciudadana.

Creo y estoy convencido que la seguridad ciudadana debe constitucionalizarse como un derecho de todos para poder lograr un “complemento” junto con las garantías individuales consagradas en nuestra Carta Magna y que, junto con los demás derechos fundamentales que hacíamos mención al comienzo, se integren como bloque con el objetivo final de tener una sociedad cuya convivencia respete el derecho de

todos, rechazando toda violencia que no se ajuste a la Ley.

El derecho a la seguridad ciudadana debe ser constitucionalizado principalmente como una base jurídica y como ejercicio por la sociedad tanto para el reclamo por parte de los habitantes, como para el cumplimiento de ese deber por el Estado.

Esta garantía servirá como herramienta para hacer frente en los casos en que sentencias judiciales, actos administrativos o leyes que son los modos de expresión del Estado no perjudiquen a la sociedad como conjunto, en la cual deberá estar alerta al momento de realizar alguna de ellas.



Me gustaría para finalizar reiterar lo necesario y fructífero que sería elevar a nivel constitucional dentro de una futura reforma a la seguridad ciudadana, entendida como un derecho que servirá como fortalecimiento de las garantías ya acordadas, un desarrollo en el objetivo de ganar cada vez más derechos y cumpliendo con una demanda social en la actualidad, la cual los legisladores, desde nuestro lugar, deberemos cumplir de manera responsable e innovadora. **CR**

**Dr. LISANDRO RUDY ENRICO**  
Senador Provincial. Presidente de la Comisión de  
Derechos Humanos Cámara de Senadores.  
Legislatura de la provincia de Santa Fe



# Pampero

**USO INTENSIVO**



**AV. 12 DE OCTUBRE 470 VENADO TUERTO, SANTA FE**

✉ [litoralsur@pamperousointensivo.com.ar](mailto:litoralsur@pamperousointensivo.com.ar)

**AV. NESTOR KIRCHNER 532, PEHUAJO, BUENOS AIRES**

✉ [oesteba@pamperousointensivo.com.ar](mailto:oesteba@pamperousointensivo.com.ar)

**AMBROSIO FUNES 2250, CORDOBA CAPITAL**

✉ [cordoba@pamperousointensivo.com.ar](mailto:cordoba@pamperousointensivo.com.ar)

PAMPEROUSOINTENSIVO.COM.AR



Estamos en cada etapa, controlando en detalle tus proyectos de comunicación gráfica. Como un socio más nos integramos a las necesidades de cada cliente.

**Borsellino Impresos**

ESTAMOS EN TODO®

**Borsellino Impresos S.R.L.**

**Administración y ventas:** Ovidio Lagos 3653, (S2004GKA) Rosario, Argentina.  
Teléfono: (54 341) 4317174 / 4313315. | Mail: [info@borsellino.com.ar](mailto:info@borsellino.com.ar)

**Planta industrial:** Callao 3648, Rosario, Argentina. | Web: [www.borsellino.com.ar](http://www.borsellino.com.ar)

# CRA, EL MEJOR AMIGO DEL PRODUCTOR

El presidente de la entidad, Rubén Ferrero, analiza lo acontecido en 2013 y muestra satisfacción por lo realizado a lo largo y ancho del país. Desea que se den algunos cambios que permitan al campo desplegar todo su potencial, asegura seguir acompañando y defendiendo al productor contra viento y marea y pide acompañamiento y convicción.

Se fue un 2013 plagado de inconvenientes para el sector agropecuario y comienza un nuevo año lleno de ilusión, pero antes es necesario realizar ciertos balances, recorrer lo pasado en el calendario para destacar lo positivo y analizar lo negativo con vistas a poder cambiarlo y así divisar mejoras.

Así lo hace Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), entidad que integra la Mesa de Enlace Agropecuaria y recorre el país llegando a cada uno de los productores argentinos, en busca de problemáticas a solucionar y brindar apoyo a todo aquel que lo necesite. Además es la entidad madre de Sociedad Rural Venado Tuerto, con quien trabaja en conjunto solidificando la actividad gremial.

Su presidente, Rubén Ferrero, aseguró que finalizaron el año muy contentos y satisfechos por haber trabajado fuertemente en relación con las Confederaciones y Sociedades Rurales, destacando además la labor realizada con los jóvenes, situación que ya analizan de cara al 2014 y 2015, con vistas a un mayor crecimiento.

“Tenemos cerca de mil jóvenes trabajando a nivel nacional, constantemente en contacto entre ellos, analizando temas, muy

preocupados y comprometidos con lo que es el tema social y la interrelación con otros actores y sectores”, puntualizó el dirigente.



Rubén Ferrero, Pte. De CRA





Mas de 500 productores participaron del Congreso de CRA 2013

Además manifestó que “contamos con una estructura territorial enorme y hay que aprovecharla cada día más, tener bien accitada la relación de todas las Rurales que tenemos desde Río Gallegos a San Salvador de Jujuy, y llevar el mensaje de que si estamos unidos, trabajamos de manera conjunta y nos hacemos escuchar, seguramente el campo pueda darle mucho al país”.

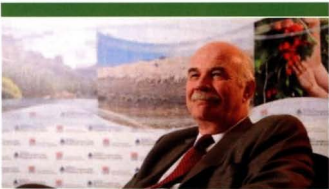
CRA pretende llevar en números y presentar a la sociedad todo el potencial que tiene el sector agropecuario si se le permitiera llevar adelante políticas distintas, o si desde el Gobierno se cambiaran las políticas restrictivas que existen en este momento. Eso lo traspasa a generación de empleo, ingresos de divisas y arraigo de la gente del interior, entre otras cuestiones.

“Notamos que en el interior del país hay mucha migración de los centros rurales pequeños a las grandes ciudades, tratamos de transmitir eso y distintos sectores se están dando cuenta sobre la necesidad de llevar adelante algunos cambios, pero falta que lo entienda el Gobierno nacional y lleve

adelante políticas que nos permitan desplegar todo el potencial que tiene el campo en nuestro país”, dijo el gremialista.

¿Vientos de cambios?

Por otra parte, el flamante ministro de Agricultura, Carlos Casamiquela, aseguró que el diálogo con el campo estaría garantizado, pero aclaró que la Mesa de Enlace no era una agrupación representativa del sector. Luego intentó retractarse, manifestando que sí representaba al sector, pero sólo en una parte y no en su totalidad.



Carlos Casamiquela ministro de Agricultura

OBRAS  
EDUCACION  
CONTENCION  
SOCIAL  
SALUD

mucho

LA CIUDAD HABLA

mut



Jóvenes Ateneísta de Sociedad Rural Venado Tuerto

*“Tenemos cerca de mil jóvenes trabajando a nivel nacional...”*

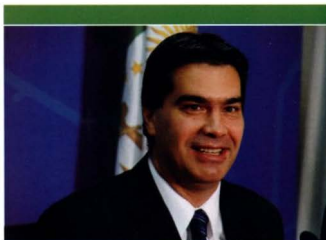
Ante esto Ferrero reconoció que existen otros representantes de productores en el país, pero la gran mayoría se ve reflejada en las cuatro entidades nacionales que integran la Mesa de Enlace. “Esperemos que sea sólo parte del discurso del ministro y verdaderamente se dé el diálogo que ha garantizado, aunque solicitamos no sólo una mesa de diálogo sino comenzar a trabajar firmemente y llevar adelante los cambios que estamos requiriendo”, apuntó el presidente de CRA.

Es que hay situaciones en las que el cóctel de lo que es la presión tributaria, los altos costos productivos y la inflación, entre otras, hacen que muchísimas producciones sean prácticamente inviables, principalmente en lo que se refiere a economías regionales. Por lo que es urgente la necesidad de llevar adelante cambios y no seguir dilatando las problemáticas.

“El Gobierno nacional tiene que ver de qué forma le pone un freno a esta inflación desmedida que está teniendo Argentina, lo cual perjudica a todos los sectores y sobre todo a los que menos tienen, a los pequeños productores, los empleados y asalariados”, opinó el ruralista.

Un tema recurrente es el de las retenciones, ni más ni menos que el disparador de todos los inconvenientes que se suscitaron entre el Gobierno y el campo argentino. Con respecto a ello, Casamiquela comunicó que supera la capacidad de decisión del Ministerio y se sacó de encima el problema.

Ferrero comenta que eso marca la pauta de que tal vez sea más de lo mismo, y que es muy difícil que el kirchnerismo vuelva sobre sus pasos y entienda que Argentina necesita producir más para generar más divisas. “Siguen con la idea de mayor intervención, más cepos y controles. Continúan insistiendo siempre con lo mismo y es imposible lograr buenos resultados cuando se cometen los mismos errores continuamente”, dijo el dirigente.



Jorge Capitanich

*“El Gobierno nacional tiene que ver de qué forma le pone un freno a esta inflación desmedida que está teniendo Argentina...”*

Además comunicó que trabajan firmemente en la coyuntura, ya que los productores que están atravesando una situación difícil necesitan medidas urgentes, y advirtió que “se debe pensar y trabajar a largo plazo” ejemplificando con CRA, que en cada presentación realiza una proyección a 2020, hablándoles a los futuros legisladores, a los futuros gobernantes después de 2015.

En fin, con el cambio dado en el Ministerio de Agricultura de la Nación, se renovarían (aparentemente) las ganas de comenzar a trabajar en el Consejo Federal, realizando diferentes reuniones que deberían darse entre el ministro de Agricultura con todos los ministros de Producción de las distintas provincias, situación que estaba totalmente paralizada.

Profundizando, el antiguo ministro Norberto Yauhar, en dos años recibió sólo una vez al ministro de la Producción de Santa Fe, Carlos Fascendini. Demostrando así una forma de llevar adelante la política donde se hace todo a puertas cerradas, entre cuatro paredes.

“Esperemos que este nuevo ministro tenga una apertura mayor, porque los ministros de la



Carlos Casamiquela junta a la presidenta en el momento de jurar como ministro de Agricultura.

*“Siguen con la idea de mayor intervención, más cepos y controles...”*



**ALICOOPER S.A.**  
NUTRICION ANIMAL

ACA NUTRICION ANIMAL

Visitas a campo

Asesoramiento veterinario permanente

Formulación de raciones



**Ruter**  
Vanguardia activa



SUPLEMENTOS  
VITAMINICOS  
MINERALES



MICRO  
CONCENTRADOS

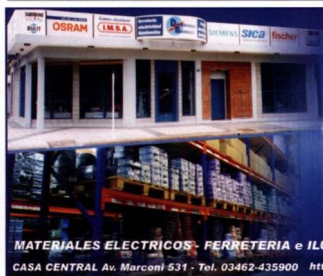


SUSTITUTOS  
LACTEOS

**Petting**  
ALIMENTO COMPLETO PARA PERROS  
**Cooperación**

ALIMENTOS PARA  
MASCOTAS

Marcos Ciani 2155 - Venado Tuerto (Santa Fe) - Tel/Fax (03462) 437272 - crocenzivic@cevt.com.ar - www.alicoopersa.com.ar



*Desde 1972  
junto al comercio, la industria,  
el campo y el hogar.*

MATERIALES ELECTRICOS - FERRETERIA e ILUMINACION

CASA CENTRAL Av. Marconi 531 - Tel. 03462-435900 http://WWW.BAUDRACCO.COM.AR - e-mail: ventas@baudracco.com.ar



Producción y los ministros de Agricultura de cada provincia pueden ser buenos voceros para transmitir cuáles son las problemáticas de cada región”, apuntó Ferrero.



*“El problema que tiene Argentina de falta de divisas no es porque los productores no liquidan, sino porque se cometieron muchísimos errores”*

### La culpa no es del productor

Por otra parte el jefe de Gabinete, Jorge Capitanich, exigió a los productores que no especulen y liquiden la soja retenida. Para el presidente de CRA, sigue siendo parte del relato kirchnerista.

Si se repasan los números del Ministerio de Agricultura, se sabe que la comercialización de soja a la fecha es muy similar en cuanto a porcentuales al promedio de los últimos cinco años, cerca del 83%, cuando en otro momento se llegaba a valores aproximados al 90%.

“El problema que tiene Argentina de falta de divisas no es porque los productores no liquidan, sino porque se cometieron muchísimos errores”, explica el dirigente, y pone un ejemplo claro diciendo que “si se hubiesen hecho bien las cosas en materia de política triguera deberían estar entrando al país unos 2.500 millones de dólares como consecuencia de la

exportación del cereal, pero lamentablemente no va a ingresar nada porque seguimos con las 8,7 millones de toneladas cuando el potencial debe estar rondando los 20 millones”.

De igual forma ocurre con tantísimas producciones en las que se podría estar haciendo mucho más de lo que se hace, como la lana, el algodón, la leche, etc. Pero por suerte el mundo sigue demandando alimentos y la posibilidad de revertir las cosas está al alcance de las manos, mientras ya hay otros países que están aprovechando esta oportunidad.

### Acompañamiento y convicción

Mientras tanto, muchísimos productores se siguen saliendo del sistema, principalmente los referidos a economías regionales, debido a que los números no dan y comienzan las pérdidas. Provincias como Mendoza, Río Negro y otras alejadas de la zona núcleo de producción cuentan con pequeñas fincas que atraviesan situaciones muy difíciles, con un ahogo financiero imposible de superar.

El mensaje de CRA hacia el productor, en tanto, es que seguirán trabajando firmemente en la defensa de la producción, sabiendo que corrigiendo algunos aspectos en cuanto a la manera de entrometerse en los mercados, brindando previsibilidad y acompañando a los productores financieramente, seguramente se podrá revertir la actual situación.

“Debemos seguir trabajando y pensar que en algún momento esto se va a revertir y que las posibilidades existen y están intactas, sabemos que Argentina puede dar mucho en materia de alimentos al mundo y que el productor agropecuario puede dar mucho al país en cuanto al ingreso de divisas”, dijo Ferrero.

Además pidió que acompañen a las entidades y prometió llevar la voz a cada uno de los rincones donde se debata el futuro de Argentina. “Necesitamos un fuerte acompañamiento de los productores y la convicción de que el campo, como muchas veces sacó al país de situaciones difíciles, seguramente cuando se recupere y se libere de todo este manejo de enredos va a despegar fuertemente”, finalizó uno de los máximos representantes del campo argentino. 

*“Debemos seguir trabajando y pensar que en algún momento esto se va a revertir...”*

# EN MARZO VUELVE...



*Llegamos a todos  
los hogares a través  
de esta señal de radio*



CONDUCE/  
**Gisela Gace**  
Con el apoyo de  
**SOCIEDAD RURAL  
VENADO TUERTO**

## Sábados de 12 a 13

[conexionrural@conexinrural.com](mailto:conexionrural@conexinrural.com)

[WWW.CONEXIONRURAL.COM/RADIO/RADIO.HTM](http://WWW.CONEXIONRURAL.COM/RADIO/RADIO.HTM)

**CONEXION  
RURAL**  
RADIO

## A LA CARTA



Seleccionamos las mejores compañías, coberturas y precios para que puedas realizar una muy buena elección del seguro de granizo que necesitás.

Así, con la tranquilidad de la siembra protegida, tu preocupación será solo la cosecha...

... del vino que elijas para festejar una gran campaña agrícola 2013-2014.

**CG** **Cuicchi Gaveglio**  
ASESORES EN SEGUROS  
DEPARTAMENTO AGRO

Departamento Agro, Ruta 8 (O.Lagos 520) y Uruguay - Venado Tuerto  
[www.cuicchigaveglio.com.ar](http://www.cuicchigaveglio.com.ar)

# ¿ES TIEMPO DE CUBRIR SUS COSTOS?

Por: Gustavo Picolla GP Hedging Consulting. Especial para Conexión Rural

Venimos de algunas campañas donde la mayor preocupación estaba puesta en el rendimiento que tendrían las cosechas de los distintos productos debido a que enfrentamos episodios climáticos que complicaron los rendimientos. Los precios también nos preocupaban aunque en menor medida porque eran altos.

En la campaña 2013/14 parece que la cuestión es la inversa. El desarrollo de los cultivos tuvo en gran parte un clima casi ideal y parece que en Sudamérica será lo mismo. El resultado de esto son las importantes cosechas que estamos viendo, principalmente en los EE.UU.

En el último informe del USDA las producciones mundiales estimadas de trigo, en 711 millones de toneladas de soja, en 284,9 millones; y de maíz, en 964,3 millones, son las más altas de por lo menos los últimos quince años y en los tres casos, en mayor o menor medida, hay recupero de existencias finales. Entonces la preocupación hoy está enfocada en qué va a pasar con los precios.

Si analizamos el comportamiento de las cotizaciones de soja para la posición julio en el CBOT y mayo en el MATba podemos observar que las cotizaciones quebraron los u\$s 490 en Chicago y los u\$s 300 en Buenos Aires el 12 de junio, nunca más lo superaron.

A partir de ahí fueron a buscar los mínimos para ambas posiciones, la julio a u\$s 434,31 y la mayo a u\$s 272,20. Le comento esto porque considero que si las condiciones climáticas



en Sudamérica continúan siendo buenas probablemente no vuelvan a cruzarlos. Y atención porque si las estimaciones del USDA se acercan a estimaciones privadas en Brasil y Argentina hay mayor probabilidad de volver a buscar los mínimos.

En el caso del maíz, el comportamiento en ambos países es diferente debido a las intervenciones del Gobierno argentino que desvirtúa el normal comportamiento de las negociaciones. Así podemos ver cómo la posición mayo en el CBOT entró desde el 11 de julio en una pendiente negativa que no se sabe dónde va a terminar. Las estimaciones del USDA son demasiado bajas con respecto a estimaciones privadas locales, principalmente sobre la producción de Brasil y China. De corregir sus cifras el USDA sería el caldo de cultivo para nuevas bajas. Mientras tanto en Argentina, como decíamos antes, la situación es diferente.





Desde el 1 de julio la posición abril del MATba deambula entre los u\$s 165 y los u\$s 155 sin motivo alguno que nos invite a pensar que esto puede cambiar.

Si en el maíz el comportamiento es diferente, en trigo la cosa es peor. La pésima intervención del Gobierno ha generado valores records durante el presente año convirtiendo al trigo argentino en el cereal más caro del mundo. La cuestión parece acomodarse con la llegada de la nueva campaña. Las cotizaciones de la posición enero en el MATba tocó un mínimo de u\$s 180 en el mes de abril hasta que en setiembre quebró la barrera de los u\$s 200 debido a la falta de lluvias que impedía el normal desenvolvimiento de los cultivos llegando a su máximo de u\$s 287,50 en octubre. Desde ahí comenzó a bajar hasta los valores actuales de u\$s 234,20. La situación internacional es bien diferente, con abundantes existencias en el mundo la posición marzo en Chicago viene cayendo desde los u\$s 320 hasta los u\$s 240 lo que parecía ser el precio donde el rebote se producía. Pero el mes de cierre ese piso se rompió y hoy cotiza a u\$s 231 sin evidencias de recupero. Como se puede observar el

trigo enero en nuestro país es más caro que el trigo marzo en Chicago. Increíble pero real.

¿Entonces? Si las condiciones climáticas continúan siendo favorables en Sudamérica lamento decirle que para la soja y el maíz no veo recupero de precios, es más puede ir más abajo aún. Lo mismo para el trigo que cuenta con perspectivas favorables para su campaña de invierno en el hemisferio norte. La cuestión pasa por saber si eso se va a replicar en nuestro país. En soja no tengo dudas que sí, en el resto no lo sé. En trigo depende de lo que el Gobierno haga con las exportaciones, de la calidad de la cosecha y del comportamiento del productor a la hora de vender. En maíz me cuesta creer que el precio cotice más bajo de lo que mencionábamos pero si la caída del mercado internacional es pronunciada entonces puede llegar a bajar.

Por lo tanto cubra sus costos con coberturas flexibles. Venda forward o futuro y compre call, compre puts o compre puts y venda calls para financiar la prima, pero cúbrase! Claro que para eso necesita un mercado de futuros con liquidez, cosa que en Argentina hoy no ocurre. **CR**

**Salvador M.**  
**CASES** e HIJOS  
**HIERROS - CHAPAS - ALAMBRES**

**80 años**  
**de trayectoria**  
**comercial**

**50 años**  
**en el rubro**  
**siderúrgico**

*Productos siderúrgicos para el Agro, la Industria y la Construcción*

Saavedra 1795 - Tel. 03462 421496 - Venado Tuerto - Santa Fe - carloscases@powervt.com.ar  
Sucursal: 12 de octubre 1829 - Tel. 03462 420123 - casesdiego@powervt.com.ar

# LOS COMERCIANTES ANALIZAN EL AÑO QUE PASÓ

Las ventas de maquinarias e insumos agropecuarios sin dudas se ven afectadas por la serie de problemas que atacan al sector. De igual forma el 2013 no pareció ser tan duro y se comienzan a divisar algunas mejoras. De tener un buen resultado en la cosecha gruesa se esperan grandes cambios.

El crecimiento del sector de la maquinaria agrícola en los últimos diez años fue vertiginoso. En el 2003, las exportaciones apenas alcanzaban los 25 millones de dólares anuales y para el año pasado se habían multiplicado por 15, trepando hasta 385 millones de dólares.

A su vez, hay una caída en las ventas globales, que se relaciona con la crisis mundial y la disminución de la competitividad de los precios dolarizados de la maquinaria argentina. También influye al aumento en los precios de los metales básicos, que representa en el país entre el 18% y 30% de los costos de producción.

Sin embargo las ventas de maquinaria agrícola en el mercado interno mejoraron en comparación con el año pasado, pero están lejos de los picos de 2007 y 2008. "Con respecto a lo comercial fue un año muy

positivo, las ventas anduvieron muy bien, hace nueve meses que estamos en el circuito y superamos las expectativas ampliamente, un 60 o



"...Si seguimos manteniendo los créditos y la baja tasa vamos a tener un año igual que el que pasó o quizás mejor" **Diego Ricci**.

2014

70% más de lo que habíamos pensado”, comentó Diego Ricci, del concesionario Pauny Venado Tuerto.

Los números indican que en el tercer trimestre de 2013 se comercializaron 4.580 unidades en el país. Es un 4,4% más que en el mismo período de 2012, pero un 30% menos que en 2007 y 2008, cuando se cerraban trimestres con más de 6.900 unidades vendidas.

En cuanto al mercado externo, Ricci precisó que “a partir del mes de mayo la competencia empezó a normalizar la situación de disponibilidad de productos, disponibilidades que antes teníamos únicamente nosotros y el resto escaseaba, hoy se ha

emparejado bastante pero ellos hablan en moneda extranjera y nosotros en pesos”.

El especialista en ventas asegura que desde el 2008 en adelante la situación empeoró cada vez más, pero que a partir de este año se comienzan a ver algunas mejoras y hoy la demanda es bastante buena si se compara con tres o cuatro años atrás, ya que se vienen incrementando a pasos agigantados las ventas anuales. Es que el productor viene de años muy difíciles y complicados con el Gobierno nacional, sumado a temporadas críticas en sus producciones y números ajustados que hacen que de una forma u otra pierda el interés e impacte de lleno en el mercado de la maquinaria.

“...En este negocio que es a cielo abierto no podés proyectar sin saber a dónde vas”

“Si hay buena cosecha y buenos precios el año va a ser bueno...”

Lisandro Capozucca.



## La restauración de tus pisos al instante sin polvo ni ruidos



La mayor tecnología y certificación sueca de



Sacar lo mejor de tus pisos.  
Es nuestro compromiso.



Fabrica pisos de madera - Amoblamientos - Aberturas - Instalaciones comerciales - Revestimientos - Laqueados

**Juan A Clérici. Construcciones**

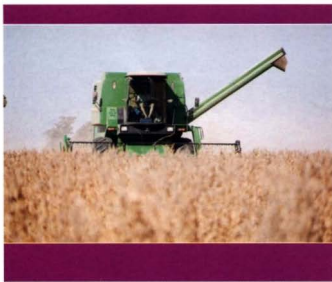
Tel 03462-425 316 Cel 03462 1546 81 37 - Colon 845 -Juanalbertoclerici@gmail.com



“Con respecto a lo comercial fue un año muy positivo...” **Diego Ricci.**

Aunque los allegados aseguran que de comenzar los buenos resultados todo mejoraría.

“Tenemos grandes expectativas para 2014, presentando nuevos productos al mercado y esperemos seguir teniendo buena aceptación. Si seguimos manteniendo los créditos y la baja tasa vamos a tener un año igual que el que pasó o quizás mejor”, apuntó el comerciante.



### Año raro en la venta de insumos

Por otra parte, en lo que refiere a la venta de insumos agropecuarios, fue un año muy particular en todo sentido. Comenzó raro, con decisiones demoradas de la mano del clima adverso que luego se fue acomodando, hubo muchos vaivenes y en el medio una incertidumbre total, la cual sigue estando hoy en día, aunque con las reiteradas lluvias el productor y toda la cadena productiva ganan tranquilidad.

“Hay buenas noticias con respecto a la cosecha fina, y deseo totalmente que haya una buena cosecha gruesa. Ha mejorado también el precio de la hacienda, pero dependemos mucho ahora de la cosecha de marzo y abril, que es donde se define el campeonato”, dijo Lisandro Capozucca, titular de Pampa Agroveterinaria.

Y sin dudas que el mayor problema del año que pasó fue económico- financiero, que hizo que con los precios, los problemas y el afán de ser optimista los números se dieran vuelta. La sequía fue grande, hubo que pagar los alquileres y volver a arrancar, por eso el productor espera un buen resultado de cosecha gruesa.

“Hay que mejorar primero hacia dónde queremos ir como país, como productores agropecuarios, pero más que nada como Nación, eso es clave. En este negocio que es a cielo abierto no podés proyectar sin saber a dónde vas”, apuntó el comerciante.

Además aseguró que “en cuanto a la productivo necesitamos buenos precios y buenos rindes, el combo perfecto que se llama  $P \times Q$  (precio por quintales producidos), muy buen precio y muchos quintales por hectárea”.

Capozucca finalizó diciendo que “si hay buena cosecha y buenos precios el año va a ser bueno, somos un país en donde el productor agropecuario está acostumbrado a reinvertir su capital y su ganancia, al igual que toda la cadena”. **CR**

## FINANCIACION EXCLUSIVA ENTREGA INMEDIATA

CELTA



CLASSIC



SPARK



AGILE



AVEO



CRUZE



CAPTIVA



**SERVICIO POSVENTA  
REPUESTOS Y  
ACCESORIOS ORIGINALES  
CONSULTE POR  
PLANES DE AHORRO**

NUEVA S10



Ruta 8 y Velez Sarsfield  
Venado Tuerto - Santa Fe  
(03462) 424000  
chevent@acara.org.ar

## Próximo remate EN VENADO TUERTO

**JUEVES 30 de ENERO/ Anote su consignación**

*Esteban Roque Boyle*

Representante de:

**ML**  
**MARTIN G. LALOR S.A.**  
CONSIGNATARIO EN LINIERS

Maipú 812 - Telefax: (03462) 427125 - Cel. (03462) 15571865  
Venado Tuerto - administracionmartillo@powervt.com.ar



## CABAÑA GOYTA

### ANGUS COLORADOS

- Venta de reproductores y vientres puros de Pedigree todo el año.
- Establecimiento libre de brucelosis y tuberculosis.
- Trazado para Unión Europea.

(03462) 15661085/ 15415277/ 15415233 . 2600 Zona Rural Venado Tuerto . inggoytia@yahoo.com.ar

# AÑO NUEVO, EXPECTATIVAS NUEVAS

Finalizó la cosecha fina y la temporada gruesa atraviesa su recta final. Los trigos rindieron más de lo esperado y el maíz y la soja debieron esperar un poco debido a la falta de humedad. Ya todo marcha como debe y los productores apuestan todo.

Se fue un 2013 con altibajos para el productor agropecuario, con más malas que buenas, y arranca un 2014 con grandes expectativas, entre el fin de la cosecha de trigo y el inminente crecimiento del maíz y la soja.

Verdaderamente el trigo sorprendió a todos para bien, los rendimientos obtenidos superaron ampliamente las expectativas y se registraron números más altos de lo esperado, aunque no se vieron rindes tope como en los últimos años. Fue muy dañado climáticamente y la falta de lluvias lo afectó en demasía, pero diferentes grupos de variedades reaccionaron de distintas formas ante el clima y algunas variedades rindieron bastante más que otras en condiciones similares.



En la zona núcleo muchos productores incorporaron variedades nuevas, lo que hizo que se pudiera tener un poco más de techo de rendimiento, por lo que trigos de los que se esperaba realmente muy poco y se pensaba que estaban muy bajos en rendimientos, resultaron entre 10 o 15 quintales más de lo esperado. “Hubo muchos trigos de 25 a 30 quintales que cuando se recorrían parecía que no iban a rendir ni 10. Esa última lluvia que entró en llenado fue muy positiva”, explicó el ingeniero agrónomo Alberto Malmantile, del INTA Venado Tuerto.

En cuanto a la cebada, los rindes fueron más inestables que los del trigo. Hubo zonas en las que se obtuvieron 15 quintales y otras en las que se llegó a 40. Aunque en dicho cultivo hay que prestarle mucha atención al tema calidad, para luego ver si se cumplen o no los contratos estipulados antes de la siembra con las empresas malterías. De igual forma, los especialistas aseguran que en la zona núcleo las cebadas mostraron gran calidad.

## Todas las fichas puestas en la gruesa

Por otra parte, la siembra de soja de primera se encuentra llegando ya a su fin en el área núcleo y se menciona que hay entre un 20 y 30% de aumento de superficie destinada a esta oleaginosa respecto al año pasado. La implantación ha sido muy buena, con algunos casos aislados de resiembra de lotes planchados. Si hablamos de soja de segunda, podemos decir que más del 85% del área ya está cubierta.

“La siembra soja de primera avanzó muy rápidamente, se frenó sólo un poco en ciertos momentos donde hubo una seguidilla de días sin lluvia. Muchos lugares fueron afectados y tuvieron que resembrar, los que no se apuraron tanto en salir a implantar no tuvieron ese problema”, dijo el referente del INTA.

La humedad mejoró bastante en el perfil del suelo, alcanzando entre un 60 a 70% de reservas de agua y es un número muy interesante. El comienzo de la temporada fue muy malo, no pudiendo sembrar la soja de primera en octubre y teniendo que esperar a noviembre, pero gracias a las lluvias se ha recargado bien y todo marchó en perfectas condiciones.



“La siembra soja de primera avanzó muy rápidamente, se frenó sólo un poco en ciertos momentos donde hubo una seguidilla de días sin lluvia...”

Algo similar le ocurrió al maíz, a quien le faltó agua en su fecha óptima de implantación. Sólo se pudo sembrar en lotes que tenían muy buena cobertura o en establecimientos que vienen trabajando muy bien hace un tiempo, con cobertura, fertilización, etc. “En lugares donde se iba a sembrar sobre rastrojos de soja de primera que se venía haciendo durante un par de campañas no se pudo sembrar directamente”, indicó el profesional.

Ahora bien, el productor que tiene interés en maíz ha tomado la opción de pasarlo como un cultivo de siembra atrasada, o sea sembrarlo a principios de diciembre, sobre trigo o cebada. Los especialistas aseguran que esos cultivos van a arrancar un poco mejor que los que se sembraron en noviembre, ya que tienen buena humedad en el perfil.

Vale la pena destacar también las fuertes tormentas que azotaron a Venado Tuerto y la zona a principios de diciembre, fenómenos que influyeron sobre los cultivos de manera directa. “La más castigada fue la soja que estaba recién nacida, disminuyó el stand de plantas y muchos lotes debieron resembrarse, en tanto al maíz lo ha lastimado un poco pero no afectará a los rendimientos finales”, comentó el ingeniero Malmantile. **CR**



“Hubo muchos trigos de 25 a 30 quintales que cuando se recorrían parecía que no iban a rendir ni 10...”

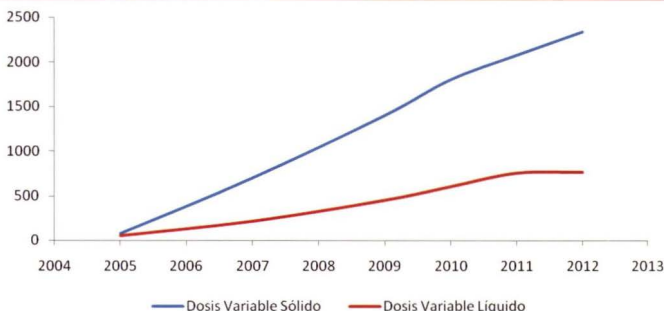
# EN ARGENTINA, UNA DE CADA CUATRO HECTÁREAS SE TRABAJA CON DOSIS VARIABLE

La agricultura de precisión en nuestro país crece cada vez más y los productores van adoptando cada una de sus prácticas. Una de ellas es la dosificación variable, que permite ahorrar insumos y acrecentar los rindes.

Un relevamiento realizado por el INTA arrojó que casi el 25% del área sembrable argentina se trabaja con maquinaria equipada con sistema de dosificación variable (VRT). Esta tecnología permite a los productores ahorrar insumos y potenciar rendimientos mediante el manejo de las

unidades agrícolas en forma sitio-específica.

“Si bien no son datos fijos, el relevamiento es confiable y permitió trazar con gran acierto la situación de la producción agrícola con manejo de insumos según ambiente,” explicó Fernando Scaramuzza, del INTA Manfredi.



Incremento de ventas de equipos de dosis variable en Argentina (2005 - 2012).



\* La línea azul representa el incremento de ventas de equipos de dosificación variable de sólidos (para sembradoras y fertilizadoras), y la línea roja muestra el crecimiento de ventas de dosificadores variables para fertilizantes líquidos.



Con el relevamiento realizado se pudo detectar que el productor cuenta con mucha información recabada de la situación de sus campos que entregan las herramientas (como el monitor de rendimiento), sin embargo muchas veces esa información no se procesa y en el mejor de los casos queda almacenada en forma digital.

El Ing. Agr. Andrés Méndez, coordinador del proyecto Agricultura de Precisión, asegura que “la capacitación que ofrece el INTA y algunas empresas de agricultura de precisión permiten aprender a manejar esa información que el productor tiene disponible y aprovecharla para trabajar con mayor eficiencia y precisión, logrando de esta manera los mayores beneficios de su unidad agropecuaria”.

Si bien la agricultura de precisión permite lograr mayores beneficios económicos por el aumento de rendimiento y por la reducción del uso de insumos, la rentabilidad de la dosis variable cambia en relación con el cultivo y los insumos, sus precios, la diferencia de costo de la tecnología de dosis fija (URT) con respecto a la VRT, la distribución espacial de las subunidades en el terreno (zonas de manejo), y las magnitudes de las diferencias de rendimiento entre

ambientes.

El potencial de aumento de rentabilidad gracias a la aplicación variable de insumos depende, en primer lugar, de la identificación de áreas en el lote en el que los aportes adicionales de insumos aumentarán los ingresos en una escala mayor que los costos del aporte; y en segundo término, de la identificación de áreas que permitan disminuir los costos por ahorro de insumos en una escala mayor que la reducción potencial de ingresos por un menor rendimiento de grano.

### En pleno crecimiento

La dosificación variable es una tecnología de la agricultura de precisión que permite dividir una unidad agrícola de acuerdo a las necesidades de



insumos y así cada zona puede tener un manejo específico y recibir las enmiendas con la dosis conveniente para cada una de las áreas, ahorrando insumos e incrementando el rendimiento de los cultivos.

# CONSULTORES ASOCIADOS

Contabilidad - Auditoría  
Seguridad Social - Contratos  
Análisis de Gestión - Impuestos

Chacabuco 743 - Tel.: 03462 436401/ 402 - Telefax: 03462 436403  
E-mail: conasoc@powervt.com.ar - 2600 Venado Tuerto - Sta. Fe

## El mejor servicio en auxilio del Automotor.

**GAPOS AUXILIO**

- Servicio las 24hs.
- Unidad equipada con camilla hidráulica.
- Máxima seguridad en traslado.
- Concesionarios.
- Talleres integrales.
- Empresas de Asistencia.
- Compañías de Seguro.
- Mandatarias.
- Logísticas.
- Coleccionistas, etc.

**Tel: (03462) 15-616120**  
E-Mail: gaposauxilio@gmail.com - Murphy - Sta. Fe



Comenzó a utilizarse en Argentina a fines de los '90, con algunos ensayos de INTA para confrontar el comportamiento de un cultivo manejado con dosis variable, frente a otros con aplicación de dosis fija de insumos. Los beneficios no tardaron en difundirse y al poco tiempo la tecnología empezó a ganar adeptos.

Hasta el año 2003 el mercado se mostró estable y la adopción crecía lentamente, mientras que a partir del 2007 los equipos de dosis variable tuvieron una marcada expansión, llegando a la actualidad con un mercado de 3.500 equipos de aplicación variable de insumos en tiempo real.

El especialista en Agricultura de Precisión, Ing. Agr. Mario Bragachini, sostiene que “uno de los factores más importantes del crecimiento de la adopción de esta tecnología está en que las máquinas de dosis variable son cada día más confiables, amigables y se venden a un precio muy similar a las tradicionales de dosis fija”. Según el técnico, “la inteligencia electrónica y de software ya no es un insumo costoso”.

### La AP del futuro:

#### lo que se viene en dosis variable

A nivel global se está generando una herramienta que mediante un feed-back de información almacenada en una plataforma web y con la ayuda de los semilleros, se podrá establecer una recomendación sitio-específica sobre lo que se debería variar en un

lote. Ya existen experiencias de recomendaciones de manejo para mejorar los rendimientos de cultivos, como el sistema FieldScripts desarrollado en EEUU. Scaramuzza sostiene que “en Argentina sería ideal que se desarrolle esta herramienta para ofrecerle al productor un apoyo técnico que le permita maximizar los rendimientos de cada ambiente, pensando en un beneficio agronómico y económico”.

“De esta manera estaríamos dando uso a la información obtenida de los diferentes lotes para lograr un excelente diagnóstico de lo que sucede en cada explotación agrícola, la toma de decisiones sería más acertada y se podrían lograr los objetivos de una agricultura más precisa y eficiente en cuanto al uso de los insumos”, sostuvo el ingeniero.

Según los especialistas, lo ideal sería trabajar en un equipo interdisciplinario, sin depender de una sola empresa prestadora para que los laboratorios de semillas puedan acceder a este feed-back de información y sean capaces de recomendar el material, la densidad y la fertilización adecuados a cada ambiente en particular, entre otros factores. Los productores deberían acceder a esta información y cargar las recomendaciones en su equipamiento para llevarla a cabo en sus campos, sin la necesidad de tener una determinada marca de herramientas. **CR**

Fuente: INTA E.E.A. Manfredi.  
Agricultura de Precisión y Máquinas Precisas

## Sr. Productor Agropecuario:

La producción agropecuaria moderna exige de un mercado profesionalismo. Cuando contrate a un ingeniero agrónomo asegúrese que esté matriculado y habilitado.

**No es más caro y es más seguro.**



Es un consejo del  
**COLEGIO DE  
INGENIEROS AGRÓNOMOS**  
Provincia de Santa Fe - Ley 10.780

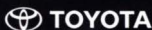
Brown 425 - 03462-431897 - [www.clasfe4.org.ar](http://www.clasfe4.org.ar) - Vdo. Tto.

**ESTUDIO AGRONOMICO**  
**Roberto Boyle y Asociados S.A.**

\*Administración y Asesoramiento de Explotaciones Agropecuarias  
\*Conducción de Sistemas Productivos

**Edificio "ANAM-CARA"**  
Pueyrredón 1035 - 2° Piso - Tel/Fax 03462-423945  
2600 Venado Tuerto - Pcia. Santa Fe  
E-mail: [boyleyasoc@uaycom.com.ar](mailto:boyleyasoc@uaycom.com.ar) - [www.boyleyasoc.com.ar](http://www.boyleyasoc.com.ar) - [www.robertoboyleyasoc.com.ar](http://www.robertoboyleyasoc.com.ar)

**HILUX**  
Hacemos el camino.



**HILUX 2014 CON NUEVA  
CENTRAL MULTIMEDIA.**

Concesionario Oficial **TOYOTA**  
**Ruta Nac. N°8 y Dante Alighieri**  
**Venado Tuerto (Santa Fe)**  
**Tel.: (03462) 427034 y Rotat.**

Mendez - Toyota

[www.mendez-toyota.com.ar](http://www.mendez-toyota.com.ar)

**MENDEZ**  
KYODAI S.A.

INOCULACIÓN

# CKC<sup>®</sup> SOJA



**CKCPACK**  
*premium*

CKC<sup>®</sup> SOJA  
*Liquid*  
▶ **DANJIRIS**  
tipo protectores fungicidas

Poder erradicante  
en mancha  
ojo de rana.



**CKCPACK**  
*Full*

▶ CKC<sup>®</sup> SOJA  
*Liquid*  
▶ CKC<sup>®</sup> FLOW  
SYSTEMIC  
▶ CKC<sup>®</sup> METALAXIL

Mayor espectro de control  
de hongos de suelo  
y aporte de nitrógeno.



**CKCPACK**  
Soja Sistémico

▶ CKC<sup>®</sup> SOJA  
*Liquid*  
▶ CKC<sup>®</sup> FLOW  
SYSTEMIC

Tratamiento de semillas  
de soja sistémico  
y de contacto.

## CO-INOCULACIÓN



**Rinde Más**  
A SIMPLE VISTA

Alta tecnología para un rendimiento superior

- Potencia la fertilización química
- Mejor respuesta a distintos factores de stress
- Aumenta la eficiencia de agua y nutrientes
- Estimula el crecimiento de las plantas (pgpr)

▶ CKC<sup>®</sup> SOJA  
*Liquid*

▶ **RHIZOFLO**  
*premium soja*



LABORATORIOS CKC ARGENTINA S. A.

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A.  
Tel/Fax : (011) 4941-5777 (rotativas) - email : ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.  
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar

**CKC<sup>®</sup>**

[www.ckc.com.ar](http://www.ckc.com.ar)



Crawford, Keen<sup>®</sup>