

FINANCIACION PARA
PRODUCTORES:
LEASING

Producción Alternativa

GIRGOLAS:
DELICIA EXPORTABLE

Entrevista a Saturnino
Herrero Mitjans

**EXPOVENADO,
UNA MUESTRA
DE MAGNITUD Y
DIVERSIDAD**



Dinámica



Animales



Espectáculos

Nacer en el lugar adecuado
EXPOVENADO 2006



EXPOVENADO2006

Comisario de la muestra
JORGE SERRONI

Coordinación general
GISELA GACE

Administración y Contabilidad
BRENDA CODEMO
MAIRA MOLFINO
JORGELINASEBALE

Coordinación Técnica en predio
FERNANDO BA. DOMÁ

Prensa
ALEJANDRA YELÍN

Protocolo y organización
NANCY PRIOTTI
ELSA FERNANDEZ

Coordinación Elección
Reina Nacional de la Semilla
ANA MARÍA BEROGGOZZI
MAYRA ALVES GOMES

Técnica Animales
JULIÁN MARTÍN
VIRGINIA GIACHERO

Locución oficial
EDUARDO MARROQUÍN
ENRIQUE GHANEM

Comercialización
ZONA CREATIVA ÁMBAR

Cartelería
STRAFFELA PUBLICIDAD

Sonido
DIZ HERMANOS

Gente de Trabajo



STAFF

Director Responsable
Lic. Mariano Vitulli

Editor Responsable
Gisela Gace
gigace@powervt.com.ar

Periodista
TSP.Guillermína Guida
guilleguida@hotmail.com

Redacción
Gisela Gace
Guillermína Guida

Colaboran con Conexión Rural:
Dr. Marcelo Vitulli
Dr. José Ricote
Ing. Agrónomo Luis Caucino
Med. Vet. Pablo Miquet
Med. Vet. Eduardo Sanchez Bustamante
Med. Vet. Julian Martín
Tec. en Adm. Pablo Saade
Carlos Castagnani

Fotografías
Javier Leali

Arte y Diseño
Ma. Cecilia Bondone

Publicidad y Administración
Dorrego 2066 Venado Tuerto
03462-15672788
mvitulli@powervt.com.ar

Impresión
Alternativa Gráfica
TE. 0351- 4871934
Córdoba

*Ninguna de las notas firmadas
representa necesariamente
la opinión de la Comisión
Directiva de SRVT,
ni de la Dirección.*

RPI en trámite/ 4.000 ejemplares

COMISION DIRECTIVA

PRESIDENTE

CASTAGNANI, Carlos

VICE-PRESIDENTE

SÁNCHEZ DE
BUSTAMANTE, Eduardo

TESORERO

ZAMPANA, Sergio

SECRETARÍA

ZUZA, Gabriela

VOCALES TITULARES

ARAMENDI, Tomás
CARDOZO, Edgardo
DE ELÍA, Eduardo

FILIPETTI, Susana
FLAMINI, Rafael
LANZA, Fabián
MUNIAGURRIA, Mariano
ZUZA, Gabriela

VOCALES SUPLENTE

GUIROY, Alejandro
MARTÍN, Enrique
RÉBORA, Juan Carlos
ROCA, Walter

REVISORES DE CUENTAS

CAUCINO, Luis
KOLLER, Walter
SEBALE, Jorgelina

SUMARIO

4/ SUMARIO**6/ FINANCIACION PARA
PRODUCTORES: LEASING****8/ LEPTOSPIROSIS... LA QUE MATA EN
LA HUMEDAD****10/ GIRGOLAS: DELICIA EXPORTABLE****12/ EXPOVENADO 2006: EL LUGAR DE
ENCUENTRO DE LA REGION****15/ DERECHO DE DEFENSA DEL
CONTRIBUYENTE****16/ EXPOVENADO, UNA MUESTRA DE
MAGNITUD Y DIVERSIDAD****18/ EL GRAN LEGADO****20/ Y EL CAMPO SE REVELO...****22/ CLASIFICADOS**

Editorial



Carlos Castagnani
Pte. SRVT

Trataré en estas líneas de explicar lo que hacemos, por qué lo hacemos, y para qué lo hacemos. Considero que conocer qué es la Sociedad Rural, sus funciones, saber qué es CARSFE y CRA, y qué significa esta revista para nuestra entidad, es esencial para que nos acerquemos aún más.

La esencia de nuestra existencia es llevar adelante una política gremial, en defensa del hombre de campo, representar el sector al cual pertenecemos. También es fundamental interiorizarnos e interesarnos por los demás problemas que enfrenta nuestro país, como el desempleo, inflación, inseguridad, educación, salud, entre otros.

¿Por qué lo hacemos? Por varios motivos, quizás unos de los mas importantes es por vocación. El estar al servicio y defender dentro de las posibilidades a nuestro pares se hace por vocación, ad honorem, y dedicando mucho tiempo de nuestras vidas.

Esto es solo una parte de lo que le debemos a nuestra actividad, algo de lo mucho que nos dio y nos seguirá dando. Gracias a ella formamos familias, formamos un estilo de vida, y no me refiero a lo material, sino a una manera de vivir que se basa en la cultura del trabajo y el compromiso con nuestra tierra, con todo lo que ello implica, permanencia, arraigo, tradiciones, un sinnúmero de valores a los que podemos corresponder entre otras maneras participando de una entidad como Sociedad Rural.

Si tenemos que hacer mención a las funciones de nuestra institución son varias. Se organiza como un movimiento confederado. Para nuestro movimiento nuestra máxima autoridad a nivel nacional es CRA, Confederaciones Rurales Argentinas, la cual esta formada por trece confederaciones, que representan gran parte de nuestro país, que son CARSFE por

Santa Fe, CHAFOR por Chaco y Formosa, CARBAP por la provincia de Buenos aires y La Pampa, CARTEZ por Córdoba, y así sucesivamente.

La sede de CRA funciona en Capital Federal, donde todos los meses se reúnen las trece Confederaciones y presentan inquietudes, pedidos, propuestas, las que son evaluadas y tratadas por el Consejo Directivo. Ese mismo día antes de la reunión de Consejo Directivo, se reúnen las diversas subcomisiones para tratar los temas específicos y así volcar sus definiciones en la reunión siguiente. Las subcomisiones, tratan temas de lechería, carnes, financieros, entre otros. Este mecanismo, posibilita que también sean tratados los problemas que surgen en las economías regionales, a los que CRA, le da la importancia que merecen.

A nivel provincial, tenemos a CARSFE, que es la Confederación que nuclea a las Sociedades Rurales de toda la provincia. Existen alrededor de treinta rurales, donde nos reunimos una vez al mes en nuestra capital, con un sistema de funcionamiento muy parecido a CRA. Allí se toman todas las decisiones como entidad y se proponen los tenemos para elevar a la Confederación Madre.

Nuestra confederación, tiene seis delegados que viajan a Capital Federal, llevando en nombre de CARSFE las resoluciones tomadas, entre esas seis delegaciones, la Sociedad Rural Venado Tuerto tiene el honor de contar con la representación de una de ellas.

Creo que la función de las Sociedades Rurales, debe ser quizás la mas importante dentro de nuestro movimiento, pues si trabaja bien alimenta a la conducción a nivel provincial, y las más de trescientas Sociedades Rurales alineadas a CRA, alimentan la esencia del verdadero

movimiento, del pluralismo y del federalismo al que tanto se apunta.

Las Sociedades Rurales, tienen una doble función en su localidad o en su región. Una es la que dio vida a esta institución, representar al productor agropecuario, defender sus derechos, elevar sus preocupaciones a quien corresponda, informarlos, escucharlos, llevar adelante una política gremial antes las autoridades de turno, tarea nada fácil, y tan poco reconocida.

A veces nos resulta muy difícil hacer conocer los logros que en ocasiones se consiguen, es muy difícil demostrar lo que hacemos, es difícil comentar que por año nuestra Comisión Directiva hace más de 22.000 kilómetros para cumplir con todas nuestras funciones, es muy difícil que se recuerde la pérdida de tres vidas de miembros de Comisión Directiva en un accidente fatal cuando representaban a muchos, es difícil.

Pero quizás lo más difícil y doloroso, es escuchar algunos productores criticando a la dirigencia, a sus acciones, cuando ellos nunca se han acercado a una institución para participar. Siempre sostengo que los mejores directores técnicos, los mejores políticos, los mejores corredores, están en una mesa de bar.

Lo que precisa cualquier entidad intermedia es de la participación.

La otra función y no menos importante, es la inserción en la comunidad, sin ninguna duda que es un tarea inconclusa, quizás no hemos logrado totalmente dicho propósito.

Ante la comunidad la Sociedad Rural, no solamente debe cumplir con el rol de su creación que es la defensa del hombre de campo, si nos quedamos solamente con eso el fracaso es seguro. Nunca tenemos que olvidar

que vivimos dentro de un país donde existe desocupación, inseguridad, donde es esencial mejorar el sistema educativo, el sistema de salud, y no podemos estar ajenos a todos estos temas, es necesario ayudar a nuestras autoridades a solucionarlos, somos de los que pensamos que a estos problemas los corrige la ciudadanía en su conjunto.

Y en fin, que significa esta revista para Sociedad Rural Venado Tuerto. Quizás sintetiza todo lo expresado anteriormente, es nuestra opinión ante nuestros productores, es nuestra voz ante la comunidad, es una manera de llegar con un mensaje, nuestra imagen, y refleja nuestra manera de pensar.

Considero que hoy una de las falencias de las entidades es la poca comunicación que a veces tenemos con nuestros asociados. La revista es una herramienta efectiva e importante para poder empezar a mejorar esa comunicación, donde no solo va a tener la oportunidad de expresarse el dirigente, sino que vamos a tener un espacio para que todos puedan pronunciar sus opiniones, sin importar si son a favor o en contra.

También queremos que esta oportunidad sea extensiva para todas las Comunas y Municipios de nuestra región, y para eso destinaremos un espacio mensual.

En definitiva, realmente estamos muy contentos y por qué no decirlo, orgullosos de presentarles nuestra revista, lo hacemos con mucho amor, mucha humildad, pero sobre todas las cosas con mucho respeto. ✕



Monitor de rendimiento

Ag Leader PF Advantage + GPS + Software



DELSURCO



AGRIONICS

Diego Leu

Tel. 03462 - 462409. Cel. 03472 - 15556686 • delsurco@powervt.com.ar • Azcuénaga y López • Venado Tuerto

Financiación para productores: **Leasing**

Como funciona el sistema
y cuales son los beneficios

Por Ing. Agr. Luis Caucino

Miembro Comisión directiva S.R.V.T

El Leasing es una forma de financiación para la adquisición de bienes comparable a un alquiler con opción a compra. Esta alternativa de financiación le posibilita a la empresa el uso, goce y la incorporación de bienes de capital, abonando un canon por el período del contrato. Al vencimiento del mismo la empresa tiene la opción para comprar el bien, abonando el valor pactado en el contrato, llamado Valor Residual. Esta facilidad para adquirir maquinaria nueva se formaliza a través de un contrato a mediano y largo plazo que posee, entre otros beneficios, ventajas financieras e impositivas.

Con el leasing, los productores pueden utilizar maquinarias y equipos de última generación en forma recurrente, sin afectar recursos propios que podrán ser direccionados a capital de trabajo (comprar insumos, pagar sueldos, etc.). Para ello, deberán realizar pagos periódicos por el derecho a usar el bien en el plazo del contrato, realizándolos en función de sus ciclos productivos (mensual, trimestral o semestral). Dicho pago (denominado canon) estará compuesto por capital, interés e IVA, a lo cual se le deberá sumar otras obligaciones, tales como los gastos de mantenimiento y el pago de todos los impuestos que gravan al bien en la actividad y en el futuro.

Entre los beneficios más importantes, con el

leasing se financia el 100% del valor del bien a largo plazo, sin desembolsos iniciales. Los productores pueden utilizar el bien recibido en leasing, generar ingresos y luego afrontar el pago del canon, el cual se abona en forma vencida y decreciente (sistema de amortización alemán).

Asimismo, la contabilización y el tratamiento impositivo de los contratos permiten obtener ventajas impositivas y financieras.

Los beneficios financieros no sólo se derivan del financiamiento del 100% del valor del bien, sino también porque el leasing favorece el crecimiento de la producción y permite la incorporación de nuevas tecnologías al campo.

Por su parte, los beneficios impositivos alcanzan al Impuesto al Valor Agregado (ya que el leasing permite diferir el pago de I.V.A. en el plazo de la duración del contrato), al Impuesto a las Ganancias Mínima Presunta (los bienes otorgados en leasing no están alcanzados por este gravamen al no ser de la propiedad del cliente, lo que conlleva a un ahorro para la empresa del 1% sobre el valor del bien) y al Impuesto a las Ganancias, teniendo en cuenta que el total de la cuota se podrá computar como gasto y que se logra acelerar la amortización impositiva de los siguientes bienes como ejemplo:

Tipo de Bienes	Decreto 1352/05 Contrato de Leasing	Decreto 1038/00 Contrato de Leasing	Plazos de Amortización General sin Contrato de Leasing
Automotores	16 meses	36 meses	60 meses
Tractores y Maquinas Agrícolas	25 meses	49 meses	96 meses
Maquinas Industriales	31 meses	61 meses	120 meses

En el cuadro se aprecian los diferentes plazos de amortización según se trate de una modalidad sin contrato de leasing, con contrato de leasing según lo dispuesto por el Decreto 1038/00 y con contrato de leasing según lo establecido por el Decreto 1352/05. Este último, dado a conocer en noviembre de 2005, adecuó y mejoró las condiciones que se estipulaban en el Decreto 1038 del año 2000 para fomentar este

instrumento como herramienta canalizadora del crédito al sector empresario.

A continuación, se realiza un comparativo entre un préstamo y el leasing con ambos decretos, en donde se aprecia cómo con el contrato de leasing del Decreto 1352/05 el ahorro en el pago del Impuesto a las Ganancias es significativo.

Cosechadora		Leasing Decreto 1352	Leasing Decreto 1038	Préstamo
Valor de la Operación		100.000	100.000	80.000
Amortización Contable anual				12.500
Intereses Préstamo anual	12,50%			9.489
Canon 12 meses		57.537	36.196	0
Deducción de Ganancias		57.537	36.196	21.989
Estado de Resultado				
Ventas		350.000	350.000	350.000
Costos		100.000	100.000	100.000
Resultado Bruto		250.000	250.000	250.000
Gastos (Canon del leasing)		57.537	36.196	21.989
Estructuración		2.000	2.000*	1.600
Ganancias Ejercicio Contable		190.463	211.804	226.411
Alicuota		35%	35%	35%
Impuesto a Ganancias a Pagar		66.662	74.131	79.244



ESPECIAL PARA EMPRESAS !!

Venta directa Volkswagen



Servicio exclusivo para Empresas y su personal para acceder a la compra de cualquier modelo de nuestra línea y tener por facturación directa de Volkswagen Argentina S.A. importantes descuentos sobre el precio final. No deje de consultarnos y recibirá la atención que merece.

Matassi e Imperiale S.A.

Hipólito Irigoyen 1603 - 2600 Venado Tuerto

Tel.: (03462) 421711 - 438868 e-mail : ventas@matassi.com.ar

Leptospirosis...

La que mata en la humedad

Que es, como afecta y a quien perjudica esta enfermedad

Por Pablo Miquet

Médico Veterinario

Es una zoonosis, es decir, una enfermedad que los animales pueden transmitir al ser humano, como sucede con varias otras, como la brucelosis, la toxoplasmosis, la triquinosis, entre ellas. Entre los animales portadores (y por lo general también transmisores) se encuentran no sólo mamíferos domésticos y silvestres, sino también aves, reptiles, batracios e, incluso, invertebrados, pero las fuentes más comunes para el contagio humano son las ratas, los cerdos, los vacunos y los perros.

Las leptospirosis son bacterias, seres microscópicos, en este caso muy móviles, que pueden encontrarse en la naturaleza en medios acuáticos (ríos, arroyos, lagunas, pantanos, zanjas, e incluso, charcos en el piso, alrededor de los bebederos, etc.), pero también en suelos húmedos (pasturas en bajos, terrenos barrosos, pastos en lugares sombríos, etc.), que han sido contaminados con orina (principal vía de transmisión) de animales infectantes, pudiendo

mantenerse el germen durante largo tiempo (años atrás, en un establecimiento rural de la zona, en el cual diagnosticué la enfermedad en un lote de novillos, que fueron oportunamente tratados y vacunados, y ya habían desaparecido casos de leptospirosis en el rodeo, uno de los hijos menores del propietario presentó un grave cuadro meningoencefálico leptospirósico con los mismos tipos de leptospirosis).

Otros síntomas (no todos se presentan conjuntamente) son cuadro febril, inapetencia, diarrea, hemorragias, anemia (palidez de piel y mucosas), ictericia (coloración amarillenta de piel, mucosas y "blanco de ojo", orina rojiza ("meada de sangre", según el hombre de campo), "leche rosada" (detectable en los tambos), abortos, crías nacidas muertas o que mueren a poco de nacer... en fin, variados síntomas, con frecuentes complicaciones hepáticas o renales.

Las leptospirosis ingresan al organismo a través de las mucosas (genital, digestiva, respiratoria muy peligrosos el "aerosol" que forma la orina al caer al piso cuando se ordeña), de la conjuntiva ocular, de heridas en la piel (manipulando fetos abortados o placentas, o "partiendo").

Por eso, están propensos a esta enfermedad los tamberos, los peones rurales, los trabajadores de frigoríficos, los veterinarios y también los que desarrollan actividades relacionadas con el medio acuático (pescadores, bañistas) especialmente en lagunas y arroyos.



Bovinos: uno de los tantos portadores

La espcia leptospira causante de la enfermedad posee más de veinte serogrupos que, a su vez, se subdividen en más de ciento veinte serovares (que serían algo así como "razas" diferentes), cada uno de los cuales por sí solo puede provocar la enfermedad (a veces, varios de ellos se presentan juntos), y como cada uno de ellos responde sólo a la vacuna específica, es necesario usar ésta para lograr la efectividad (por lo general, las vacunas comerciales llevan los serotipos más comunes en el país, pero hay casos en los cuales es necesario investigar en sangre y, si es posible, también en orina, el agente causal y si es preciso, elaborar autovacunas con las leptospiaras actuanes).

El tratamiento curativo se basa principalmente en la utilización de determinados antibióticos y de otras medicaciones, de acuerdo a los órganos afectados y a los síntomas presentes, debiéndose recordar que la enfermedad puede ser mortal.

Entre los detalles a tener en cuenta figuran:

- **Vacunación preventiva de los animales, cuando ya se ha detectado la enfermedad en el establecimiento, utilizando el tipo de vacuna apropiado.**
- **Control de los animales que ingresan al establecimiento, en especial si son de**

origen desconocido, mediante tratamiento antibiótico preventivo inicial, si no es posible una cuarentena y un "chequeo" sanguíneo previo, que sería lo ideal.

▪ **Urgente consulta veterinaria ante la aparición de síntomas en el rodeo (abortos, terneros nacidos muertos, mortandad de terneros o adultos, orina con sangre, y otros también ya descriptos).**

▪ **Urgente consulta médica ante la aparición de síntomas en humanos.**

▪ **Medidas sanitarias cuando han aparecido casos (control de acceso de los animales a bajo, lagunas y otros focos de infección; cuidados personales en el manejo de fetos, placentas, terneros muertos, pastos con ayuda, "aerosoles" en el tambo, "cuereos" de cadáveres, aguas presuntamente contaminadas, etc.)**

En resumen, recordar que es una enfermedad más común de lo que se cree, que puede causar en el ser humano problemas graves (a veces crónicos) y aún la muerte, que no siempre se detecta con facilidad, que tomada a tiempo es, por lo general, completamente curable, y que existen vacunas para emplear cuando las leptospiaras han ingresado ya en el establecimiento: con vacunación y otras medidas de manejo, puede ser controlada. ✕



Línea TOLVAS

Autodescargables - Fertilizantes - Semilleros

Línea MIXERS

Control total en las raciones alimenticias

Línea HACIENDA

Balanzas Fijas - Balanzas Móvil Cabo Milenium - Terneros

Línea CAMIONES

TBC 80-20 Hormigon/Madera - Balanza Móvil - Platos

Italia 761 - Lineas Rotativas: (03462) 423048 - (S2600HA0) Venado Tuerto - Santa Fe - Argentina
e-mail: ventas@balanzashook.com website: www.balanzashook.com

Girgolas: delicia exportable

Los hongos se comercializan a importantes restaurantes de Europa. Pueden cultivarse en cualquier lugar y requieren poca inversión inicial.

Las girgolas, o científicamente *Pleurotus Ostreatus*, son una de las más rentables variedades de hongos para consumo en fresco, seco o envasado, y también una de las más cultivadas en el mundo. El cultivo y la comercialización en Argentina comenzó hace aproximadamente seis años. El mercado es importante y la demanda supera la oferta, pero no todo es color de rosas, ya que se requiere un óptimo estado sanitario, además de calidad y cantidad.

Este tipo de hongos comestibles son muy buscados en el mercado mundial debido a su alto valor proteico, ya que poseen el doble del contenido de proteínas que los vegetales y disponen de los nueve aminoácidos esenciales, contando además con leucina y lisina (ausente en la mayoría de los cereales). Presentan también alta cantidad de minerales (superando a la carne de muchos pescados) y vitaminas. Completan la caracterización sus bajas calorías y carbohidratos. La detección de las cepas que mejor se adaptan y que presenten alta calidad nutritiva y sabor adecuado, permitirán, junto a la aplicación de las tecnologías adecuadas, aprovechar las oportunidades que depara el crecimiento sostenido de la demanda de estos productos.

Existe un mercado con una demanda de girgolas insatisfecha y creciente, con precios relativamente altos. La pasteurización, las temperaturas adecuadas y oportunas y la humedad son factores clave para el éxito de la producción de esta especie. Un manejo eficiente del cultivo permite reducir costos y asegurar una buena rentabilidad. Naturalmente, la calidad del producto es fundamental.

Según contó a **Conexión Rural** Hugo Don, Ingeniero Agrónomo y productor de girgolas, hay dos procesos de producción. Uno de ellos es utilizando madera blanda y troncos. Si bien este sistema no requiere de una gran inversión,

presenta la desventaja de producir hongos sólo en dos épocas del año perfectamente determinadas: primavera y otoño, *"por lo tanto, o tenemos bien aceitado el mecanismo de comercialización para poder colocar toda nuestra producción esperable en el mercado de fresco, o tenemos que usar estrategias de conservación, sea deshidratando el hongo a través del secado para venderlo como seco o hacer conservas, escabeches; hay incluso productores que están haciendo paté de girgolas con muy buen éxito y con muy buena aceptación para el mercado"*, comentó Don.

Este sistema de producción consiste en cortar troncos de aproximadamente quince centímetros de diámetro por sesenta centímetros de longitud para luego ir apilándolos, una vez que se introducen dentro de ellos las semillas de miselio. *"Mi experiencia fue haber llegado hasta dos pisos, creo que se pueden repetir tantos pisos como sea posible lograr estabilidad en la pila; en la medida que los troncos sean más anchos, la pila va a ser más estable"*, manifestó el productor. Cuando la pila de troncos esté lista se debe colocar en algún lugar que pueda cerrarse herméticamente debido a que el ambiente tiene que ser oscuro, pero además debe darnos la opción de poder humidificar periódicamente.

"Cuando vemos que todo el tronco exhibe una biliosidad blanqueza significa que el miselio se ha metido adentro del tronco y lo ha tomado en forma completa. Esto es así porque el hongo utiliza como sustrato, es decir, como alimento a la propia madera; no consume la celulosa, sino que consume toda la riqueza de nutrientes que contienen las células de éstos troncos", manifestó.

En ese momento, hay que exponerlos a la luz, es decir, sacarlos del ambiente cerrado en donde estaban anteriormente para colocarlos al aire libre. *"No tiene que darles el sol en forma directa, por lo tanto, si están al aire libre, o se lo pone entre líneas debajo de un monte preexistente o se le hace una cobertura con media sombra"*, mencionó. De esa manera permanecen expuestos a la temperatura, a

La humedad, que son los factores claves para el mantenimiento del hongo.

Después de diez o quince días, esos hongos fructifican. "La fructificación se manifiesta a través de darnos lo que conocemos como sombreros. De ahí radica el nombre científico que posee esta variedad, porque tienen forma de ostra", explicó Don. El tronco del hongo es mucho más duro que el sombrero, por lo que no sirve para el consumo de frescos, entonces se lo separa, se lo procesa a parte, generalmente se lo filetea, se lo seca, se muele y se comercializa aparte del sombrero.

El otro sistema de producción es sobre bolsas, a través de la preparación del sustrato. Este sistema presenta la ventaja de que permite una producción programada, debido a que el proceso se hace en condiciones de temperatura y de humedad controladas, "por lo tanto uno puede predecir en qué momento y cuánto es lo que puede esperar de producción", mencionó. La desventaja que posee es que es un sistema más caro que el de troncos, debido a que requiere de una inversión inicial más alta, ya que hay que partir de una infraestructura mayor, "pero los niveles de producción son muy superiores a lo largo del año y amortizan rápidamente la inversión que se tenga que realizar", manifestó el cultivador.

"Si uno se programa, la producción puede tener una constante de producción semanal que le permite poder atender un mercado de frescos, que es la exigencia que pide el mercado, ser abastecido permanentemente durante todo el año sin importar si hace frío o calor", acotó.

En este tipo de sistema el costo de producción es más elevado pero la productividad es mayor, "por lo tanto es de esperar que se amortice la inversión con la producción y tener tu propia rentabilidad", mencionó Don.

Con respecto a los mercados y hacia a dónde destinar la producción, Don explicó que son hongos que se utilizan en la mesa en que la gente está habituada a consumir, "por lo general, descendientes de europeos que traen el hábito desde sus lugares de origen y acá los quieren tratar de erradicar", señaló.

Son muchas las formas en que se pueden consumir las girgolas. En el caso de los asiáticos, por ejemplo, "lo utilizan reemplazando al queso de rallar, para las sopas, o condimentos de determinados platos, para algunas salsas, le dan aroma y le proporcionan también ciertos nutrientes, dado que la carne del hongo es equivalente a propiedades nutritivas a la carne de vaca, desde el punto de vista proteico, y tiene la ventaja de que contiene grasas, por lo tanto es muy apto para una dieta bien balanceada y restringida en grasas", puntualizó el productor. 



Producción de Girgolas con base de troncos



Girgola a punto de cosecha

CKC

CONVENIO 2003/2013 INTA - LABORATORIOS CKC ARGENTINA S.A.

Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar, Bs. As.



Crawford, Keen®

LABORATORIOS CKC ARGENTINA S.A. garantiza la mejor calidad de sus productos en el mercado por su tecnología de fabricación y por los convenios suscriptos con el INTA:

* Convenio de instalación de la planta fabril dentro del Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar.

* Convenio de Vinculación Tecnológica con el Instituto de Microbiología y Zoología Agrícola (IMyZA); el cual:

- brinda asistencia técnica,
- realiza el seguimiento y control de la producción de los inoculantes para soja elaborados antes de su comercialización.



- *CKC Liquid soja
- *CKC Pack soja sistémico
- *CKC Pack soja thiram
- *CKC Soja turba estéril
- *CKC Protect



- *CKC Alfalfa y Melilotus
- *CKC Trébol
- *CKC Lotus
- *CKC Vicia, Arveja y Lenteja



- *Rhizoflo liquid trigo
- *Rhizoflo liquid maíz
- *Rhizoflo liquid girasol

LABORATORIOS CKC ARGENTINA S.A.

Adm. de Ventas: Carlos Calvo 2145 - 12° F° (C1230AAG) Ciudad de Bs. As.
Tel/Fax: (011) 4341-5777 y rotativas - e-mail: ckc@ckc.com.ar - www.ckc.com.ar

Planta Industrial:

PARQUE DE INNOVACION TECNOLOGICA INTA CASTELAR.

De Las Cabeñas y De Los Roseros s/n° - Villa Udondo - Castelar - Pcia. de Bs. As.

LA MARCA LIDER EN INOCULANTES

El lugar de encuentro de la región

Con un excelente marco de público y de expositores transcurrió la mayor muestra regional

Todo estuvo listo a su debido tiempo. Después de un año de preparativos y una amplia organización, el sábado 19 abrió sus puertas ExpoVenado 2006, la muestra agropecuaria, comercial e industrial más importante de la zona centro del país organizada por Sociedad Rural Venado Tuerto y la Municipalidad de Venado Tuerto, con el aporte de Feriagro y Clarín Rural.

Minutos pasadas las 9 los expositores accedieron al predio con ansias de dar a conocer sus productos, servicios, maquinarias, con el fin de concretar negocios o entablar nuevos contactos; porque como se ha comprobado en otras ediciones, los resultados de la muestra son exitosos. Esto se vio reflejado en el promedio de venta en la puesta de los dos últimos años que superaron los 4,5 millones de pesos.

Desde fines del año pasado la gente de Sociedad Rural viene trabajando en los diferentes ámbitos, con el objetivo de brindarle a la comunidad un **"lugar de encuentro"**.

Más de 300 expositores apostaron a la muestra, preparados y organizados de la mejor manera. Algunos con más experiencia porque ya se presentaron en ediciones anteriores, y otros incursionando, convencidos de que es el marco propicio para las mejores oportunidades. Este año participaron desde las grandes marcas de cosechadoras y tractores hasta artesanos de los lugares más alejados del país. Todos saben que es el lugar y el momento propicio para mostrar sus productos o servicios, no solo al alcance de los habitantes de la región sino también al gran marco de público que se acerca a la muestra, año tras año, desde diferentes puntos de la Argentina.

El público pudo recorrer las instalaciones y apreciar el importante despliegue industrial,

comercial y agropecuario que hace que la zona sea reconocida como uno de los centros productivos más substanciales.

La previa

En el marco de los acontecimientos previos a la realización de ExpoVenado se llevó a cabo la **"Caravana de la Producción"**. Por segundo año consecutivo, las empresas expositoras participaron de una exhibición de maquinarias y vehículos a través de un recorrido que abarcó gran parte de la ciudad, el que se desarrolló el pasado 30 de julio desde las puertas de la entidad ruralista para concluir en plaza San Martín alrededor de las 16 horas con una variedad de espectáculos organizados desde la Dirección de Cultura de Municipalidad de Venado Tuerto.

La caravana, según sus organizadores, nació con el objetivo de mostrar a través de un espectáculo de gran atractivo, el potencial productivo que tiene la ciudad y la región, el que ha hecho que en los últimos tiempos pudiéramos distinguirnos y colaborar con el resto de la economía del país, además de crear conciencia de que cada uno de los sectores y ámbitos de esta amplia región forma parte del gran engranaje que le da empuje al resto de la Argentina.

Entre todos...

La amplia variedad de actividades pautadas para los tres días dieron muestra de la energía que se le ha puesto a ExpoVenado 2006.

Considerar y destacar la esencia en la que se fundamentó cada una de ellas es lo valorable, ya que como se ha demostrado en otras oportunidades Sociedad Rural ha intentado interactuar y trabajar conjuntamente con otras instituciones y estamentos privados basándose en el popular dicho que “la unión hace a la fuerza”.

A partir de esta premisa, este año se pudo ver nuevamente el trabajo mancomunado con la propia Municipalidad de Venado Tuerto a través de sus diferentes Secretarías y Direcciones; con el Círculo Médico de Veterinarios en la organización de la Exhibición de Caninos, la que se reflotó después de muchos años; la participación de las Comunas y Municipios de la región con sus emprendimientos y movimientos culturales; una proyección educativa través del Pabellón de los “Sabores del Campo” con la participación de la Escuela Rural de Runciman y la escuela de formación técnica “Alejandro Estrugamou”, colaborando en el diseño del lugar, el Colegio de Arquitectos; de igual manera los talleres didácticos organizados por el Profesorado N° 7 dedicados exclusivamente a los niños asistentes a ExpoVenado, los que se desarrollaron en el salón del Tiro Federal, institución esta última comprometida también con la exposición.

Tampoco podemos dejar de mencionar la primera fecha del Torneo de Aplicadores Terrestres, organizada por Feriagro, con la posibilidad de que el ganador participe de la final en la próxima puesta de esta exposición internacional; el trabajo del Instituto Dante Alighieri a través de las encuestas que realizan en la propia muestra, resultados esenciales para el análisis y mejoramiento de la misma a la hora de proyectar y organizar la del año siguiente; la colaboración del Centro Agrotécnico Regional, la Facultad de Ciencias Veterinarias de la Universidad de Rosario, entre otros. La lista es amplia y merece un tratamiento más profundo, al que daremos un espacio en la próxima edición de *Conexión Rural*.

Muestra Ganadera

La cantidad de animales inscriptos e ingresados al predio tampoco es un dato menor. La capacidad se vio colmada con respecto a ediciones anteriores, dando muestra de la

seriedad y profesionalidad con que se trabaja en este ámbito, trabajo por el cual cada año se suman cabañas de gran prestigio a nivel nacional.



ExpoVenado la fiesta del Campo



En el próximo número estaremos publicando los valores en los que se han vendido cada uno de los ejemplares de las diferentes razas presentadas en la 70° Exposición de Sociedad Rural Venado Tuerto.

Para todos

El hecho de que se haya querido lograr de ExpoVenado un “lugar de encuentro” llevó a la política institucional de no aumentar el costo de la entrada, la que se mantuvo a tres pesos al igual que la edición anterior, y la posibilidad de participar del sorteo de un vehículo 0 km (Chevrolet Corsa), como en el 2005 (VW Gol). La Comisión Directiva intenta devolver de esta forma algo de lo que el público asistente y expositores aportan a la muestra, ya que sin ellos la misma no tendría el colorido y protagonismo que se viene acentuando desde hace años atrás.

El lugar de encuentro de la región



Osveldo Di Benedetto, responsable de "Golondrín" dialogó con **Conexión Rural** acerca de ExpoVenado. "Para Golondrín, que es una empresa local, es

importante estar apoyando a la gente de Venado, estar acá nos permite mostrar lo que uno fabrica", mencionó. La empresa se especializa en la fabricación de maquinarias que se comercializan en el norte del país, como Tucumán, Salta y Jujuy, "queremos que la gente sepa que es lo que hacemos, por eso seguimos apostando en Expo Venado".

Con respecto al trabajo que se realiza desde Sociedad Rural en la planificación y organización de la muestra, Di Benedetto consideró que *"le dieron un gran giro. Cuando digo hacer un giro, es salir desde Venado, ir a buscar nuevos expositores, y eso no es fácil. Cuando uno sale a buscar nuevos expositores, hay que salir a pelear con otras exposiciones o Sociedades Rurales, y la gente de Venado lo está haciendo muy bien, con mucha seriedad, y eso hace que la gente de afuera, de otras localidades, de otras ciudades, otros fabricantes, los apoyen, creo que están trabajando con mucha seriedad".*

Consultado sobre las expectativas que generó esta muestra, comentó que es importante como todas las otras anteriores, *"pero no nos olvidemos que estamos pasando por un momento económico que no es el 2005 y el 2004, entonces pensamos que va a ser un año para mostrar y para después poder trabajar con los clientes que pasaron por aquí", finalizó Di Benedetto.*



Oscar "Cachi" Ferrari es el representante de Maizco en Venado Tuerto, y al igual que años anteriores, está presente en la muestra y sigue apoyando el trabajo institucional que hace Sociedad Rural Venado Tuerto. *"Yo entiendo que lo*

importante siempre es estar, en todo rubro y en toda índole de la vida, y acá nosotros no podemos dejar de hacerlo", mencionó Ferrari. Con respecto a las novedades de Maizco para ExpoVenado, remarcó: "Siempre hay algo nuevo. Nosotros este año en Maizco estamos presentando cuatro o cinco cositas nuevas, que el hombre de campo y el hombre de la máquina agrícola le va a prestar atención y va a ser algo importante. Uno de los detalles es el de alivianar kilos, porque ahí se tendrá menos gasto de combustible, menos gasto de cubiertas, menos gasto de todo en la máquina que está desarrollando el trabajo, y esto es algo muy importante y algo de lo que estamos presentando este año".

Consultado sobre las expectativas, afirmó que siempre hay una expectativa, *"siempre hay algo nuevo, y todos tenemos los mismos deseos, que la gente venga, visite, y se entere de algo nuevo, el repetir el nuevo nunca está de más".*

Aunque la cantidad de gente que pasa por la muestra durante los tres días no pertenece en su totalidad al ámbito agropecuario, Ferrari mencionó que eso no perjudica a la empresa, sino al contrario, *"yo creo que esto de que asista gente es muy importante, porque siempre alguien hace un comentario, entonces esto es muy beneficioso para la empresa, el boca a boca".* Respecto a la actividad institucional que se viene realizando desde Sociedad Rural, Ferrari manifestó: *"a mí me parece que hace tres o cuatro años que Venado tuerto, en la rural, pasó al frente. Felicitaciones a la gente que está trabajando porque hacía muchos años que no se veía lo que se está viendo ahora, y se han ido superando, quiere decir que nosotros, en esta oportunidad, vamos a ver algo mejor que lo que vimos anteriormente, porque se viene dando así. Realmente la muestra se viene mejorando año a año", finalizó.*

Palabras Institucionales



Conexión Rural también dialogó en ExpoVenado 2006 con el Presidente de Sociedad Rural Venado Tuerto, Carlos Castagnani, quien se

mostró muy conforme con los resultados que tuvo la muestra en el día inaugural. Con respecto al trabajo institucional que se hace desde Comisión Directiva y que es lo que permite que año a año la comunidad de la región pueda disfrutar de una muestra superior, Castagnani afirmó: "hay un grupo de gente, que colabora y que eso hace que las cosas medianamente vayan bien". "Hemos armado un grupo fluido, cada uno con sus características, pero todos apuntando a la

Rural, todos sabiendo de qué se trata. Todos con características diferentes, pero todos con un mismo fin, que es que sea una institución importante en la comunidad de Venado Tuerto y la zona", apuntó el Presidente de la entidad.

Consultado sobre la posibilidad de que el año próximo contemos con una Expo Venado aún más grande sostuvo que siempre las expectativas están, *"mientras la gente y los expositores nos sigan apoyando la voluntad de la Comisión Directiva es dar cada vez un evento más importante, pero depende de la situación del sector, del país y del acompañamiento que tengamos de la gente".* ✂

Derecho de defensa del contribuyente

**¿Qué establecen las leyes N° 23.345 y N° 11.683?
Conozca los amparos legales ante la AFIP.**

**Por Dr. Marcelo Vitulli
y Dr. José Ricome**
Abogados especialistas en
Derecho Tributario y Empresario
estudiovitulli@arnet.com.ar

Ante las amplias facultades de verificación y fiscalización con las que cuenta la Administración Federal de Ingresos Públicos, y a partir de lo prescripto por la Ley 25.345 y sus modificaciones, pretendemos en estas líneas que el lector -contribuyente conozca acabadamente los derechos y las defensas legales que le asisten ante impugnaciones efectuadas por la A.F.I.P., en el ejercicio de las referidas facultades.

La Ley N° 25.345 (publicada en el Boletín Oficial de la Nación en fecha 17/11/2000), comúnmente denominado como "Ley Antievasión", dispuso en su artículo 1°, que no tendrán efectos legales, entre partes o frente a terceros, los pagos totales o parciales de sumas de dinero superiores a Pesos Diez Mil (\$10.000), que no fueran realizados mediante la enumeración taxativa prevista en dicha norma, a saber: 1) Depósitos en cuentas de entidades financieras; 2) Giros o transferencias bancarias; 3) Cheques o cheques cancelatorios; 4) Tarjeta de crédito, compra o débito; 5) Factura de crédito, y por último otros procedimientos que sean expresamente autorizados por el Poder Ejecutivo Nacional.

Luego, la Ley N° 25.413 (B.O. 01/04/2001), redujo el límite del monto de la suma de dinero a considerar, estableciéndolo en la suma de Pesos Mil (\$1000).

Ya en relación estricta con la cuestión impositiva, la ley que estableció el régimen aquí analizado también dispuso en su artículo 2°, que los pagos que no se ajustaran a las formas previstas en la misma, no tendrán efecto tributario alguno, es decir que no podrán ser computables, como deducciones o créditos fiscales. En el párrafo siguiente del mismo artículo se dispone que ante el incumplimiento de estas modalidades de pago previstas por ley, la Administración Tributaria podrá aplicar directamente, el procedimiento previsto en el artículo 14 de la Ley 11.683 (intimación directa de pago). Es decir, que, conforme a lo establecido en el citado artículo, la A.F.I.P. podrá intimar directamente al contribuyente la diferencia determinada como resultado de la imposibilidad de computar los pagos que hayan sido efectuados omitiendo lo dispuesto por la Ley Antievasión, sin necesidad de recurrir previamente al procedimiento de determinación de oficio previsto en el artículo 16 de la Ley 11.683, a los fines de determinar la verdadera magnitud de la materia imponible sujeta a impuesto.

Ello se fundamenta en que la Ley N° 25.345 dispone la imposibilidad de que posean efectos legales dichos pagos, aún en el caso de que los contribuyentes acreditaran la veracidad de las operaciones cuestionadas por la Administración, creando de esta forma una presunción o ficción legal que no admite prueba en contrario.

Advertirá el lector que dicha presunción absoluta, al no admitir prueba en contrario, vulnera derechos y garantías de raigambre constitucional, verbigracia el derecho de defensa consagrado en el artículo 18 de nuestra Carta Magna, como así también el principio de capacidad contributiva, el que se encuentra insito en el derecho de propiedad tutelado por el artículo 17 de la Constitución Nacional.

Además, lo prescripto por la Ley N° 25.345 colisiona abiertamente con el artículo 34 de la Ley 11.683 de Procedimiento Fiscal, por cuanto esta última norma admite al contribuyente que se encuentre bajo verificación, la posibilidad de acreditar la veracidad de la operación observada por el organismo recaudador, a través de cualquier medio de prueba. Incluso, el segundo párrafo del artículo citado, extiende dicha posibilidad probatoria para los casos en que los contribuyentes reciban facturas o documentos apócrifos o no autorizados por A.F.I.P., es decir aquellos documentos que no cumplan con los requisitos formales establecidos por el organismo fiscal.

Existen pronunciamientos judiciales en los que se ha analizado la problemática planteada, en los mismos el Tribunal ha sostenido que debe prevalecer lo dispuesto por el artículo 34 de la Ley 11.683, ya que ésta normativa es la que permite un ejercicio pleno del derecho de defensa. El Tribunal a través de recientes fallos dictados categóricamente estableció que pese a dicho impedimento, siempre queda abierta la posibilidad probatoria que se le confiere al contribuyente a los fines de que pueda acreditar las operaciones que hayan sido observadas por la AFIP, haciendo prevalecer acabadamente, de esta forma, el pleno ejercicio del derecho de defensa consagrado en la Constitución Nacional.

Es nuestra opinión, que la Ley de Procedimiento tributario debe prevalecer sobre la Ley Antievasión, por el principio de especialidad de la ley; en virtud de ello se le debe otorgar la posibilidad al contribuyente de acreditar la existencia de la pertinente operación por cualquier medio de prueba que esté a su alcance. Además, por el principio de supremacía de la ley, establecido en el artículo 31 de la Constitución Nacional, no puede ser conculcado el derecho de defensa que posee rango constitucional, en el que se encuentra incluido la posibilidad de ofrecer y producir la prueba pertinente que haga a su defensa legal ante la impugnación pertinente efectuada por AFIP.

Sostenemos que, ante los frecuentes avasallamientos cometidos por el organismo recaudador, se debe bregar por los derechos y garantías constitucionales otorgadas a favor de todos los contribuyentes, las que deben ser ejercidas sin restricción probatoria alguna, más allá de que se dicten normas de rango inferior que pretendan limitarlas o subordinarlas. ✕

Entrevista a Saturnino Herrero Mitjans

"Expovenado, una muestra de magnitud y diversidad"



Saturnino Herrero Mitjans, director de Feriagro y miembro directivo de Clarín Rural, dialogó con Conexión Rural. Habló sobre ExpoVenado, sobre los problemas que atraviesa el campo, las retenciones, el gobierno, Feriagro, y demás. Una entrevista imperdible con uno de los personajes más fieles y devotos de la Pampa Húmeda y un amigo del corazón para Sociedad Rural Venado Tuerto.

Cuando se le pregunta a qué se debe el afecto tan grande que lo une con esta zona, con el corazón del país y, particularmente, con la gente de Sociedad Rural Venado Tuerto, busca evasivas pero finalmente se anima a responder. Porque a Don Nino, como todos lo conocemos, lo aproxima a esta ciudad mucho más que una mera cuestión de trabajo, lo suyo se acerca más a una cuestión de apego, de afecto, y sentimientos. Y es que no sólo se ve atraído a esta zona por su riqueza, por su contacto con Ferias y Exposiciones, por el trabajo conjunto de Sociedad Rural y Feriagro, sino que también está ligado a cuestiones familiares y lazos de parentesco. "Venado, por el lugar donde está y la situación geográfica económica que tiene, es una zona de alta importancia, es por esto que nosotros institucionalmente decidimos establecer un vínculo y apoyamos el lanzamiento de ExpoVenado", menciona Don Nino. Pero inmediatamente, antes de que se lo interrumpa con una nueva pregunta, agrega: "a parte de eso está la dimensión afectiva, me he encontrado con un grupo de gente muy querida y muy querible, hay un vínculo a través de mi esposa con gente de la ciudad, en una plaza hay un busto del abuelo de mi señora y hay una escuela que lleva su nombre (NdeR: el nombre del abuelo de la Señora de Don Nino es F. Antonio Rizzuto); hay también una conjunción de afectos emocionales que generaron un espacio de confraternidad con Carlos Castagnani, con toda la gente de la Sociedad Rural, el Intendente, un grupo de gente con los cuáles, personalmente me he sentido muy cómodo.

Además me encanta la ciudad". Todos estos factores llevaron a que se generara un flujo de amistad que a Don Nino le hace sentir muy feliz y que vuelva a la ciudad.

¿Cómo posicionaría a nivel nacional ExpoVenado?

"Creo que viene creciendo muy fuerte y que la magnitud que está tomando y la diversidad de manifestaciones que está involucrando, la está colocando en la primera línea, esa es la impresión que tengo. En la Provincia de Santa Fe hay numerosas muestras rurales y creo que la de Venado Tuerto es una de las más destacadas del conjunto, no me cabe duda que esta en primera fila".

¿Cuáles creen que son los puntos fuertes de esta exposición?

"ExpoVenado tiene una característica que yo no he encontrado comúnmente en otras. En primer lugar, es una exposición rural en donde hay distintas manifestaciones que tienen que ver con la maquinaria, las semillas, el equipamiento, los animales, que son comunes a cualquier rural. Por otro lado ExpoVenado, con la acción que ha tomado de transformarse en una manifestación de la región al involucrar a Comunas y Municipios de los alrededores y generar un contacto con la gente propia de Venado, ha dejado de ser una muestra dedicada exclusivamente a los productores para transformarse en una muestra que además involucra a toda la población, o sea una manifestación de tipo social que no es común y esto a mi parecer es lo que le da un rasgo distintivo diferente al de otras muestras".

— Paro Agropecuario —

La situación hartó conocido que vienen atravesando los sectores rurales con respecto a las medidas tomadas por el gobierno (Ver "...Y el campo se reveló...") Don Nino mencionó que ese es un tema complejo que viene de larga data, particularmente opina que la polémica quedó establecida desde que comenzó el problema con las retenciones, allá por el 2002. *"Creo que este es un problema que está vinculado, en primer lugar, a una falta de reconocimiento, no sólo del gobierno sino de otros sectores de la sociedad, y de que la producción agropecuaria es un elemento esencial para la construcción de una economía pujante en la Argentina"*, mencionó. Además agregó que este país tiene una actitud donde se ve lo agropecuario como una etapa superada, una etapa antigua que corresponde a épocas de producción primaria y que no tiene nada que ver con el desarrollo del país, *"y a mí me parece que eso ya es un primer error de óptica, porque desconocer que una de las competencias distintivas de la Argentina es la producción agropecuaria es desconocer la realidad"*, afirmó.

Por otro lado mencionó que, desde el lado de los productores agropecuarios, falta un mensaje claro, no hay un contacto permanente con los distintos sectores de la sociedad, y *"ahí hay una falta, porque creo que la gente del agro se encierra sobre sí misma y no dialoga"*. Por otro lado, desde el lado del gobierno, *"tenemos casi siempre el mismo problema porque los políticos desconocen los pormenores del sector"*. En general, los políticos son gente urbana que desconoce la realidad de la producción agropecuaria, *"entonces comienzan a dibujarse políticas de pizarrón, sin tener ideas de las consecuencias del corto y mediano plazo. Un ejemplo de esta situación es el tema de la carne y de las exportaciones que demuestran una ignorancia muy grande de cómo se mueve el comercio internacional y mucho más en el caso de las mercaderías de valor transaccional como es la carne"*. Entonces, *"acá más que un ministerio de agricultura, lo que hace falta tener es un Ministro de Economía que sepa de*

agricultura", declaró. Ante estos problemas por los que atraviesa el sector agropecuario Don Nino plantea una posible solución: *"Si se hiciera un esfuerzo similar al que hace la Sociedad Rural Venado Tuerto con su muestra, que trata de hacer una manifestación social real, creo que si esta misma idea se lograra transmitir en la relación entre las entidades del campo y el resto de la sociedad, ayudaría a ir haciendo este camino, que es largo y no se puede lograr en dos días"*. Con respecto a las retenciones a las exportaciones mencionó: *"si las retenciones, en su primer momento, tenían un propósito de equilibrio en una sociedad que había tenido desmodernización profunda, esto tiene una explicación económica racional, los sectores que están mejor ubicados tienen que ayudar a los peor ubicados; son transiciones"*. Y luego agregó: *"no podemos estar tomando antibióticos toda la vida porque nos terminamos envenenando. Esto es lo mismo, no se puede provocar al infinito lo que puede ser una solución de transición para equilibrar la economía de una sociedad, tiene que haber un proyecto, a partir de eso hay que construir. Nosotros, como país, no estamos aprovechando el momento favorable de la economía agropecuaria en el exterior; estamos ignorando un hecho concreto, que es la competencia distintiva internacional de la Argentina a la producción agropecuaria"*.

La relación entre el campo y el poder político no se puede agotar a estas alturas, sino que tiene que estar enmarcada dentro de una estrategia. *"Es importante que este centro de protesta que es legítimo no quede simplemente en eso sino que implique la apertura de un camino en búsqueda de soluciones, de lo contrario es un gesto inútil"*, mencionó

— Feriagro 2007 —

Aunque no precisó exactamente donde ni cuando va a ser la mega muestra organizada por Ferias y Exposiciones, Don Nino posibilitó la idea de que sea alrededor de marzo y no descartó ni la fusión con Expochacra ni que sea en un punto cercano a la ciudad de Venado Tuerto 



Fundada en 1939

Escribanía López Sauqué

ESCRIBANO

Gonzalo López Sauqué

REGISTRO N° 229

El gran legado

El trabajo institucional de Sociedad Rural Venado Tuerto desde los ojos de uno de sus miembros

Por Eduardo Sánchez de Bustamante
Miembro Comisión directiva S.R.V.T

A partir del momento en que me invitaron a escribir algo para este primer número de nuestra nueva revista institucional, no paró de darle vueltas a mi cabeza en qué forma expresar una de las mayores preocupaciones que hoy nos inquieta en el seno de la Comisión Directiva actual.

¿Se sienten los productores representados por nosotros en cuanto a entidad gremial?

¿Saben lo que hacemos en pro de todo el espectro productivo agropecuario?

¿Cómo lograr mayor adhesión y participación de los productores?

Cuando comencé a participar en la Rural, hace algo más de 10 años, a instancias de una invitación personal, fui atraído por todo lo referido a los animales en la exposición anual. Durante varios años mi dedicación se restringió a dar una mano en la organización de cada muestra anual abocándome a la puesta a punto de los detalles organizativos de la parte ganadera de la exposición. Inscripciones, catálogos, asignación de corrales, búsqueda de colaboradores para jurados de admisión y de clasificación, premios, contactos y pedidos a las asociaciones de criadores, en fin, un sinnúmero de tareas esenciales para lograr un concurso ganadero serio que se expone a la consideración pública durante 3 días al año.

Al tiempo caí en la cuenta de que organizar una exposición anual no es el único objetivo ni la única preocupación de una asociación de productores agropecuarios como lo es la SRVT, evento, por el que actualmente sigo trabajando con todo entusiasmo, y que tiene su real importancia en 2 aspectos fundamentales. Por un lado, darle la posibilidad, en un marco adecuado, a todos los que producen, venden o prestan servicios relacionados con lo agro ganadero, de mostrar al público general lo que hacen en sus tareas diarias y además, poder lograr

contactos con futuros clientes e intercambios de experiencias con sus colegas. El otro aspecto fundamental que tiene la exposición anual es el de las relaciones institucionales y la inserción en la comunidad local y regional que se da a partir de la muestra, lo que se evidencia al ponerse en marcha una sumatoria de intereses con otras instituciones intermedias y organismos oficiales como Comunas, Municipios, Secretaría de Agricultura, INTA, instituciones educativas y gremiales. En el desarrollo de una muestra como la nuestra, se logran las mejores oportunidades para iniciar o concretar acuerdos y/o contactos sobre toda la problemática de la región.

Hoy tengo claro que ésta, sin dejar de ser importante, no es la única meta de la SRVT. Hay otros objetivos que, para los productores, seguramente son más importantes y de mayor ayuda para el desenvolvimiento de sus tareas. Para ser muy claro y fiel a los iniciadores de nuestra institución quiero compartir con ustedes un trozo del "Acta de fundación" del 25 de abril de 1937.

"... tendrá por objeto principal provocar y fomentar el desarrollo y adelanto de la agricultura, ganadería e industrias derivadas; prestigiar toda iniciativa que pueda beneficiarlas; propender a la mejora de los métodos culturales y de crianza; fomentar la creación de viveros y semilleros"... "celebrar exposiciones y congresos rurales; instituir concursos y premios para estimular el mejoramiento de las industrias agropecuarias; solicitar de los poderes públicos el arreglo y mantenimiento de los caminos y organizar consorcios camineros; propiciar la apertura de nuevos mercados y procurar el mejoramiento de la economía de los transportes; facilitar la gestión de créditos bancarios; defender ante quién corresponda los intereses de sus asociados; estimular la iniciativa privada; coadyuvar a la de los poderes públicos..."

Estas proposiciones originales se resumen en las palabras “acción gremial”, la que, actualmente, está organizada a través de todo el país por las distintas Confederaciones que agrupan regionalmente a las asociaciones o sociedades rurales, perteneciendo Venado Tuerto a CARSFE. A su vez, todas las confederaciones regionales se unen en Confederaciones Rurales Argentinas a nivel nacional como entidad representativa madre, por medio de la cual se canalizan todos los problemas, inquietudes y propuestas que hacen a las tareas del campo.

Por intermedio de CRA y CARSFE estamos presentes, se nos invita a participar, se nos pide opinión y se nos escucha en los lugares donde se toman las decisiones que dan marco a todas las actividades agropecuarias (SENASA, INTA, IPCV, ONCCA, RENATRE). También en el nivel local tenemos participación en el Centro Regional para el Desarrollo, la Fundación de Aftosa, el Consejo Asesor del INTA, la Junta Promotora del Plan General, el SAMCO, la Incubadora de Empresas. Además son posibles entrevistas con legisladores, tanto provinciales como nacionales para plantear problemas o discutir nuevas propuestas para el sector.

Esta enumeración, seguramente incompleta, nos da la pauta de que tenemos abiertos espacios de diálogo en la comunidad local, regional y nacional y las debemos aprovechar. Esto requiere de un gran esfuerzo y dedicación tanto en tiempo físico como mental de unas pocas personas (Comisión directiva) por lo que es absolutamente necesario ampliar esa base de participación para tener una mayor amplitud de opiniones e ideas acerca de las distintas disyuntivas que se plantean a diario relacionadas con nuestra actividad productiva. En fin, les estoy proponiendo que se acerquen a colaborar en lo que es de todos, buscando mejorar las condiciones laborales, de infraestructura, jurídicas, de seguridad, de salud, financieras, de servicios, etc, con la finalidad de mejorar constantemente el marco en el cual se desarrollan todas las actividades agropecuarias.

No puedo dejar de mencionar la importancia, en esta enumeración de nuestras áreas de trabajo, de la relación que tenemos con el periodismo y los medios de comunicación en general, a través de los cuales se hacen conocer, a toda la comunidad urbana y rural, los detalles de nuestra actividad lo que nos pone en el doble juego del elogio y la crítica por nuestro desempeño. De ambos estamos necesitados; del elogio para saber que vamos bien y para crecer en la inserción en la comunidad de la que somos parte integrante y las críticas para corregir los errores, que siempre tendremos, provocando nuestra apertura mental a nuevas ideas y nuevos enfoques.

Quiero terminar destacando el desempeño de los pioneros, fundadores de esta Sociedad Rural, quienes, desde un principio, tuvieron una claridad total sobre los objetivos que buscaban alcanzar (los vemos en el acta de fundación). Más aún, lo que deseo destacar, con el mayor énfasis, es mi admiración por su determinación, valor y claridad mental



1ª reunión constitutiva S.R.V.T. -1937



Inauguración Primera Exposición- 1937



Calle principal del predio ruralista- 1938

sobre lo que es abocarse a la defensa de un modo de vida llevándolos a compartir incluso su patrimonio. Esto surge claramente al enterarnos de que en abril de 1937 realizan la asamblea fundacional; simultáneamente compran el predio de casi 40 hectáreas con donaciones de los nuevos socios; construyen casi todas las instalaciones que vemos hoy; consiguen la personería jurídica; inician la publicación de una revista mensual saliendo el primer número en mayo y en septiembre del mismo año celebran la primera Exposición Nacional con la presencia del Ministro de Agricultura y Ganadería de la Nación. ✕

*¡Gracias por dejarnos
semejante legado.!*

Y el campo se reveló...

Los productores rurales, cansados de las medidas del gobierno, realizaron un paro de tranqueras abiertas. Reclaman la incorporación del sector en un nuevo proyecto país.

La drástica medida tomada por el gobierno nacional en el mes de marzo, de suspender las exportaciones fue el detonante de la situación que el campo argentino viene sufriendo desde hace tiempo. Cansados de reclamar y sin respuestas, los trabajadores rurales realizaron un paro de tranqueras abiertas. Durante cuatro días, las Sociedades Rurales nucleadas en CRA optaron por detener la comercialización, es decir, no compraron ni vendieron.

El martes 25 de julio cientos de productores y dirigentes marcharon hacia Santa Fe Capital para entregar un petitorio a legisladores y autoridades provinciales, mediante el cual reclamaron *"su intervención ante las autoridades nacionales, en orden a resolver las cuestiones que traban, condicionan y deprimen las actividades productivas agropecuarias, pilares del desempeño económico de nuestra Provincia y del país"*.

Si bien el gobernador, Jorge Obeid, no atendió a los dirigentes ruralistas, estos fueron atendidos por el Secretario de la gobernación, manifestándole su parecer de que, en conjunto con los sectores involucrados, se trabaje en el diseño de una Política Agropecuaria Nacional, inserta en un nuevo proyecto de país que beneficie a todos los sectores.

Se hizo notar el descontento de los productores de toda la zona que se acercaron hasta la capital provincial para hacer llegar su descontento al gobierno. Silvio Bando, de Sociedad Rural de Villa Minetti, mencionó que el paro es una medida necesaria para hacer sentir al gobierno la situación del campo, *"una situación difícil que se va a tornar dramática si no se encuentran las medidas adecuadas"*, agregó.

Otro de los productores que habló con Conexión

Rural, fue Horacio Kearnul, quien mencionó: *"la situación se está deteriorando permanentemente porque el gobierno tomó medidas que no tienen sentido"*.

En medio del paro agropecuario el gobierno lanzó un Plan Ganadero. Los productores tildaron el contenido del plan como *"escaso, insuficiente e inoportuno"*. Kearnul, dijo que lanzar un plan ganadero y al mismo tiempo limitar la rentabilidad, *"no tiene ningún sentido"*, mientras que Estela de Miqueli, de Rafaela, expresó: *"es vergonzoso que hablen de un plan ganadero, tienen que empezar a hablar primero que la ganadería, la lechería, y la agricultura, van a ser tratadas como políticas de Estado. Una vez que eso pase, recién allí estaremos de acuerdo en hablar de un plan ganadero, no en este momento"*.

Respecto al tema, el Presidente de Carsfc, Manuel Cabanellas, afirmó: *"vamos a analizar el plan ganadero, puede ser el principio de algo nuevo para la ganadería, pero hay que analizarlo y ver la realidad"*.

La bomba ya fue tirada por los ruralistas, ahora sólo queda esperar las respuestas del gobierno, si es que las hay. Ellos tienen esperanza de revertir la situación. *"Estamos acá autoconvocados para hacer llegar al gobierno la esperanza de que revesen su postura, no solo por lo que están haciendo con el campo, también por esa concentración de poder que están ejerciendo sobre el pueblo, sobre toda la sociedad"*, mencionó esperanzado el productor de Villa Menetti. Por su parte, la productora de Rafaela expresó: *"yo creo que a la larga van a escuchar porque se van a dar cuenta que si no hay producción, que si no escuchan a la gente del campo el país se va muy abajo, somos nosotros los que años atrás, hemos sacado de la crisis al país. No obstante, hace años que venimos siendo castigados con las medidas incoherentes e inconsultas que han tomado"*.

Alimentador para Terneros de DeLaval Cf150

Pertain S.A.
INSUMOS PARA TAMBOS

REPRESENTANTE
OFICIAL DE:

**DeLaval
Bosio**

- ▲ Procesador de alta capacidad y fácil de utilizar.
- ▲ Exacto en las raciones de leche y alimento.
- ▲ Plan de alimentación de leche y concentrado.
- ▲ Función de desleche automático
- ▲ Temperatura ajustable de la leche.
- ▲ Mezcladora automática.



12 de Octubre 561- Venado Tuerto - Telefax: (03462) 430030/463313/463314 - pertamsa@powervt.com.ar



Manuel Cabanellas Presidente de CARSFE
junto a los productores



Productores frente a la casa de
Gobierno de la Provincia de Sta Fe

Otro de los que no faltó a la cita fue Jorge Ugolini, de la Sociedad Rural de Rosario, quien luego de finalizada la movilización manifestó: "ahora esperamos que el gobierno entre en razones y se de cuenta de que toda la ofensiva que llevó a cabo con el sector agropecuario sólo sirvió para destruir a un sector que tiene amplísimas posibilidades de crecer, que tiene mercados para exportar", a lo que luego agregó: "lamentablemente el gobierno no comprendió cual es la realidad del sector agropecuario, impulsando medidas de neto corte populista e irresponsables que destruyeron una parte importante de la economía agropecuaria y que no trajo ninguna solución al consumidor, en cuanto a la baja de los precios en las góndolas".

Los productores se mostraron optimistas en cuanto a recibir respuestas favorables de parte del gobierno, pero manifestaron que si no aparecen soluciones,

van a aparecer nuevas medidas de fuerza. Sin embargo, Cabanellas, dijo: "un paro no es para hacer otro paro, sino para encontrar soluciones y, si se entiende el mensaje, vamos a poder empezar a transitar un camino distinto, si hay diálogo". Agregando: "hablemos desde la verdad, porque desde la verdad vamos a empezar a trabajar distinto y vamos a encontrar soluciones, que desde los hechos políticos no aparecerán".

Mientras los productores rurales comienzan a esperar la llegada de decisiones gubernamentales que reviertan la situación agropecuaria argentina, desde CRA continuarán con su trabajo, "tenemos que juntarnos a dialogar, queremos que los legisladores a nivel nacional defiendan a la provincia, que podamos tener con ellos conversaciones fluidas y que se empiece a generar con ellos un nuevo proyecto país", manifestó el Presidente de Carsfe.



Línea de productos

sorgo	girasol	maíz
canola	cebada	avena

Ruta 33 - km. 648 - (2601) MURPHY - Pcia. Santa Fe
 Telefax: 0054 3462-441492 / e-mail: mratilio@enredes.com.ar
www.semillasdonatilio.com.ar



Ferrari Garro Repuestos

REPRESENTANTE



NUEVOS

Cajas para autodescargables (todas).
 Cajas para desmalezadoras (todas).
 Reductores de Velocidad - Barra de mando - Cadenas.
 Cinta Transportadora 10 ms. Autod. Cestari - Montecor.

USADOS

Secadora Gadar 22TT/h.
 Cosechadora N.H. Tc 57 c/nueva.
 Sembradora Pierobon 14 a 70 / 18 a 52.
 Picadora Mainero.
 Acond. J.D. (Tipo desmalezadora).

Ruta 8 y Lopez - Tel: 03462 - 427431 / 423317 - Venado Tuerto - e-mail: ferrarirep@infovia.com.ar

Clasificados

Autos y Camionetas

TOYOTA COROLLA TDI FULL - MOD 2003

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

TOYOTA COROLLA XEI 1.8 - MOD 2003

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

VW BORA TDI - MOD 2004

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

VW GOLF TDI - MOD 2000

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

PEUGEOT 206 XRD 5P - MOD 2002

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

CHEVROLET MERIVA DTI 1.7 FULL - MOD 2004

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

FORD FOCUS NAFTA 5P GHIA - MOD 2005

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

TOYOTA SRV 4X4 DOBLE CABINA - MOD 2001

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

CHEVROLET 4X2 DOBLE CABINA C/AA - MOD 2002

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

ISUZU DOBLE CABINA 4X4 FULL KENZU - MOD 2000

Matassi e Imperiale S.A. Tel.: (03462) 422291-421711

Maquinaria Agrícola

TRACTOR ZANELLO 540C DUALES 18.4 X 34

Nelson Viales
Rufino Tel: (03382) 428050 -
Cel. 15677832
Venado Tuerto Tel: (03462) 425402

PAUNY250C

DUALES 18.4 X 34
HIDRAULICO CENTRO
CERRADO 0 KM - \$120.000
Nelson Viales
Rufino Tel: (03382) 428050 -
Cel. 15677832
Venado Tuerto Tel: (03462) 425402

JOHN DEERE 4420 DUALES 18.4 X 34

Nelson Viales
Rufino Tel: (03382) 428050 -
Cel. 15677832
Venado Tuerto Tel: (03462) 425402

M. FERGUSON 5160-4 DOBLE TRACCIÓN

Nelson Viales
Rufino Tel: (03382) 428050 -
Cel. 15677832
Venado Tuerto Tel: (03462) 425402

ZANELLO 230C

Nelson Viales
Rufino Tel: (03382) 428050 -
Cel. 15677832
Venado Tuerto Tel: (03462) 425402

SECADORA GADAR 22TT/H

Ferrari Garro Repuesto TE.
03462-427431 / 423317

COSECHADORA N.H. TC 57 C/NUOVA

Ferrari Garro Repuesto TE.
03462-427431 / 423317

SEMBRADORA PIEROBON

14 A 70 / 18 / 52
Ferrari Garro Repuesto TE.
03462-427431 / 423317
PICADORA MAINERO
Ferrari Garro Repuesto TE.
03462-427431 / 423317

ACOND. J.D (TIPO DESMALEZADORA)

Ferrari Garro Repuesto TE
03462-427431 / 423317

Campos

22 Has. Ruta 33/ Km 663
Prox. A Avda. Sta Fe
Ideal para Fraccionamiento
Rosso Propiedades TE. 03462 423966 / 434988

2 HAS. Ruta 33/ Km 663
PROX. A ESTACIÓN DE SERVICIO SHELL
ZONA HABILITADA PARA PLANTA DE SILOS
Rosso Propiedades TE. 03462 423966 / 434988

DOS FRACCIONES SOBRE RUTA 33

22 HAS.

Km. 663 próximo a Avda. SANTA FE
Ideal para fraccionamiento

Km. 663 próximo a Estación de Servicio SHELL
Zona habilitada para planta de silos

2 HAS.

CONSULTE

ROSSO
PROPIEDADES

Casas - Campos - Lotes - Construcciones - Administración de propiedades
San Martín y Alvear - Telefax: (03462) 423966 / 434988 - E-mail: rosso@waycom.com.ar



Rho3000
250 A - 280 A

NELSON R. VIALE

Av. 12 de Octubre 138 - Tel: 03462 425402 - Venado Tuerto

España 401 - Tel: 03382 428050 / 15 6778 32 - Rufino

www.nelsonviale.com.ar - e-mail: ventas@nelsonviale.com.ar



PUBLICITE EN REVISTA

**CONEXIÓN
RURAL**

- LLEGUE CON SUS PRODUCTOS Y SERVICIOS A LAS MANOS DE MÁS DE MIL PRODUCTORES.
- OBTENGA SIN CARGO PUBLICIDAD EN PAGINA WEB DE S.R.V.T.
- STAND SIN CARGO EN EXPO VENADO 2007

E-MAIL: mvitulli@powervt.com.ar • CEL. 03462 15-672788

DORREGO 2066 • VENADO TUERTO • SANTA FE



El valor de una buena imagen



Tel. (03462) 15662127 / 444017 - jleali@coopsancti.com.ar

Híbridos Top en Grano

- ▶ Máximo potencial de rendimiento **PAN 6046 MG.**
- ▶ Una revolución en rendimiento y fortaleza de caña **PAN 6130 MG.**
- ▶ Doble propósito. El primer silero resistente a glifosato. Insuperable Stay Green **PAN 6326 RR2.**

Mitre 745 (2600) Venado Tuerto
Santa Fe - Argentina.

Tel./Fax: (03462) 461646/426535.

Email: pannar@pannar.com.ar

- ▶ Regístrese a nuestro News Letter en la Web:
www.pannar.com.ar



PANNAR®
Semillas de Calidad

Tarjeta Galicia Rural, la tarjeta que su campo necesita.



Adquiera insumos, maquinaria, hacienda y servicios
para su campo.

- Vencimientos en función de su ciclo productivo.
- Tasas preferenciales para la compra de hacienda por convenios especiales con las asociaciones criadoras.
- Tasas preferenciales y renovación bonificada por convenio con AACREA, CRA y SRA.
- Financiación a 180 días al 0% de interés para adquirir insumos, máquinas y hacienda.
- Financiación de combustibles y lubricantes YPF Distribuidor Diesel a precio de contado y sin costo de flete.
- Financiación de gas licuado a granel Repsol YPF, a 90 ó 180 días al 0% de interés, precio de contado y sin costo de flete.
- Consultas a través de Galicia Office.
- Comercios adheridos, convenios especiales y remates en www.e-galicia.com

Haga lo que haga, esté donde esté,
Banco Galicia.

PARA MAYOR INFORMACIÓN COMUNÍQUESE AL
0-810-777-3777
www.e-galicia.com

PRIMEROS
100
años
JUNTO AL CAMPO

Banco **Galicia**